



新一代机构级普惠金融基础设施

NEU, Link to Ordinary Investor



NEU

NEU, for ordinary investor.

DeFi 独立的货币金融体系为普惠金融带来了曙光。Libra 掀起了普惠金融浪潮，但普惠金融不止是为金融边缘人群提供基础金融服务；为规模庞大的中产阶级，底层劳动者等资金有限的普通投资群体提供更优质的金融产品同样是普惠金融的重要组成部分。

NEUT 定位于为全球范围内的普通投资者服务，让他们能够享受到通常高净值人群才能享受到的优质投资产品，享有与高净值群体平等的财富增长权力，让即便远在中国的投资者也能享受到英国本土的优质金融服务。

NEU 立足于现有资源优势，利用 DeFi 反金融垄断、资金低成本跨境流通、高度公开透明的特点，致力于吸纳机构级金融服务提供商加入 NEU 普惠金融基础设施联盟，打造新一代机构级普惠金融基础设施，满足普通投资者的“刚需”，帮助他们实现投资“自由”。



1 项目背景	4
金融业的困境	4
区块链赋能金融	7
DeFi——普惠金融	11
2 设计理念	12
3 实现方案	13
产品设计	13
技术架构	17
NEU DAPP	19
金融权力下放	20
隐私保护	20
全球化经营	21
合规化运作	22
4 核心价值和差异化	22
孵化于英国本土	22
极强的可落地性	22
清晰的增值逻辑	23
5 战略合作伙伴	24
6 发展路线图	27
7 团队介绍	27
8 Token 发行与分配	29
9 基金会治理	30



10 风险提示与免责声明.....	30
-------------------	----



1 项目背景

金融业的困境

广义来讲，金融指货币资金的融通，价值和利润的等效流通，价值流通是其本质。对于普通居民来说，现代金融指从储蓄到投资的过程，储蓄的特征是保值，而投资的目的是增值。

金融业起源于公元前 2000 年的货币保管和收取利息的放款业务。在欧洲，从货币兑换业和金匠业中发展出现代银行，1694 年英国建立了第一家股份制银行——英格兰银行，这为现代金融业的发展确立了最基本的组织形式。金融业的迅速发展，对加速资本的积聚和生产的集中起到巨大的推动作用。

经过长时间的演变，现代金融业逐步发展成多种门类的金融机构体系：证券、银行、保险、基金信托、国际收支等。金融服务机构以各种各样的金融工具将资金的供应者和需求者连接起来，形成金融市场，金融服务机构和金融市场共同组成现代金融体系。现代金融业成为全面反应经济发展情况的晴雨表，在国民经济和世界经济体系中占据举足轻重的地位。

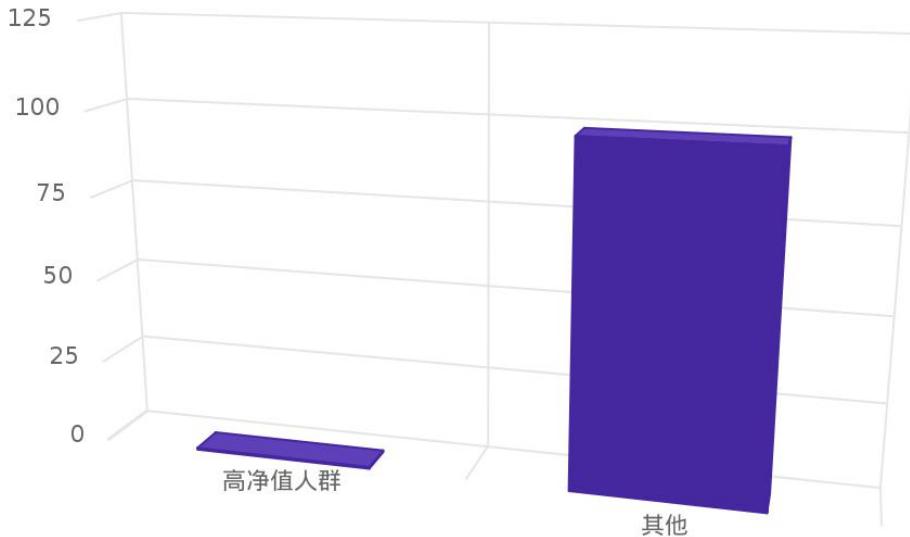
随着全球经济、科技发展的不断深入与时代的更迭，金融业的弊端逐渐暴露，普惠金融开始提上议程。普惠金融旨在降低金融服务门槛，让更多的人收益，享受到平等的金融服务。

垄断性

纵观历史，经济发展的惯性是垄断和集中，以货币资金为基础的金融业自然同样如此，金融业成为富人维护财富的强有力工具。现代金融业的垄断性不仅体现在政府严格监管，行业门槛高；更具象体现在其“嫌贫爱富”的特征，优质的投资产品被“富人”垄断。

被历史业绩证明过，稳定高回报，相对低风险的金融机构推出的投资产品被称为机构级金融产品。它们的主要服务对象为高净值人群，其超高的准入门槛，对于资金量严格的要求把普通投资者排除在外。数据研究表明，准入门槛的高低与投资产品的质量呈正相关关系。

高净值人群：个人资产在 100 万美元以上的人群被称为高净值人群。莱坊（Knight Frank）发布的 2019 财富报告显示，全球资产在 100 万美元以上人数为 2000 万，2019 年全球人口总数为 7,579,238,198 人，得出世界高净值人群占比约 0.26%。而全球 1% 的人占据了 50% 以上的资产。



詹姆斯·西蒙斯博士领衔的，30 年平均年化 35% 的“大奖章”基金甚至高净值人群都不予开放，自上个世纪末开始便成为“内部员工福利”。数据研究显示，全球机构级优质投资产品的平均起投金额为 15 万美元，令普通投资者望而却步。

普通投资者的痛——“没得选”：高净值人群之外的普通投资者资金量有限，获取优质投资品的机会稀缺，银行、保险、国债、股票、P2P 理财，低门槛基金成为理财配置中唯数不多的选择。将资金存入银行，收益率难以抵消通胀率；存入保险，意味着长期失去资金使用权；投入国债，收益少的可怜；P2P 暴雷潮揭示了此行业在商业模式上难以为继；据权威机构统计，美股机构投资者占总市值的 93.2%，机构投资者主导市场，导致散户在股市中的生存空间微乎其微；货币基金同银行存款收益不相上下，证券基金与股权基金充满



了危险的气息。现代金融体系下的普通投资者正面临投资难，“没得选”的尴尬局面。

地域性

经济全球化趋势不可逆转，高净值人群偏爱跨境投资，境外房产、金融类投资品成为热门。但在各国监管部门的严格控制下，尤其是全球复杂的政治经济局势，投资者试图使资金出境却没那么容易。资金有限的普通投资者更要考虑资金跨境流通高昂的成本和信息严重不对称问题。

例如，在中国，由于资本项下管制的政策，资金不能自由出入境，每个居民每年至多5万美金的换汇额度。如果跨境投资金额较大，则需要通过一些特殊的跨境投资制度。众筹式行为行得通吗？答案是否定的，5个以上不同个人，同日、隔日或连续多日分别勾汇后，将款项汇给境外同一个人或机构，被判定为个人分拆结售汇行为，一律进入监管黑名单。

类别	产品投资门槛	投资方向
保险系	保险公司自有外汇资金	商业票据、大额可转让存单等货币市场产品；债券、信托型产品等固定收益产品；股票等权益类产品；不动产
银行系	30万元人民币	固定收益类产品；公募基金；A级或以上金额机构发行的结构性产品；不得直接投资与衍生品、对冲基金等
基金、券商系	门槛较低、从千万到万元不等	货币市场工具；固收产品；优先股、房地产信托凭证；公募基金等
信托系	100万元人民币	银行票据、银行存款、大额可转让存单、公募基金、普通股、优先股、房地产信托凭证等

中国投资人想投资境外市场，主要是通过认购各金融机构的专项资管产品（信托、资产管理计划等），由该资管产品进行特殊的制度安排进行境外市场的投资，几百万美元甚至上千万美元的投资门槛使得普通投资者几无直接投资机会。

在现行金融体系下，国际汇款的手续费通常较高，平均费率为7%左右，且汇款周期长，资金量有限的普通投资者将为此支付高昂的成本，同时由于掌控资源量有限，难以对境外投资品做详实的尽调，存在信息不对称问题，加剧了投资风险。



综上，由于监管、资金成本、信息不对称等直接因素，跨境投资对普通投资者十分不友好。

不透明性

金融行业信息不够公开和透明，再投资收益来源对于投资者往往是不可视的。而在金融投资过程中，理论上讲，整个周期是需要公开透明的，让投资者了解资金去向，资金把控人，实际收益，风险控制等实际情况以判断投资标的和产品是否真实，监管方面需要了解交易的过程、合同是否真实。

此外，受资本市场政策、行情等各种因素影响，广大普通投资者在投资过程中面临收益不稳定，保本难的问题无从解决；在信息隐私法案不健全，对中心化金融机构缺乏监管的情况下，投资者个人隐私信息被大肆贩卖，现行金融体系缺乏有效技术手段加以解决。

区块链赋能金融

区块链与数字货币

数字货币正在创造历史，以独一无二的姿态成为主流，一种新的货币金融体系影响全球经济格局，冲击现有金融体系。比特币期货合约陆续登陆全球多家传统知名金融交易所，世界第二大经济体中国即将正式推出中央银行数字法币，服务于世界第一大人口国，Facebook、摩根大通、沃尔玛等大商业体意图使用数字货币扩张服务版图，巩固已有疆土。而第一个，也是现在全球市值最大的数字货币是比特币。

2008年，比特币横空出世，《比特币：一种点对点的电子现金系统》中描述了一种通过点对点网络、加密算法、共识机制、时间戳等技术的集成应用，用于构建无需中介的电子现金系统。人们逐渐意识到比特币背后技术体系的价值，Blockchain 正式从幕后走到台前。十年来安全稳定的运行，验证了底层系统 Blockchain 的可靠性。

由于这种技术体系实现了一种保证多方参与和信任的数据记录方式，技术特点上具有分布式、防篡改、透明可信、高可靠性等特性，在金融服务、物联网、社会公益、供应链管理等多个领域具有应用潜力。

随着实践的开展，区块链受关注的程度日益提升，其在金融服务领域巨大的应用潜力得以证明。全球范围内对区块链的认识正逐步走向共识，区块链被看作继互联网之后一种新型的基础设施，解决了信息泛滥的互联网长期为人诟病的信任问题，被称为信任的“机器”。

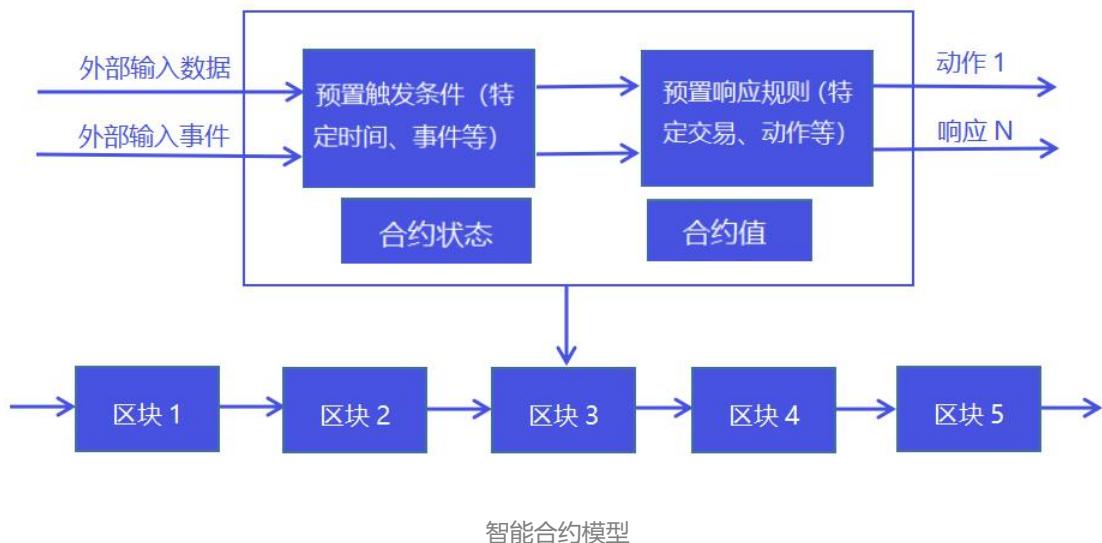


区块链架构图

智能合约

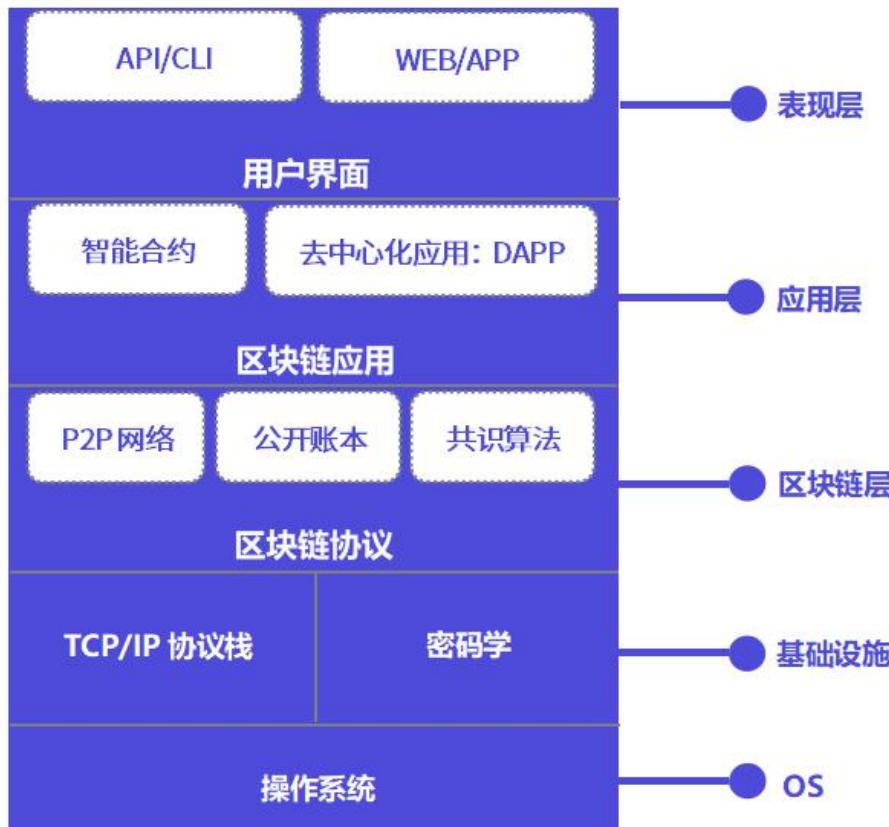
智能合约（Smart contract）是一种旨在以信息化方式传播、验证或执行合同的计算机协议。智能合约的目的是提供优于传统合约的安全方法，并减少与合约相关的其他交易成本。

智能合约最早由 Nick Szabo 博士在 90 年代提出，由于当时缺少可信的执行环境，智能合约并没有被应用到实际产业中。直到区块链技术的出现，天生为智能合约提供可信的底层执行环境。



Vitalik 看到了区块链和智能合约的契合，在 2013 年发布了白皮书《以太坊：下一代智能合约和去中心化应用平台》，智能合约真正有了生命力。比特币引领区块链，以太坊复兴智能合约。从数字货币的发行到各种 DAPP 应用的爆发，智能合约被用来承载各种理想，妄图把一切资产和模式都搬到区块链上。热潮退去，开发者们终于明白智能合约并不适用于所有领域。重新审视以太坊智能合约的应用后，华尔街和硅谷精英们发现，其实智能合约天然适合金融领域。在市场不景气的时刻，多个金融类项目实现逆势融资，智能合约这颗种子真正找到了自己的土壤。

而在 Nick Szabo 博士的论文中，智能合约的首个用例便是金融合约。

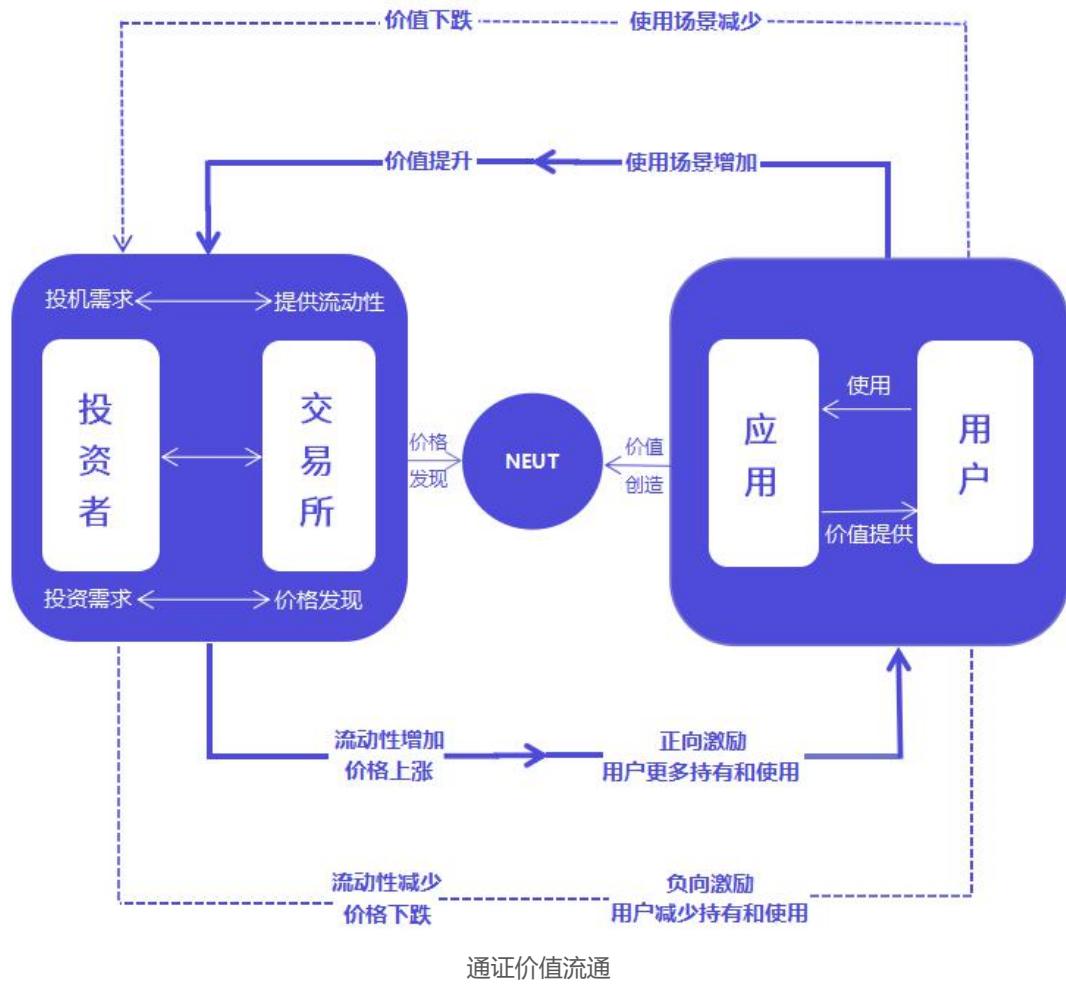


以太坊架构图

通证经济

通证的概念是在数字货币的基础上衍生而来的。数字货币的主要属性为金融，而通证的定义为：可流通的加密数字权益证明。它涵盖范围更广，一切有形及无形资产的价值均可用通证来衡量。理论上，通证可以代表一切权益证明，从身份证到学历文凭，从货币到票据，从钥匙、门票到积分、卡券，从股票到债券，人类社会全部权益证明，都可以用通证来代表。

通证带来了商业模式和生产关系的根本性变革，它从数字世界走向实体经济，开始在各行业寻求落地应用。通证经济指基于通证的大规模群体协作，它为通证创造了落地场景。每个创造价值的角色都能够在通证经济生态中公平地分享价值。公平的分配充分调动参与者的贡献动力，自发分工、劳动，形成自组织形态；基于通证，自由的使组织价值流通，形成自金融形态。



DeFi——普惠金融

科技赋予金融新的生命力，金融与互联网结合产生了 Fintech。通过大数据、人工智能等科技，可以帮助传统金融公司更好地做用户的识别和产品的匹配，提供个性化服务，降低服务成本，提升服务效率。Fintech 植根于传统金融系统和它长久以来的信任机制，是对金融的升级。

金融与区块链结合则产生了更接近未来的新物种——DeFi (Decentralized Finance)，去中心化金融。加密支付、去中心化交易、加密借贷、预测市场及衍生品交易、基金管理等均在 DeFi 范畴之内，更多的形式正在不断开拓，任何技术上可行的理念都可以被建造为现



实。广义上讲，DeFi 属于 Fintech 范畴之内，但 DeFi 与 Fintech 有着本质的区别，DeFi 是对于金融的改造而不是升级，一个崭新的去中心化金融体系应运而生，这个体系的核心是普惠金融。

现行金融体系下金融资源的不公平分配这一桎梏，开放金融领域正在试图打破。探索更高效的技术和更适用的商业模式，以使所有人都有机会享受到平等的金融服务，普通投资者有机会也能享受到高净值人群的服务，有机会参与到优质的机构级金融产品，实现平等的财富增长，实现更深刻、更广阔的普惠金融。

2 设计理念

某种意义上讲，Facebook 发行的数字货币 Libra 也是 DeFi 的一种形式，它定位于为全球 17 亿金融边缘人群提供基础金融服务；而 NEU 从另一种普惠金融的视角切入，站在规模庞大的中产阶级投资客和资金量有限的底层投资者立场，通过构建普惠的优质投资品开放式社区，试图解决全球普通投资者与现行金融体系面临的困境：垄断性、地域性、不透明和隐私保护。NEU 是新一代机构级普惠金融基础设施，它的诞生为全球数以亿计普通投资者的普惠金融带来了曙光，具有以下不可替代的特点与优势：

更广泛的全球金融服务

机构服务商面向全球投资者创造并发布低门槛的优质投资品，任何人都可以通过互联网或智能手机便捷获取 NEU 金融服务，这突破了传统金融领域严格的监管限制和对用户身份、财富、地域的严苛限制。

无障碍资金跨境流通

NEU 建立新的货币金融体系，为资金的流转提供了便捷通道。通过通证即可实现价值转移，不仅突破了地域性监管限制，而且略过昂贵的中转机构，有效降低了资金跨境流通的



成本。

交易抗审查性

NEU 系统中确保交易是不可更改的，底层网络无法被中心化机构关闭。全球政治经济局势不稳定的当下，金融体系受到严重威胁，全球优质投资品稀缺，某些振荡剧烈的国家公民的财富无法得到有效保值，人们可以使用 NEU 来保护和创造自己的财产。

信息透明与隐私保护

在 NEU 中，信息高度透明，每一笔资金的来源，流向，产生的价值，发生的时间都将被记录在案，同步存储在所有用户的计算机系统中；同时对用户个人隐私信息数据进行高强度的加密保护，经过脱敏处理后的公开交易数据供个人及第三方审计机构查询。

NEU 致力于让全球普通投资者能够享受到通常高净值人群才能享受到的优质投资产品，让即便远在中国的投资者也能享受到英国本土的金融服务。NEU 立足于现有资源优势，以反金融垄断、资金无障碍跨境流通、高度公开透明为核心，致力于吸纳机构级金融服务提供商加入 NEU 普惠金融基础设施联盟，打造新一代机构级投资普惠金融基础设施，满足普通投资者的“刚需”，实现投资“自由”。NEU，for ordinary investor.

3 实现方案

产品设计

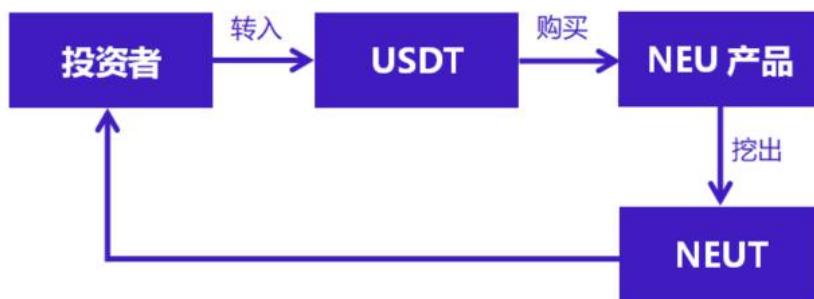
NEUT 经济模型

NEUT 即 NEU Token，为 NEU 发行的数字生态通证，作为独立的 NEU 产品与价值体系，与 Libra 不同之处在于，NEUT 主要服务于普通投资者，提供优质的机构级金融服务。NEUT 承载 NEU 生态的核心价值，以挖矿的形式回馈 NEU 用户，形成价值激励。使用 USDT



稳定币参与购买 NEU 机构级投资产品额度，即可挖出 NEUT，普通投资者均有参与机会。

此外，持有 NEUT 还可享有关键事务投票权和分红等权益。



挖矿与回购

为了使 NEU 生态可持续，为全球更广泛的投资者带来权益，NEU 基金会计划：NEUT 挖矿期限为三年，每四个月产量减半，可挖矿量为 NEUT 总发行量的 50%，挖出 NEUT 数量与投资 NEU 产品额度呈正相关。NEU 基金会将拿出总收益的 30% 用于回购销毁，持续填充 NEUT 价值洼地，促进 NEUT 持续增值。



产品模型

NEU 产品结合成熟的传统机构级金融产品+DeFi 架构，依托项目组丰富的金融产品设计经验和投资组合能力，打造创新的跨界投资品，服务于广大优质投资品刚需客。NEUT 底层资产均为经过市场验证的机构级成熟投资品，秉持开放、透明的原则，不设置传统体制下严格的合格投资人准入机制，以 NEUT 为标准，面向全球投资者，无门槛准入。为规避数字货币市场的高波动风险，产品投资过程中，初期接受 USDT 稳定币。投资产品为优质的

机构级保本理财和基金产品；陆续将提供加密借贷和 Pre-STO（类 Pre-IPO）项目融资。

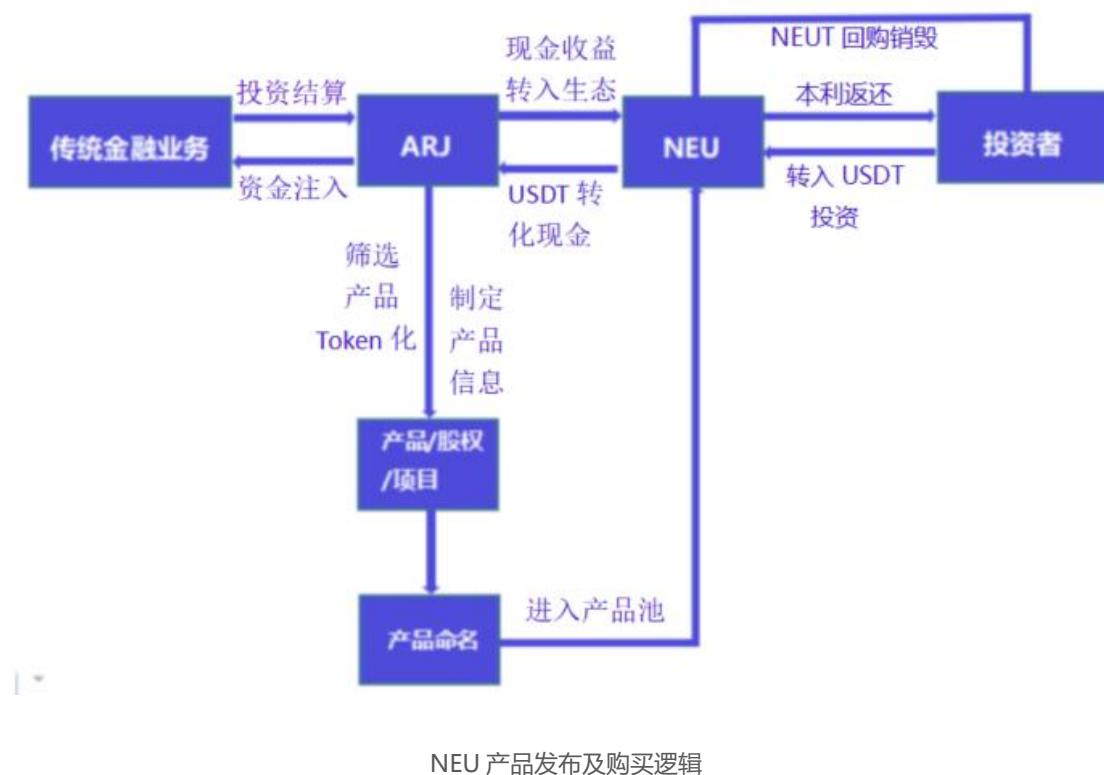
- 保本理财：NEU 保本理财产品提供真正意义上的保本理财，用户投入的本金由 NEU 长期战略合作伙伴——英国知名保险公司威利斯投资管理保险公司(Willis Investment Management Insurance) 承保。保险覆盖范围包括：investment manager civil liability (投资经理民事责任)、fund civil liability (基金民事责任)、investment manager management liability (投资经理经营风险)、fund management liability (基金经营风险)、Security claims (安全声明)、investment manager/fund crime protection (投资经理/基金犯罪保护)。



众所周知，保险公司厌恶高风险，威利斯投资管理保险公司长期为信用评级良好，低风险的大额投资产品提供风险保障。侧面印证了 NEU 保本理财产品的低风险和稳定收益。

按照投资者不同的收益及资金使用期限偏好，NEU 保本理财产品将以浮动的收益率和不同的期限出现在 NEU 产品矩阵内，以 NEU 战略合作伙伴——英国知名的多元化资产理

财服务商和私人投资公司 ARJ Capital 为例，根据 ARJ 过往的投资市场成熟经验，NEU 内保本理财产品的年化收益率预计在 10%-30%左右。



- 加密借贷：“链上”技术使信任成本得到系统性降低，利用智能合约构建自动化贷款，可以解决法律诉讼和流动性的应用这两个主要问题。加密借贷的逻辑类似于股权质押贷款，作为撮合平台，加密借贷最大的优势就是平仓后可以快速变现。传统车抵贷、房抵贷，平台风控面临的第一件事就是验真，数字货币几乎不存在造假，而且可以通过智能合约将整个流程公开透明执行。

在 NEU 生态内，使用 NEUT 可进行抵押贷款，质押率随市场行情变化，当生态形成一定规模时，NEUT 的市场流动性得到保障。NEU 用户可自行发起借款与贷款，标明期限与利息率，自由匹配。借方放贷期间资金被锁定，只有与贷款人匹配后才开始赚取利息。



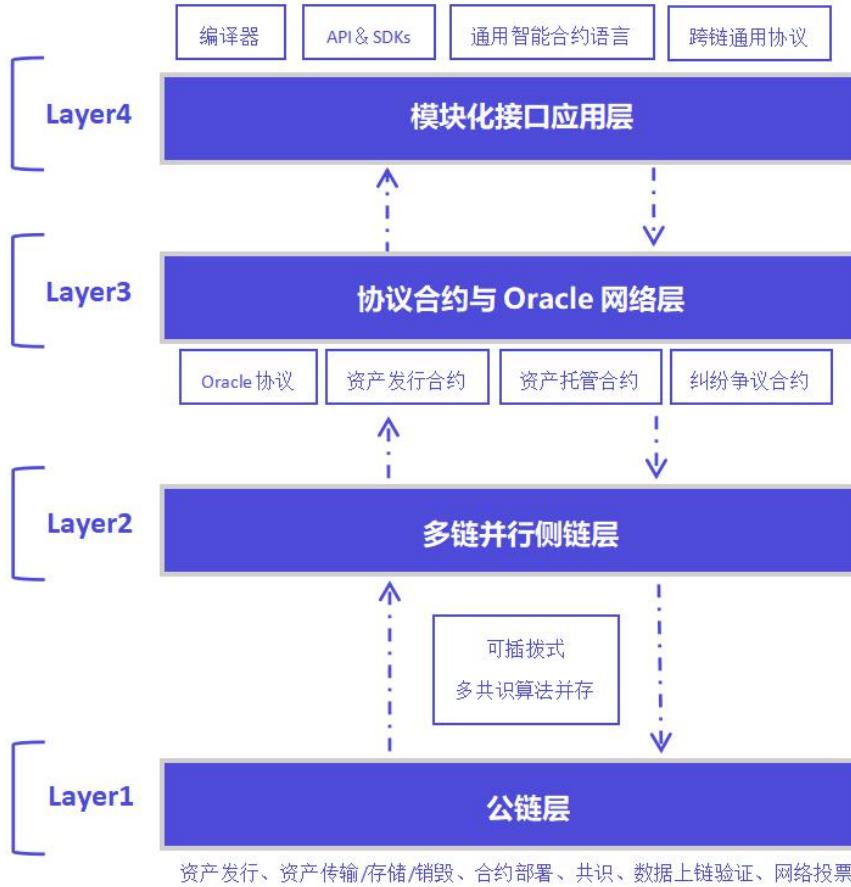
借贷逻辑

- Pre-STO (Pre-IPO) : STO (Security Token Offering) 即证券通证发行，多指在监管下的首次通证发行，通证锚定公司权益，STO 与 IPO 相比省去了很多中间环节，提升融资效率，降低融资成本。Pre-STO 与 Pre-IPO 的阶段相似，投资者在此阶段入场，一般会获得低于公开发行价的价格，待正式上市后伺机获取超额利润。

NEU 产品组凭借专业的项目筛选能力和精细的筛选标准，挑选优质的 STO 项目，获取一定的 Pre-STO 额度，进入 NEU 产品池，供普通投资者选择。

技术架构

为解决高频发高性能的金融商用需求，NEU 技术架构设计将参考成熟的互联网现有网络结构进行再创新设计，以四层区块链网络结构：公链层；多链并行侧链层；协议合约与 Oracle 网络层；模块化接口应用层，打造可满足 DeFi 生态完备的区块链技术网络。



Layer1：公链层将作为底层主链，解决在分布式场景下信任与共识的问题，主要负责资产发行、资产传输/存储/销毁、合约部署、共识、数据上链验证、网络投票等功能。其将采用 Tendermint 共识算法，通过见证人抵押 token 来投票，保证了网络的高并发性与安全性。

Layer2：多链并行侧链层将以多链并行，通过可插拔式、多共识算法并存的机制，并通过智能合约的执行确认与区块生成各自采用独立的共识机制，以便减少区块生成过程中夹杂处理的额外环节；由于 Neu 技术平台支持插件化的共识算法，根据不同业务场景，可接入不同的侧链，采用独特的共识系统和算法。

Layer3：协议合约与 Oracle 网络层
金融业务与 Blockchain 结合，需要通过安全、可升级、一定数量的智能合约实现，包括如资产发行合约、资产托管合约、纠纷争议合约等。Neu 在技术架构中设置了协议合约



与 Oracle 网络层，将以提供可视化、插件化的通用智能合约语言以及各类金融领域的智能合约模板。为解决区块链系统与外部数据的交互问题，可完成经过 Neu 区块链系统的共识体系进行可信验证，部署的 Oracle 协议保证外部数据上链之前，已经具备了可靠性证明。

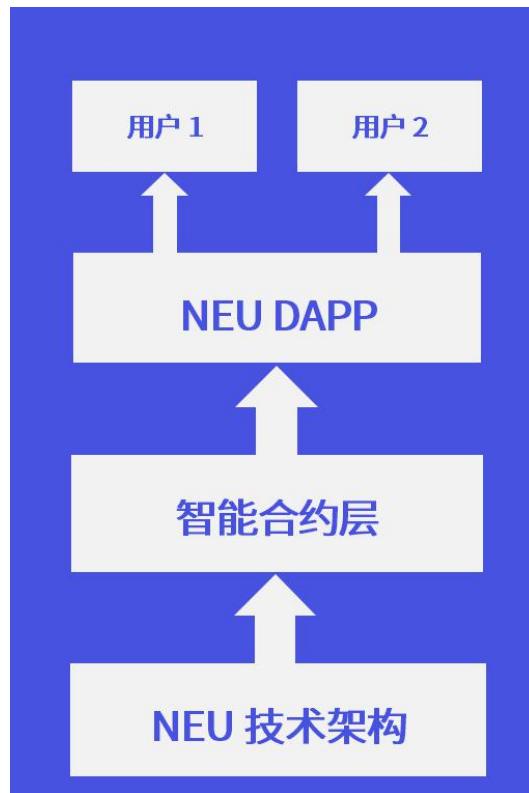
Layer4：模块化接口应用层

在 Neu 中，项目发起者只需关注产品本身的业务逻辑，通过像搭积木一样的方式调用模块/协议，就能够实现其业务所需的功能并部署在其选择的公链上。提供行底层 API 对接，以支持不同的金融应用场景构建各种金融应用服务，实现直接、简单、高效的连接和交互协作。

NEU DAPP

DAPP（分布式应用）构建在智能合约的基础上，对标互联网时代的 APP，区块链世界的移动应用即为 DAPP，有了移动互联网 5G 的加持，DAPP 必将迎来爆发。DAPP 的优势在于底层系统的安全和去中心化，用户的个人数据和资产由个人保管。

NEU DAPP 以 NEU 技术架构作为底层架构，承载基于 NEU 开发的各类金融投资产品和多种功能，生态内的价值存储与流通。未来将支持 BTC、ETH 等头部数字资产的投资理财需求。



金融权力下放

NEU 引入去中心化产品准入机制，在初期便实行最大限度的去中心化，除联盟成员外，后续加入 NEU 底层资产池的金融机构在 NEU 评审委员会经过一轮审核后，将最终决定权交给普通用户，由用户使用 NEUT 投票筛选，每枚 NEUT 对应一票。金融权力下放保证了 NEU 生态产品组成的去中心化，这也是普惠金融的重要组成部分。

隐私保护

根植于 DeFi 的 NEU 的重要特性是公开透明，从投资者和金融机构进入 NEU 开始，投资全流程信息全部上链，参与者、参与环节的人员和各机构都可以在 NEU 上获得获准的公开信息。NEU 着重关注隐私保护问题，在信息公开透明的同时兼顾用户个人信息保护。在 NEU 中，身份认证是必要的，这用于遵循相相关法律在反洗钱和反恐融资方面的规定。现



行金融领域 KYC 认证不适用于去中心化金融体系, NEU 将结合生物识别技术和密码学算法, 引入去中心化身份标识 (Decentralized Identify) DID, 同时采用数据脱敏, 群签名等密码学方法对数据进行高强度加密保护, 以确保用户隐私安全。

全球化经营

在传统金融体系中, 金融产品受地域性影响强烈, 各国的经济状况、投资政策、监管政策、投资者偏好均存在差别。然而到了区块链和数字货币的时代, 似乎过去的一切难题都迎刃而解。NEU 利用 DeFi 的去地域性和抗审查优势, 利用数字货币的全球自由流通优势, 定位于全球投资者市场, 立足英国现有资源优势, 布局全球, 致力于为全球普通投资者提供优质的服务。





合规化运作

区块链与数字货币领域的野蛮生长成为过去，当前世界各国政府逐渐接受并尝试应用区块链技术的前提下，随着传统金融行业与互联网巨头的大踏步入场，合规才是 DeFi 的未来，必然要经历的过程。

NEU 不论在生态架构或是产品方面，均在一开始便考虑合规化运作。业务领域的选择上，遴选知名金融机构建立深度合作关系，组成优质底层资产池；投资过程中为规避市场风险，选择采取锚定 USD 的 USDT 作为避险资产避险；用户资金安全保障上，选择知名保险公司投保。整体业务由世界知名律所做合规化保障。

NEU 力求在开放金融领域中，不断探索更高效的技术和更实在的产品模式，为全球投资者提供财富增值服务，力求使普通投资者与高净值投资者实现平等的财富增长，最终实现更深刻、更广阔的普惠金融。

4 核心价值和差异化

孵化于英国本土

与很多“所谓的”国外精英团队不同，NEU 创始团队均来自英国本土传统金融领域，现有业务管理资金规模超过 20 亿美金，专注为高净值客户和家族办公室提供金融服务，具备深厚的金融背景和丰富的金融产品开发经验，在 DeFi 新普惠金融领域打破固有边界，为更为广泛的普通投资群体服务，接受专业律所赴英审查。

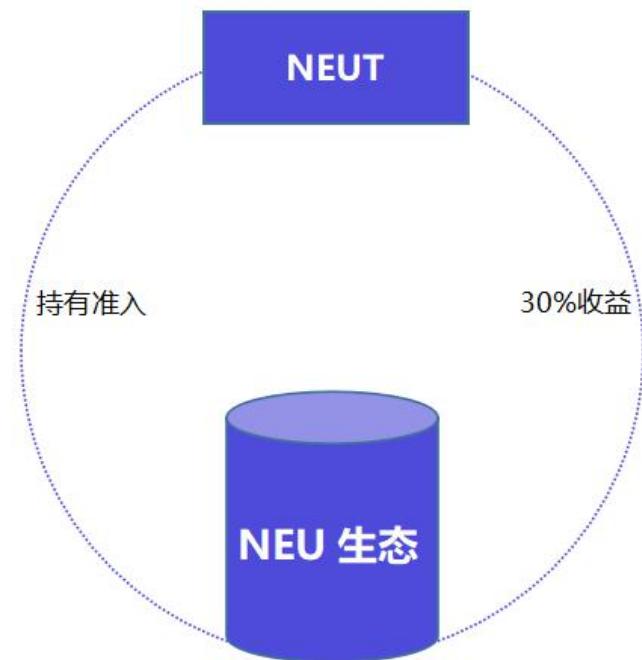
极强的可落地性

如前文所述，NEU 依据传统金融领域成熟的业务模式和强大的合作伙伴资源展示出了

极强的可落地实现性。可靠优质的底层资产+经验十足的创始团队+领先的产品模式+刚需投资人群+完备的保险机制等要素共同构成了可落地性极强的 NEU。

清晰的增值逻辑

NEUT 具备独立的价值体系和清晰的增值逻辑，NEU 每个季度将拿出全部收益的 30% 用于二级市场回购，夯实 NEUT 价值基础，持续填充价值洼地；随着 NEU 生态逐步扩张，回购金额将不断扩大。



5 战略合作伙伴



ARJ Capital 是一家多元化资产理财服务提供商和私人投资公司，在伦敦、迪拜和新加坡设有分公司，管理规模超 20 亿美金。ARJ Capital 为特定的客户群体提供一系列独特的投资服务，从私人银行服务、财富增值投资到私人股本和债券发行等。ARJ Capital 为那些寻求保护和增长财富的人提供了投资渠道。

Willis Towers Watson

Willis Investment Management Insurance (Willis IMI) 是英国老牌的保险公司，在业内享有盛名，面向规模庞大的金融机构提供专业的投资管理保险业务。曾与英国多家大型金融机构提供保险服务。



劳埃德银行

Bank of America®



美国银行



英国劳埃德保险公司



英国巴克莱银行



苏格兰皇家银行



迪拜皇家养老基金



CITY INDEX (起源于伦敦，超过 35 年的全球外汇和差价合约交易提供商)



CUBE FINANCIAL



ETX CAPITAL (超过 50 年经验的交易技术与教育服务商)



LINNCO



TJM PARTNERS (总部位于伦敦金融城的私人经纪和贸易公司)



FIRST SENTINEL (现代商业银行，为家族办公室和高净值客户提供投资机会)

合作媒体



6 发展路线图



7 团队介绍



Manoj Ladwa

创始人

Manoj Ladwa 先生拥有 20 余年金融行业经验，专注于为高净值投资者和家族办公室提供投资机会。在其整个职业生涯期间，曾帮助英国众多资深公司实现增长，这些成功案例被金融行业和主流媒体广泛引用。

**Erge Arthur Chirkinia****联合创始人兼首席执行官**

Erge Arthur Chirkinia 成长于国际企业家家族，对商业与资产管理耳濡目染，拥有 30 多年企业组建和高端技术硬件及其他快速消费品的贸易经验，具有较强的销售和谈判能力。作为咨询顾问连接其他家族企业，致力于把成功企业在融资、交易、贷款市场、债券、土地资产和其他资产带入加密空间，为新的市场参与者打开全新的投资机会。

**Simon Ashton****首席风险官**

Simon Ashton 先生从事律师职业 30 余年，曾在北威尔士和切斯特担任地区大法官多年。自 1984 年工作至今，为个人和企业用户提供争议解决方案方面经验丰富。

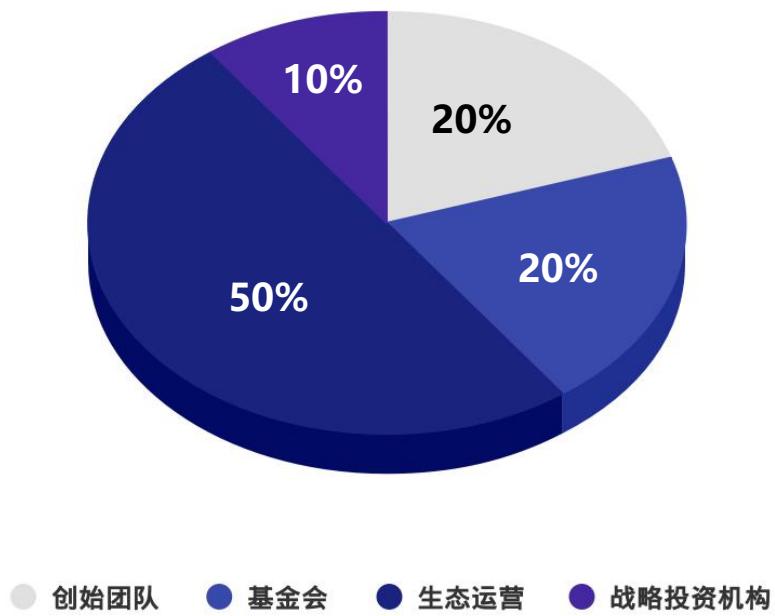
**Fredrick Egbuedike****首席技术官**

Fredrick Egbuedike 是一位具有信息安全和分布式系统背景的安全顾问。他从事比特币威胁模型的研究，是全球交易所联盟的安全顾问。Fred 是我们的首席技术官，负责关键管理系统和资产架构。

8 Token 发行与分配

NEUT 发行量共计 10 亿枚，基金会承诺永不增发。

分配计划		数量 (亿)
战略投资机构	10% (锁仓)	1
基金会	20%	2
创始团队	20% (锁仓两年后逐步释放)	2
生态运营	50%	5



9 基金会治理

NEU 基金会为设立在英国的非盈利性组织，基金会遵循 DeFi 精神，采取扁平化治理结构，基金会成员由创始成员和合作伙伴组成。NEU 基金会的主要职能为：产品规划、新项目落地执行、监督项目进展、与当地监管洽谈规范化运作，促使白皮书愿景实现。

10 风险提示与免责声明

(1) 风险提示

任何投资项目均存在系统性与非系统性潜在风险，本白皮书中内容仅描述项目所掌控资源，实际开展情况与远期愿景，用于传递信息，无意提供任何投资建议。本文件不构成也不理解为任何买卖行为的要约、请求或推荐，不是任何形式上的合约或承诺。数字资产投资作为一种新型投资模式，尚存在各种潜在风险，NEUT 属于数字资产类，价格上下浮动属于正常现象，需要投资者谨慎评估投资风险并具备风险承受能力； 区块链技术属于早期阶段，各国对区块链项目的监管暂未定性，不排除项目运营管理方面的变化。

(2) 免责声明

投资者一旦参与了投资，即表示了解并接受本项目风险，并愿意承担相应的结果。NEU 团队不承担任何参与 NEU 项目造成的直接或间接的资产损失。资本市场不可预测，投资有风险，入市需谨慎。