

# BitCloud

## 让区块链投资变得更简单

白皮书

V2.0



## 目录

第一部分 背景介绍.....	1
1.1 行业背景.....	1
1.2 投资者需求和痛点.....	2
1.3 BitCloud 使命和愿景.....	5
第二部分 项目现状.....	6
第三部分 产品介绍.....	7
3.1 发展规划.....	7
3.2 核心功能介绍.....	9
3.2.1 API 交易模式—策略交易.....	9
3.2.2 智能交易.....	11
第四部分 算力挖矿生态系统.....	13
4.1 算力获取方式.....	13
4.2 算力挖矿规则.....	14
4.3 BPRO 使用场景.....	16
第五部分 盈利模式.....	17
第六部分 代币发行方案.....	18
6.1 Token 发行计划.....	18
6.2 资金使用方案.....	19

第七部分 发展路线图..... 19

第八部分 风险提示与免责声明..... 20



## 第一部分 背景介绍

### 1.1 行业背景

2008 年，中本聪发表了《比特币：一种点对点的电子现金系统》白皮书，以区块链技术为核心，使得在线支付能够直接由一方发起并支付给另一方，中间不需要通过任何的金融机构。这份文件被视为区块链技术的开端。随着比特币数十年的发展，它的底层应用技术——区块链，也逐渐被人们所熟知、研究以及应用。而与其相伴而生的各种各样的数字资产也越来越多，据数据统计，截至目前为止，全球数字货币数量已经超过 2000 余种。

在比特币的普及以及其技术高速发展的大环境下，数字加密货币的发展成为了必然，而数字资产已经毫无疑问成为了投资领域的一项最佳选择。

伴随着数字货币的风靡和发展，数字资产交易所也大量应运而生。截至 2018 年中，交易所的竞争进入白热化，先是由币安、火币、OK 等大型交易所利用平台币打造的分红及上市机制，再到以 FCoin 为代表的交易所凭借“交易即挖矿，持币可分红”的模式。作为区块链项目的重要流量入口和生态中心，交易所已经成为各大资本下半场争夺的首要战场。当前平台币玩法的层出不穷也显示了交易所竞争的激烈。行业爆发式发展的同时，也会暴露出各种各样的问题和不足，交易平台乱象丛生，投资者面对纷繁的产品无从选择，高额的交易手续费、复杂的使用流程和各类安全隐患仍在不断困扰着投资者。亦如多年前的互联网崛起，竞争带来的正向作用就是会在不断淘汰中建立整个行业的正规和稳步发展，最终形成投资者友好，便于使用的优质产品。

## 1.2 投资者需求和痛点

### 1.2.1 交易所众多，用户难以选择

当前大多数投资者在进行自己的第一笔数字资产投资时，首先接触到的就是交易所，然而当下交易所竞争激烈，全世界的数字货币交易所已超过上万家，尤其各交易所都有着不同的上市规则，导致单一交易所并不能满足用户所有的买币需求，那么选择交易所就成为了投资者的首要难题。而且随着各国监管政策的差异，多数交易所选择以禁用 IP 的方式自保，让一大部分不会使用 VPN 的用户更加不易使用，如果恰好不幸选择了业务不规范、技术力量薄弱、可持续发展性差的一类交易所，不仅产品本身的易用性极差，投资者的账户安全也得不到有力的保障。

### 1.2.2 缺少合法、合规的法币出入金渠道

由于各国对数字加密货币的监管政策大不相同，使用法币购买数字货币成为了大多数国家地区的首要需求。目前除了少部分国家可使用信用卡等方式线上购买有限的数字货币，大部分国家还以线上 OTC 和线下场外交易的方式进行数字货币交易，这些方式不仅有数量上的限制，还有很大的账户资金风险，所以便捷顺畅的法币出入金渠道成为了整个行业的最大痛点。

### 1.2.3 无法使用数字加密货币进行线下真实消费

数字加密货币作为价值传输的媒介，实现了真正的点对点线上价值交换，但价值的最

终体现要融入到日常的消费当中。当前数字货币的持有者无法便捷得使用数字货币来进行日常消费，加上法币出入金的渠道尚不完备，让数字货币停留在了有价格的数字符号层面，没有真正具备货币属性，持币人迫切需要打通线上数字货币和线下消费场景的连接载体。

#### 1.2.4 币币交易流程过于繁琐

当前行业内的主流交易所大都提供数字货币的币币交易，并且照搬传统金融行业股票、期货等的交易模式，采用 K 线图、挂单、买卖竞价的方式来交易数字货币，这种相对专业的交易方式让大部分不关注技术指标的投资者难以上手，因此需要在保障用户买卖价格合理的基础上极大简化交易流程，降低买卖数字货币门槛。

#### 1.2.4 账户过多，加密货币投资过于分散

投资者为了进行多种数字货币的资产配置，常常要使用多个交易所的相应账户，导致账户越来越多，也越来越不便于管理，经常容易遗失或遗忘账号信息，同时也很难对整体资产状况进行统筹和分析。并且加密货币在从交易所转入转出的过程中还要花费高昂的手续费成本和时间成本，用户为此投入了太多不必要的精力。

#### 1.2.5 安全无法保障

自从诞生数字货币交易所以来，就发生过多起交易所因安全问题导致用户资产蒙受损失的恶性事件，更有甚者交易所监守自盗，私吞投资者资产或卷钱跑路的也不在少数，2018 年上半年，被爆出的大型交易所丢币盗币事件不下十起，大量用户权利得不到保障，

资产受到侵害。那么到底该如何保障投资者的资产安全？因交易所自身造成的财产损失该如何对投资者进行补偿？在行业激烈竞争的后期，还会有更多的交易所面临倒闭，投资者该如何筛选安全靠谱的交易所也成为了一大行业问题。

### 1.2.6 普通投资者无法最大程度利用交易获利

投资者长期投资数字货币最好的盈利方式就是持币待涨，这是毋庸置疑的。只有极少数的投资者会使用量化交易或其它技术型交易方式，亦或借助一些程序化工具进行交易，但大部分的用户频繁交易却会造成高买低卖的惨象发生，尤其在受人为消息面影响过大的行情下，专业的投资者也无法保证成功率，而人们交易的场所和载体——交易所，提供给投资者的交易方式过于单一，一般只提供限价和市价两种交易方式，之前市场上并没有一款针对大多数投资者所需要的相对专业但却操作简单的交易工具。

经历过 2017 年数字加密货币行情的投资者都会明显发现，不同交易所的同一数字货币交易对都存在着或多或少的差价，产生差价的原因有很多，比如 bithumb 上的一些交易对曾一度比大多数交易所高出 30% 以上的溢价，这也让一些“搬砖商”以此赚的盆满钵满，但普通的投资者很难抓住此类机会，尤其整个市场的行情已趋于平稳，想要赚取各交易所之间的天然差价就更加需要一个专业的技术手段和工具。

### 1.2.7 数字资产增值方式单一，造成资源浪费

当前行业内的大多数投资者都对区块链的发展及前景抱有积极态度，所以选择持币的

方式进行投资，而所持有的币种也无非是存在相应的钱包或交易所中，很难利用多元化的投资方式对数字资产进行增值和保值，这实际上造成了一种资源浪费，相对比法币的投资渠道，数字货币的增值方式还尚在发展早期，投资者急需各类能够使钱包中数字资产增值的专业化产品。

### 1.3 BitCloud 使命和愿景

区块链行业正在飞速发展，而身处这个行业的投资者和开发者们也在努力地为这个行业定义，最终究竟区块链将站在人类社会的何种高度，我们目前还无从得知，但 BitCloud 所畅想的，是一个对用户友好的、真正站在用户角度、为用户带来实际价值收益的一站式券商类综合平台。今后，投资用户将不再为使用哪一个交易平台而烦心，不再为找不到法币入场途径而心急，也不再为找不到稳定收益的投资产品而操心。展望未来，当前的种种行业乱象终将被稳定发展而取代，好的应用场景和落地产品也会像雨后春笋般的出现在我们身边。BitCloud 希望能够用最优质的产品，引领广大投资者进入区块链行业、受益于区块链行业，创造属于区块链行业的投资元年，成为大众眼中的区块链投资神器。

BitCloud 宣扬价值投资，深信整个产业的前景能够为价值投资者带来丰盛的回报（正如自比特币诞生以来我们所看到的那样），BitCloud 希望能够更好的服务于广大区块链投资者，有效聚合市场行情、交易资源，促进交易所良性竞争和发展；创造完善的 Token 生态系统，打造可持续发展的数字资产增值途径；有效连接基于区块链的项目方和投资者，帮助



投资者更好地了解项目和区块链世界，共同成就整个产业和人类世界的美好未来。

## 第二部分 项目现状

BitCloud 于 2017 年 12 月成立，致力于打造一个以用户需求为中心，对用户友好的区块链投资平台。希望帮助投资者在多个维度上更好、更便捷地完成数字资产投资行为，并将借助逐步完善的生态系统切实解决行业用户的需求和痛点，降低投资者成本、提高利润。

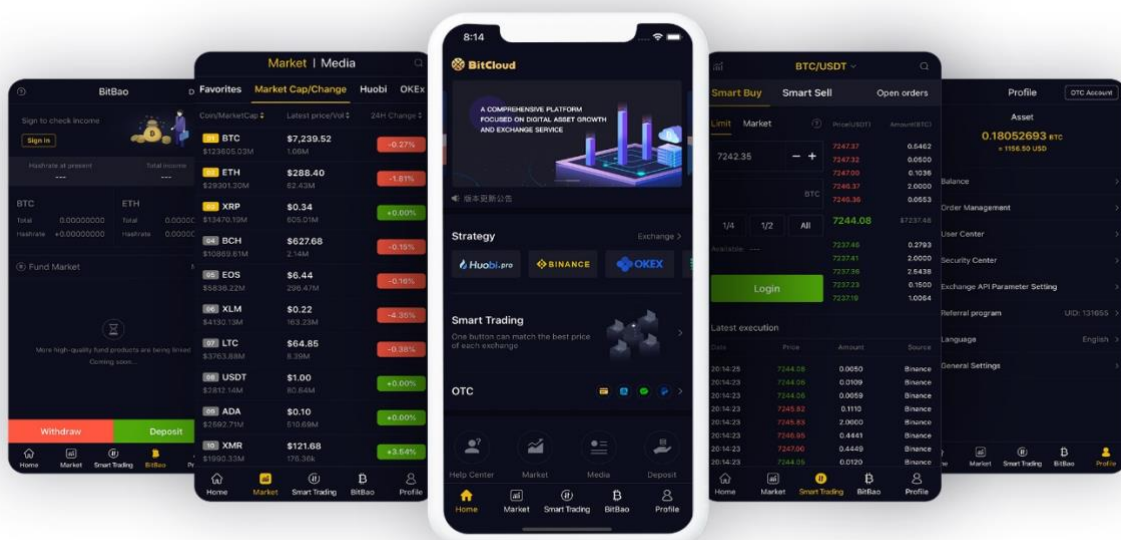
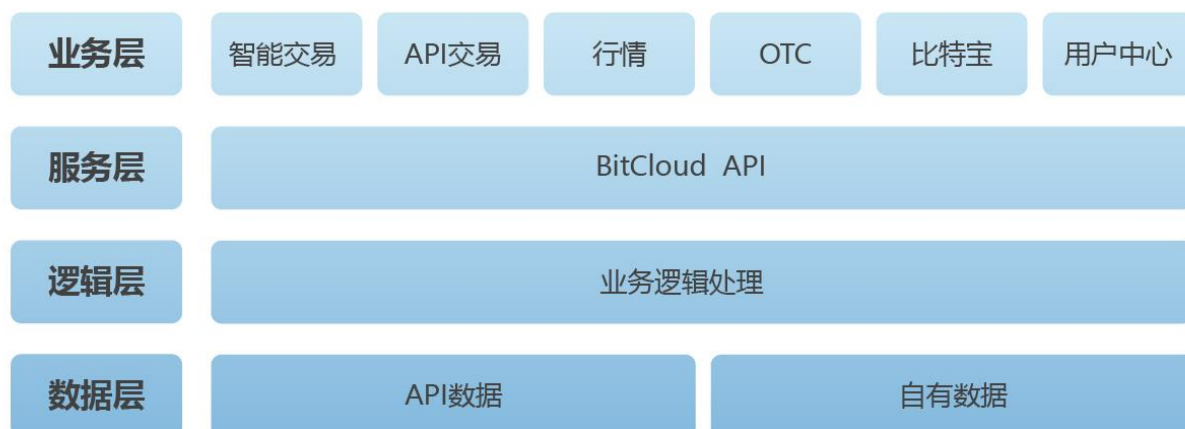


图 1 APP 功能界面图

2018 年 6 月，BitCloud 发布了第一个 iOS 和 Android 版本，目前涵盖的功能包括：

- (1) 推出了 BitCloud 首创的智能交易模式，颠覆了行业内现有的简单聚合交易功能；
- (2) 通过调用交易所 API 而实现的账户管理及交易聚合功能；

- (3) 在原有的限价和市价交易模式基础上增加了策略交易功能；
- (4) BitCloud 基金超市，提供多元化数字资产增值服务；
- (5) 基于区块链的创新型算力挖矿模式及通证生态体系。



## 第三部分 产品介绍

### 3.1 发展规划

通过对行业发展的整体分析和洞察，BitCloud 团队早已开始着手布局一个基于区块链的完整生态系统。我们的目的很简单，做投资者用户真正需要的功能和产品，我们的目标很明确，帮助投资者打造更高效的投资环境。经过半年的产品打磨和紧张的研发，除了在现有功能上进行精准优化外，BitCloud 还将会继续为布局整个生态而持续完成以下功能：

**【法币出入金】** - 全面开通多种法币出入金支付通道，面向全球用户提供合规的法币购买数字货币业务；

**【VISA 消费卡】** - BitCloud 将推出银行合作的联名 VISA 卡片，用户可随时将数字货币存

入消费卡内进行全球消费和提现，并能够实现跨境时时转账；

**【币币闪兑】**- 结合 AI 智能交易引擎提供极其便捷的币币交易功能，一键兑换、安全省心；

**【基金超市】**- BitCloud 将结合自身生态，帮助用户筛选并对接行业内的专业投资产品，为用户提供多元化的数字资产增值体验；

**【区块链生态平台】**- 借助便捷的法币出入金渠道和币币交易功能，BitCloud 将建设区块链应用平台，大规模引入多种公链的 DAPP，打造以 BPRO 为核心的区块链生态平台；

**【量化策略交易】**- 在现有策略交易基础上根据客户的不同需求提供更加完善和强大的专业版量化交易功能；

**【AI 智能交易】** - 进一步优化智能交易内核，利用过往交易数据打造 AI 自主学习进化系统，不断输出最优交易算法，实现全币种交易，为用户带来最佳的交易体验；

**【聚合 API 交易】** - 帮助投资者筛选更多优质交易所并进行 API 整合；

**【资产管理账户】** - 通过绑定用户交易所 API，整合并帮助用户管理数字资产账户；

**【PC 版本】** - 逐步将重要功能移植到 PC 端产品，同时开放 API 接口，更好得为拥有不同需求的客户群体服务。

**【算力挖矿模式】** - 用户在使用 BitCloud 的过程中，系统会根据不同的操作行为为用户增加相应的算力，算力作为挖矿的动力，持续不断为用户产出平台代币 BPRO，同时 BPRO 作为 BitCloud 各项服务的消耗品，以此形成有效的生态闭环；



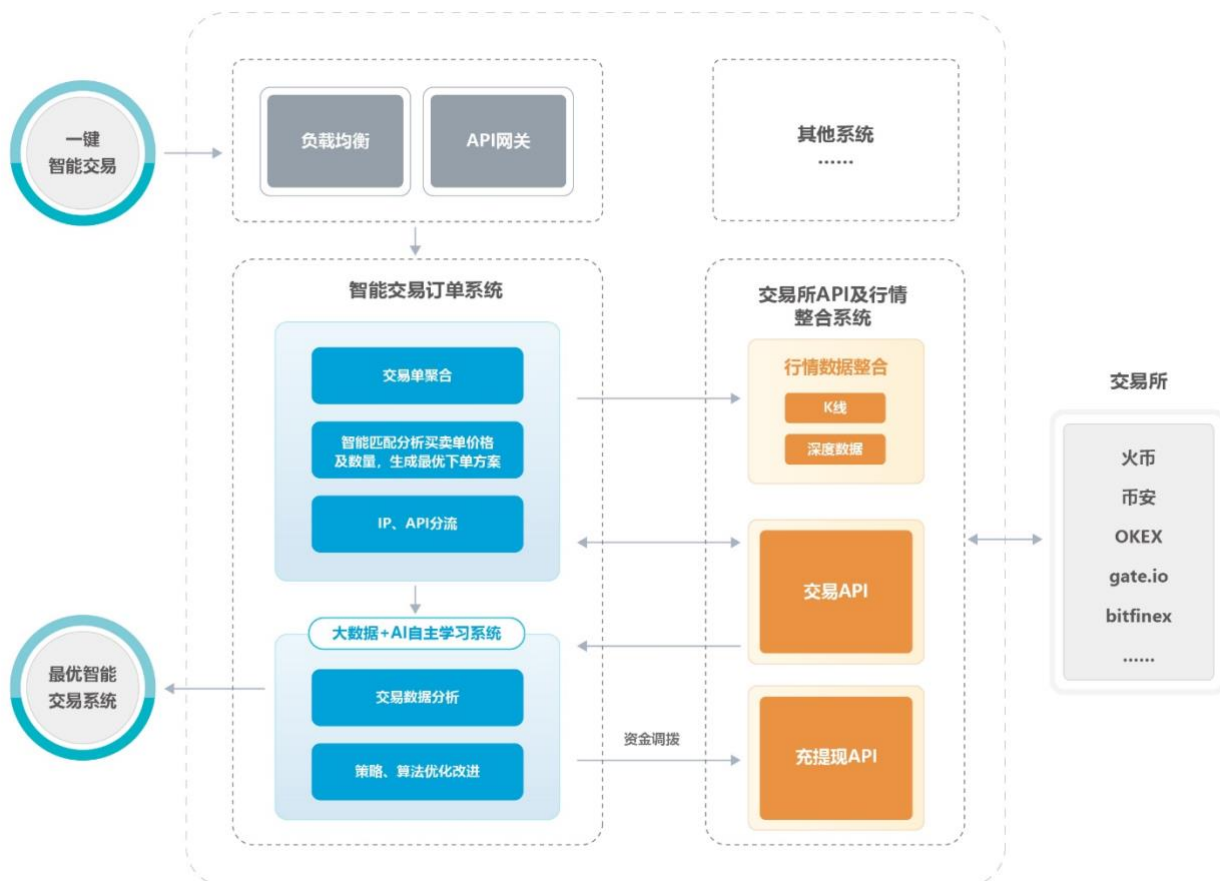
## 3.2 核心功能介绍

### 3.2.1 智能交易、币币闪兑

智能交易是 BitCloud 首创的新型交易模式，也是全球最大的深度交易平台和智能交易撮合工具，投资者将不再需要注册多家交易所账户，只需一键即可享受各大交易所深度并极速匹配最优价格，这也使得许多行业痛点迎刃而解，比如：

- (1) 不会使用或难以选择交易所。不同的交易平台，从用户体验、操作流程到易用性都会大有不同，并且目前交易平台数量庞大，投资者在选择和使用上都会浪费一定的时间成本，BitCloud 直击用户需求，帮助用户聚合国际知名交易所，只需一个 BitCloud 账户，便实现可极速跨平台交易。

- (2) 找不到所需币种的交易平台。不同交易平台大多有着不同的上市规则，导致平台币种不一，用户借助 BitCloud 的智能交易功能将会逐步达成全币种交易，BitCloud 首批将上线不少于 1000 种交易对。
  
- (3) “搬砖”成本高。不同交易平台、不同币种之间有着天然差价，普通投资者几乎很难抓住其中的利润，利用智能交易的强大功能，实现以各交易所的最优价格成交，使交易利润最大化。
  
- (4) 资金安全难以保障。交易平台屡现丢币事件，BitCloud 在对接交易所的过程同时也是筛选优质平台的过程，使用智能交易功能的代币将受 BitCloud 风控基金的强力安全保障，用户将不再担心资产安全问题。



币币闪兑则是利用智能交易引擎打造的一键式币币兑换功能,在保障用户合理的买卖价格基础上,让用户免于 K 线图、挂单竞价的烦恼,帮助用户极速兑换数字货币。

### 3.2.2 法币出入金

BitCloud 通过与合规渠道及银行合作,实现多种国家货币的出入金功能,用户可以直接用法币购买相应的主流数字货币,同时提供安全便捷的出金服务,主流数字货币一秒即可转换为全球任意账户的多种法币,并且不会存在任何资金账户冻结等问题,这也完全解决了传统 OTC 及线下交易的多种问题,真正打通了数字资产的行业入口。

### 3.2.3 VISA 消费卡

BitCloud 推出的银行合作联名 VISA 卡片，用户可在 BitCloud 平台申请并激活卡片，卡片可用于全球消费、取现及转账，实现数字货币的线上线下无缝对接消费，真正打通了数字货币线下消费的真实场景，只要用户在 BitCloud 平台拥有数字资产，即可持卡在任意 VISA 合作商家进行刷卡消费、ATM 机取现、全球无限制跨国转账。

### 3.2.4 API 交易模式—策略交易

BitCloud 提供了强大的 API 交易功能，聚合了数十家国内外知名的大型交易平台，用户可以通过 BitCloud APP 中每一个步骤给出的提示绑定相应交易所的 API Key，从而操作自己在各交易所的账户进行交易。

除了交易所提供的限价、市价两种交易方式外，BitCloud 提供了独有的策略交易模式，初期的版本支持用户编辑交易参数来控制机器人的吃货和出货，后期还将植入专业的量化模型供用户使用，将会完全解放用户的双手。

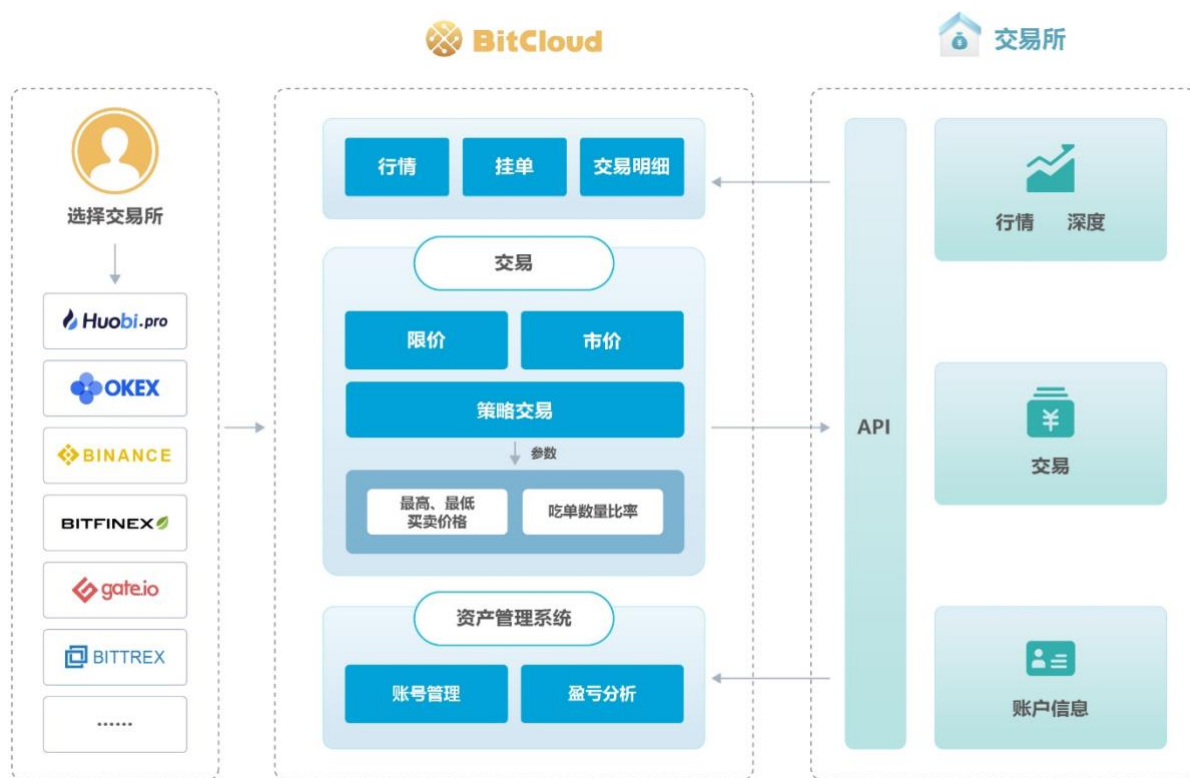
策略交易解决了当前投资者的迫切需求，其中包括：

- (1) 交易所账号过多不便于管理和操作。用户在 BitCloud 中绑定了自己常用的交易所后，便可以直接在 APP 中完成对所有交易所的交易操作。



- (2) 资金过于分散,无法掌握资产状况。BitCloud 将会帮助用户汇集在各个交易所的账户信息,并分析用户的整体盈亏情况,让资产状况一目了然。
- (3) 交易工具单一、落后。策略交易的底层原理实际上一款智能机器人,通过设定简单的参数和交易指令使机器人运作,在用户理想的条件下不断进行买、卖操作,借助“冰山委托”让普通投资者像机构一样交易,令收益最大化。
- (4) 交易行为造成行情大幅波动。对于部分持币数量大、买币需求量大的用户,策略交易能够通过控制吃单和出货比例,在不影响行情波动的前提下,自动完成用户的所有数量需求。
- (5) 借助 BitCloud 强大的 API 交易功能,让仅仅使用一个 APP 就可以管理并操作所有账户成为可能,同时利用策略交易来加强交易所的交易功能,为用户提供了更好的交易体验和更大的收益空间。





案例：

用户想要卖出 10 万 SEELE 代币，当前 SEELE/ETH 的市场价格为 0.0050478，用户设置最低卖出价格为 0.005080，设置出货比例为 10%，当有出价大于等于 0.005080 的买单出现时，BitCloud 将会自动开始向买一出货，每次按其挂单量的 10%进行成交，当有新的买一出现时，会重复此过程，直至出货完毕。

## 第四部分 算力挖矿生态系统

算力挖矿模式是 BitCloud 生态系统的重要连接器，通过将用户在平台内的操作行为转化为相应的算力，开启挖矿，挖矿所得为平台通证 BPRO，同时用户在 BitCloud 享有的服务将会

消耗 BPRO，从而维持整个 Token 生态系统的正常运作。

#### 4.1 算力获取方式

算力获取的方式与用户在平台的活跃度成正相关性，目前包含但不限于以下所列方式：

- (1) 使用智能交易、币币闪兑进行交易；
- (2) 使用 BitCloud 对接的各大交易所的 API 交易；
- (3) 使用 BitCloud 投资数字货币基金产品；
- (4) 持有数量平台的平台通证 BPRO；
- (5) 邀请好友，邀请人与被邀请人通过算力方式返佣；
- (6) 会员体系中等级的提升将会增加相应算力；
- (7) 不定期举办的平台活动。

#### 4.2 算力挖矿规则

BitCloud 致力于打造公平、公开、公正的算力挖矿模式，意在鼓励用户提升在平台的活跃度，同时借此产生可观的收益，当前 1.0 版本的算力挖矿规则如下：

- (1) 平台共维护三种算力，分别为基础算力、交易算力、竞争算力；
- (2) 基础算力指除交易之外的其他行为所获取的算力，例如使用比特宝存币，邀请好友等；

- (3) 交易算力指用户在使用 API 交易和智能交易时，根据交易量大小而相应产生的算力，此部分算力只在一个单位时间内有效，下一个单位时间将会重新开始计算；
- (4) 竞争算力指在一个单位时间内，由基础算力和交易算力通过配比相加的方式而计算出的值；
- (5) 当前的单位时间为一个小时，在一个单位时间内，根据用户的活跃度情况，其竞争算力将会不断发生变化，与此同时，BitCloud 会依据算力池的算力总量和动态挖矿难度来计算单位算力能够挖取的 BPRO 数量，在一个单位时间结束后，将会公布挖矿细节数据并将用户挖矿所得打入其账户；
- (6) 基础算力部分将会在一个单位时间内进行多次快照，最终能够转化成竞争算力的部分为多次快照所得数值的加权平均数；
- (7) 每一个单位时间内，BitCloud 都会对投放到矿池中的 BPRO 数量、算力总量、挖矿难度、矿池地址等数据进行公示，并将逐步把整个流程写入智能合约，保证整个挖矿模式的去中心化性质；
- (8) 更多具体挖矿规则细节将在官方公告中明示，BitCloud 保有对算力挖矿规则的最终解释权。

### 4.3 BPRO 使用场景

BitCloud 的平台权证 BPRO 将作为整个生态系统中的重要流通介质，BPRO 的使用场景将会随着 BitCloud 的业务及功能发展不断发生变化，具体使用场景如下但不限于以下所述：

- (1) 抵扣智能交易、币币闪兑中的交易手续费；
- (2) 购买 BitCloud 的 VISA 联名消费卡；
- (3) 抵扣法币出入金的手续费；
- (4) BPRO 持有量将作为 BitCloud VIP 系统的评判标准；
- (5) 抵扣投资数字货币基金产品的佣金；
- (6) 作为 API 交易的服务费；
- (7) 作为策略及高级量化交易的服务费；
- (8) BitCloud 将拿出利润的 50% 每个季度不定时对 BPRO 进行回购并销毁，直至回购总量达到 50 亿；

## 第五部分 盈利模式

作为区块链资产的财富增值平台，BitCloud 的收入及利润主要来自平台用户在币币交易时支付的交易手续费、VISA 联名消费卡业务、法币出入金手续费，以及其他为投资用户所做的盈利服务而收取的服务费等，其中包含：

- (1) 交易手续费：BitCloud 的智能交易功能将会收取正常的交易手续费；API 交易功能将会根据用户不同的 VIP 级别收取相应的服务费用；法币出入金业务将会根据出入金数额收取手续费。

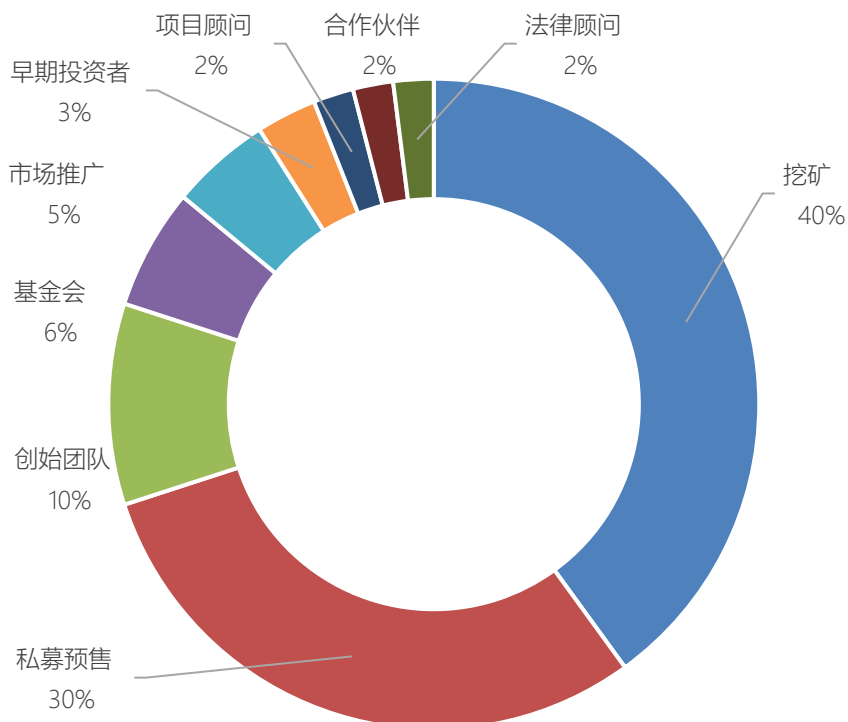
- (2) 基金管理费：平台会自主并与专业第三方机构推出一系列区块链投资基金产品，并会根据产品的类型及 VIP 级别收取一定的基金管理费。
- (3) VISA 联名卡业务：BitCloud 将通过发放及出售 VISA 联名卡赚取相应的服务费用。
- (4) 其他收入：其他通过平台各类自身资源输出获得的收入。

## 第六部分 代币发行方案

### 6.1 Token 发行计划

BPRO ( BitCloud Pro ) 是基于以太坊的 ERC20 合约代币，总发行量为 100 亿，永不增发，且流通后根据平台盈利状况进行部分比例回购销毁，其中：

代币分配比例	
挖矿	40%
私募预售	30%
创始团队	10%
基金会	6%
市场推广	5%
早期投资者	3%
项目顾问	2%
合作伙伴	2%
法律顾问	2%



代币兑换：

硬顶：1500 万美元

软顶：800 万美元

代币兑换接受：BTC、ETH、USDT

### 6.2 资金使用方案

BitCloud 所兑换的代币将全部用于整个生态的建设：

(1) 招募移动端、Web 端程序开发人员, 招募区块链底层技术人员, 招募程序化交易、自动化交易、量化交易、跨站套利开发人员。

(2) 成立 BitCloud 基金会, 作为风险储备金。

(3) 用于主流媒体新闻报道、宣传, 行业财经节目访谈、直播, 精准广告投放、营销、路演等。

(4) 组建 BitCloud 社区, 招募社区管理人员和志愿者, 维护和运营社区日常经营及线下活动组织。

## 第七部分 发展路线图

2019Q1: 开放法币交易区, 完善 OTC 交易功能

2019Q2: 开放 USDT 理财专区, 存币生息

开通美元入金、出金通道

2019Q3: 发布 BitCloud VISA 联名卡

开通 ONLINE POS, 增加刷卡入金

2019Q4: 建立 BPRO 会员体系;

完成 BPRO2019 年度回购及销毁;

2020Q1: 接入公链 Dapp 生态

数字货币量化基金超市

## 第八部分 风险提示与免责声明

该文档只用于产品信息传达宣传之用，不构成任何投资意向和具体意见，也不是任何形式上的合约或承诺。基金会和 BitCloud 团队无法保证白皮书信息的准确性和完整性，您应该在参与本白皮书中所述任何活动之前咨询自己的法律，财务，税务或其他专业顾问。所有 BitCloud 项目的支持者，应当仔细阅读白皮书和官方网站的相关说明，全面理解区块链技术，明确了解 BitCloud 项目的风险，投资者一旦参与投资即表示了解并接受该项目风险，并愿意个人为此承担一切相应的结果和后果。投资者也应该明白获取 BitCloud 代币本质上为捐赠行为，不可退款，不能取消，且无法获得赔偿。BPRO 仅作为 BitCloud 平台的使用通证，并不代表分红、增值、股权、证券及其衍生品的收益许诺，项目方不提供任何回售渠道，持有人获取后有权自主决定使用。

BitCloud 明确表示不承担任何参与 BitCloud 项目造成的直接或间接的损失，包括：

1. 因为用户交易操作带来的资产损失；
2. 由个人理解产生的任何错误、疏忽或者不准确信息；
3. 个人交易给累数字资产带来的损失及由此导致的任何行为；

请全面理解区块链并认识到购买 BitCloud 代币所可能产生的潜在风险，并充分评估自己的风险承受能力，进行理性判断。