



亞太基金  
YATAIJIN

实现企业资产全球传播

亞太基金  
YATAIJIN

亚太双子链--YTGM

亚太基金事业部

2018.05.08

## 目录

第 1 章 引言	1
第 2 章 市场背景	2
2.1 背景 1（寡頭的垄断）	2
2.2 背景 2（币圈的痛点）	2
2.3 背景 3（企业的痛点）	3
第 3 章 亚太区块链基金规模和模式	4
第 4 章 解决方案	5
第 5 章 技术支持	7
第 6 章 代币发行机制	8
第 7 章 投资项目展示	9
第 8 章 后续管理机制	10

亞太基金  
YATAIJIN

## 1 引言

区块链是分布式数据存储、点对点传输、共识机制、加密算法等计算机技术的新型应用模式。所谓共识机制是区块链系统中实现不同节点之间建立信任、获取权益的数学算法。区块链（Blockchain）是比特币的一个重要概念，它本

质上是一个去中心化的数据库，同作为比特币的底层技术。区块链是一串使用密码学方法相关联产生的数据块，每一个数据块中包含了一次比特币网络交易的信息，用于验证其信息的有效性（防伪）和生成下一个区块。

区块链诞生自中本聪的比特币，自2009年以来，出现了各种各样的类比特币的数字币，都是基于公有区块的。

数字货币的现状是百花齐放，列出一些常见的：bitcoin、litecoin、dogecoin、dashcoin，除了货币的应用之外，还有各种衍生应用，Ethereum、Asch等底层应用开发平台以及NXT，SIA，比特股，MaidSafe，Ripple等行业应用。

2016年1月20日，中国人民银行数字货币研讨会宣布对数字货币研究取得阶段性成果。会议肯定了数字货币在降低传统货币发行等方面的价值，并表示央行在探索发行数字货币。中国人民银行数字货币研讨会的表达大大增强了数字货币行业信心。表示明确的态度。

2016 年 12 月 20 日，数字货币联盟——中国 FinTech 数字货币联盟及 FinTech 研究院正筹建，火币是联合发起单位之一。

可以用区块链的一些领域可以是：智能合约、证券交易、电子商务、物联网、社通讯、文件存储、存在性证明、身份验证、股权众筹，我们可以把区块链的发展类比互联网本身的发展，未来会在 internet 上形成一个比如叫finance-internet 的东西，而这个东就是基于区块链，它的前驱就是 bitcoin，即传统金融从私有链、行业链出发（局域网），bitcoin系列从公有链（广域网）出发，都表达了同一种概念——数字资产（DigitalAsset），最终向一个中间平衡点收敛。

亞太基金  
YATAIJIN

## 2 背景

### 背景 1 【区块链能够制止市场的乱象和打破互联网垄断】

为什么认为区块链能打破互联网垄断

不管从巨头公司利用资金和流量优势控股创业公司，还是从巨头通过损害用户利益来获得超额利润，全球互联网公司已经进入垄断阶段。而不管是人工智能，大数据云计算这些基于数据的技术都不具备这个前景，现在只有区块链才能彻底颠覆中心化的垄断。区块链作为一个共享、可信的公共总账，任何人都可以对它进行核查，但不存在单一用户对其进行控制的情况。让用户成为自己数据的主人，让数据本身产生价值。这也是区块链项目的最大价值所在。作为一种全新的技术体系和理念，区块链正受到社会和资本的热捧。随著“炒币热”的消停和区块链成熟化，越来越多的人更看重“区块链+”c的实际应用情况。2018年6月5号下午，二三四五举办了区块链沙龙，就区块链领域的应用创新，探讨“如何实现区块链行业应用的价值落地”。

## 背景 2 【币圈的痛点】

进入 2017 年 6 月份，国内一批投机分子的空气币开始进入市场。这些团队的典型特征是，背景看著比较华丽，但没有任何过往历史成绩，更谈不上在 GitHub 上查询项目代码进度，团队都是 2017 年才接触区块链。

他们甚至没有成立公司，主要靠包装一个区块链无所不能的好概念，来忽悠外行众筹投资。投机色彩特别明显。再利用一些急功近利的名人大咖站台，在市场红利下，这些币都有 5 倍以上的升值。

亞太基金  
YATAIJIN

不过仅仅几个月过后，这些泡沫浓厚的空气币，就漏出了诈骗的马脚被媒体报道曝光，这些组织成为了监管治理的重灾区。这些空气币在开发团队用重金上市交易所后，因为大部分的代币囤在开发团队，暴力拉升后就是一地鸡毛，联合收割所有韭菜，时至今日，很多这些空气币已经下跌 70-90%甚至归 0！

区块链是场伟大的革命，市场不会允许这些投机诈骗分子继续暴力收割投资用户，空气代币成为了区块链产业的祸害！所以在这一年以来，更多区块链运用场景和概念出现，但这些基于未来的运用场景，在投资者看来是的确是高大上，但基于技术受限和极客们自身的实业经历，目前能够有实际运用的区块链币寥寥无几，所以我们要打破这些受限，真正赋予代币有生命力，有成长性，具备造血功能的数字资产——那就是把企业资产结合区块链技术发展成为数字资产，实现企业资产在未来 可以全球化传播！

### 背景 3 【企业的痛点】

对于企业而言，其最大的困难是资金成本压力。创业初期的资金可能几个合伙人凑一凑就可以解决，但是随着企业的发展，这些资金是远远不够的。在后期融资过程中，中小企业一方面没有抵押资产，另一方面在银行没有信用记录或者信用记录不太好，如此一来，银行会给他们设立很多门槛和诸多限制，使得中小企业融资成本过高，甚至融不到资。融资渠道走 IPO 上市更是难过登天，而这些初创类型的企业在经历几年的市场摸索已经具备了一定的抗风险能力，商业模式基本成熟，但因为资金的压力，他们却熬不过天亮时分！

亞太基金  
YATAIJIN



### 3 亞太基金規模和模式

亞太基金落戶於金融開放區香港公司

中文名稱：亞太區塊鏈資產管理有限公司

公司英文名稱：YA TAI BLOCKCHAIN ASSET MANAGEMENT LIMITED 經營範圍：提供企業數字資產區塊鏈技術研發、運營與服務；

企業資產管理

註冊資金：1 億港幣

放眼於亞太地區，用區塊鏈模式把企業資產打包成數字貨幣全球流通，實現企業資產在未來可以全球化傳播，由企業組合形成基金型的數字貨幣，將用星座命名，如亞太雙子鏈……，由行業細分形成基金型的數字貨幣，將用行業或符號命名！亞太基金立願打造每個基金型的數字貨幣充滿生命力，具備造血盈利，用區塊鏈技術設定基金幣數量恒定不可篡改，同時引入 節點競爭機制和存幣戶參與季度分紅等制度，確保投資者受益！募集資金扣除開發上市運營費用後通過第三方專業投資機構託管面向企業分批投放，為亞太地區優秀企業融資擴大產能，投資者共享增長盈利！亞太基金聯同融資企業信用背書開發而成的數字資產將在全球流通，讓全球資本參與實體建設！

## 4 解決方案

### 解決優質企業在 IPO 或者傳統融資上的困擾

由亞太基金做為發起方，委託專業機構對需要融資的企業進行前期的考察和評估，符合條件的，可由委託方代表亞太基金簽訂合作意向書，委託方簽訂 5 家以上企業作為聯合信用背書，向亞太基金申請發行企業組合式的區塊鏈數字資產！亞太基金受理後，用區塊鏈模式把企業資產打包成數字貨幣向全球募集，前期所有募集資金扣除開發、上市、推廣等一切費用，剩餘資金委託第三方投資機構管理，全部投向實業、創投、互聯網組合模式企業，亞太基金和第三方管理機構不占用投資款，上市全球流通後，亞太基金以數字資產設定的基金會持有比例運營，第三方投資機構以數字資產設定的基金會持有比例和企業季度分紅占比 20% 運營，讓全球持有【亞太雙子鏈】的用戶和企業共享流通盈利和增長盈利！

## 让企业资产全球传播

1. 让全球的用户持有我们代币的同时，享受企业每个季度的盈利，盈利是组合式的（多企业），由亚太基金发起联合多个有前景的企业，发行一个基金型的代币。
2. 在这些企业当中，他的流量、粉丝、执行团队这些在社会来说都是有用的，而这些在银行都不作为贷款的条件。
3. 我们会对他们这些无形资产作为评估，适当的时候通过委托投资公司对这些企业进行投资。
4. 同时企业普遍的生长期都是 3-5 年，我们在把这些资金通过投资公司，也必须是投资一个组合，允许某些企业经营不善甚至破产，同时也会有一些优秀的公司盈利增长非常快甚至上市，投资公司通过评估把握投资比例，经营连续亏损一年的必须进入破产清算，剩余资产我们享有优先处理权，发展良好的企业可以通过股份回购方式让投资公司退出，投资公司又可将增长资金投入其他企业，总的来说我们在这种组合里面同时有进入机制和退出机制，保障所有持有亚太双子链投资用户。

## 5 技术支持

【亞太雙子鏈】以公有鏈模式開發，擁有獨立的公鏈錢包，數量恒定可在區塊鏈瀏覽器可查詢，採用先進的主節點+POS 機制，搶建節點釋放、持幣參與分紅制度將有效抑制流通數量，促使幣價上漲 對於純 POS 網絡來說：網絡中的活躍節點越多，則：

- 1.網絡的安全性越高，
- 2.交易確認速度越快，
- 3.惡意攻擊成功的可能性越小。

亞太基金  
YATAIJIN

## 6 代币发行机制

总发行量 1 亿，35%私募，15%市场推广，20%基金会，30%引进节点竞争机制分 5 年释放，用户持币 1 万枚为一手，放钱包 3 个月享受企业季度分红节点产币不受时间限制，2 万币抢建节点享受分币权【计算:3000 万币÷5 年÷365 日÷全网现有节点数】

### 发币流程

2018.7.15-7.25 私募期发 700 万币，发行价 1 元/枚，买 10000 配送 12000 枚币，以当时 ETH 兑换转入

2018.7.26-8.5 早鸟期发 1500 万币，发行价 1 元/枚，买 10000 配送 11500 枚币，以当时 ETH 兑换转入

2018.8.6-8.25 众筹期发 1600 万币，发行价 1 元/枚，买 10000 配送 10800 枚币，以当时 ETH 兑换转入

认售结束后 5 天内用户下载好钱包，亚太基金发币到用户钱包，9.15 日左右上市交易所！市场推广以 20 万币起售，分享佣金统一按 15%！

## 7 投资项目

### A项目：智能家居系统

**项目描述：**智能家居是通过物联网技术将家中的影音、照明、家电、安防等设备连接在一起，通过遥控、智能终端 等进行远程控制，从而优化人们的生活方式，增强家居生活的安全性、舒适性，并有效节约能源

**项目亮点：**该核心团队已经完全掌握智能家居的核心技术， 包括：

C51芯片、ARM芯片、Linux平台技术；

Android、iOS智能手机App；

硬件原理图、PCB设计；

现在该项目的照明、门锁、窗帘等产品已经具备批量投产条件

**融资需求：**项目融资前估值：3400.00万 期望融资金额：600万，出让股份15.00%

## 融資目的：

資金需求主要是3个方面：

运营及生产的流动资金；

产品技术研发的持续投入；

管理及市场营销

## 财务预测：

年度	主营业务收入	主营业务成本	利润总额	净利润	用户数
2016年	760万元	340万元	420万元	100万元	1万人
2017年	3,000万元	1,350万元	1,650万元	1,000万元	5万人
2018年	6,000万元	2,700万元	3,300万元	2,000万元	10万人



## B项目：儿童教育综合体

### 项目描述：

### 痛点：

1. 儿童特长教育价格高昂，普通人无法承受
2. 儿童教育机构分散，儿童奔波在各种培训班的路上
3. 选择性少，不知到该学什么
4. 幼儿园、小学和培训机构没有开办全部兴趣特长班的师资力量
5. 大量有一技之长的个人没有机会使用，业余时间被浪费

**解决方案：**建立一个连接三方的儿童教育综合平台，儿童教育综合体包含线上和线下两部分，线上儿童教育网提供老师视频课程展示。

### 项目亮点：

1. 儿童教育综合型线上线下一体化解决方案，是行业创新。
2. 用积木游戏课程进行儿童国学教育，传播儒家文化思想，是教育创新。
3. 项目通过积木国学课程加盟能够迅速盈利，避免了目前互联网平台项目只能靠烧钱生存的问题。
4. 模块化教室技术是行业首创。



**融資需求：** 天使輪 期望融資金額：500萬 出讓股份

5.00%

**融資目的：** 網站建設、積木研發、積木生產、市場建設、

銷售費用

**財務預測：**

年度	主營業務收入	主營業務成本	利潤總額	淨利潤	用戶數
2016年	2,500萬元	2,000萬元	1,000萬元	500萬元	10萬人
2017年	12,000萬元	7,000萬元	5,000萬元	2,500萬元	1,000萬人



亞太基金  
YATAIJIN

## C项目：健康教育平台（医院健康教育系）

### 项目描述：医院健康教育系统

核心团队为北医、首医、中医科学院、协和等附属医院资深医疗信息化专家。本系统可实现在医院门诊、公共区域和病房的视频终端进行健康教育互动、效果评估、信息提示等功能。“健康教育系统”可提升医院医护工作效率和效果，提升病患和公众健康素养。已在4个三甲医院和1个二甲医院应用，3个三甲医院和2个二甲医院待实施。

### 项目亮点：

1. 核心团队为北医、首医、中医科学院等附属医院资深医疗信息化专家。
2. 已在4个三甲医院和1个二甲医院应用，3个三甲医院和2个二甲医院待实施。
3. 通过4个三甲医院和1个二甲医院应用，已初步建立健康教育知识库。

**融資需求：** 項目融資前估值：4500.00萬 期望融資金額：  
500萬 出讓股份：10.00%

**融資目的：** 產品優化和微信平臺投入、健康教育知識庫版權購買和制作費用、醫院拓展和實施、醫療信息化儲備項目研發投入、流動資金

**財務預測：**

年度	主營業務收入	主營業務成本	利潤總額	淨利潤	用戶數
2016年	2,400萬元	1,000萬元	600萬元	450萬元	100,000萬人
2017年	5,800萬元	1,800萬元	2,800萬元	2,100萬元	520,000萬人
2018年	14,000萬元	4,500萬元	6,700萬元	5,000萬元	3,100,000萬人



亞太基金  
YATAIJIN

## D项目:蚂蚁房贷

### 项目描述:

携手恒生云融.网金社.阿里云.接入房多多.淘宝房产.挖掘房源信息.为80.90后年轻人提供15%首付贷,轻松实现购房梦想. 另外平台整合10多家房屋首付贷产品及有房准入的200多家 贷款产品资源.用户可根据自身需求选择办理。

**项目亮点:** 以驾驭风险为核心,出现风险后如何解决问题为乐趣 (如何解决不良资产) 切入互联网金融+房产领域, 跨界打劫一切以风控+催收+竞争来经营的所有金融机构。

### 融资需求:

项目融资前估值: 1840.00万

期望融资金额: 160万

出让股份: 8.00%

**融资目的:** 搭建系统、组建团队、发布理财产品、其他

### 财务预测:

年度	主营业务收入	主营业务成本	利润总额	净利润	用户数
2016年	3,000,000万元	450,000万元	540,000万元	90,000万元	5,000万人



更多优质项目由第三方管理机构考察筛选中……

## 8 后续管理机制

亞太基金在完成募集资金后扣除开发、上市、推广等一切费用，剩余资金委托第三方管理机构分批投向以上企业，第三方投资机构收取组合企业季度盈利 20%作为自身运营费用，其余 80%按季度平均分给持有 1 万币超 3 个月的用户，每季度分红金额以官网公告为准，分红用户在规定的时间在官网点击申请！另第三方管理机构享受基金会一定比例的数字资产占比！第三方管理机构对于企业的跟踪定期向亞太基金递交，由亞太基金在官网向用户发布！

**特别备注:亞太双子链募集不对中国国籍公民开放!**

亞太基金  
YATAIJIN