KICK（KickCoin）白皮书

本文并非证券要约或集体投资计划，也不需要通过新加坡金融管理局登记或批准。建议出资人仔细阅读本文全文，并开展尽职调查。

本白皮书由我们的货币与金融顾问（Roel Wolfert、Scott Morris 和 Edgar Kampers）协助制定，并且已由我们的法律顾问进行审查。

执行摘要

愿景

2000 年代晚期，Kickstarter (2009) 和 Indiegogo (2008) 推出之时，全世界瞩目众筹的崛起。许多项目创建者认为，众筹平台只是为项目筹集资金的简单平台，无需吸引多变的 VC 投资。

但实际上却存在许多限制和障碍。

首先，传统众筹平台不接受其所在地以外国家/地区的项目。其次，它们收取较高的佣金 (15-20%)，人们必须用于出资的支付系统也是如此。第三，其中充满“失败”项目，辜负了资助者和平台本身。第四，更大的众筹平台关注拥有强大营销能力的大公司，而忽略了拥有好点子、但缺乏营销预算的创建者。

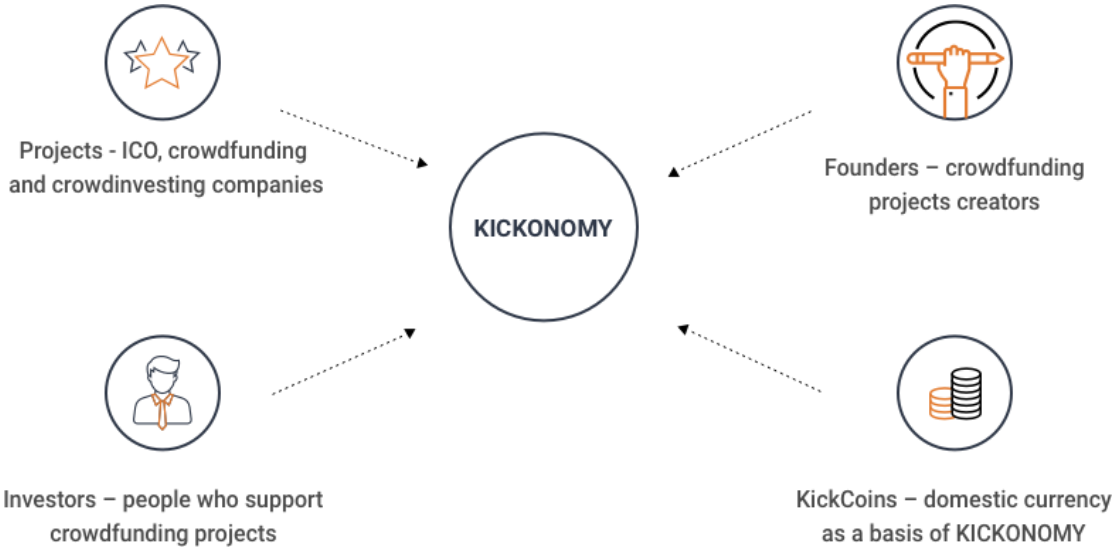
目前正在发生的加密革命将改变一切，促进众筹，让它变得应有的轻松简单。分散化、加密货币和智能合约是项目募集资金的新解决方案。

资金筹集者将不再依赖平台，KICKICO 是首个正在运行的为 ICO、众筹和众投提供全面解决方案的区块链资金筹集平台。

- 我们为资金筹集者提供其所需的一切：技术解决方案，包括智能合约、营销推广，以及顾问和管理专业知识，均由我们的 20 人资金筹集专家团队提供支持。
- 我们为所有项目资助者提供积分及其获得的代币，并且通过研究每个项目的潜力、从我们的顾问（各领域的专家）获得专家分析，从而保护他们免于不可行的项目。
- KICKICO 及其生态系统中的所有项目构成了 Kickonomy，一个由 KickCoins 提供支持的空间，可为用户和创建者扮演各种实用程序角色。
- 我们具有透明性：KickCoin 由 KickCoin 资金控制，它是独立的并且由社区管理。

我们的使命是帮助创新者、游戏开发者、企业家、设计师和其他思维超前的创建者实现其想法，无论其身在何处、来自哪里或者社会经济状态如何。

不像其他许多区块链初创企业，我们拥有可行的产品，而不仅仅是路线图。我们将于 2017 年 10 月开始运营



法律治理与合规性

我们已投入寻求法律和合规性专业知识，以确保 KICKICO 符合首次公开售币 ICO 阶段的新监管条例。

根据我们的法律顾问专业意见，基于 Howey Test（荷威标准），我们的 KickCoins 不应被视为证券，不需要作为证券登记。

KICKICO 关注 ICO、数字代币和加密货币运营的法律规定，为我们的用户和出资人提供安全、可靠的众筹 2.0 解决方案。

市场概述

在 21 世纪 10 年代中期，创业行业正在经历戏剧性的变革。为公司和项目融资的方法趋于分散化和由一般大众进行的多样化融资。随着众筹和 ICO 快速募集资本，风险资本正在失去其份额。同时新的区块链技术已为初创企业提供机会，以更独立、分散的方式募集资金。

整体上，越来越多的成功 ICO 和激增的融资证明了对这种投资方法的需求

ICO 市场问题

随着 ICO 或“代币首次公开发售”变得越来越流行，越来越多的公司正在使用这项技术作为众筹机制。但这是一个全新的领域，相关法规尚未出台。因此，存在许多欺诈性活动，创始人在募集资金之后就消失了，所谓活动其实是诈骗公众的骗局。

ICO 创始人也面临着各种问题。目前空间碎片化严重，缺乏全面的 ICO 列表，并且开发者必须从零开始创建自己的登录页面和宣传活动。这样的重复劳动浪费大量时间和资源，而这些资源本可用于开发更好的产品。这种碎片化也对潜在资助者造成不良影响。人们现在知道 ICO 或多或少带有随机性。

在人们决定投资 ICO 后，又会出现另一个关键问题：ICO 使用多种不同的货币在多个不同的交易所进行，这往往需要经过冗长的验证过程。这个阶段会失去很多潜在的资助者。最后，愿意进入 ICO 市场、但没有自己的加密货币或者代币的公司则被完全剥夺了这一机会。如果您不是以太坊开发者，要启动 ICO 简直困难重重。因此，到目前为止，并没有适合 ICO 活动创建者或其资助者的单一便捷的场所。没有无需技术知识就可轻松查看并讨论活动的单一平台。

众筹市场问题

众筹有自己的困难。在融资数百万美元后，许多大项目要么一败涂地，无法履行承诺，要么完全消失。因此，众人在损失财产的同时也失去了对众筹活动的信任。多达 80-90% 的众筹项目没有交付其产品。

众筹活动的主要问题在于资助者完全得不到保护，没有确保资助者不会损失金钱的保障措施。活动创建者也不得不应对同样的挑战。启动 Kickstarter 活动要求是居住在正式工作所在国家/地区之一的居民，并且还有诸多要填写的文书工作。因此，许多创建者无权访问大型众筹平台，这限制了其融资机会，同时也降低了平台的延伸空间和多样性。众筹主要现已大都成为资金雄厚的大公司而非独立开发者运营的草根营销活动。由于财务和法律原因，众筹的预定用途发生了转变。开展众筹活动的相关隐藏成本并未得到普遍共识：

5% 费用给平台
3-5% 用于支付处理
资助者回报成本
给平台所在地中介机构的费用（如果项目不在资金募集平台运营所在国家/地区）
宣传活动的专业公关服务
募集资金的税费

创建者最终剩下的资金只有募集资金的 60-80%。这就是为什么许多众筹项目不能实现其承诺的原因之一；即，在支付活动费用后剩余资金不够支撑项目运转。有些众筹活动的结局甚至是募集的资金少于创建者的支出。

解决方案：KICKICO

KICKICO 平台是一个基于在线区块链技术的众筹平台，为其用户（项目发起人、资助者、顾问、托管代理、翻译、设计师、广告商）提供在线资金募集工具，通过分散化的区块链技术和智能合约开展工作。

这些工具提供机会，以便：

- 启动 ICO、pre-ICO 和众筹活动
- 提供与启动 ICO、pre-ICO 和众筹活动有关的各种支持服务
- 使用 KickCoin 加密货币进行内部支付，以确保 PreICO、ICO 和其他众筹活动的安全性

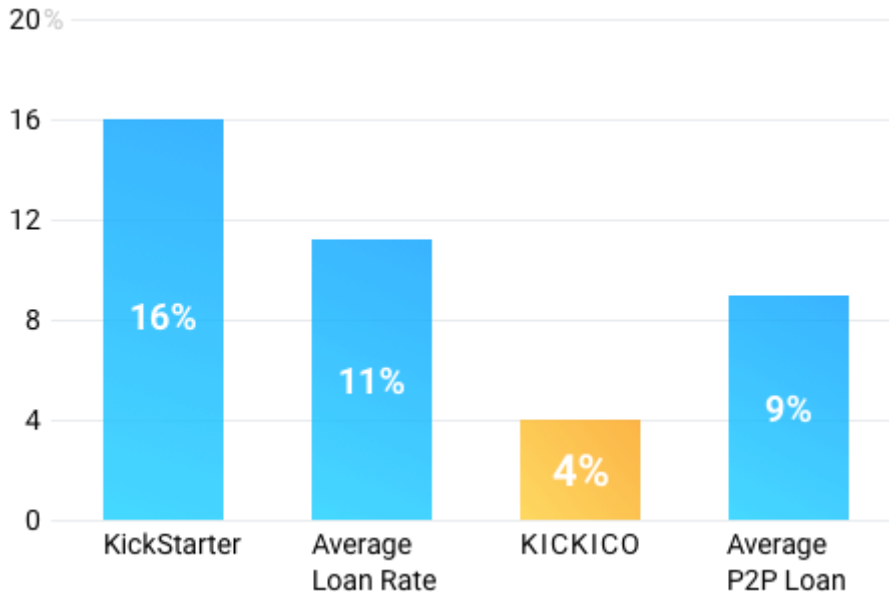
多功能性

KICKICO 平台支持三种融资活动：ICO、众投和众筹。其他平台不具备这样的灵活性和选择自由性。对于 pre-ICO 和 ICO，当资助者购买代币时，他们始终接收 KICKICO 平台自身创建的唯一货币 - KickCoin。

因此，当资助者支持 pre-ICO、ICO 或者众投活动时，他们将同时收到两种货币，这为他们提供了双重益处，并且在支持众筹活动时，他们会收到 KickCoin 作为保障，以防项目失败。

金融益处

不同于其他平台收取 5–10% 安排佣金，更不用说另外给支付系统的 5% 以及创建者支付的 10–30% 法定货币税，KICKICO 上的资金全部以加密货币的形式转给活动创建者。该平台上的 ICO 活动收取 4% 的费用，众筹活动收取 4%。此费用在项目成功完成融资时收取。对于为资助者铸造新代币的 ICO 活动，KICKICO 另外收取该活动产生代币或加密货币的 4%。该费用转给 KickICO 准备金（参见下述资金章节）。

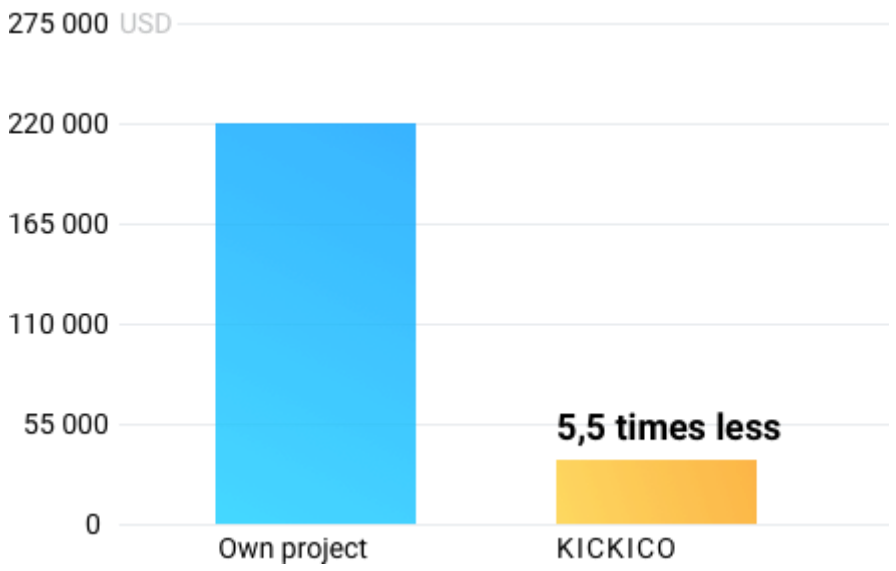


全球各种吸引投资的佣金和费率比较（包括银行帐户费）

所有其他资金立即转入活动创建者，由创建者决定税费支付地点、方式和条件。因此，KICKICO 上启动的许多众筹活动创建者仅以 ETH 支付 4% 的费用，但如果在第一代众筹平台上启动众筹活动，创建者至少要支付 15%-40% 的费用。

众筹活动

许多活动的创建者不需要创建自己的加密货币或代币。例如，创建者融资制作戏剧或录制专辑。这类创建者不能启动 ICO，他们所能做的是向其资助者承诺一定的回报。在大多数情况下，资助者除了承诺什么也得不到，因为他们的利益得不到保障。KICKICO 为资助者提供自己的货币 KickCoin，从而解决了这一问题。因此，当他们用资金支持众筹活动时，资助者不仅得到承诺（这点和其他众筹平台一样），还得到真正有价值的资产 — 高达其出资额 20% 的 KickCoin 作为奖励。



发达国家/地区广告活动成本和在 KICKICO 募集资金的成本比较

我们认为，这种货币不仅随着时间增值，以后很有可能在 KICKICO 平台上用于支付。能在 KICKICO 平台上使用这种虚拟货币为各种服务进行支付，使得 KickCoins 具备流动性和实用性。KickCoin 所有者将可以使用这种虚拟货币启动 ICO、pre-ICO 和众筹活动，获得设计众筹活动的专业帮助，以及支付顾问、众筹托管活动审核人、翻译、设计师和全球其他出资人的各种服务。

因此，KICKICO 平台创造了全新的理念：“众筹 ICO”。

众投活动

目前，没有任何一个流行的众筹平台允许创建者开展众投活动（有时称为股权众筹活动）。这是因为缺乏允许来自多个不同国家/地区的资助者成为一家创业公司受益人的相关法律结构。但是，以太坊技术允许我们忽略此类问题。代码可以解决法律体系无法解决的问题。我们现在不仅有机会为一个国家/地区的居民组织众投活动，还能为全世界的人组织众投，无论其居住地、司法管辖区、国籍以及其他官僚障碍如何。众投活动类似于 ICO 活动，但代币赋予其在公司所有权或利润份额方面的意义，又或是该活动创建者决定的其他有价值的东西（每次活动各不相同）。

协同作用

有了上述特性，KICKICO 为之前不曾往来的不同受众建立了一个协同场所，如 ICO 和加密货币项目创建者及其资助人、或者经典众筹活动创建者及其之前从未处理过加密货币的资助者、项目发起人、以及遍布全球经验丰富的顾问、审核人、设计师、翻译和其他专家团队。所有各方都从 KICKICO 的新系统中受益：创建者接触到新受众和资金来源、以及不同顾问的帮助，也大幅降低了管理成本。资助者首次获得项目失败保障，有机会接收价值资产作为投资回报，并且可以触及范围更广的项目。来自世界各地的顾问、审核人、设计师、翻译和其他专家有机会接收出资回报价值。

KickCoin

KickCoin 数字代币是一种虚拟货币，设计用于项目发起人在 KICKICO 内相互结算，以支付众筹项目的启动、购买众筹项目的服务，以及用于其他内部流程、KICKICO 和 KICKONOMY 基础架构内的支付。KickCoin 是授予支持 preICO、ICO 或众筹活动资助者的加密货币。

当资助者支持该平台上启动的活动时，智能合约将自动生成 KickCoins。因此，KickCoin 绝非“凭空而来”，而是始终有其他货币、以及该平台上成功完成的活动作支撑。而且，KickCoin 永远不会出现过度盈余。它们不仅始终有其他货币支持，还有在平台上成功完成的活动本身的支持。

唯一的例外是 KickCoin 的初次预生成。现已生成总计 8 亿 KickCoin，其中 3000 万用于开展 preICO，还有 6 亿用于开展 ICO。已生成另外的 1 亿，并在 KICKICO 创始人之间共享，并且已经为顾问池、彩票池、奖金池、种子投资人池和 PR 池生成其余的货币。KickCoin 并非由用户或任何其他公司挖矿得到。

KICKCOIN 发放

对于 ICO 活动，平台费为募集的 ETH 的 4% 以及活动代币的 4%。反过来，我们提供 4-8% 的 KickCoin（实际上，将我们的 KickCoin 出售给活动创建者以代费用）。这些 KickCoin 将和活动代币一起提供给资助者。

对于众筹活动，根据资助者在站点的声誉（Karma 分数），我们为其提供其投资价值 4% 至 20% 的 KickCoins。该费率来自交易所，但每个 KickCoin 绝不会低于 0.0005 ETH。

此系统可确保 ICO 和众筹活动中，资助者出资可获得加密货币。对于希望我们为其活动提供 KickCoin 的众筹活动创建者，我们有两个要求：

1.他们必须向我们提供有照片的证件、水电费或银行对账单形式的地址证明（通过支付系统进行验证时），以便我们知道其身份以及真实性；

2.活动必须融资至少 $10,000。小型活动风险较高，因为它们可能成为递归攻击目标，其攻击方法是某人创建活动、自付资金（通过虚假资助者帐户）、收到自己付的资金以及我们的 KickCoin。

资金

KICKICO 按两种方式对成功完成的活动收费：4% 的 ETH 和 4% 项目自身发放的代币（如果项目发布了自己的代币）。4% 的费用用于确保平台维护和开发，4% 的代币将自动进入 KICKONOMY 准备金。

随着平台的发展，越来越多的第三方项目代币将在该资金中积累。到 2019 年，我们预测准备金中将至少有 500 种不同的代币。最终，即使这些代币中只有 10% 表现出成倍增长，准备金的价值将增长许多倍，随之增长还有 KICK 价值。

未来，我们计划注册非盈利基金作为单独的实体。当所有必要的监管批准（主要是 SEC 和 MAS）都澄清时，这将是可行的。此后，这笔资金将正式注册为单独的合法实体（基金），管理将分散化并转移至社区，每年将选出其代表 - 委派人。

委派人将有权管理该资金：将“垃圾”代币转入准备金、改善并强化资金的产品组合、以及其他组织功能。管理将通过投票进行，全体投票人中需达到 51% 一致同意。

KICKONOMY

本条款定义了接受 KickCoin 的项目生态系统。如果平台上启动的项目带有 KICKONOMY 横幅广告，则意味着将在发布后接受 KickCoin 支付。因此，KICKONOMY 中的活动越多，KickCoin 流通性就越高，流行度也变得越高。

经济平台系统

KICKICO 是一个用户能在其上启动 ICO 资金募集、众筹或众投项目的平台。用户也可以投资 ICO、preICO 活动，或者支持众筹。资金筹集在以太坊 (ETH) 中进行，因此发起人和活动投资人（乃至资助者）可以来自世界各地。

KICKONOMY 理念

发起人、资助者和社区之间形成互利、牢固的关系这很重要。KICKICO 扩展其平台框架，创建透明生态系统，以将社区、资助者和项目联合起来。就在该平台启动前不久，我们制定了组织 KICKONOMY 各参与者之间关系的原则。

KickCoins 的平衡和限制问题与该平台上成功完成的活动关联起来。平台发布后 KickCoin = ETH 起始发放率将固定在 1 KickCoin=0.0005 ETH 的水平，形成了参与活动的资助者眼中代币价值。但是，随着汇率的增长，发放率将根据市场进行调整，因此平台上的发放率不会降低 KICK 的市场值。

我们正在制定刺激需求的流通规则，由于对用户而言商品、服务和权利是唯一的，因此需排除有限发放。

- 企业 - KICKONOMY 开放式环境、KickCoin 自由货币，任何企业都能轻松利用 KickCoin 作为平台内的支付方式，并吸引新的、忠实、有偿付能力的受众参与其项目
- KickCoin 是 KICKONOMY 的推动力，一种自由流通的加密货币、便捷支付工具
- 社区 - 项目服务资助者、活跃分子、消费者。
- 项目是指已经运作的企业或者处于启动阶段在众筹或众投活动过程中的项目；
- 市场是结合了产品和项目服务的内部平台服务，包括唯一项目。允许项目接收新进入的忠实受众和资金，这可增加 KickCoin 的流动性
- 服务 - 通过为项目发起人提供便利工具以吸引社区，KICKICO 计划为各项有用活动创建自我监管的 KickCoin 社区奖励系统，如翻译、调查、本地化和促销
- 交易所是支持 KickCoin 流动性和项目代币流动性的工具
- 资金，作为单独实体，由社区进行管理

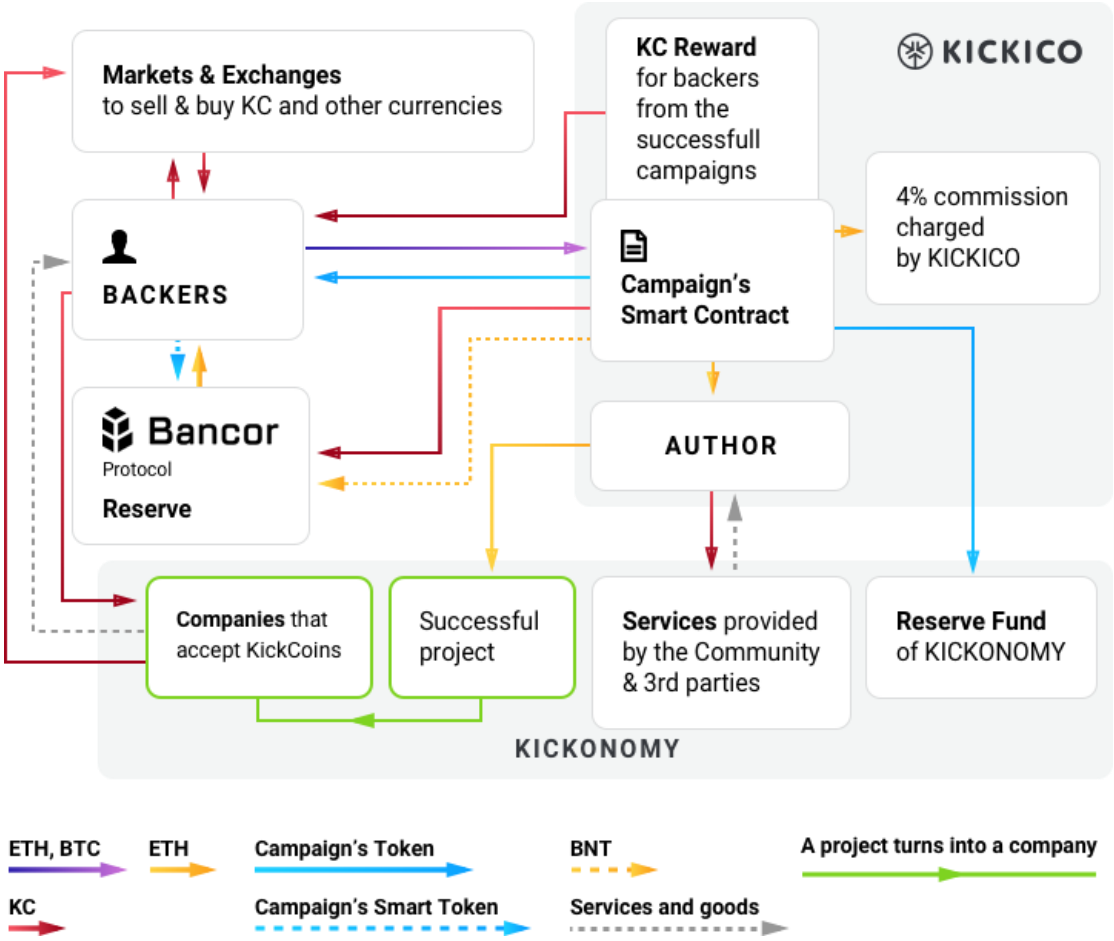
鼓励参与社区、货币或自由市场经济的关键在于有一个公平的帐户系统，全面反映各参与者的出资情况。通过激励、评分和参与者投票系统，既定决策将让组织具有有效分散化的自我监管环境。

社区中每个成员都能通过投票进行参与，并且能通过节点操作吸引分红，这将形成处理 KICK 的额外激励，并将为平台提供更多支持。

通过平台上的评分系统，用户将获得平台开发的额外动力、及其单独服务：这一观点已在 Steem 平台上通过测试。KICKICO 团队基于现有经验和自有独特算法开发自己的流行度和用户活跃度数字评价系统。

声誉系统能通过最少的工作以必要精度修正系统中每个参与者的操作，以及各小组、甚至将整个社区作为整体进行修正，这势必会对该环境中所有组件的发展造成积极影响。

KICKONOMY 可视化



平台收益

KICKICO 平台将从所有接收的 ETH 中向众筹活动中收取 4% 的佣金。佣金在成功完成众筹后转移到 KICKICO 帐户。该佣金用于确保平台的维护和开发。任何

项目（唯一的例外情况是纯众筹，它不产生代币）均有 4% 的已发放代币佣金，将自动发动到 KICKONOMY 准备金中。

因此，这笔资金构成加密货币篮，其中可能有成千上万种不同的加密货币。并且，收取众筹活动代币 4% 的佣金意味着，KICKONOMY 准备金将成为每个公司的“加密货币”小股东，已在该平台成功完成众筹，并将收到此类公司的“加密货币收入”。资金组合由专业人员和社区进行管理，仅留下可靠、有前景、有较高增长潜力的代币，这将提高 KICKICO 资本化，并支持 KickCoins (KICK) 的成本。

KickCoins 和 KICKONOMY

KickCoins (KICK) 是基于 ETH 的代币，遵循 ERC-20 标准。KICK 按照两种类型生成。首先，通常可接受的选择是针对公司需求生成各种池，如本地化服务支付、推荐程序、奖金奖励等，以及 pre-ICO 和 ICO 售前服务。

对平台上的活动给以经济支持的人（资助者）收到的 KICK 将可在各种项目中用于支付，例如在我们的平台上成功募集资金并成为 KICKONOMY 的参与者的项目。对于现有和正在运行的项目，将形成特别部门，以处理与感兴趣公司的协议。游戏、应用、平台、兑换程序、甚至脱机项目将成为 KICKONOMY 网络的参与者。我们已经有大量这样的公司，它们将在 2017 年 10 月平台发布后启动，以及已经运作并有兴趣合作的公司。对于将在平台上运行的项目，将项目放在 KICKONOMY 目录中，这对于在平台上运作很有必要（提供大量流量和可见性），并且获得完全自由的流量、以及让客户意愿不仅花费其 KICK 还花费其他金钱。此外，我们将利用市场预算来准确支持这些活动，因为对我们而言，这比为平台打广告更有利可图。我们拥有的成功项目越多，平台就会更好、更有吸引力。这会间接对 KICK 事业产生积极影响。

在 Kickonomy 中使用 KickCoins

KICKONOMY 的重要部分是如何使用 KickCoins 来形成货币流通性，并建立供需机制。

在该平台的生态系统中，KickCoins 有多种用途：

1.对于发起人

- 审查付款 - 从精选社区成员获得有资质的活动审查。
- 草案审核 - 活动审核费用低（象征性收费）。部分费用将分配给质量检查审核人
- 启动前审核 - 每个活动在启动前都要经过审核。最初将由平台官员审核，然后审核将由社区和活动顾问选中的人员进行

- 支付智能合约部署 - 为代币和众售创建智能合约也将需要费用
- 保证获得我们的文摘 - 将有各种类型的文摘：每日文摘、热点文摘、新文摘（即刚发布的文摘）、社区精选、编辑精选、每周最佳等
- 支付翻译和校对服务 - 要在全球取得成功，需要许多种语言，因此可以选择从平台上的社区接受这样的服务
- 支付创意内容 - 可视资产、视频资产、广告配音和广告材料对需要吸引注意力的项目而言都及其重要
- 支付社区顾问服务 - 从有资质的顾问获得您的项目支持，并提高对活动的注意力
- 自动奖金 - 支付社区成员为宣传活动所做出的工作

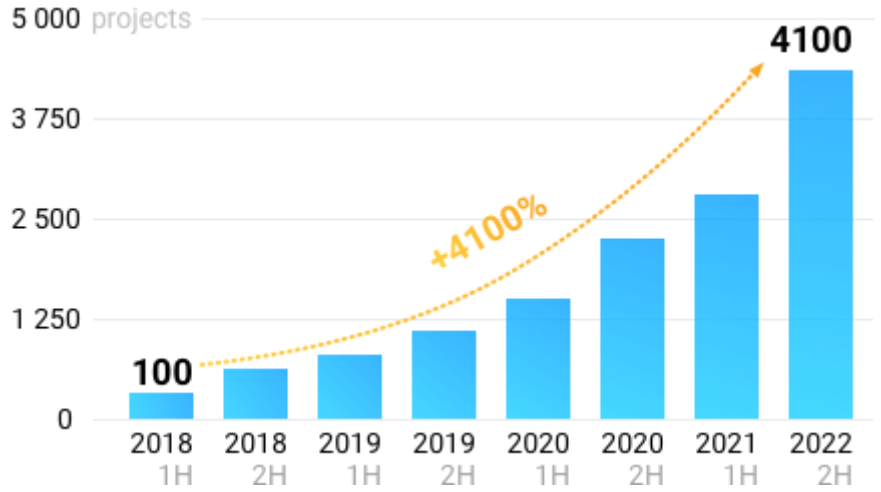
2.对于社区

- 选取社区顾问 - 顾问投票需要象征性的总数，以进行投票
- 选取审核人 - 与前述相同，审核人投票需要象征性的总数，以进行投票
- 项目投票 - 另一种让活动具有更高地位、并成为“社区首选”活动的选择
- 社交益处 - 这实际上是出于乐趣原因，一些装饰，如“金边头像”。这可能是在评论中采用特殊的非常规字体、用户基本资料的背景、或者持续一段时间的某些其他变化
- 支付审核人设置的罚款和惩罚 - 惩罚诅咒、垃圾邮件、灌水、不雅行为和其他违反行为准则的行为。如果用户重复出现不当行为，罚金总和可能增长
- 虚拟礼物 - 平台上的用户间交换互动礼物的选项，比如鲜花、一杯茶、幸运票券等等

随着平台的发展，将增加更多的 KickCoins 用途，以提高流动性

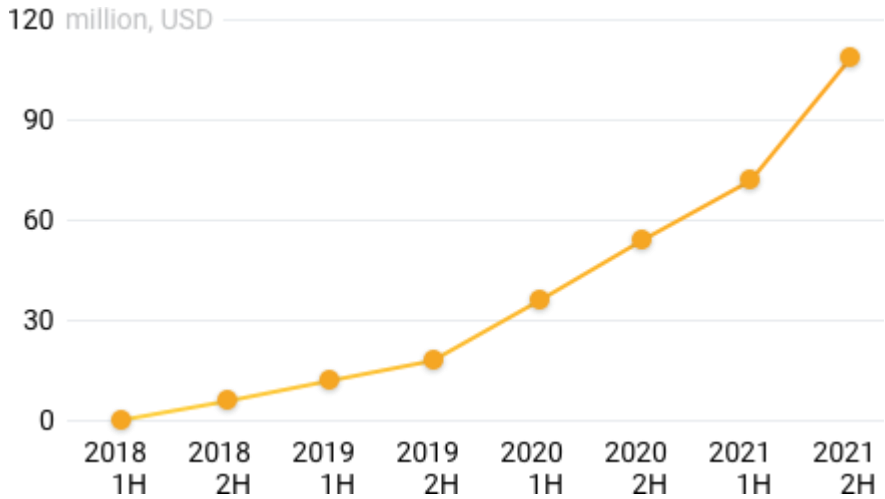
KickCoins 增长预测

大量项目参与 KICKONOMY 是 KICK 价格增长的基础：越多的游戏、服务、商店和其他公司使用 KICK，需求就越大，流动性就更高。KICKICO 将在创建此类项目时专门建立其业务模型，增加其数量并将现有模型连接到 KICKONOMY。但是，这不仅会对 KICK 的成本造成正面影响。加密货币对重大事件非常敏感，并且我们清楚这点。



预期数量的项目，在 KICKICO 上筹集资金

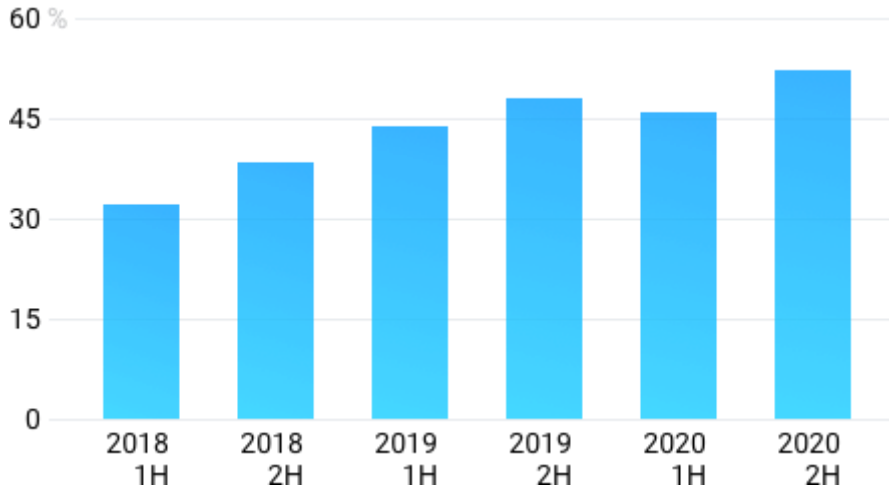
在平台上启动大项目将为平台吸引更多的注意力。平台上每个大项目的启动，比如这个，将对平台声誉和 KICK 事业带来积极影响。



KICKONOMY 的 GDP 增长

成功完成的活动为我们带来三个积极事件：活动正在准备启动，活动已经在平台上启动，活动已成功筹集资金。这些理由每一条都不仅支持活动本身，还支持平台和 KICK。

由于 KICKICO 通过代币收取 ICO 活动一半的佣金，这些加密货币的正增长影响平台的整个组合，因而间接支持 KICK 价值。



预测。KickCoin 增长率

通过联系现有大公司，我们已经成立了专注于 KICKONOMY 战略发展的部门。我们计划联系不同市场的顶级参与者。这一层次上只需几家大公司，如 Wargaming，就会成倍增加对 KickCoins 的需求。

发布 KickCoins

在 pre-ICO 和 ICO 活动期间，KickCoins 首次发布限制在 700,000,000 KICK（+ 创始人池）。在 pre-ICO 和 ICO 期间为销售创建的未出售 KICK 将根据智能合约冻结，今后不能提取或使用（实际上它们将被销毁（摧毁））。KickCoins 的初始发布由智能合约进行编程，将按以下顺序进行：

Pool	Amount	Frozen until
ICO	63, 6%	291 137 782,2451 KICK	15 OCT, 2017
Reserve	8, 7%	40 000 000 KICK	15 OCT, 2017
Founders			

6,6%

30 623 085,5957 KICK

29 AUG, 2018

preICO

6,5%

30 000 000 KICK

7 OCT, 2017

PR

6,5%

30 000 000 KICK

14 DEC, 2017

Bounty

4,3%

20 000 000 KICK

26 NOV, 2017

Angel

2,1%

10 000 000 KICK

1 OCT, 2017

Advisory

0,8%

4 000 000 KICK

29 AUG, 2018

Lottery

0,4%

2 000 000 KICK

1 DEC, 2017

Sum

457 760 867,8408 KICK

创始人池限制为所有代币发布的最高 10%，并且将冻结 1 年

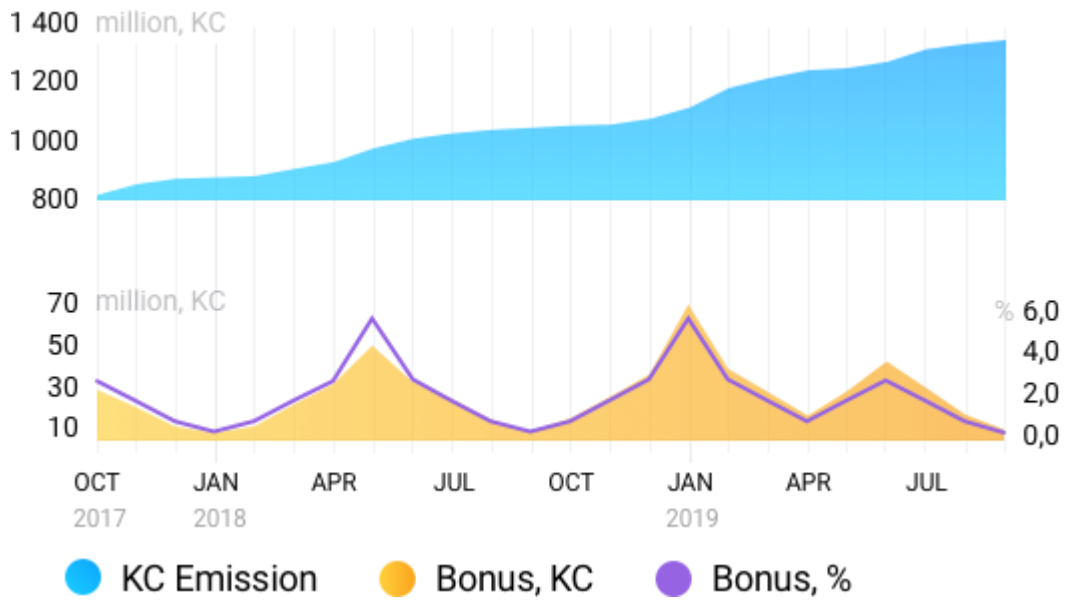
积分发放

ICO 两年后，我们提供有限积分发放，奖励我们的社区成员，正是这些成员让 KickCoins 有序运作

Date	Bonus,%	Bonus, KICK	Total supply, KICK
OCT, 17	3.0	13 732 826,0352	471 493 693,8760
NOV, 17	2.0	9 429 873,8775	480 923 567,7535
DEC, 17	1.0	4 809 235,6775	485 732 803,4311
JAN, 18	0.5	2 428 664,0172	488 161 467,4482
FEB, 18	1.0	4 881 614,6745	493 043 082,1227
MAR, 18	2.0	9 860 861,6425	502 903 943,7652
APR, 18	3.0	15 087 118,3130	517 991 062,0781
MAY, 18	5.0	25 899 553,1039	543 890 615,1820
JUN, 18	3.0	16 316 718,4555	560 207 333,6375
JUL, 18	2.0	11 204 146,6727	571 411 480,3102
AUG, 18	1.0	5 714 114,8031	577 125 595,1133
SEP, 18	0.5	2 885 627,9756	580 011 223,0889

Date	Bonus,%	Bonus, KICK	Total supply, KICK
OCT, 18	1.0	5 800 112,2309	585 811 335,3198
NOV, 18	2.0	11 716 226,7064	597 527 562,0262
DEC, 18	3.0	17 925 826,8608	615 453 388,8870
JAN, 19	6.0	36 927 203,3332	652 380 592,2202
FEB, 19	3.0	19 571 417,7666	671 952 009,9868
MAR, 19	2.0	13 439 040,1997	685 391 050,1865
APR, 19	1.0	6 853 910,5019	692 244 960,6884
MAY, 19	2.0	13 844 899,2138	706 089 859,9022
JUN, 19	3.0	21 182 695,7971	727 272 555,6992
JUL, 19	2.0	14 545 451,1140	741 818 006,8132
AUG, 19	1.0	7 418 180,0681	749 236 186,8814
SEP, 19	0.5	3 746 180,9344	752 982 367,8158

为清晰起见，我们将同样的表格做成了图。如果买家决定不在 ICO 后立即出售，而是保留直到整个积分发放期结束，蓝色部分表示 KickCoins 将要发生的情况。



智能代币

大部分在 KICKICO 平台上募集资金的项目所发行的代币没有足够资金在大型加密数字货币交易平台上市和交易。然而 KICKICO 团队整合了一个方案，让这些代币（在首次公开募币结束后）能够流通，并且能被任何人出售，交换和购买。

我们推荐使用内建的选项来激活 Bancor 协议并且为他们的代币在 ERC-20 保留代币做预约（通常我们推荐在 Kick 币和 BNT 代币之间 50/50 的分配）。

该方案能够：

- 让任何代币流动和可交易；
- 支持 Kick 币的价值，鉴于我们认为 Kick 币是两大主要储备货币之一
- 给赞助者在任何时间出售他们代币的机会。如果一个项目的价值（以及一个代币）上升，一个赞助者能出售它并赚钱。如果项目失败，赞助者仍能出售，只是在一个低价.

该方案是可选的并且将由项目作者决定，在他们填写表格时点击相应的选框。

Kick 币它本身是一个智能代币。这意味着 Bancor 协议已经置入在我们的智能合约并且我们保留了一定比例的资金在 BNT（或其他 ERC-20 货币）。

结论

- 我们已处于开放 beta 模式，到 2017 年 9-10 月将发布平台，任何人都能在该平台上发布活动。
- 我们可处理所有活动：众筹、众投、pre-ICO 和 ICO，这些活动可以发布自己的代币，不用依赖我们的平台。
- 在这点上，资助者将更愿意支付活动 - 毕竟，他们将不仅会收到如同其他平台一样的虚幻承诺、还会收到稍后能出售或者用于参与 KICKOINOMY 的公司付款的 KICK。
- 我们确切知道公司和各发起人需要什么。资助者需要什么？ 整个生态系统和以太坊区块链需要什么。我们设计了功能性代币，方便、每个人都能使用，并且不会导致区块链衰退。
- 我们的佣金在市场上最低。
- 由于发起人筹集加密货币出资，他们就有机会选择便利的纳税地点。
- 不像 99% 的 ICO 活动，我们不只是在已经拥挤的市场中创建另一种加密货币。我们打造 KICKONOMY，其中 KickCoins 是一种工具和方法，而非未来利润的基础。
- 我们将接受所有流行的加密货币和法定货币，并联合两大行业：众筹（法定货币）和 ICO（加密货币）。这些完全不同的受众将在项目和活动中相互接触，而这在之前是无法想象的。
- 我们拥有具有竞争力的出色团队，将处理任何困难，并实现白皮书中所陈述的内容。

KICKONOMY 不仅直接提高 KickCoins 的价值，如果活动不能实现承诺，还为资助者提供支持，为其提供 KickCoins 形式的流动货币。KickCoin 可用于从 KICKICO 上启动的其他活动购买奖励，或者参加 KICKONOMY 的任何项目。如果资助者

捐助的演出从未启动或者戏剧从未制作，他们的资金不会损失（正如第一代众筹平台），他们只是购买了加密货币。

当 KickCoin 达到特定市值，KICKICO 将停止其发布并开始接受它用于活动支付。帐户中有 KickCoin 的资助者将能用它们兑换该平台所托管活动的产品或服务，同时从资金上支持这些项目。这将是 KICKONOMY 发展的重要时刻，因为将增加 KickCoin 价值的流通性以及对它们的需求。

当 KICKONOMY 生态系统中有特定数量的活动时，将在平台上为活跃项目或已完成项目开设特别板块（市场）- KICKONOMY 生态系统成员。收到 KickCoin 的资助者将能访问其中任意部分，并按照自己的意愿使用 KickCoin。

功能规范

用户

注册

所有用户必须在平台注册才能开展任何活动。注册是通过电子邮件进行的标准流程，或者您也可以通过 Facebook、Google 和 Twitter 登录。

KickCoin 钱包 (KCW)

该平台所有用户都有自动创建的自己的唯一钱包。如果用户要求，钱包可以更换成不同的 ID，如果用户无法访问钱包则有必要更换。新建钱包的密码与用户在该平台的账户密码相同，但用户可自行更改。

资助者

支持该平台上任何活动的用户会收到资助者的状态。资助者同时也可以是创建者。如果资助者支持有自己加密货币或代币的活动，则将发送至资助者的以太坊钱包

匿名模式

有的资助者可能希望保持匿名。这种情况下，他们将能打开基本资料设置中的“匿名”模式，然后其他用户将无法查看，并且在做出承诺时，其头像、姓名被隐藏 - 创建者和用户只能看到在特定时间由某些匿名用户承诺的特定金额资金。但是，在匿名模式下，匿名用户不能发表评论或发送消息给创建者。如果用户关闭匿名模式，所有之前的操作将保持匿名。类似地，如果在设置中打开此特性，用户在非匿名模式下的评论或操作不会匿名。

创建者

创建者是创建自己活动的用户。创建活动后，用户成为创建者，并且可接收相应的状态和权限。为了避免误解、提高平台内容的质量，相同的创建者一次只能创建一个已启动的活动，但可以创建任意数量的草案。已通过审核的草案是“公开草案”，将在“公开草案”页面上列出。如果创建者已设置启动日期，它们将变为“即将推出”，根据平台开发阶段将出现在“即将推出”页面或者主页上。

用户隐私

个人用户数据不向其他用户或该平台上工作的审核人开放。这些数据包括但不限于：电子邮件、钱包 ID 或者用户可用资金、以及社交网络中的直接帐户链接，即使已经在用户表中指定。高级审核人可以看见平台上执行的交易。

活动

一般信息

活动是活动创建者向其潜在资助者描述项目的页面。其中可能包括视频、图像和文本描述。活动仅由单个创建者创建，并永久链接至与其个人资料。所有活动都有特定的设置，其中一些是强制性设置，一些为可选设置。例如，待融资目标金额和融资时间是强制性设置，而奖励可用性或者加密货币则为可选设置。只有活动创建者可以进行编辑、提交供审核、启动或取消。KICKICO 上有四种类型的活动：preICO、ICO、众投和众筹（在创建过程中指定）。

活动阶段

每个活动将在平台上经历如下阶段：

- 草案：当用户创建新活动并填写活动描述所需的必填字段，并添加所有材料，如演示、白皮书、团队和其他所需信息
- 待审核：活动已发送，将由平台团队进行审查和审核。分配一个经理引导活动，并对任何所需的改进作出评论。如果活动缺乏关于活动描述的关键数据、或者描述不清晰或不充分（即团队、白皮书等），将被返回给创建者。
- 公开草案：活动在“公开草案”中对平台上的所有用户可见，以便创建者从社区收集更多反馈，并对活动进行更多有助于成功的改进。
- 准备启动：活动已符合所有启动要求，已创建众售合约并已开展足够多的营销和公关活动以吸引资助者
- 持续：活动已启动并且每个人均可参与。活动出现在持续板块

- 已完成：活动结束时 - 和其他已完成活动一起进入此板块

活动也可能被取消或禁止。
如果违反规则、欺诈或者企图欺诈，活动可被平台员工禁止。

众筹活动

这些经典活动几乎与第一代众筹平台上启动的活动具有相同的特性。唯一的区别在于 KICKICO 平台上的活动有转移所有已募集资金的智能合约。这些活动可以有两种类型："全有或全无"或"安全"。这些类型描述如下。该类型以及募集资金的目标金额由创建者选择。由于其标签，所有访客可以轻松识别活动类型。平台上的所有活动都有时间限制，无论类型如何。活动最长时间为 90 天。

"全有或全无"活动

如果在规定时间内没有募集到必要金额，"全有或全无"活动将不接收资金。如果出现这种情况，智能合约将退回资金给资助者。同时，支持这些活动的资助者仅在活动成功完成时接收 KickCoin。因此，资助者更有动力为活动成功进行捐助。他们对传播信息、帮助活动、在社交网络发布帖子或在博客发表文章等协助受到物质激励。"全有或全无"活动适用于自信的创建者，他们只能在完全募集所需的金额后才能履行承诺。

"安全"活动

这些经典活动几乎与第一代众筹平台上启动的活动具有相同的特性。唯一的区别在于 KICKICO 平台上的活动有转移所有已募集资金的智能合约。这些活动可以有两种类型："全有或全无"或"安全"。这些类型描述如下。该类型以及募集资金的目标金额由创建者选择。由于其标签，所有访客可以轻松识别活动类型。平台上的所有活动都有时间限制，无论类型如何。活动最长时间为 90 天。

PreICO 和 ICO 活动

这类型的活动不同于众筹 1.0 活动有智能合约，允许自动向支持该项目的资助者分发自己的加密货币（或代币）。和众筹 1.0 活动一样，preICO 和 ICO 活动创建者可以添加不同层级的奖励。ICO 和 preICO 活动可以是"全有或全无"或者"安全"活动。

奖励

KICKICO 上的奖励与众筹 1.0 平台上的奖励类似：创建者指定资助者承诺特定金额的 ETH 将获得什么回报。通过做出承诺，资助者接收该奖励（在活动结束后或者项目实施后）、以及按照当前汇率的同等金额 KickCoin。因此，资助者不只是赠予其资金，而是可以兑换奖励以及 KICKICO 提供的 KickCoin。

启动 ICO 活动的创建者可以用该奖励实施积分系统。例如，购买 10 ETH 的层级能得到 50 个代币，购买 20 ETH 的奖励能得到 120 个代币。每层的数量和汇率由创建者决定。除了众筹代币外，ICO 活动资助者也可按目前市场汇率接收 KickCoin，或者如果价格已定，则以最低费率接收。层级积分也适用于 KickCoin

目标

活动有不同的目标类型：

1. 有时间限制的活动募集资金一直到指定时间时结束（即第一代系统中普遍接受的系统）。
2. 有融资目标的活动募集资金，直到达到 ETH 中指定的目标金额。
3. 销售固定数量代币的活动。此选项适用于 ICO 活动。创建活动时，其创建者选择所需目标和截止日期。活动启动后，目标不能更改。

因此，活动有如下几种配置：

1. ICO/preICO 全有或全无有时间限制的活动，其目标是在活动创建者指定的时间期限内募集全部所需金额。
2. ICO/preICO 全有或全无代币销售，目标是出售所有在创建者指定的时间内由活动生成的代币。这些活动需要出售其所有代币，如果不成功，智能合约将活动标记为不成功，并向资助者返回所有资金，代币不转移。
3. ICO/pre-ICO 安全众售，目标是在指定时间期限内募集尽可能多的资金。这种情况下，最终金额并不十分重要。加密货币创业公司可通过这种活动在 ICO 中出售其货币。
4. ICO/preICO、安全代币销售，目标是在指定时间期限内尽可能多地销售代币，但不要求出售全部代币或关闭活动。
5. 全有或全无众筹，目标是在指定时间期限内募集全部所需金额。这与众筹 1.0 模型极其相似，但使用以太坊费用更低、程序更简便。
6. 安全众筹，目标是在指定时间期限尽可能多地集资，但这种活动宣称即使未募集所需的金额也将履行对资助者的义务。不是所有提交到本系统中供审核的活动都能获得批准。如果审核人认为活动可能因为募集不到全部金额而导致无法履行义务，该活动将被拒绝。

草案

草案有两种类型：私有和公开。私有草案仅对创建者自己可见，或者对那些由创建者提供特别预览链接的人可见。公开草案可在特别“草案”部分进行查看，对所有访客开放。创建者可以在任何时候将其活动状态从私有更改为公开。但是，为了让草案成为公开状态，必须通过审核。对于宣布即将筹集资金，并且开展前期

公关活动，或者寻求社区帮助以提高其活动质量的活动而言，公开草案很有用。如果草案公开，您可以从社区获得反馈，并在筹集资金前进行适当的调整，在此之后无法进行调整。

用户可以订阅活动更新通知。用户按下“通知我”按钮将收到活动即将启动或已为活动设置新启动日期的自动提醒。此外，订阅通知的用户将会收到活动创建者编制的草案更新。这就是说，公开草案是一种便捷的前期公关行动方式。

即使活动已在过渡到公共状态之前进行验证，当创建者决定活动已启动就绪时，他们应当提交活动以供审核。未通过审核的活动不能在该平台上启动。

即将推出

这部分用于已通过审核但目前处于公开草案阶段的活动。它们按启动日期排序：启动日期越近，活动就越靠前。因此，平台上的所有访客都能看到哪些活动即将启动、活动情况、融资金额目标和时间。如果用户对活动有兴趣，或者决定参加，他们将订阅通知，并从草案阶段开始跟进其进度。此系统帮助创建者提前获得受众，从而在融资初期就给予强大支持，这极大影响未来发展，并且可提高成功完成的概率。

调节

审核由具有“审核人”或更高状态的用户执行。审核人状态可指定为根据合同为平台工作的员工、以及具有良好声誉的常规用户。验证过程中，审核人必须核实筹资的活动或产品是否有效，并确保活动不违反平台的规定。如果活动被审核人批准，即准许启动。

发布

活动通过审核后，可以进行发布。创建者自己决定何时启动活动，只需按下活动设置中的“启动活动”按钮即可。而且，创建者可以指定活动启动的延迟时间 - 即在指定时间内启动活动，无需创建者参与。已发布的活动对该平台上的所有访客可见。

评论

在该平台上注册并访问草案的所有用户可以发布评论。因此，创建者不仅可以接收熟人的快速反馈，还可接收 KICKICO 社区反馈。活动创建者可以删除评论。

评论作者不能删除或编辑已发布的评论。

更新

活动创建者可以发布草案和已启动活动的更新。更新可以包括视频、图像、文本和超链接。更新发布后，注册了活动通知以及支持活动的所有用户（针对活跃活动）将通过个人资料中填写的电子邮件接收通知。

用户可以对创建者的更新进行评论，除非创建者已关闭此功能。发布更新后，创建者不能进行编辑或删除。创建者在发布前将收到相关提醒。

KICKONOMY 横幅广告

位于活动页面上的横幅广告意味着该活动创建者已承诺让其项目加入 KICKONOMY 生态系统。因此，创建者向资助者宣布并承诺，其产品将（或者已经）按照加密货币交易所列出的转换率接受 KickCoin 作为支付方式。因此，支持活动的资助者反过来会收到 KickCoin，并且知道他们将更够使用 KickCoin 购买该项目的产品。这可能包括访问视频游戏的优质内容、音乐节的票、或者书籍限定版。

精选

精选意味着活动位于平台顶部区块，突出显示并带有“精选”标志。精选由平台管理员基于如下因素主观决定后进行设置：高品质准备工作、吸引力、资助者人数、创建者的更新和社区合作活跃度、以及 KICKONOMY 参与度。

所有精选活动都会显示在发送给所有订阅用户的每周精选和每日群发邮件中。

社交网络中，KICKICO 在其官方页面和群组中发布精选活动，每次活动进入精选列表中，平台就会发布相应的 Twitter 消息。

活动完成

有两种完成活动的方式：成功筹集资金或者失败。如果“全有或全无”活动及其指定时间结束，但未达到目标即为失败。除此之外，活动成功完成，对于“全有或全无”活动，资金转移到创建者的以太坊钱包，代币和 KickCoin 进入资助者的以太坊钱包。

已完成的活动显示在创建该活动的创建者基本资料和“已结束活动”部分。失败的活动不会在“已结束活动”页面显示，但可通过链接访问。

轻松集成分析工具

许多已在其他平台启动的创建者需要发明各种方法来收集其活动的统计信息。现在将为您提供一种简单、便捷而轻松的方式来获得这些信息。通过将 Google Analytics 和 Facebook Pixel 集成到启动的活动中，我们将解决此问题。活动创

建者只需在一个字段输入 Google Analytics ID，在另一个字段输入 Facebook Pixel ID。

平台使用示例

开展 ICO 或 pre-ICO

一般信息

该平台非常适合于开展 ICO 活动。过程如下：

1. 创建者在平台上注册，创建其活动并描述其内容、运作方式、运作对象和原则，然后添加图片和视频材料，如有。
2. 然后创建者在 pre-ICO 或 ICO 活动设置中添加代币或加密货币。该代币由创建者自己制作，但 KICKICO 将在稍后为其提供创建代币的机会 - 他们只需选择名称、指定所需参数即可。
3. 并且，创建者可以指定活动时长及其目的（收集 1,000 ETH，出售 10,000 代币，或者仅说明活动时长）。
4. 然后，创建者设置奖励，并指定每种奖励需要花费他们多少 ETH，以及各种情况下提供多少他们自己的代币。例如，他们可以按照 1 ETH 提供 100 个代币、10 ETH 提供 1200 个代币，从而建立折扣系统和优惠报价。

众筹

如果我们仔细查看众筹方式，对于创建者而言就变得简单了，而且看上去和其他平台几乎一样。

1. 创建者在平台上注册，创建其活动并描述其内容、运作方式、运作对象，添加图片和视频材料（如有）。
2. 然后，创建者指定活动时长、类型（全有或全无、或者安全）和目标（例如募集 1000 ETH）。
3. 接下来，创建者创建奖励，指定每种奖励需要花费多少 ETH，并说明资助者在活动完成或者产品发布时将收到什么。
4. 然后该活动通过审核，并按创建者指定的时间在平台上启动。活动结束后，创建者收到所有筹集的资金，资助者收到 KickCoin 以防创建者不履行其承诺。

众投活动

目前尚无众投平台允许创建者开展众投活动。这主要是由于不同国家/地区法律系统的限制、缺乏相关法规、以及法律注册的复杂性。但是，现代区块链技术让我们能忽略这类问题，不仅有机会为一个国家/地区的居民组织众投活动，还能为全世界的人组织众投，无论其居住地、司法管辖区、国籍以及其他官僚障碍如何。

众投活动几乎与 ICO 活动相同，但每个代币让持有人拥有一份利润、部分拥有公司或者其他东西，如投票权。（每次活动各不相同。） 在上述过程中，根据代币为用户带来的公司拥有比例，用户是投资人、公司所有者或者二者皆是，又或是其他角色。

例如，创建者出售所有预创建公司代币的 50%，宣布投资人将根据其拥有的代币百分比获得一份公司利润。这种情况下，购买这 50% 代币中一半的投资人将成为该公司代币 25% 的所有者，并将享有该公司利润的 25%。

资金

资助活动

该平台上注册的任何用户可以资助活跃的（已启动）活动。

对于向资助者分发代币的活动，无论“全有或全无”还是“安全”活动，智能合约将保留所有资金，直到活动完成。如果筹资成功，这个唯一钱包中的所有资金在扣除平台费用后被转移到创建者的钱包中，资助者收到奖励以及与其承诺成比例的 KickCoin。如果活动失败，资金会退回到资助者的钱包（按付款来源），并且他们不会收到 KickCoin 或奖励。

然后，平台允许用户使用外部 BTC 钱包，或者他们也可在用户帐户中生成新钱包。用户将能从外部添加资金到这些钱包中，或者将其中的资金转移至私有钱包、交易所或市场。KICKICO 平台上启动的活动可通过这些钱包进行资助。

自动支付转换

如果创建者在 ETH 中筹集资金，用户以其他货币向其转移资金，这些资金将自动以当前一流交易所的汇率转换为 ETH，转换后的 ETH 金额将被记入该活动的唯一帐户。该平台支持最大数量的可用加密货币进行自动转换，其数量还将持续增加。因此，用户资助活动将变得简单而便捷。

创建者接收资金

活动的唯一钱包中接收的活动资金受 KICKICO 平台控制。活动成功完成后，资金被转移到该活动创建者的钱包中。

资助者接收资金

由于活动可被取消（包括创建者自己取消），资助者只能在活动成功完成后收到其 KickCoin（和/或活动代币）。

因此，不会出现资助者支持某些活动并收到其 KICK（以及可能是活动特定代币）后，活动由创建者取消或者被审核人禁止的复杂情况。

向资助者返回资金

如果活动被取消，因为所有筹集的资金都存放在 KICKICO 平台控制的智能合约中，所以都将被全额退回给资助者。

其他

禁止的主题和活动

由于实施过程的法律问题和复杂性，该平台目前不接受“真实”货币（美元或欧元）。但是我们将研究此难题，寻求方案并研究与现有服务集成的可能性，以确保接收“真”钱。这项特性肯定会在将来实施。许多完全不熟悉电子货币、并且也不知道在哪里购买的用户将有机会以资助者的方式进行参与。因此，KICKICO 为那些从未接触该领域的人打开 ICO 和加密货币世界的大门。

评论审核

冒犯性评论、垃圾评论或灌水评论将被平台审核人删除，违规者将失去评论权利。禁止评论的期限取决于违规严重性，可以是短期或永久禁止。

活动创建者若发布平台禁止的主题更新，将失去发布更新的机会，并且此类更新将被删除。

技术规范

智能合约

KickCoins 根据以太坊区块链的 ERC20 规范创建。智能合约的确切信息将在不久后添加 — 目前正在处理当中。

资金安全

平台员工不能访问用户钱包。存储在唯一钱包中的活动筹集资金自动受到智能合约的控制。融资完成后，所有资金自动转移到活动创建者指定的钱包中，并且 2.5

或 4% 的金额将被转移到 KICKICO 平台的钱包。平台员工不能访问唯一活动钱包，也不能转移其资金。

KickCoin 也是自动生成并发布，并且仅在活动的智能合约收到出资金额后才得到确认，无论是 ETH 或 BTC。这样可防止已发放的 KickCoin 被诈骗，并以真实货币价值支撑所有 KickCoin。

用户安全

仅帐户所有者可以访问其钱包。帐户密码不在网站上保存，采用哈希快速登录（哪种类型以及方法？）。用户可以将密码保存在平台钱包中，或者出于安全理由将其删除。这种情况下，用户在每次转账和承诺时需要输入钱包密码（未保存在 KICKICO 平台上）。

用户基本资料中的社交网络、电子邮件和其他联系信息的链接仅对帐户所有者可见，对其他用户隐藏。

仅平台审核人和顶层开发者可以访问用户链接的社交网络及其联系信息的链接。审核人不能访问用户钱包、获得其完整 ID 或者密码。

保密

用户转账会在系统中记录并进行加密。用户钱包也在平台上加密，并且尽可能地消除与用户个人资料的关联。仅 KICKICO 平台开发者能将钱包关联到平台用户（当然，创建者除外）。解决争议或回答用户问题（如发生）时需要。

为了确保资助者或投资人的安全，在 KICKICO 平台上筹集资金的创建者必须为公开状态，并且向资助者提供自己的信息。只要创建的活动为活跃状态，创建者就不能打开匿名模式。活动完成后，创建者可以切换到匿名模式，但创建者在活动启动时指定的公开信息将仍然在已完成（包括已取消）活动页面上可见。

所有个人用户数据，包括密码、电子邮件和钱包 ID，都进行加密。这样可保护 KICKICO 用户不遭到黑客攻击或信息泄露。即使在最糟糕的情况下，用户数据、密码和钱包也可保持安全，因为无法对其进行访问或者进行转账。

路线图

众包市场全球分析

项目架构开发

原型设计

收到的种子资金

平台开发

区块链首个愿景

KICKICO α 版

区块链风险分析成功完成

平台与区块链集成

区块链 β 版已发布

白皮书公开发布

智能合约部署

智能合约审计

首批创建者添加其项目

Pre ICO 成功达成 5 000 以太币的上限

试点项目 Magisters of Magic 募集 300 以太币

ICO

KICKICO 公开发布

基础架构开发

吸引项目创建者

社区开发

KICKONOMY 中的首批项目

支持程序发布

加密众筹聊天机器人 1.0 版

Salesforce CRM 集成

众筹人社区发布

共享小工具

DEX 发布

奖励系统发布

智能合约可视套件

市场

UX 调查

游戏化机制忠诚度程序

本地化

众筹社区脱机事件

加密众筹学院发布

Android & iOS 移动应用开发

集成以太坊生态系统的其他平台

众筹区块链资金已发布

KICKOIN 支付系统 API，可轻松集成到独立平台或应用中

本地创建者与资助者社区开发

平台工具套件开发：咨询、营销、法律支持

移动应用公开发布

在智能设备中集成 (blockchain of things)

单独众筹活动 API

用于所有营销和广告项目洞见的公司帐户

团队

专门团队

我叫 Anti Danilevsky，我是 KICKICO 的创始人和理论家。过去 7 年来，我专注于成功实施众筹项目。作为欧洲最大的众筹社区创始人，我拥有关于创始人、投资人和资助者思想过程的深厚知识。我们已见过许多次众筹项目许下美好承诺，筹集资金，然后消失不见的情况。看着这样的集中性众筹领域，我感到痛苦，因此当区块链出现时，我决定作出改变。

我已经组建了让众筹领域变得更完善的团队，我们希望共同打造首个区块链众筹社区，并且提供应有的平台。没有创新肯定不行，因此我们需要资金来开发社区系统管理项目、内部模块安全审核等代码库。

Anti A. Danilevski

创始人兼 CEO

Alexander Petrov

共同创始人兼 CEO

Andrew Perepelitsa

共同创始人、CTO

Dmitry Raskladka

业务发展

Verdandi Cao

首席设计师

Nick Syusko

首席营销官

ALL TEAM

ICO

8 月 29 日起，我们自己的 ICO 将在 KICKICO 平台上进行。将在达到 200 000 以太币上限或者到 9 月 16 日时结束。
ICO 期间将分发 600 000 000 KickCoins。ICO 期间已分发 300 000 000 KickCoins。价格设置为 1 以太币 = 3 000 KickCoins 的汇率。

可通过以太币或比特币参与 ICO。
ICO 和 pre ICO 期间筹集的资金将按如下顺序开支：

PR & marketing for KICKICO development and projects support

43%

Infrastructure and community development

20%

Payment for PR & marketing services done for ICO

9%

Operational spends, employees, office, etc.

8%

Investments return to the early investors

MAX 600 000$

7%

Legal complience, paperwork

5%

Return of the loans, taken during platform development

MAX 500 000$

5%

Owners and developers bonus

3%

即刻加入 ICO

免责声明

本文仅提供信息，并非出售 KICKICO 平台或任何相关/关联公司的股票或证券的要约或邀请。

KickCoin 代币不是证券

用户知晓、了解并同意，KickCoins 不是证券，未在任何政府实体作为证券登记，也不应被视为证券或者在任何政府实体作为证券登记。用户知晓、了解并同意，KickCoins 所有权不授予

用户接收由于 KICKICO 或 KICKICO 平台或任何其他 KICKICO 财产的任何权利、利益、权益或益处的收购、持有、管理或处置、实施、赎回或到期所产生的全部或部分利润、收入或其他款项或回报的权利。

不保证收入或利润

不保证 KickCoin 代币将增值。鉴于某些不可预见的情况、开发者无法控制的情况或者由于*不可抗力*，不保证 KickCoin 价格不下跌，包括大幅下跌。

以太坊相关风险

KickCoin 代币将在以太坊区块链上发布。因此，以太坊协议的任何失效或故障可能导致 KickCoin 代币交易网络无法按预期运行。

监管不确定性

区块链技术受到全球各监管机构的监督和控制。KickCoin 代币可能受到一项或多项要求或举措的约束，包括但不限于使用或拥有数字代币的限制，如 KickCoin，这可能减缓或限制 KickCoin 代币今后的功能或回购。

KickCoin 代币不是投资

KickCoin 代币不是任何类型的官方投资或法律约束投资。在不可预见情况下，本文所述目标可能更改。尽管我们意图实现本文所述全部目标，购买 KickCoin 代币中涉及的所有人员和各方自行承担风险。

量子计算机

技术创新，如量子计算机的开发，可能对加密货币造成风险，包括 KickCoin 代币。

资金损失风险

筹款获得的资金没有保障。如果资金损失或贬值，买方无法寻求私有或公共保险代表的帮助。

退还资金

如果活动未成功结束，或者被创建者或审核人取消，资金将退还到向活动钱包转移资金的用户钱包中。如果用户以法定货币进行支付（美元、欧元、俄罗斯卢布或其他货币），资金将退回到 KICKICO 系统的 ETH 钱包中。用户可以提取此 ETH 或者用来参加 KICKICO 平台上启动的任何其他活动。

使用新技术的风险

KickCoin 代币是一项相对来说未经测试的新技术。除了本文提到的风险，还有一些 KICKICO 平台团队无法预见的风险。这些风险可能以本文所述以外的其他形式出现。

众投

关于众投活动创建者对在 KICKICO 平台上购买其代币的投资人的义务，KICKICO 平台不承担任何责任。KICKICO 平台只是此类活动创建者及其投资人之间的中

介。KICKICO 平台的功能只是将资金从投资人转移到创建者，将众投活动创建者代币转移给投资人。KICKICO 不保证活动创建者做出的声明。

整体性

本协议构成本合同标的物双方之间的完整协议。所有之前的协议、讨论、表述、保证和条件都包括在本文中。除本协议明示声明内容以外，双方之间没有明示或暗示的其他保证、陈述、条件或协议。本协议仅可通过双方正式签署的书面文件进行更改或修改。