



BELUGA PAY

BELUGA Pay **BELUGA Foundation**

Fiat & Crypto Décentralisé Systèmes Point de Vente

🌐 support@belugapay.com

Notice: Ceci n'est pas une offre de sécurités et nous n'offrons pas cette vente de tokens aux citoyens et résidents des Etats Unis, Singapore et Chine

Les termes et conditions peuvent changer sans notice

FRENCH
10.13.2017

Table des Matières

03 Résumé

04 Utilité du BBI Token

11 Opportunité de Marché

12 Preuve du leadership BELUGA

16 Ecosystème BELUGA Pay

16 Beluga assure le support Bancaire Traditionnel

17 Plan d'expansion

18 Feuille de route BELUGA

19 Fiche de Produit BELUGA

20 Terminal Point de Vente Beluga

21 BELUGA RestoPay

23 Vente de tokens BBI Breakdown

24 Détails de la vente des tokens BBI

Résumé

En 2017, plus de 2 milliards d'adultes et près de 39% de la population globale n'a pas accès à un compte bancaire. Dans les pays en développement, ce nombre est encore plus grand.

D'après la base de données de la Banque Mondiale, depuis 2015, presque deux tiers des populations de juste cinq pays - Indonésie, Philippines, Nigeria, Colombie, et Pérou (une combinaison de 630 millions de personnes) sont sans comptes bancaires. Si l'on inclut tous les revenus intermédiaires et les pays en développement, ce nombre s'élève à 3 milliards sans accès à un compte bancaire, sans compter l'accès aux outils financiers de base comme une carte de débit. Malgré les avancées faites par les technologies financières au cours des dernières décennies, il est clair que les accès aux outils financiers du 21ème siècle reste scandaleusement bas.

Les paiements numériques sont la solution permettant une entrée d'inclusion financière pour ces milliards de personnes. Cela dit, l'exclusion financière existe encore, en grande partie, parce que la plupart des marchands sur le plan démographique mal desservi traitent toujours uniquement en espèces. Ces micro- et petites entreprises (MSMs) - les vendeurs de nourritures locales, les stations d'essences, les kiosques de téléphonie mobile, représentent plus de USD 6,5 milliards de transactions par an. Seulement moins de 10 % de ces marchands acceptent les paiements numériques.

De plus, l'infrastructure financière actuelle ne privilégie pas les paiements numériques pour les MSMs. Les terminaux de paiement impliquent des processus de demandes longs et inefficaces, la connectivité a toujours été médiocre et les frais de paiements par carte sont trop élevés pour justifier les opérations autre que cash. De même, les prestataires de services n'ont donc vu que peu de raisons d'investir dans l'infrastructure actuelle pour amener ces milliards de personnes dans le système financier numérique moderne.

La technologie Blockchain et les cryptomonnaies offrent la possibilité de changer cela. Avec une adoption croissante de dispositifs mobiles (base d'utilisateurs de smartphone global qui augmentera de ~ 1,6 milliard dans les 3 prochaines années), les barrières pour que les personnes effectuent des transactions en toute sécurité, de manière transparente et simple n'a jamais été aussi bas. Beluga vise à utiliser ces nouvelles technologies pour développer une plateforme de transfert d'actifs open source. En fournissant ainsi les outils pour les petites entreprises et leurs clients dans les pays en développement pour passer au numérique, c'est la mission de Béluga d'aider les milliards non bancarisés à faire partie du système financier mondial actuel, meilleur et plus juste.

BELUGA sera pleinement conforme dans chaque juridiction, en opération, avec un processus strict Know Your Customer (KYC) et Anti - Blanchiment d'Argent (AML).

Utilité du BBI Token

Adhésion

- Il sera possible d'acheter une adhésion Beluga Pro avec les tokens BBI. L'adhésion comprend des outils avancés analytiques et des outils CRM.

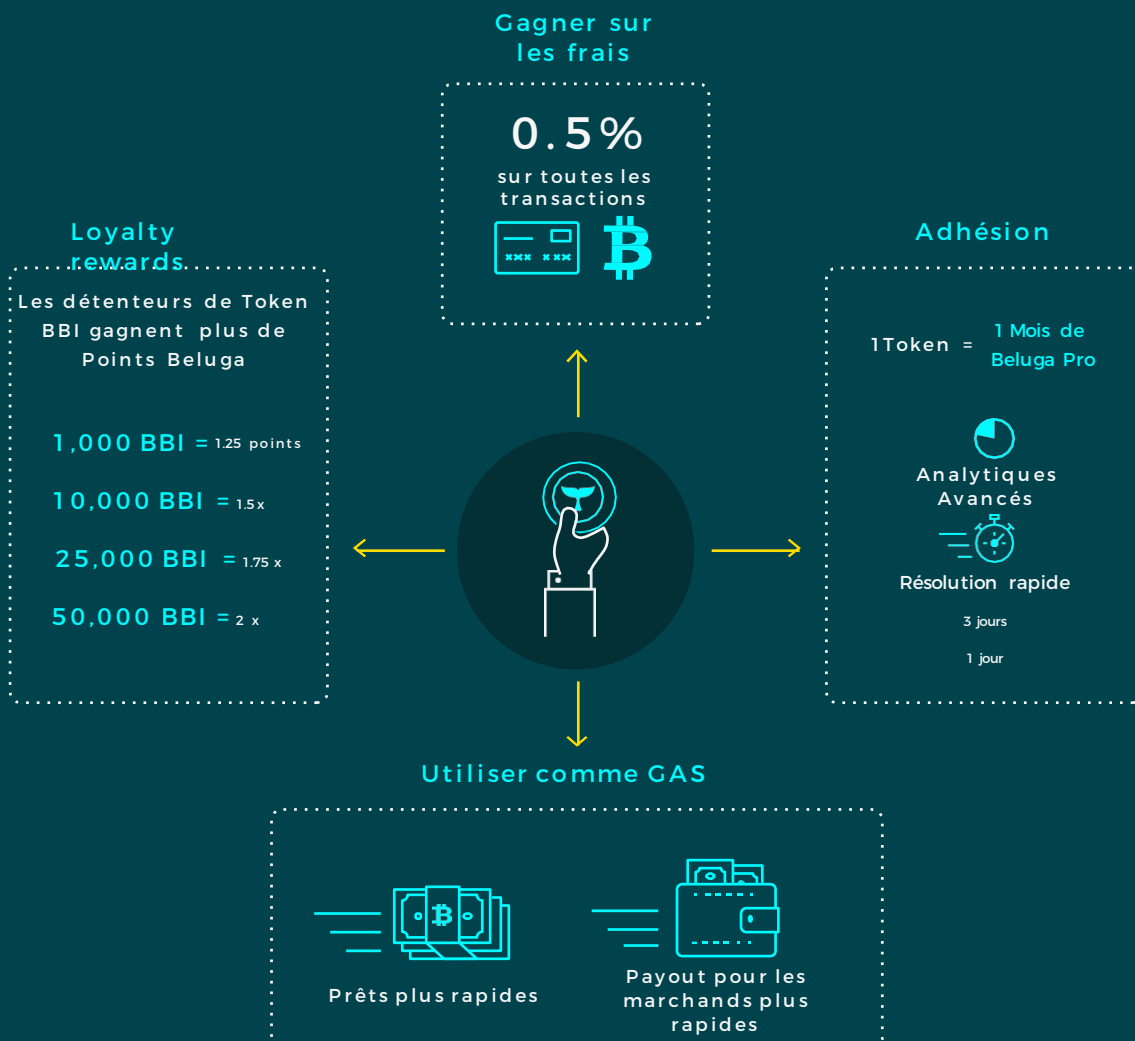
Utilisation

- Les BBI sont utilisés pour améliorer la vitesse des dépôts de marchands, de trois jours à un seul.

Récompenses de Loyauté

- BBI utilisés pour les récompenses (similaire à Air Miles)

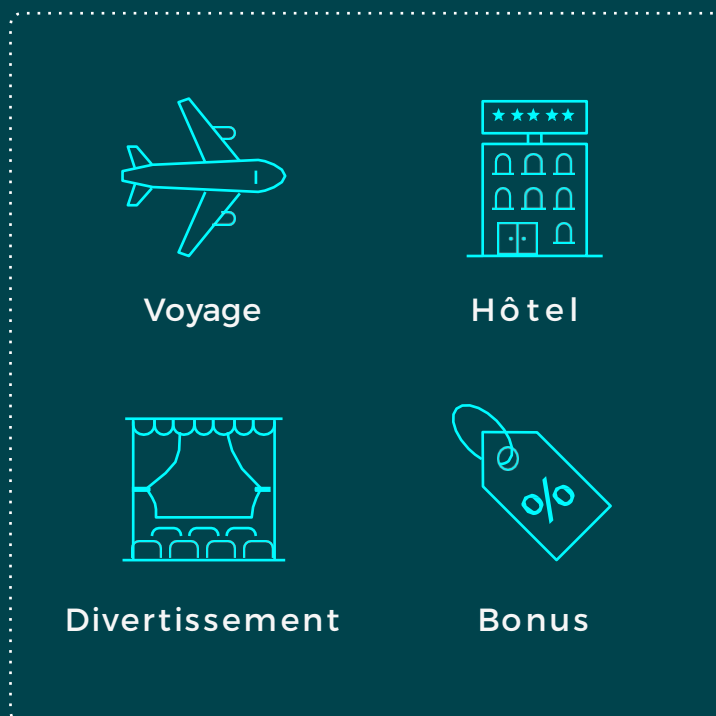
Bénéfices pour les détenteurs de Token BBI



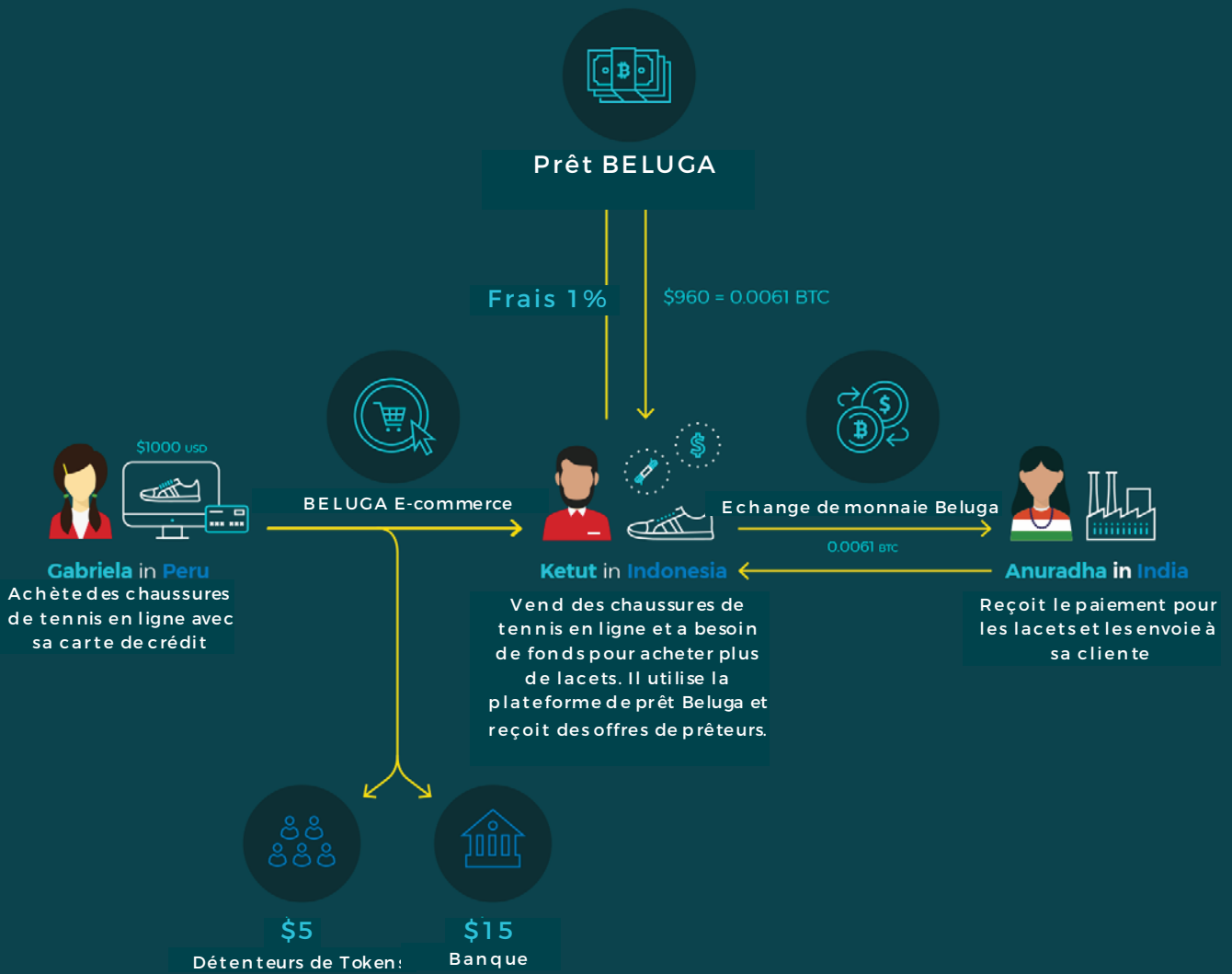
Bénéfices Points Beluga



Utiliser comme points



BBI Exemple d'Utilisation

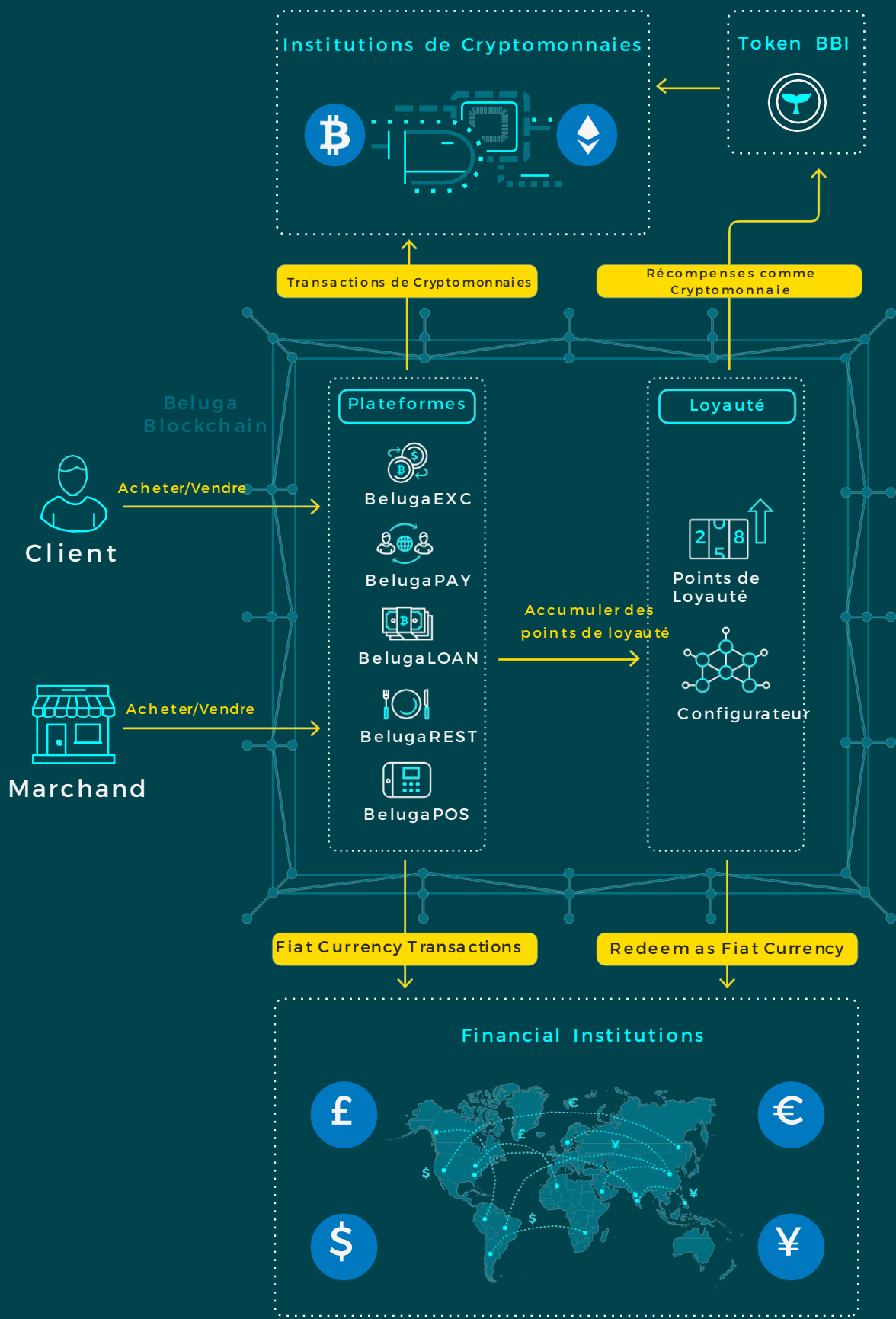


Beluga Point de Vente, Beluga Restaurant Edition, Beluga Peer 2 Peer et Beluga Payment Data suite plates-formes permettra des transactions en monnaies Fiat et crypto. Vous pouvez acheter ou vendre vos produits et

services dans les monnaies fiat et crypto dans Beluga plus efficacement. Toutes nos plates-formes sont faites pour fonctionner sur la Blockchain Beluga avec une expérience unifiée pour les commerçants et leur rendra la vie plus facile.

Comment ça Marche

- 01** Le client achète un produit ou utilise un service d'un marchand par l'intermédiaire de l'un de nos produits. Par exemple, un client commande à manger dans un restaurant en utilisant BELUGA Restaurant Edition Application.
- 02** Le Client fait le paiement pour le produit ou service utilisant une monnaie Fiat (ex. \$USD) ou Crypto monnaie (Bitcoin, Ether ou BBI).
- 03** Si le paiement est fait en utilisant une carte de crédit en monnaie Fiat, le marchand peut décider d'utiliser les BBI tokens afin de recevoir un Instant Merchant Deposit* au lieu d'attendre les traditionnels deux jours pour les règlements.
- 04** Si le paiement est fait en cryptomonnaie, le processus de règlement est initié et le paiement au marchand est effectué dans la forme de la cryptomonnaie respective transféré instantanément.
- 05** Les points de loyauté sont accumulés pour les clients pour chaque achat de produit ou service. Les points de loyauté pour les marchands sont accumulés pour chaque vente de produit et service.
- 06** Les points de loyauté peuvent être rachetés quand le client ou marchand collecte assez de points.
- 07** Les points de loyauté sont rachetés dans la forme de monnaies Fiat ou Beluga BBI crypto monnaie ou autre cryptomonnaie
- 08** Le ratio des points avec les monnaies est calculé en utilisant des configurateurs intégrés et basés sur Oracles sur les dynamiques de marchés



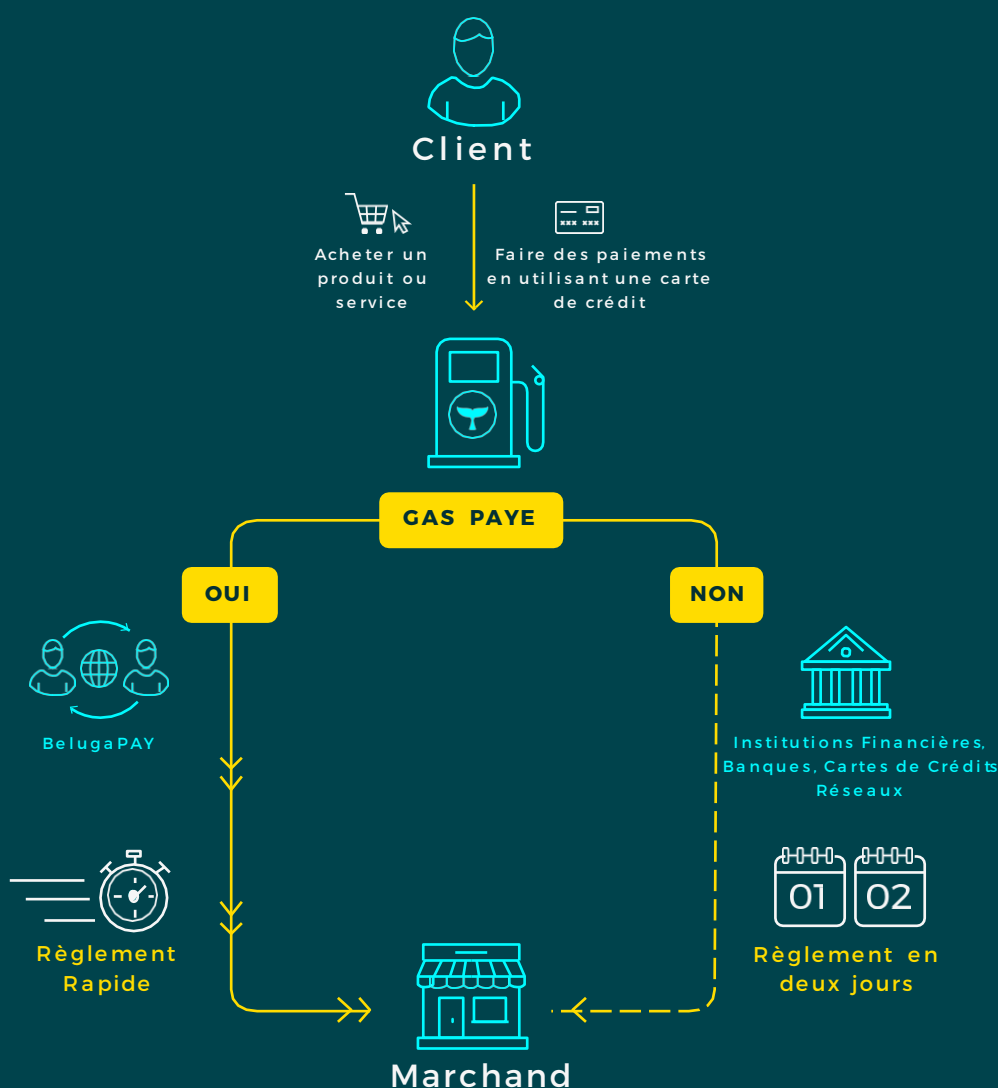
BBI Gas pour les Dépôts de Marchands

Le GAS BBI est introduit dans l'écosystème BELUGA pour fournir aux marchands une option attractive pour accélérer le processus de règlements financiers après une vente par carte de crédits.

Normalement quand le client achète un produit ou service d'un marchand un Samedi ou Vendredi soir utilisant un carte de crédit ou débit, le marchand recevra le paiement pour le produit ou service après deux jours, qui sera effectué le Mercredi.

Dans le monde développé ce manque d'accès aux fonds peut freiner l'évolution d'un business

Maintenant, avec BELUGA, les marchands peuvent recevoir des dépôts instantanés pour acheter plus d'articles, payer leurs employés et faire évoluer leur business sans délai.

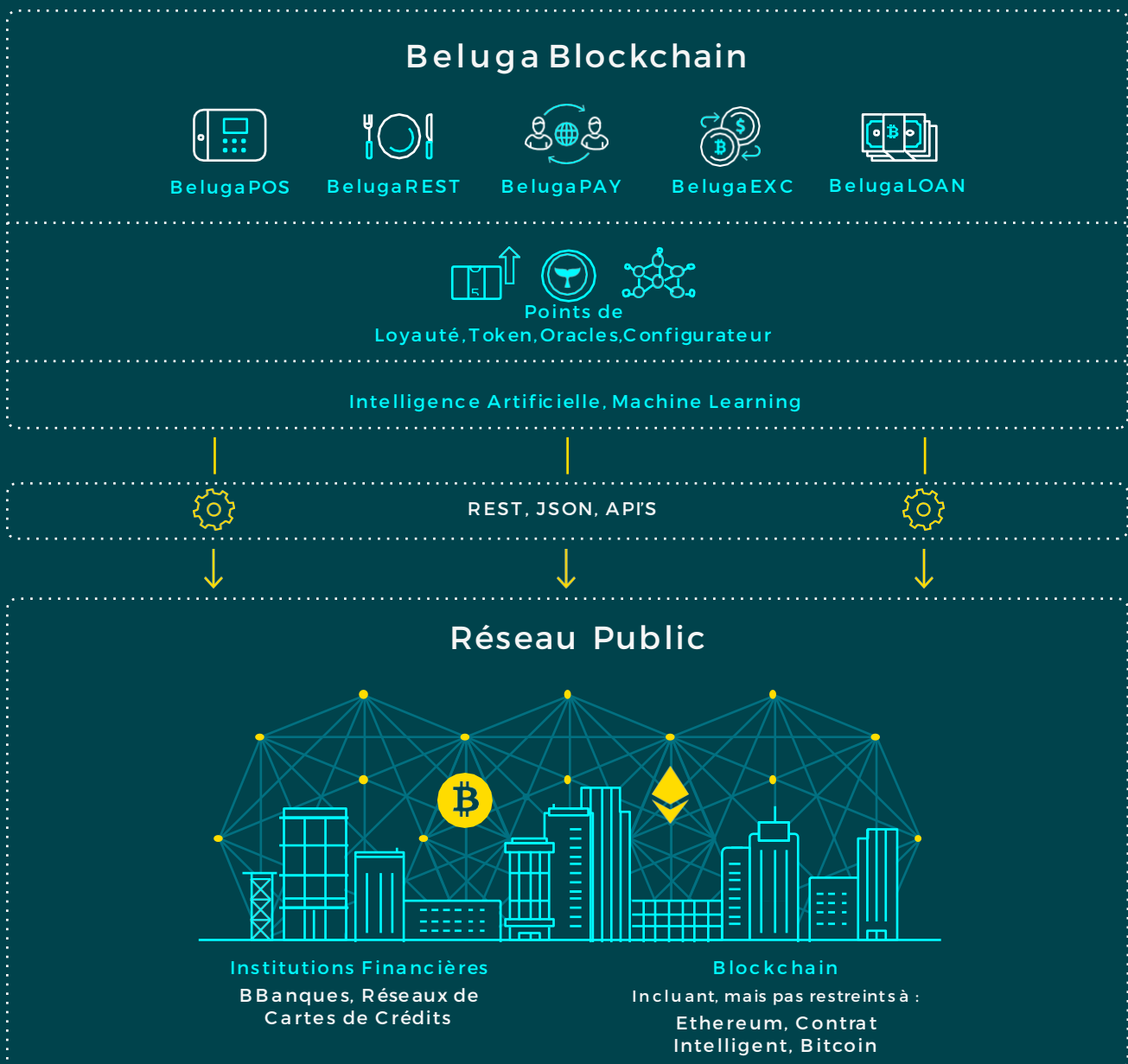


BBI Blocs d'Architecture

La solution de Beluga est un modèle hybride Blockchain où la plateforme BELUGA core avec sa loyauté et ses capacités AI sont sur un environnement privé de BELUGA Blockchain et le porte-monnaie et soldes token sont entretenues et transférés entre les adresses au niveau publique Blockchain.

L'architecture BBI assure le support des centaines de différentes cryptomonnaies pour ajouter la flexibilité des détenteurs de cryptomonnaies

La communication entre la blockchain publique et privé est faite en REST,JSON et autres APIs.



Opportunité de Marché

Le secteur de la technologie financière est un marché massif et en évolution

Il existe de grandes entreprises de technologie qui servent de bons marchés à succès, mais n'ont pas vraiment réussi à fournir des solutions pour les commerçants dans les pays en développement et des solutions pour le marché :

Nom de la Compagnie	Date Fondé	Market Cap de Aug2/2019
First Data Corp.	1971	\$16.8B USD
Paypal	1998	\$70.65B USD
Square Inc.	2009	\$9.75B USD

Chez Beluga, nous croyons que le mariage entre les systèmes de paiements traditionnels et le marché crypto présente une occasion d'impacter sur des millions de vies humaines. L'écosystème actuel de traitement des paiements comprend divers intermédiaires en tant qu'acquéreurs, émetteurs, passerelles, réseaux de cartes et ISOs:

Card Networks



Gateways



Acquirers & Processors



Issuers



ISOs & MSPs



Beluga a l'intention de travailler avec toutes les parties nécessaires pour fournir des transactions plus rentables et plus sûres, mais à l'avenir, a l'intention de rationaliser le processus autant que possible.

BELUGA Proven Leadership Team

Les deux objectifs de la Fondation Beluga :

01

Acquérir les technologies bancaires et les licences pour rester conforme.

02

Distribuer la technologie bancaire open-source pour les entrepreneurs et les businesses SMBs



Alex Avila

Directeur Général

Alex est un évangéliste blockchain et concepteur de produit. Alex est le co-fondateur du prédécesseur de Beluga, Espiralapp.com. Actuellement, Alex est également consultant pour le coaching de cadres supérieurs Citigroup sur les meilleures pratiques de la technologie de la blockchain et l'esprit d'entreprise. Alex a quitté EGADE Business School et a obtenu un certificat en Design Thinking du CEDIM Design School.



Hugo Munguía

Directeur Technique

Hugo est un développeur Fullstack et enthousiaste blockchain. Hugo est le CTO du prédécesseur de Beluga prédécesseur et a écrit sa première ligne de code, Espiralapp, et mène toutes les intégrations techniques avec les partenaires et les certifications. Hugo est diplômé de l'Universidad de Guadalajara.



Saravana Malaichami

Directeur Data

Saravana est un développeur de blockchain et co-fondateur de Smartchainers. Saravana est un conférencier régulier à des événements blockchain et fintech en Inde. Saravana a plus de 15 ans d'expérience en développement. Saravana est diplômé de l'Université de Leichsteister.



Marifer Avila

Responsable Customer Happiness

Maria mène des efforts dans la gestion des comptes stratégiques et la satisfaction des clients. Maria gérait déjà les comptes clients chez Deloitte. Maria a étudié la finance à ITESO.



Carlos Roca

Directeur Financier



Alan Milke

Architecte Logiciel



Alejandro Muñoz

UX/UI Designer



Diego Gonzalez

Product Lead



Wendy Rodriguez

Directeur Commercial



Maty Morales

Directeur RH



Yeudiel Vazquez

**Développeur Full stack
Web**



Antonio Martinez

**Développeur Full stack
Mobile**



Oscar Cardenas

Blockchain Researcher



Leo Lopez

**Développeur Full stack
Backend**



Ricardo Robles

**Banking Operations
& Relations**



Andrea Figueroa

Administration



Claudia Diaz
Assurance Qualité



Marisol Morales
Customer Happiness



Alder Ortiz
Legal



Angel Romero
Frontend Web
Développeur

Conseillers



Don Dodge

Don est actuellement un Développeur Advocate chez Google et est également un conseiller chez Google Ventures. Don était auparavant le directeur du développement pour Microsoft Emerging Business Team. Don est également vétérans de plusieurs start-ups : Forte Software, AltaVista, Napster et Bowstreet.



Arturo Galván

Arturo est actuellement en charge de l'exécution de la stratégie de croissance de sa dernière entreprise, Naranya, en Amérique latine et maintenant sur d'autres marchés émergents du monde. Arturo a précédemment construit et vendu son entreprise de technologie pour \$300 M USD.



Francisco Diaz-Mitoma Jr.

Francisco est un architecte logiciel et co-fondateur de revenue.com, Bowhead Health et Playsino. Diaz-Mitoma a plus d'une décennie d'expérience en développant des plates-formes en ligne évolutives et a été honoré comme un Forbes 30 moins de 30 en 2012.



Kyle Kemper

Kyle est directeur exécutif de l'Association Blockchain du Canada. Un évangéliste précoce dans les communautés Bitcoin et Blockchain.



Lawrence Cisneros

Lawrence s'assure que les commerçants et les clients sont bien protégés dans l'écosystème Beluga. Lawrence est diplômé de l'école de droit de l'Université de la Californie du sud de Gould et est un membre actif du Barreau de Californie.



Alex Yamashita

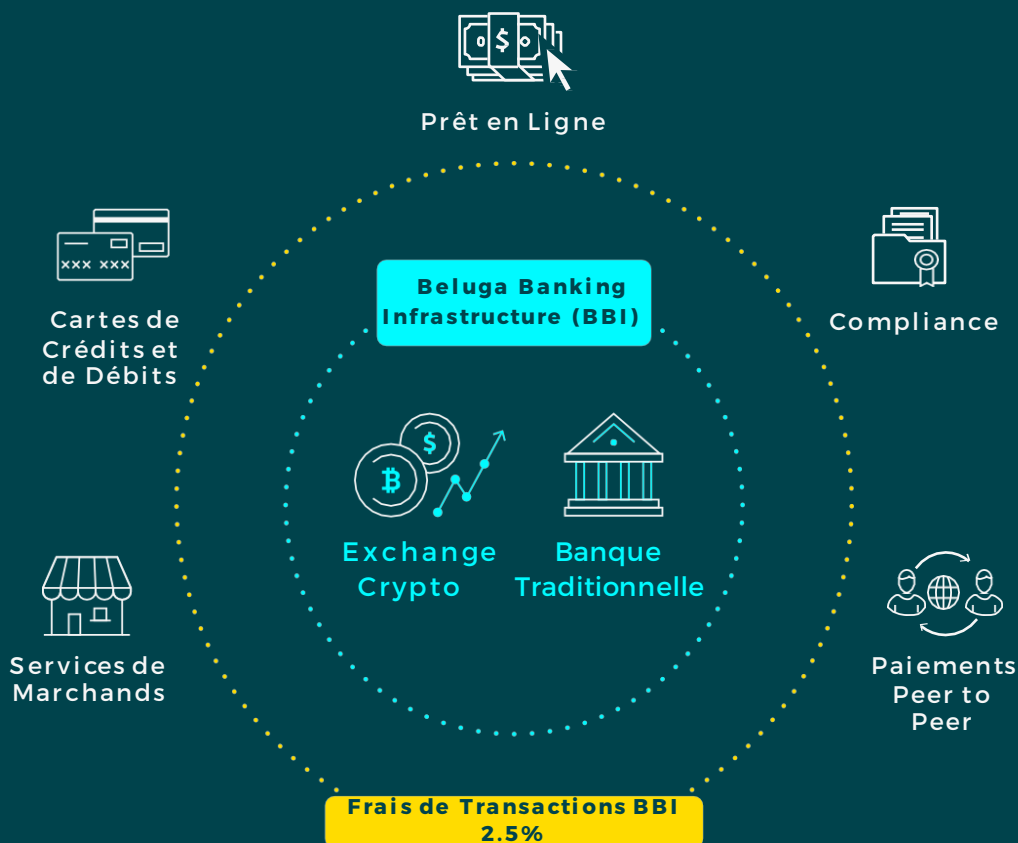
Alex Yamashita est crypto-enthousiaste et entrepreneur/investisseur dans les domaines allant du bien-être et l'hospitalité à la technologie. Ancien vice-président à CLSA et Goldman Sachs, Alex a investi dans des sociétés comme MapD technologies (MAPD.com) et a amassé des capitaux par le biais de financements créatifs et de structures de prêt pour des entreprises telles que les Rooftop Drones. Son intérêt pour Beluga découle de son vaste temps à faire des affaires en Indonésie, où il a été témoin d'inefficiences, les obstacles élevés et les copinages qui affectent les populations avec une forte densité de personnes non bancarisés.



Jason Carl Kline

Jason est un professionnel, ayant une expérience des affaires, il est stratégique, quantitatif et créatif comme ingénieur et analyste en information financière & modélisation, développement des affaires et de recettes axé sur des projets au sein des industries, y compris ; publicité, finances, fabrication, produits de consommation, web et technologies mobiles.

Ecosystème BELUGA Banque



Beluga assure le support Traditionnelle Bancaire

Par opposition à d'autres concurrents cryptobank, les produits FIAT et de carte de crédits Beluga sont live et ont été sur le marché depuis plusieurs années avec le soutien de la banque appropriée. En plus d'avoir direct produits vérifiables et licences, la banque acquéreuse de Beluga est une institution financière avec plus de 70 milliards d'actifs. BÉLUGA a signé un partenariat avec la plus grande banque au Canada appartenant au Mexique et cotées en bourse avec plus de 20 000 employés et 1 200 succursales

Filiale de Beluga Espiral Technologies de Mexico S.A. du béluga De C.V. a travaillé avec Banorte depuis 2015 fournissant des points de vente pour les produits des marchands.

Béluga a l'intention de reproduire ce modèle pour rallier les banques locales, en entrant dans les pays en développement pour assurer l'efficacité du réseau. Par le biais de la vente de tokens BBI, BELUGA a l'intention d'incorporer des paiements cryptographiques et distribuer ses produits dans le monde.

Plan d'expansion BELUGA



Gouvernement Bancaire



Whitelabel
Entreprise
Point de
Vente



Portail de
Paiement



Transfert
Peer to
Peer



Point de Vente
Marchand

Beluga estime que la plus grande possibilité de croissance se trouve dans les pays en développement où la technologie existe (smartphones), cependant, la concurrence des grandes entreprises traditionnelles titulaires n'ont pas converti la majorité des commerçants non bancarisés.

Ce qui suit représente une liste de petits pays et régions qui correspondent au profil :

- Myanmar
- Colombia
- Cuba
- Indonesia
- Peru
- Haiti
- Ghana
- Ivory Coast
- Congo
- Ecuador
- Dominican Republic

BELUGA Roadmap



2014
Q3

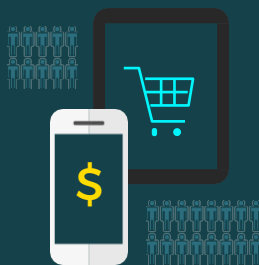
- EspiralApp.com lance un partenariat avec la banque Banorte

2014
Q4

- Espiral est accepté dans les accélérateurs technologiques leaders de l'Amérique latine, NXTP et NaryanaVentures. Leader des fonds technologiques de l'Amérique du Sud.

2015
Q4

- Espiral complète avec succès la version alpha avec une transaction live



2016
Q2

- Espiral embarque 100 marchands pour des tests privés iOS et Android pour des systèmes Point de Vente

2017
Q1

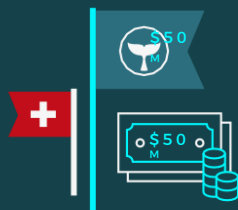
- Espiral développe un whitelabel privé pour les points de vente. 100 compagnies avec un contrat exclusif multi-année

2017
Q3

- Lettre signée entre la Fondation Beluga et Espiral pour acquérir tous les biens et droits de la team Espiral et de sa technologie.

2017
Q4

- Beluga Team Lance sa Pre-ICO



2018
Q2

- Beluga complète son ICO et lève un maximum de 30,000 ETH
- Beluga établit la Fondation Beluga, une entité Suisse ou Iles Caïmans.
- Beluga planifie son listing sur des échanges majeurs
- Beluga Opeen-Sources restaurant, peer-2-peer, solutions de point de ventes mobiles

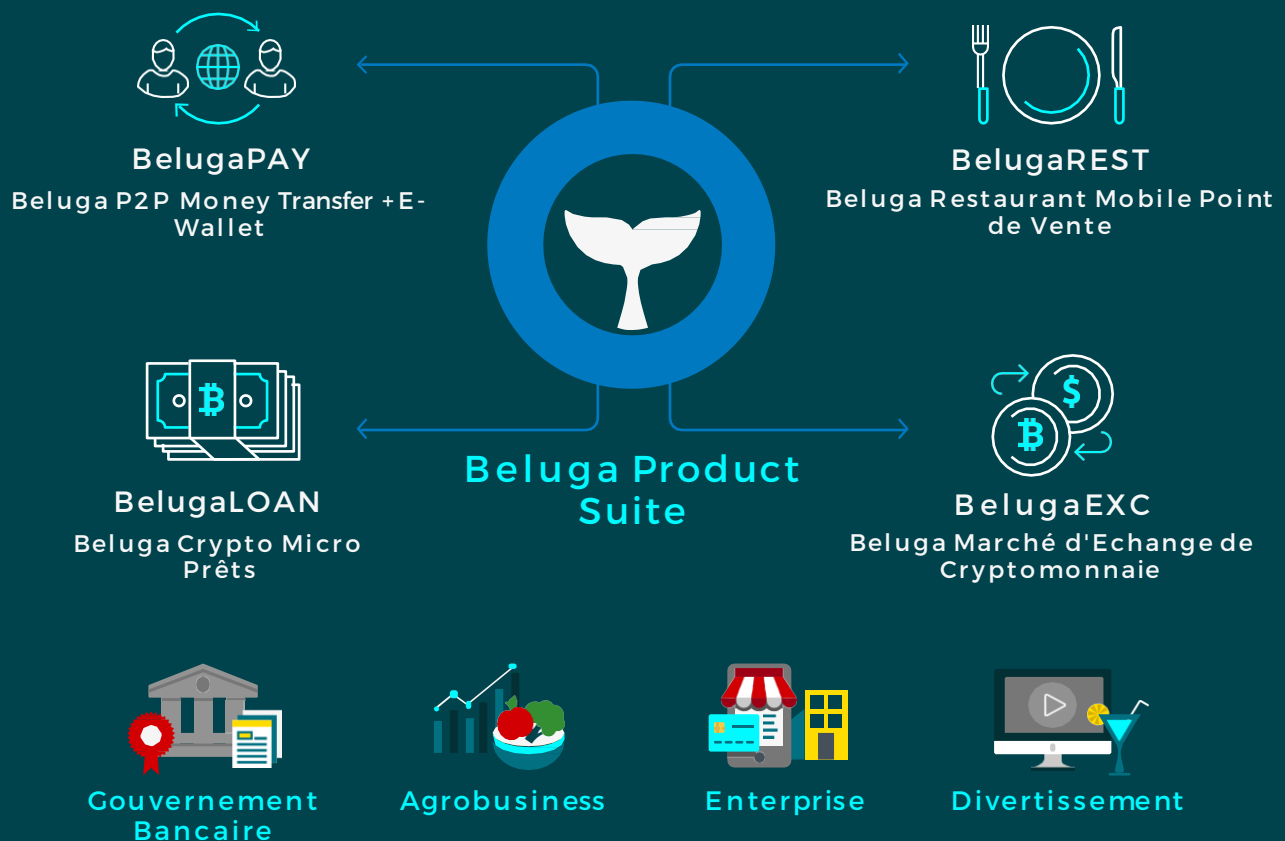
2018
Q3

- Beluga envisage d'ajouter cinq nouveaux partenaires bancaires locaux pour ouvrir les marchés du Sud-Est asiatique, africain et sud-américain



Résumé du Produit BELUGA

Beluga croit que le monde peut être un meilleur endroit avec des solutions de paiements ouvertes et validées pour relier les commerçants, les consommateurs dans un environnement crypto et un environnement bancaire traditionnel.



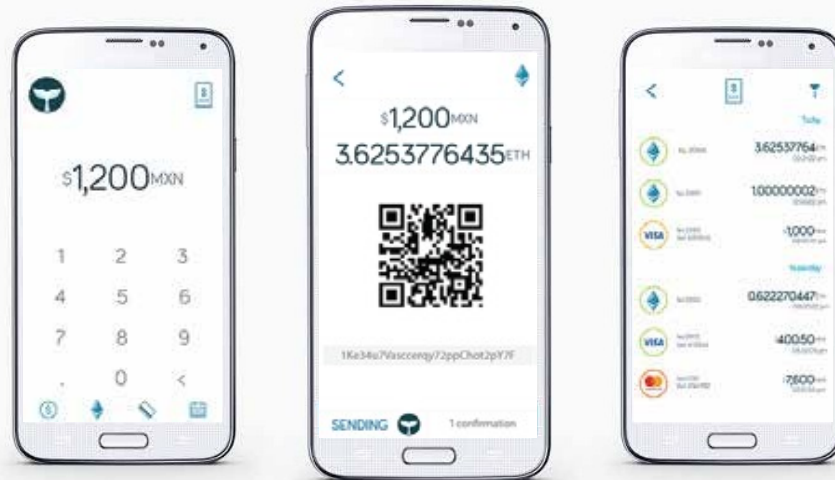
Pour les 3 dernières années, Beluga a développé une suite d'outils de paiements:

- Applications de Point de Vente Mobile pour iOS et Android
- Logiciel Restaurant pour gérer les clients, menus et staff
- Technologie paiement Peer 2 peer

Nos produits courants sont en beta avec des clients live.

Veuillez contacter support@belugapay.com pour une démo avec un spécialiste produit Beluga

Terminal BELUGA Point de Vente



Le Point de Vente BELUGA (POS) app est actuellement en alpha privé sur iOS

Notre solution whitelist (POS) conçu pour Dupont est disponible ici.



Les marchands peuvent acceptés VISA, MasterCard et (en cours) AMEX



Ajouter, gérer et afficher l'inventaire et les meilleurs ventes dans l'inventaire



Marquer les transactions comme payé en cash



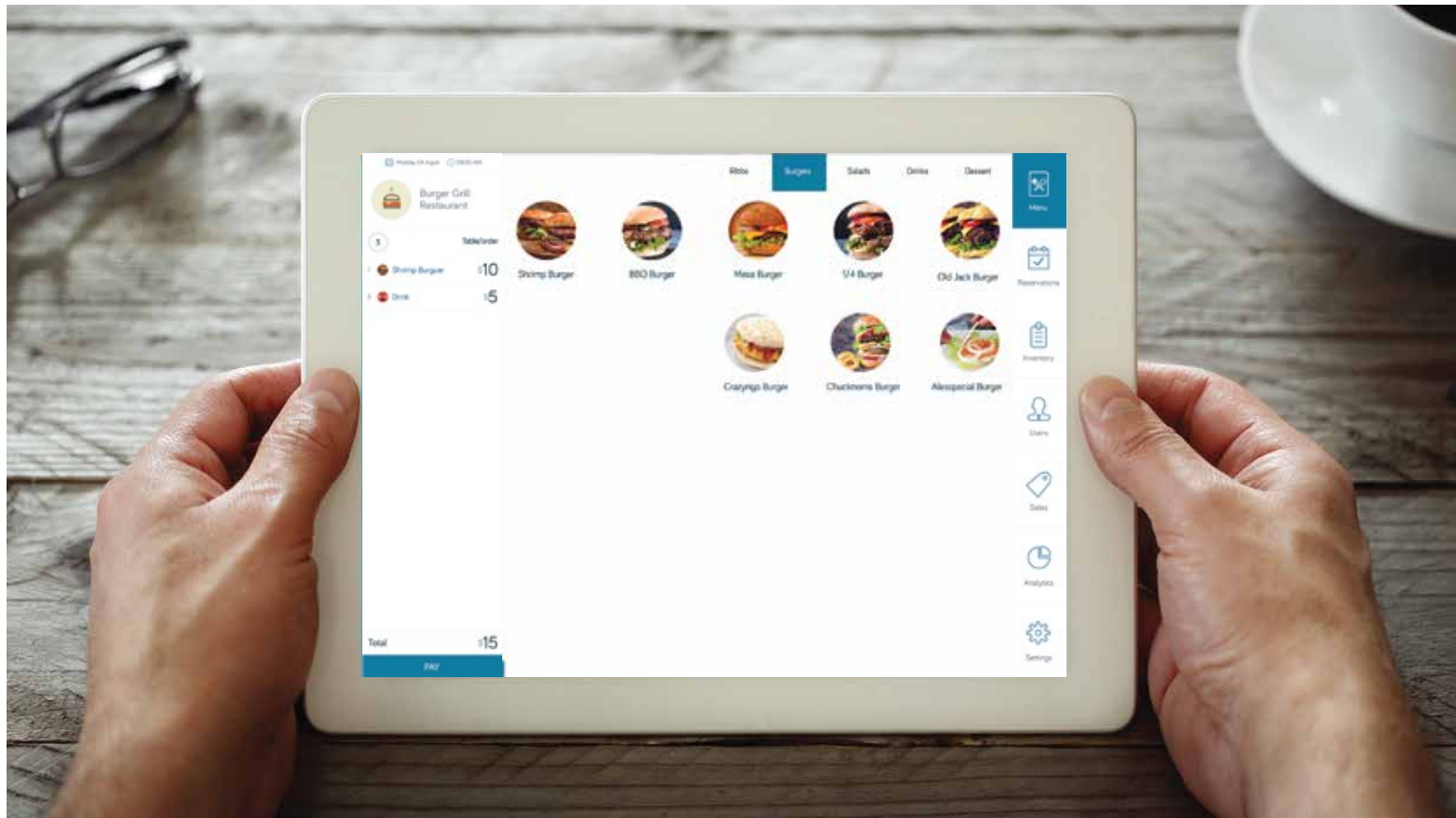
Rembourser, imprimer les reçus, remboursements partiels



Reçus d'Emails

	2017	2018	2019
Estimation du taux d'évolution	-	400%	800%
Estimation Moyenne de Processus (USD)	\$4M	\$50M	\$400M

BELUGA RestoPay



BÉLUGA propose un système de gestion de l'industrie alimentaire et des boissons pour les petites et moyennes entreprises, tout au long d'une tablette qui est connecté à un serveur local qui met à jour fréquemment vers le nuage. Cela permet à l'entreprise fonctionner même lorsque l'internet n'est pas optimale »

Nous prévoyons d'ouvrir la source tous nos codes BelugaREST, permettant aux propriétaires d'entreprises de développer des solutions adaptées à leurs besoins et conceptions spécifiques. Cela permettra à nos marchands de traiter tous les paiements par le biais de nos plates-formes de la Fondation Beluga, aidant à faire baisser les revenus et les coûts pour le commerçant et le consommateur.

Atouts BELUGA RestoPay



Faire des réservations



Gérer des inventaires,
tables et staff

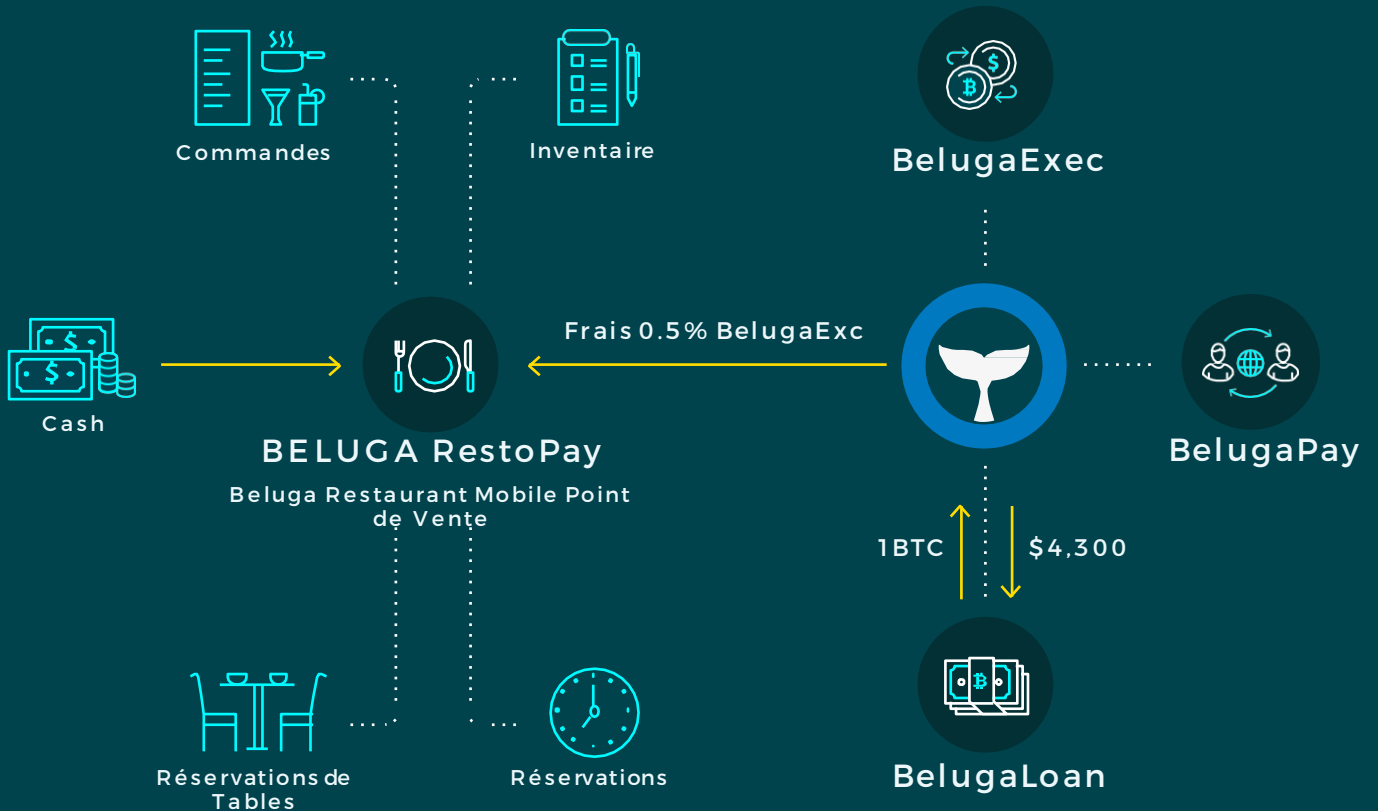


Diviser les
factures

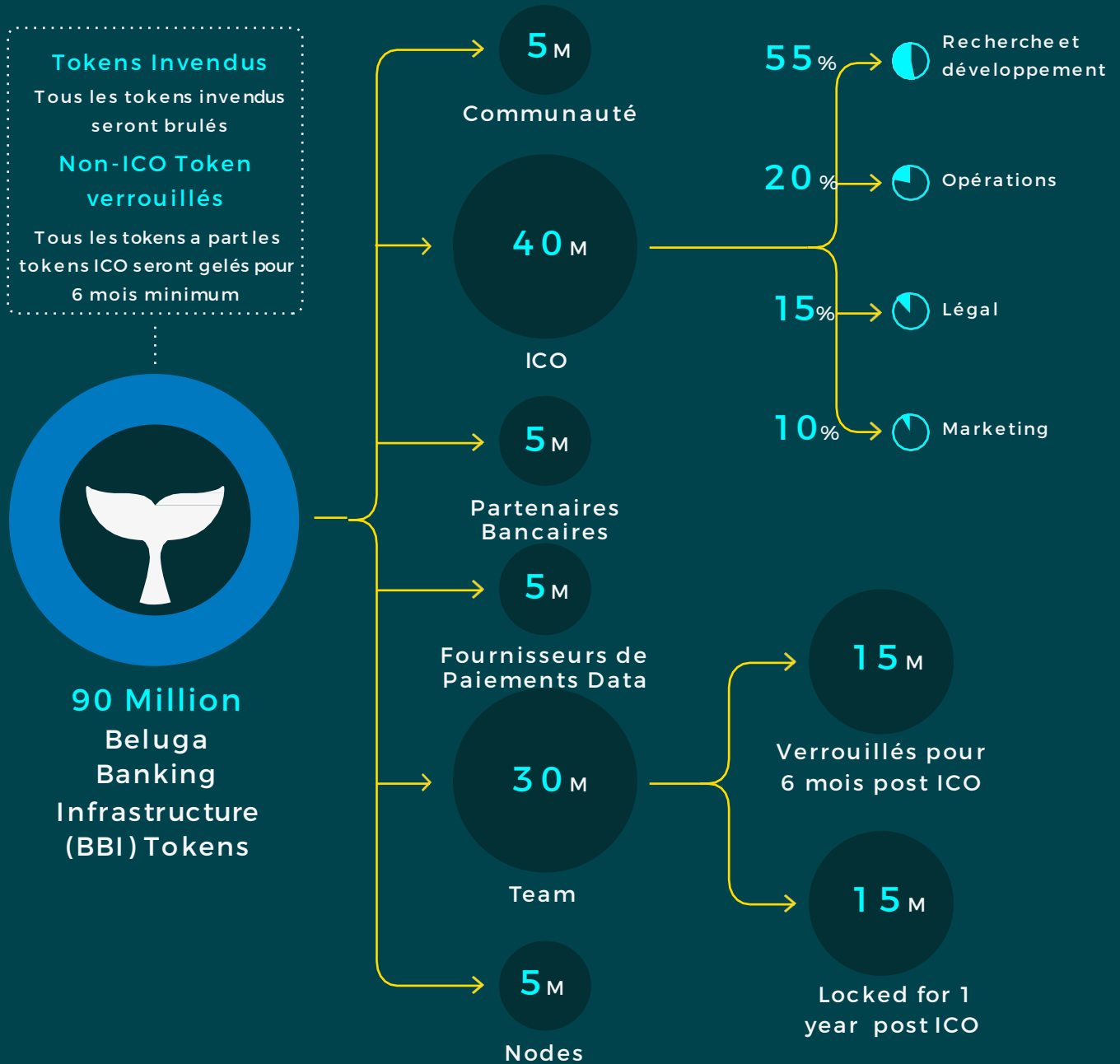


Envoyer les
commandes aux
cuisines et bars

Comment BELUGA RestoPay Marche



Vente de tokens BBI Breakdown



La vente des tokens n'est pas disponible aux US, ni aux résidents et citoyens Canadiens. Les nombres listés sont estimés et sujet au change.

The tokensale use of proceeds breakdown estimates where we will need to distribute funds in the future to expand aggressively.

If possible during Research & Development we will use the BBI Tokens as added incentive to build developer community support to reduce costs.

Détails de la vente des tokens BBI

Phases:

01 Est détenu par la société canadienne Beluga Inc. La propriété intellectuelle sera transférée à une fondation sans but lucratif Beluga avec pour mission d'avancer des outils et des services pour les marchands non bancarisés.

02 La Fondation Beluga sera incorporée comme un organisme sans but lucratif en Suisse ou aux îles Caïmans qui sont connues pour la protection de la propriété intellectuelle, les lois sur la protection des renseignements personnels et les cadres favorables aux cryptomonnaies.

Token

Beluga Banking Infrastructure (BBI)

Nombre de tokens fixe

90,000,000 BBI Tokens

ICO Commence

1 Mars 2018

ICO Finit

31 Mars 2018

Plateforme

ERC20 Token

Exchanges

Listing on Avril 2018

	Bonus	Prices	Start Date	End Date
Pre-sale	10%	1 ETH = 1054.94 BBI Tokens	Jan. 3, 2017	Jan. 31, 2018
	5%	1 ETH = 1007.00 BBI Tokens	Feb. 1, 2018	Feb. 28, 2018
ICO	N/A	1 ETH = 960.00 BBI Tokens	Mar. 1, 2018	Mar. 31, 2018

DATES IMPORTANTES

Les jetons seront libérés et la négociation débutera le 31 Mars 2018

REJOINDRE LA COMMUNAUTE BELUGA



support@belugapay.com