



# FINTRUX

## THE GLOBAL P2P LENDING ECOSYSTEM

Превръщане на необезпечените кредити в изключително сигурни.

БЯЛА КНИГА v2.0

**Отказ от отговорност:** Информацията в този документ подлежи на промени или актуализация без предизвестие и не трябва да се тълкува като ангажимент на FintruX.

Нелсън Лин -  
[LinkedIn](#)

Конрад Лин - [LinkedIn](#)

Получаването на необезпечен кредит може да бъде лесно, бързо и достъпно с екосистемата на FintruX, състояща се от оценени агенции, децентрализирани технологии и революционни кредитни подобрения.

Намаляването на разходите е една от най-важните мотиваци при секюритизацията. Това често се прави чрез кредитно подобрение. Можем да приложим същите принципи за намаляване на лихвения процент, който се изисква при необезпечените кредити, правейки продукта привлекателен за кредитополучателите и кредиторите. Целта на FintruX Network е да променим изцяло начина, по който се създават и администрират необезпечени кредити. Този документ дава поглед на нашия подход.

*Необезпеченият кредит е кредит, който не е защитен или обезпечен с какъвто и да е актив.* В такъв случай, кредиторът поема много по-голям риск и вероятно ще поиска по-висок лихвен процент. Колкото по-рисков е кредитът, толкова по-скъп ще бъде той. Ние ще променим това.

Има опции за получаване на необезпечен кредит за вашия бизнес. Местни банки, частни кредитори и кредитори от пазара като например peer-to-peer и директни платформи. Тук обаче съществува място за подобрение в областите на прозрачността, намаляването на риска и облекчаването и бързината на финансирането. FintruX Network може да предостави решение за справяне с всичко това по едно и също време.

Ние от FintruX Network улесняваме кредитирането на пазара в истинска peer-to-peer мрежа. Чрез кредитно подобрение, ние подобряваме кредитоспособността. Кредиторът е уверен, че кредитополучателят ще изпълни задължението чрез допълнително обезпечение, застраховка и поръчител от трета страна. Кредитното подобрение намалява риска от кредит/неизпълнение на задълженията, като по този начин увеличава общия кредитен рейтинг и едновременно намалява лихвените проценти.

**Четири каскадни нива на кредитно подобрение намаляват риска безпрецедентно по отношение на необезпечените кредити:**

1. Свърхобезпеченост като допълнителна сигурност; и ако се провали да покрие всички загуби, произтичащи от същия кредитополучател,
2. Поръчителите от трети страни се грижат за преливащите загуби от горепосочените за избрани кредити; и ако все пак се провали,
3. Пулът за кръстосано обезпечаване осигурява допълнителна застраховка; и ако все пак се провали,
4. Пет (5)% от всички FTX токени са запазени за покриване на всички загуби, направени от кредиторите.

**Ние решаваме три основни проблема за дребни бизнеси, особено стартъпи, за да помогнем с паричния поток:**

1. Чрез прилагане на кредитни подобрения, FintruX Network се стреми да неутрализира кредитния риск на кредитора и в случай на неизпълнение, да осигури каскадни нива на застраховки, за да покрие загубата;
2. Уникален смарт договор е генериран и използван от FintruX Network за всеки индивидуален заем, взет в реално време, за да осигури недвусмислени, неизменни и устойчиви на цензура записи, където не се изисква арбитраж;
3. В допълнение към опростяването на процеса на кандидатстване за заем чрез незабавно съвпадение, FintruX Network също така предоставя на кредитополучателите възможности за след-кредитно администриране, като рефинансиране и предплащане, както и достъп до агенции, класифицирани като трети лица.

# И ДЕ ЯТА

# СТРАТЕГИЯ



Нашата **мисия** е да направим неизискващото доверие финансиране лесно за кредитополучателя и инвеститора.

Нашата **визия** е да подпомогнем екосистема, където ликвидността на финансирането е максимизирана и всички участници печелят.



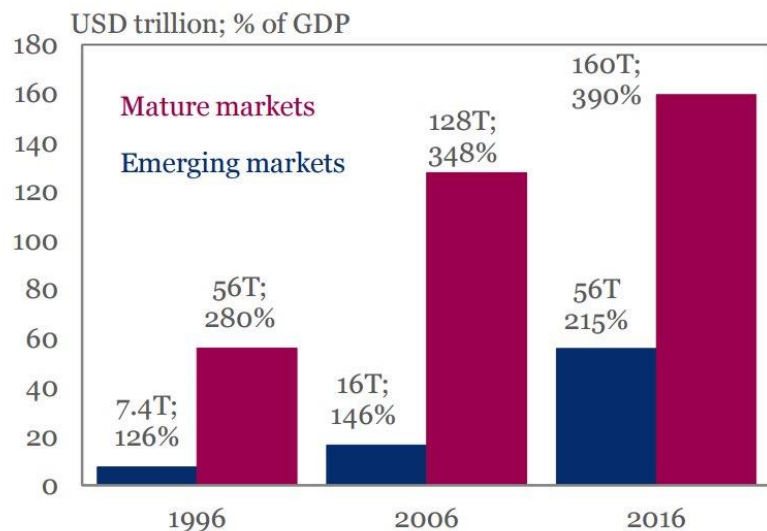
За да подобрим предлагането допълнително, ще направим нашата платформа достъпна за партньори като например агенти за измами и ст ст, агенти за кредитно оценяване и решения, портфейли, борси, банки, мениджъри на активи, застрахователни компании и технологични компании; да предлагат нови инвестиционни и кредитни продукти и да разработва нови инструменти за използване на нашата платформа. Партньори в екосистемата могат да правят директни транзакции с нашия пазар или да използват нашите автоматизирани инструменти за администриране, за да изградят финансово портфолио, което да отговаря на инвестиционните нужди на клиентите им. Ние вярваме, че възможностите, предоставени от тези партньори в екосистемата, ще помогнат да се разшири привлекателността и достъпността на мрежата ни.

Ние генерираме приходи от вземане на такси във FTX токени от участниците. Кредиторите могат да изискват техните желани такси от кредитополучателите. Кредиторите могат също така да възнаграждават кредитополучателите с FTX токени, ако са платили навреме.

Ние не поемаме кредитен риск и не използваме собствения си капитал, за да инвестираме във финансирането, улеснено от нашата платформа. Капиталът за инвестиране идва директно от широк спектър от кредитори, включително традиционни инвеститори, лица с висока нетна стойност, семейни офиси, банки и финансови компании, застрахователни компании, хедж фондове, фондации, пенсионни планове, университетски фондове и чрез разнообразие от канали.

# ПАЗАРНА ОЦЕНКА

Chart 1: Total Global Debt (all sectors)



Source: IIF, BIS, Haver.

Глобалният дълг нарасна до 325% от световния брутен вътрешен продукт през 2016 г., което възлиза на 215 трлн. щ. долара, показва доклад на Института за международни финанси, публикуван през април 2017 г., подсилен от бързото нарастване на емитирането на изквикващите пазари. Глобалният дълг нараства със 7,6 трлн. щ. долара през 2016 г. в сравнение с предходната година. Емисиите са се увеличили до 320% от БВП през 2015 г. [7].

Peer-to-peer ("P2P") кредитирането също се нарича кредитиране на пазара [2]. В Обединеното кралство, този тип кредитиране нарасна на 81.2% на година между 2010 и 2015 г.; SME кредитирането нараства с 6% годишно през същия период; общият брой на активните кредитополучатели почти се е удвоил едва през 2015 г. [5]. Според Morgan Stanley, докато пазарното кредитиране през 2015 г. все още е било около 1% от необезпечените потребителски кредити и SME кредитирането в САЩ, то може да достигне до ~ 10% до 2020 г. – и да очаква Китай, Великобритания и Австралия да последват. Глобалният пазар може да нарасне до 150-490 млрд. щ. долара до 2020 г. [3].

Традиционните местни банки и кредитни съюзи предлагат необезпечени кредити. Особено трудно е обаче да се вземе необезпечен бизнес кредит чрез традиционните кредитори; особено ако вашият бизнес е сравнително млад и не е имал достатъчно време, за да установи добра кредитна история. Може да отнеме месеци, за да кандидатствате и да получите одобрение. Като цяло, банките съсредоточават дейността си в определени географски ширини, което затруднява свързването на хора в различни области с цел извършване на кредитни транзакции.

Частните кредитори са малко, отдалечени и разпръснати в цялата страна. Съществуват по-строги изисквания за одобряване на частния кредит, тъй като методът на погасяване не е автоматизиран.

Като алтернатива, платформите за онлайн кредитиране, като например директните и peer-to-peer кредиторите, могат да предложат по-бърз и полесен онлайн процес на кандидатстване [1].

Кредиторите от "peer-to-peer" платформата използват други инвеститори, за да финансират кредитите си. Това означава, че парите за вашия бизнес кредит може да са от десетки или дори от стотици индивидуални инвеститори от цял свят. Те обикновено предлагат по-гъвкави условия за одобрение и погасяване от банките или директните онлайн кредитори, но лихвените проценти обикновено са малко по-високи.



# ПАЗАРНА ОЦЕНКА

Наскоро Amazon обяви, че е отпуснал 1 млрд. щ. долара за кредити за малки бизнеси, вариращи от 1000 до 750 000 долара до 12 месеца, до повече от 20,000 търговци в САЩ, Япония и Великобритания за последните 12 месеца.



Откакто Amazon Lending стартира през 2011 г., преминаха 3 млрд. щ. долара в кредити за малки предприятия в повече от 130 различни страни по света. Освен това, Amazon може да го направи без регулаторното спазване на правила, което банките трябва да изпълнят [11].

Кредиторите от директните платформи издават кредити от собствения си капитал, точно като банка, но без някои от традиционните изисквания и ограничения на банковото кредитиране. В резултат, директните кредитори често са в състояние да отпускат заеми по-бързо от банка и дори от "peer-to-peer" кредиторите и могат да предложат някои от най-добрите такси извън традиционното кредитиране.

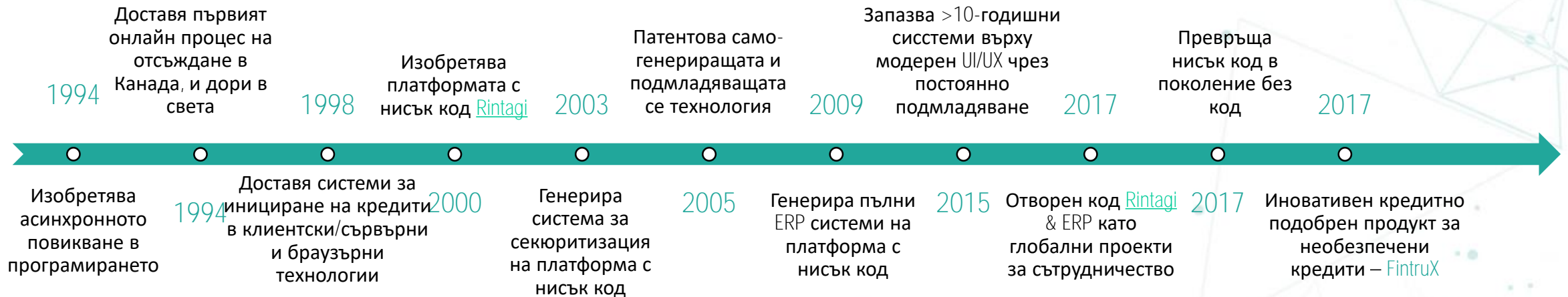
Все още липсва нещо обаче, текущите P2P платформи не са истински P2P, защото използват междинни продукти като тръст сметки и други, също като директните кредитори; липсва им прозрачност и не осигуряват адекватна защита на инвестициите на кредиторите.

Благодарение на нарастващата сила на блокчейна на Ethereum, можем да постигнем много повече и да донесем по-големи ползи както за кредитополучателите, така и за кредиторите.

# ЗАЩО СЕГА?

"През 80-те години финансирането ставаше чрез факс. През 90-те години създадохме система, използваща клиентска/сървърна технология, която да генерира и администрира финансиране чрез dialup модем и частна наета линия. По-късно, пренаписахме същото приложение в интерактивно уеб-базирано решение на Web 2.0. Днес, започваме ново пътуване, за да дадем възможност за финансиране на Web 3.0"

Нелсън Лин е бил новатор през целия си живот, още откакто започва кариерата си във финансово-технологичния сектор като системен анализатор в J.P. Morgan през 1986 г.



Нелсън се бори с тази концепция в продължение на много години, просто чакайки правилната технология и възможност - децентрализирана блокчейн технология, която позволява смарт договорите да се генерират от платформа за разработка без код. Виртуалната машина на Ethereum (EVM) беше представена на вниманието му в началото на 2017 г. и момента не можеше да бъде по-добър. Тези технологии, комбинирани с механизми за намаляване на риска, използвани от финансиращите секюритизации, арбитража на огромните разлики в лихвените проценти по света и мрежа от сложни оператори и агенции; това е златна възможност за създаване на свят, независещ от доверие, на кредитиране, започващ с най-простия необезпечен заем.

Нелсън е добре свързан в кредитната индустрия. Едно от критичните приложения на [Rintagi](#), пуснато през 2003 г., в момента обслужва пропускателния секюритизационен пазар в Северна Америка, управляващ няколко милиарда долара активи. Той ангажира няколко съществуващи клиенти, които се съгласяват да проучат допълнително как тази платформа може да намали риска и да подобри ликвидността, сигурността, администрацията и разходите във финансовата индустрия, особено между малките бизнеси и акредитираните инвеститори.

Той има над тридесет години опит в предоставянето на финансови решения във финансовия сектор. Нелсън основава [Robocoder Corporation](#) през 1999 г., реномирана компания за софтуерно проектиране и разработка и успешно е изпълнила много критични решения финансиране през последните 18 години. Екипът на [Robocoder](#) ще бъде наш партньор за разработката на приложението ни.

## Традиционните системи са неадекватни

### Много посредници

По-голямата част от финансирането все още става чрез трети страни като брокери и други посредници. Те продават договорите си на банки или инициатори, които имат кредитни линии, получени от банките. Разходите по кредитната линия се прехвърлят върху кредитополучателите. Само когато тяхното портфолио достигне много голям размер, инициаторите могат да секюритизират договорите си, за да получат по-ниски разходи за финансиране.



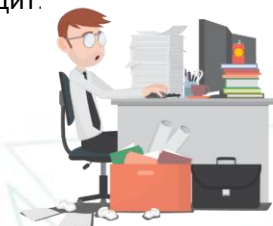
### Фрагментирани и непостоянни

Повечето системи, които се използват, не са напълно автоматизирани, записите са променливи, цензурирани и подлежат на патриотичния акт на държавата на местоживеене. Понастоящем, различните страни ще съхраняват собствените си копия на данни и ще ги обработват индивидуално. Това затруднява синхронизирането и сътрудничеството чрез споделен процес. Това създава огромна сложност и разходи за одит.



### Изискващи интензивен труд

Повечето финансови договори са трудни за разбиране и специални инструкции като за рефинансиране, предварително плащане, обработване в края на срока, и т.н. са предимно ръчно въвеждани в таблици.



### Стартъпите и малките бизнеси не са обслужени

Нараства броят на малките бизнеси, особено стартъпите, които не успяват да получат кредити от банките:

- Необходимата сума на кредита е твърде малка за банките, за да проявят интерес.
- Кредитите обикновено са сключени от брокери, които не печелят достатъчно стимули за по-малките кредити, за да работят с тях.
- Банките обикновено отнемат много време, за да вземат решение. Изискването на банките за документация е много високо.
- Някои малки бизнеси не отговарят на параметрите на вътрешната политика на банките, въпреки че те са достойни за кредитиране според други стандарти.



## Кредитирането на пазара все още има проблеми

Новите социални технологии на интернет помогнаха да се разширят границите на традиционната банкова система, предлагайки нови кредитни алтернативи, като например кредитирането на пазара. Тези технологии помогнаха на кредитната система да продължи напред по следните ключови точки:

- нетуъркинг ефективността при модернизирането на целия процес на кредитирането се е увеличил;
- сегментът на населението, обхванат от кредитната система на пазара, се е увеличила;
- проблемът с локализацията се е смекчил – до известна степен;
- разходите за посредничество са намалени, доколкото лихвените проценти на P2P са били по-ниски от повечето лихвени проценти на традиционните банковите кредити;
- промяната доведе до по-добри условия както за кредитополучателите, така и за кредиторите по отношение на оценката на кредитоспособността.

НО...

Процесът за оценка на кредитния риск остава асиметричен.

Кредитният риск все още е поет от кредитора, а не от P2P платформата.

Кредиторът има малко инструменти за управление на активите.

Ако компанията зад P2P платформата не плати или декларира фалит, кредиторът има ограничени опции за действие по отношение на кредитополучателя.

## Финансирането на малките бизнеси е изключително важно за икономиката.

Паричният поток е проблем за много бизнеси, и докато колебанията в движението им може да са малки, те могат да имат огромен ефект върху способността на бизнеса да работи. Тук идва необезпеченият кредит. Способността на малките бизнеси да имат достъп до достъпни кредити е от голямо значение за стимулиране и поддържане на здрава, разнообразна и иновативна икономика. Според Федералната корпорация по застраховане на депозитите (FDIC), към 31 март 2014 г. е имало търговски и промишлени заеми от 292 млрд. долара и неплатени индустриални кредити под 1 млн. долара.

## Кредиторите са обслужвани неадекватно от сегашната система за кредитиране.

Поради високите фиксирани разходи по подписването и обслужването, традиционната банкова система е в лоша позиция за посрещане на търсенето на финансиране от малкия бизнес и възможността за възникване на допълнителни такси и наказания. Онлайн порталите за финансиране, които се опитват да заобиколят посредниците, се провалят в решаването на тези проблеми.

## Кредитополучателите имат ограничени опции за финансирането на малките бизнеси.

As individual investors generally lack the size and access to invest in structured products directly, they are unable to invest in small business credit. While institutional investors have had some access to this market, most have lacked the tools to customize portfolios to their specific risk tolerance, and banks accessing this market generally hold the loans they generate on their balance sheet. As a result, we believe additional capital that could be invested in small business loans has largely been locked out of the market.

## Стойността е в мрежовия ефект.

От гледна точка на кредитора, важноста на връщането на първоначалните суми и лихвите не може да бъде подчертана достатъчно. Идеалният сценарий е да се избере от изобилие от оценени агенции с фиксирани разходи, предоставящи услуги като откриване на измами и самоличност, кредитно оценяване, решения и т.н.

Бъдейки първите създали онлайн кредитиране в Канада през 1994 г., ако не и в света, и работейки с реномирани източници, управляващи милиарди долари секюритизирани активи, ние сме в добра позиция да създадем нов, алтернативен пазар и автоматизирана платформа за администриране за peer-to-peer кредитиране с кредитно подобрение като гръбнак, за да защити интереса на кредиторите.

Още повече, опитът ни в създаването на [самогенерираща се платформа с нисък код](#) [10] ни позволява да създаваме стабилни смарт договори въз основа на избрани правни условия и административни опции. Програмите се генерират и разгръщат незабавно, онлайн и в реално време, чрез drag & drop и point & click лесни за използване интерфейси с UX като първостепенен приоритет както за кредитополучателите, така и за кредиторите.

**В заключение, FintruX Network предлага иновативна среда, която ще бъде от полза на световната икономика.**

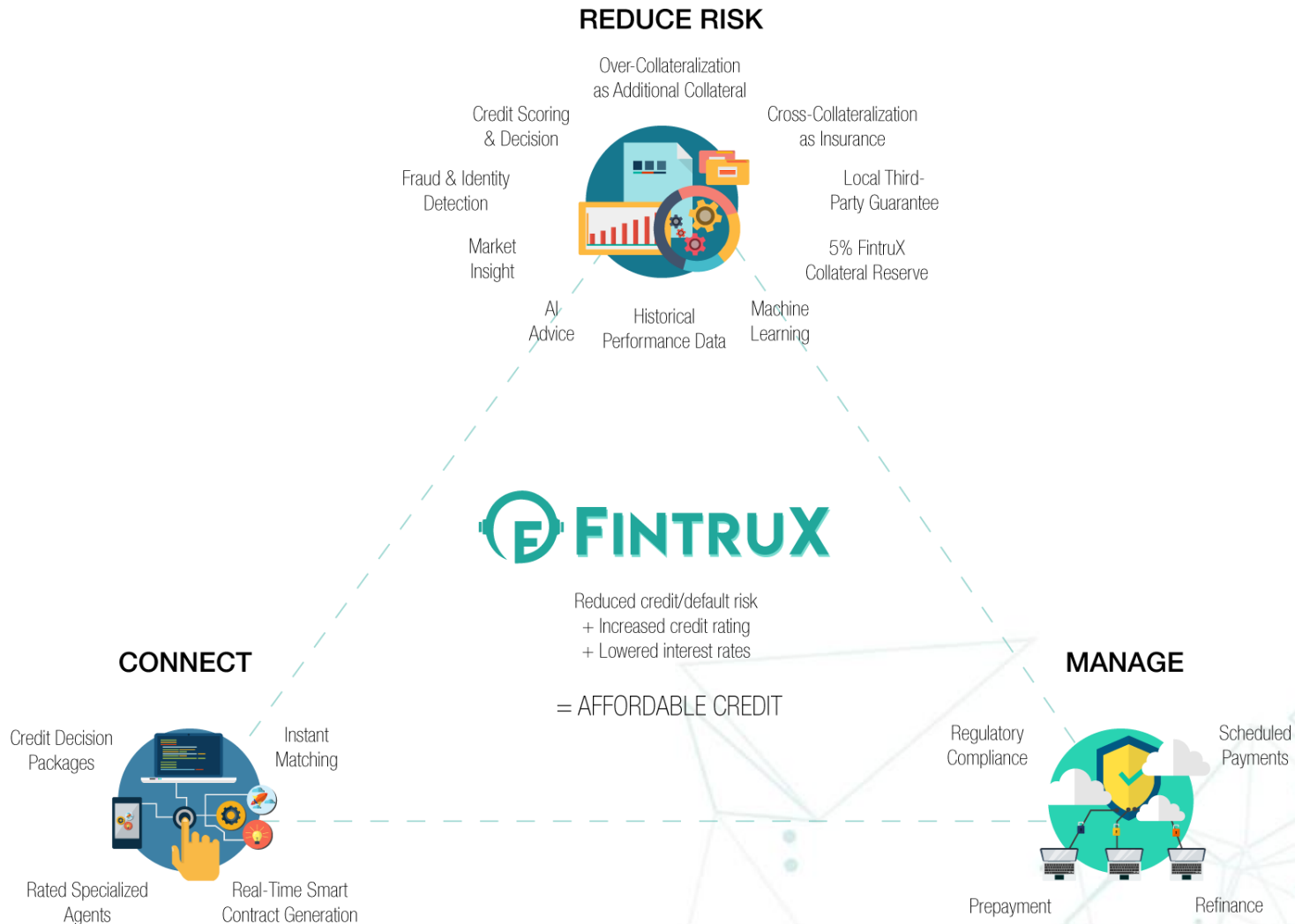
През последните години, икономическите сили на премахването на посредниците се материализираха. Uber промени транспортната индустрия и получи оценка от \$69млрд. [9]. Airbnb промени сектора за настаняване и се превърна в най-голямата "хотелска верига" в света, без да притежава "хотел", което му дава стойност от \$31млрд. [%]. 88% от компаниите от Fortune 500 са закъснели да разберат, че стойността е в ефекта на мрежата на потребителите, не в цената на физическите активи, които притежават, и в резултат на това те изчезнаха [6].

P2P платформите за кредитиране, изградени от основата на блокчейн технологията започват да се появяват, особено с технологии като Ethereum, обаче, всеки актив, заключен за обезпечаване, трябва да бъде равен или по-голям от заема, усложнявайки процеса на вземане на решения. Тези платформи още са на много ранен етап.

Съществува възможност за онлайн пазарният модел да направи необезпечените кредити възможно най-малко рискови, поради своята простота, в сравнение с алтернативната си на кредитите с активи като обезпечение. Ние смятаме, че е необходим прозрачен и отворен пазар с напълно автоматизирана администрация.

Кредитополучателите и кредиторите могат да имат достъп до сигурна и прозрачна информация, допълнена от сложни технологии и инструменти за налагане на непостоянството. Това може да направи кредита по-достъпен, по-малко объркващ, по-уверен и да пренасочи съществуващите пулове на капитал, заключени в банковата система, като привлича нови източници на капитал. Пазарното кредитиране има силата да улесни по-ефективното усвояване на капитала и да подобри световната икономика.





FintruX Network е един от първите в света блокчейн-базирани онлайн пазари и автоматизирана платформа за администриране, свързваща кредитополучатели, кредитори и специализирани обслужващи агенти, позволяващ им да конфигурират и конструират всеки договор за кредитополучател в реално време.

Всеки смарт договор е напълно персонализиран и опростен, и така е много по-лесен за разбиране и без неясноти. Без повече изявления от типа "ако-тогава-друго" и ненужен код. По-малките програми също водят до по-ниска такса за gas.

Нашата технология поддържа този иновативен пазар и административен модел да свържем ефективно обработката на световното предлагане и търсенето на капитал.

Нашата платформа също така премахва необходимостта от физическа инфраструктура и създава удобство и пълна автоматизация, повишава ефективността, намалява ръчните процеси и подобрява цялостния опит по заемане и отпускане на заеми.

Използваме каскадни нива на кредитно подобрение, за да подобрим кредитоспособността. Чрез кредитно подобрение, кредиторът получава увереност, че кредитополучателят ще изпълни задължението си чрез допълнително свръх обезпечаване, местен поръчител от трета страна, кръстосано обезпечаване като застраховка и резерв на FintruX токени като резервен вариант.

# КОНКУРЕНТНИ ПРЕДИМСТВА

Ние вярваме, че следните силни страни ни отличават и ни дават конкурентни предимства в реализирането на потенциална възможност на пазара.

## Отворена екосистема

Партньорствата на FintruX Network с оценени агенции за KYC/AML, кредитна оценка, кредитен модел и плащания предоставят на кредиторите голямо разнообразие от възможности за преценка на кредити. Всички тези агенции играят важна роля при незабавното съвпадение на нашите кредитори и кредитополучатели.

## Децентрализиран репутационни рейтинги

Ние предоставяме децентрализирана платформа за преглед за всички участници, изградена върху смарт договори на Ethereum. Кредитополучателите вече могат да оценяват своите кредитори и да имат надежден източник на сравнимост между различните кредитори. Същото важи и за кредиторите, които вече могат да оценяват и пишат мнение за своите кредитополучатели и агенции, което може да се използва за оценка на кредитния риск.

## Токени като транзакционна такса

Много обслужващи агенции все още вземат предварителна такса за лицензиране, годишна такса за поддръжка и почасова такса за персонализиране. FintruX Network ще ги убеди да вземат такса от кредитори на транзакция, във FTX токени. Това опростява практическата работа на борда, като премахва бариерата за влизане.

## Децентрализирана Ethereum блокчейн технология

Блокчейна на Ethereum осигурява най-високата наличност. Той е децентрализиран и неговият хешинг осигурява огромна сигурност за идентифицирането и неприкосновеността на поверителността. Смарт договорите не са склонни към провал поради прекъсвания на електрозахранването, провали на нодове и т.н. Няма риск от неправилно поставяне или загуба на клиентския договор, тъй като договорът е записан в разпределен леджър.

Записите на данни са неизменни и устойчиви на цензура. Всички дейности и документации, свързани с всяко финансиране, са заключени с пълен одит, дори местоположенията и условията на обектите, ако се изискват такива. Тъй като условията на договора не могат да бъдат променени, има по-малък риск потребителите да бъдат измамени.

## Много системи като архитектура на платформата

Смарт договорите осигуряват прозрачност както за кредитополучателите, така и за кредиторите. Това е недвусмислено и направените решения са видими чрез удобен за потребителя интерфейс. И двете страни могат да разгледат всеки договор в частичен етап и да продължат да наблюдават как се представя.

Вместо една огромна програма, която да обработва милиони договори на кредитополучатели, нашата платформа се състои от милиони малки смарт договори, напълно персонализирани и опростени за всеки кредитополучател. Без повече изявления от типа "ако-тогава-друго" и ненужен код. По-малките програми водят до по-ниски такси за gas.

Това осигурява огромни предимства по отношение на времето и разходите в сравнение с други P2P платформи за кредитиране.

## Разработване без код и мигновено пускане

Нашите смарт договори няма да бъдат писани на ръка. Превръщането на платформата Robocoder за разработка на нисък код в такава без код позволява всички възможни договорни комбинации да бъдат представени като потребителски интерфейс за кредитополучатели и кредитори. Код с най-новите технологии е генериран и използван в реално време. Така се елиминира човешката грешка. Всяко финансиране чрез FintruX Network се регулира от смарт договор, който е добре документирано правно споразумение. Той автоматизира администрацията, която елиминира човешката грешка, и намалява риска.

## Безпрецедентно намаляване на риска на необезпечените кредити

Каскадните кредитни подобрения на FintruX осигуряват безпрецедентно намаляване на риска за необезпечените кредити, което улеснява кредитирането при разумен лихвен процент. Това е идеално за обслужването на необслужените - чрез отключване на финансиране за малкия бизнес, който се нуждае най-много от тях, особено стартъпи.

# ПОЛЗИ

## Ползи за кредитополучателите

**Достъп до достъпен кредит.** Нашият иновативен пазарен модел, онлайн доставка, автоматизация на процесите и кредитни подобрения ни позволяват да предложим на кредитополучателите лихвени проценти, които обикновено са по-ниски от средните такива, начислявани от други необезпечени платформи за кредитиране на P2P заеми и традиционните банки, да не говорим за кредитните карти.

**Превъзхождащ опит в кредитирането.** Предлагаме бърз и лесен за използване онлайн процес на кандидатстване и предоставяме на кредитополучателите достъп до съпорт в реално време и онлайн автоматизация през целия процес и за целия срок на финансирането. Нашата цел е да създадем дългосрочни взаимоотношения с кредитополучателите, улеснявайки достъпа им до широк спектър от финансови продукти, които отговарят на техните увеличаващи се във времето нужди.

**Възможност за брандиране.** Кредиторите могат да предоставят рейтинги и прозрачни оценки в блокчейн, за да намерят доверени кредитополучатели и агенти в екосистемата. При по-добър рейтинг, кредитополучателите могат да спестят лихвените проценти при вземане на следващи кредити. В допълнение, кредитополучателите могат да се възползват от тази възможност, за да дадат нефилтрирана обратна връзка, за да споделят мнението си и да дадат основа за сравнение между различните кредитори.

**Прозрачност и справедливост.** Всеки договор за клиенти е написан като напълно персонализиран смарт договор върху блокчейн. Тя е сигурна, прозрачна, непроменлива и устойчива на цензура. Историческите данни и очакваните задължения са на няколко пръста разстояние на кредитополучателите.

**Намалена такса за транзакции.** Всеки смарт договор е напълно персонализиран и опростен за всеки кредитополучател, много по-лесен за разбиране и недвусмислен. Без повече изявления от типа "ако тогава друго" и ненужен код. По-малките програми водят до по-ниска такса за gas; всъщност това се плаща от FintruX Network.

**Супер бързо и ефективно финансиране.** Използваме онлайн данни и интелигентна технология, за да може веднага да свържем риска, кредитния рейтинг и всички уникални параметри, предварително определени от кредиторите в таблиците за решения, за предлагане на подходящи лихви. Кредитополучателите могат да оценяват опциите и веднага да бъдат свързани с кредиторите по техен избор, без това да оказва влияние върху кредитния им рейтинг.

**Самообслужване.** Всички налични опции, като рефинансиране, предсрочно погасяване и т.н., могат да се извършват онлайн за минути, на всички устройства, включително мобилни телефони.

## Ползи за кредиторите

**Достъп до рискови инвестиции.** Историческите, кредитните подобрения, които са били достъпни единствено за секюритизиращото финансиране на големи портфолия, вече са достъпни за кредиторите на FintruX Network. Чрез прилагане на каскадни кредитни подобрения, FintruX Network се стреми да неутрализира кредитния риск на кредитора и в случай на неизпълнение да осигури застраховка за покриване на загубата.

**Отличен UX.** Предлагаме пълен автоматизиран процес на кандидатстване и предоставяме на кредиторите достъп до жива поддръжка и онлайн инструменти през целия процес и за цялото времетраене на финансирането. Нашата цел е да създадем дългосрочни взаимоотношения с кредиторите, улеснявайки сравнително безрисковите предложения към кредитополучателите.

**Branding Opportunity.** Кредитополучателите могат да предоставят рейтинги и прозрачни оценки в блокчейн, за да намерят доверени кредитори и агенти в екосистемата. При по-добър рейтинг, кредиторите могат да изградят тяхната марка и репутация. В допълнение, кредиторите могат да получат достъп до квалифицирана обратна връзка и данни от проучвания на пазара, за да подобрят услугата, която предлагат на кредитополучателите.

**Достъп до мрежа с експертиза.** Мрежата от рейтингови агенции за предотвратяване на измами, самоличност, кредитно оценяване и вземане на кредит е лесно достъпна.

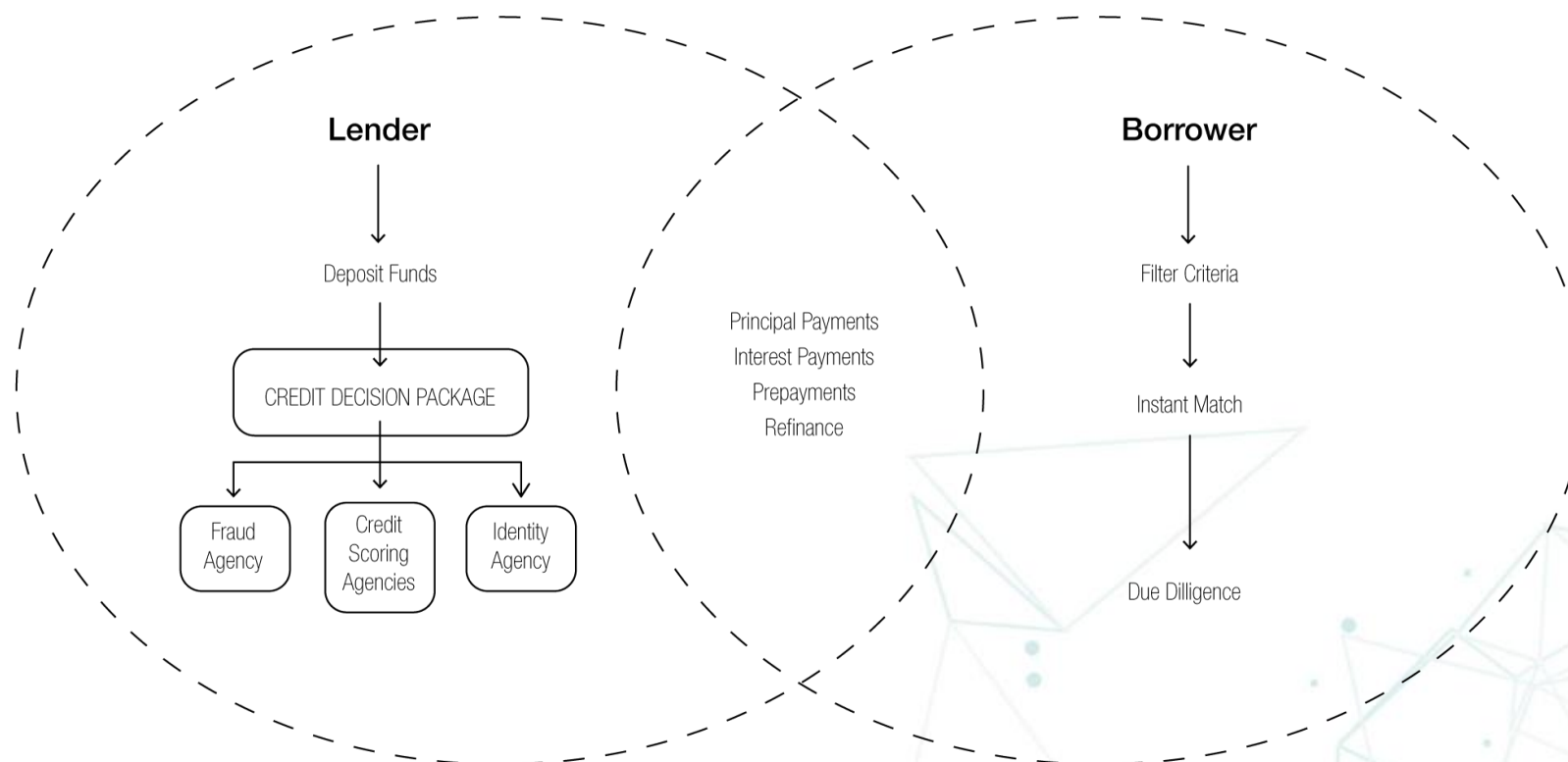
**Атрактивна възвръщаемост.** Като имат достъп до финансиране с по-малък риск и съкращават големи разходи, свързани с администрирането на финансирането, тези спестявания стават допълнителни маржове на печалба. След като таблиците за решения бъдат избрани и конфигурирани, автоматизираната парична машина може да генерира приходи, докато кредиторите прекарват време със семействата си.

**Без предварителни такси за кредиторите.** Няма такса от голяма сума, такса за подобрение, такса поддръжка, такса за съпорт на система; предварителна такса не е необходима. Единствената такса към кредитора е базирана на транзакции и разходи за обслужване, които могат да бъдат прехвърлени на кредитополучателите. Всяко финансиране се управлява програмно от индивидуален и независим смарт договор. Тази такса е двигател за самообслужване на кредитополучателите; спестяваща цената на труд и време за обслужване на договора на кредитополучателя.

**Повече доволни клиенти.** Самообслужването увеличава броя на доволните клиенти. Бързо е, ефективно, прозрачно и очакванията са лесно оправдани. Спестявайки време, кредиторите получават възможност да употребят това допълнително време, за да обслужат нуждите на кредитополучателите по-добре. Повече доволни клиенти може да се превърне в повече работа.

# БИЗНЕС МОДЕЛ

## Клиент



FintruX Network взема такса за свързване на кредитополучателите с кредиторите на пазара и скромна такса за обслужване за всяко действие, тъй като се изпълнява чрез смарт договор. Малките такси за gas, начислявани от виртуалната мрежа на Ethereum за изпълняването на всеки смарт договор и за изпълнението на дейностите в него ще бъдат погълнати от FintruX Network.

FintruX Network е многостранна платформа [13] и екосистема, която предоставя стойност не само на кредитополучателите и кредиторите, но и на поръчителите и агенциите.

Кредиторът ще депозира средства и ще избере пакет за вземане на кредит, предоставен от една от оценените агенции; които включват препоръчани агенции за разкриване на измами, самоличност и кредитни оценки. Кредитополучателите филтрират критериите въз основа на наличните финансови параметри и веднага съвпадат с подходящите кредитори. Кредитополучателите могат да бъдат представявани от афилиейт партньори на маркетингова агенция.

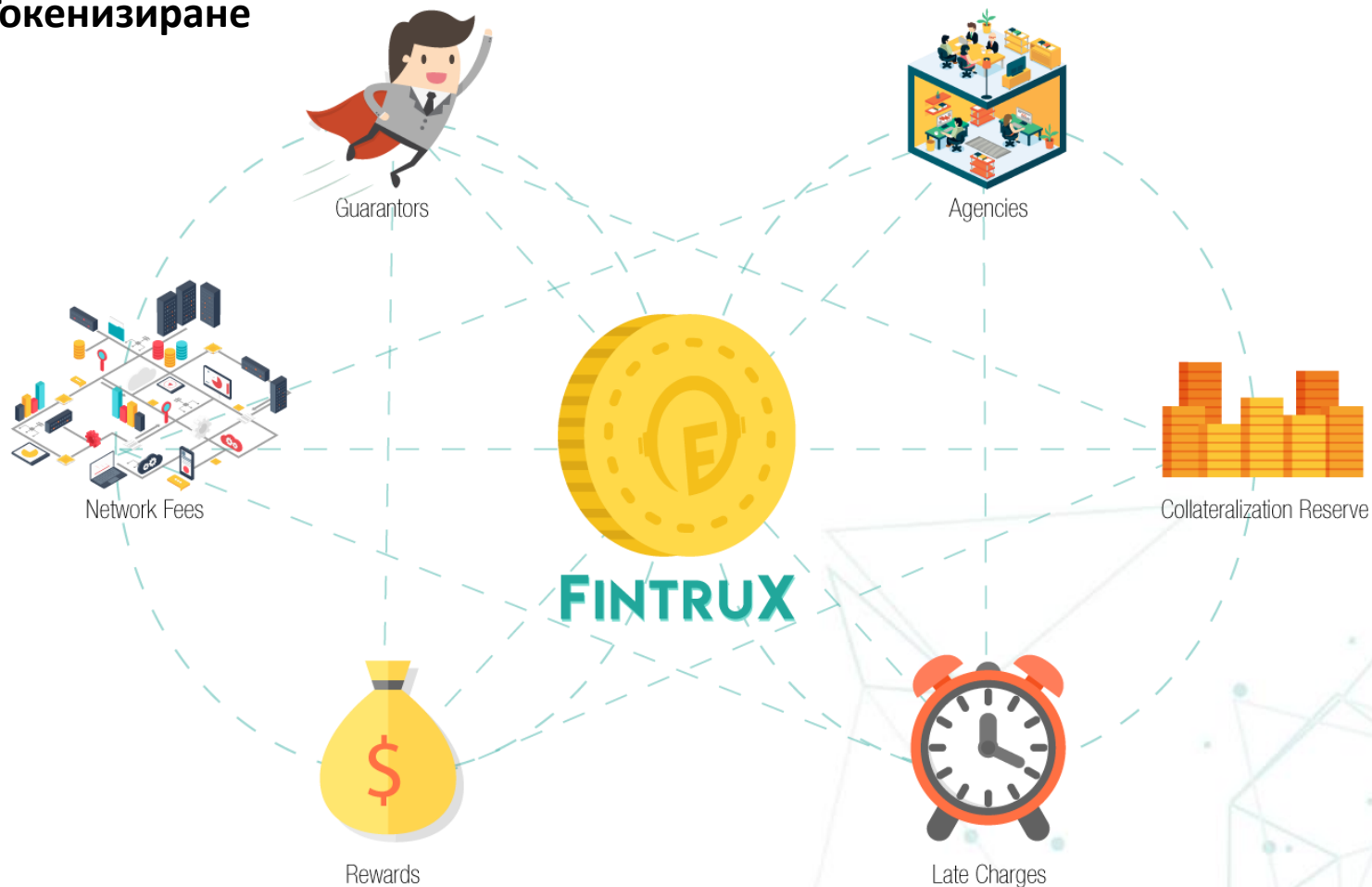
След надлежна проверка се осигурява финансиране и впоследствие кредиторите получават инвестираната главница и лихви по плащанията, извършени от кредитополучателите.

**Участниците ще допринасят към платформата при финансиране и при всяко действие, когато бъде изпълнено върху мрежата.**



# БИЗНЕС МОДЕЛ

## Токенизиране



FintruX Network взема такса за свързване на кредитополучателите с кредиторите на пазара и скромна такса за обслужване за всяко действие, тъй като се изпълнява чрез смарт договор. Малките такси за gas, начислявани от виртуалната мрежа на Ethereum за изпълняването на всеки смарт договор и за изпълнението на дейностите в него ще бъдат погълнати от FintruX Network.

С изключение на пуловете за свръх обезпечаване и финансирането на валутата, всичко вътре в мрежата на FintruX Network е токинизирано.

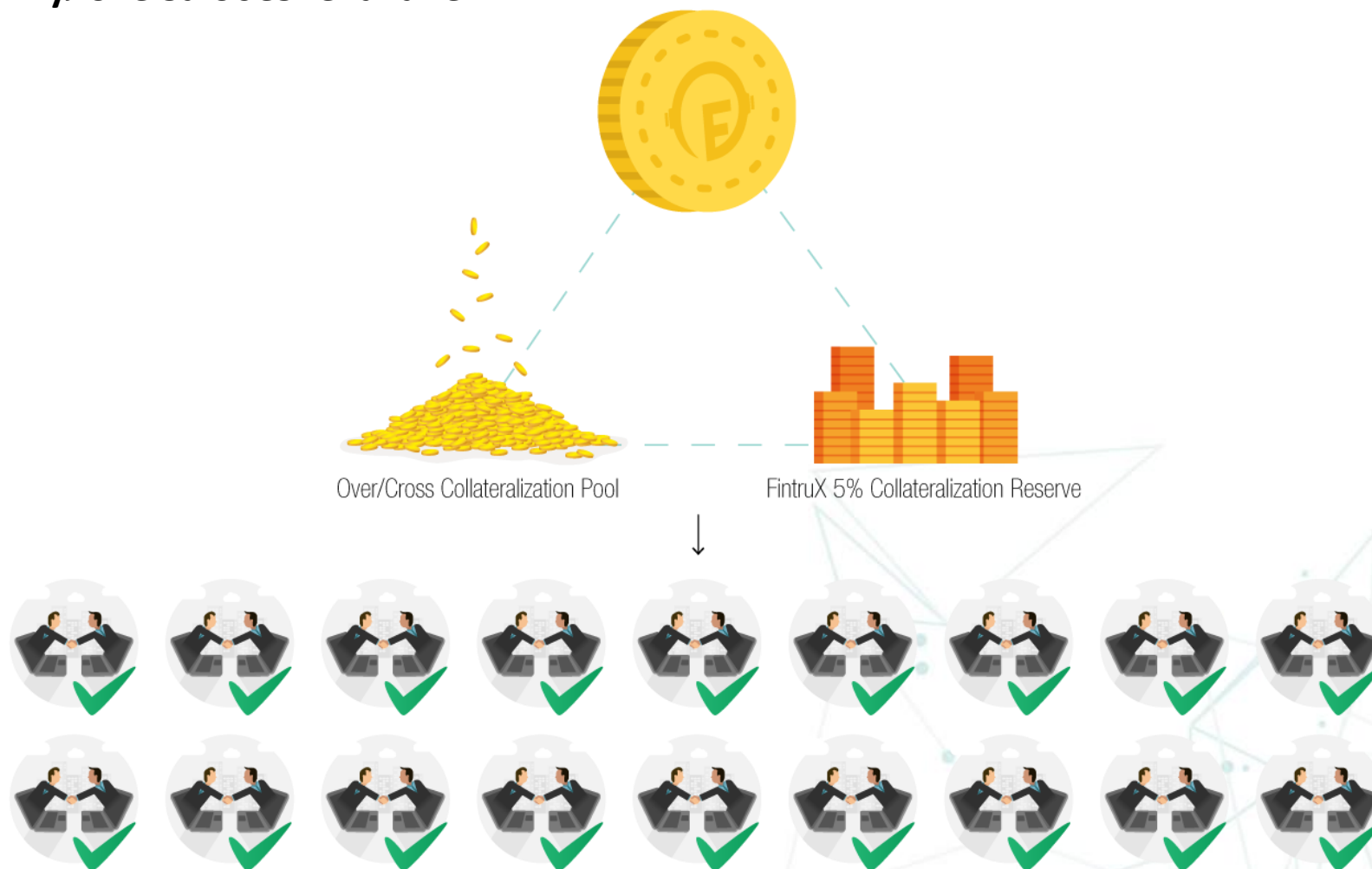
Агенциите, поръчителите и FintruX Network се заплащат във FTX токени. Наградите и таксите за закъснения на кредитополучателите се плащат и във FTX токени.

FintruX непрекъснато ще продава събраните токени обратно на участниците, за да финансира операциите си и да осигури ликвидност.

**Това създава токен икономика за ограниченото предлагане на FTX токени.**

# БИЗНЕС МОДЕЛ

## Пулове за обезпечаване



FintruX Network взема такса за свързване на кредитополучателите с кредиторите на пазара и скромна такса за обслужване за всяко действие, тъй като се изпълнява чрез смарт договор.

Малките такси за gas, начислявани от виртуалната мрежа на Ethereum за изпълняването на всеки смарт договор и за изпълнението на дейностите в него ще бъдат погълнати от FintruX Network.

FintruX Network събира 10% от всеки заем за свръх обезпечаване и инжектира това в съответните пулове за кръстосано обезпечаване. Всеки пул е определен с един и същ пакет от решения за кредитиране и в същата валута.

В допълнение, 5% от FTX токени са запазени за покриване на загуби от кредит/неплащания като последна мярка.

Тъй като отнема време за изплащане на заема, ще има непрекъснато инжектиране на свръх обезпечаване от нови заеми. В комбинация с разумни инвестиции в краткосрочни депозити, съответстващи на падежа на всеки един от тези задължения, тези пулове могат да си повишат стойността, правейки ги сигурна застраховка за покриване на кредитния риск/риск от неизпълнение на задълженията на кредиторите. Дейностите и статутът на всеки фонд ще бъдат прозрачни за съответните кредитори.

Независимо от това, ще отнеме повече от един на десет лоши заеми за да се изчерпа този застрахователен пул. Също така има и ефект, тъй като все повече и повече нови заеми допринасят за техните съответни пулове.

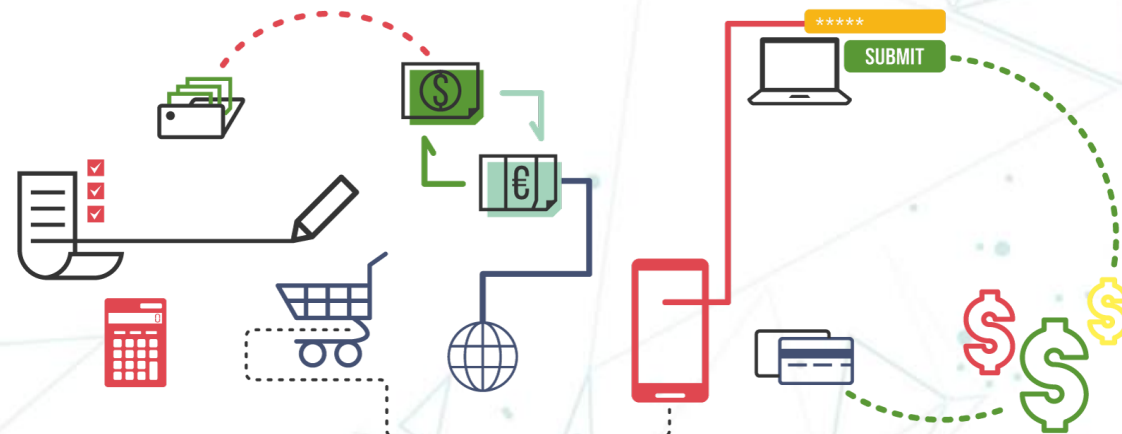
# БИЗНЕС МОДЕЛ

## Обезпечител от трета страна



Местните кредитори могат да избират от списък с местни заеми с различни стимули действащи като обезпечител. Веднъж поет ангажимент, всеки остатък от неплатеното нарушение или неплащането на кредити под тяхната защита ще бъде платен от този обезпечител. Впоследствие, този обезпечител може да изпълни процедурите по събиране, за да възстанови загубите си.

## Монетизиране



Такса за свързване ще бъде начислена както на кредитополучателите, така и на кредиторите. По подобен начин, таксата за транзакция в FTX токени ще бъде таксувана за всяко планирано плащане. Таксата за транзакция ще бъде фиксиран процент, който се събира за всяко действие, което се изпълнява.

FintruX Network взема такса за свързване на кредитополучателите с кредиторите на пазара и скромна такса за обслужване за всяко действие, тъй като се изпълнява чрез смарт договор. Малките такси за gas, начислявани от виртуалната мрежа на Ethereum за изпълняването на всеки смарт договор и за изпълнението на дейностите в него ще бъдат погълнати от FintruX Network.

# БИЗНЕС МОДЕЛ

## БИЗНЕС МОДЕЛ ОБЯСНЕНИЕ

	Кредитополучатели	FintruX Network	Кредитори	Поръчители
Привилегии	<ul style="list-style-type: none"> <li>По-ниски лихвени проценти благодарение на кредитните подобрения на FintruX</li> <li>В края на срока получават 10% от кредита, който е бил държан като обезпечение*</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Не заема свои собствени средства</li> <li>Не носи отговорност за просрочвания и неплащания, надхвърлящи четирите (4) каскадни кредитни подобрения</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Нарушения по кредитите и неплащанията са покрити от кредитните подобрители на FintruX, стига те да не бъдат изчерпани</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Печелят токени за поръчителство на избрани кредити</li> </ul>
Задължения	<ul style="list-style-type: none"> <li>Доверяват 10% от сумата на кредита с FintruX като прекомерно/кръстосано обезпечаване</li> <li>Могат да изплащат 10% премия за застраховка за кръстосано обезпечение, ако този пул е изчерпан</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Използваме 10% от сумата на кредита, за плащане на възможни просрочвания и неплащания на същия заем (свръх обезпечаване)</li> <li>Използваме остатъка от свръхобезпечаването, за да плащаме просрочените и неизплатените кредити от същия клас (рисков профил), ако никой поръчител/ли не успее/ят да го направи/ят</li> <li>Връщаме остатъка от прекомерната/кръстосаната обезпеченост, за да платим 10% от задържаните средства на кредитополучателите</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Вкарват 10% от стойността на кредита във FintruX като свръх/кръстосано обезпечаване</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Трябва да изплатят остатъка от неплатените нарушения или неплатени кредити под тяхната закрила, което не е покрито от свръх обезпечаването</li> </ul>



# FINTRUX NETWORK



Използвайки технологията на Robocoder и съществуващите връзки в света на финансирането, FintruX Network води пътя към демократизация на кредитите, предлагайки новаторска алтернатива на кредитния достъп.

Пазарът на FintruX Network и автоматизираната платформа за администриране е кредитно-подобрен глобален P2P портал за финансиране върху блокчейн. Тя съществува предимно, за да даде възможност на стартапите и малките бизнеси да вземат кредити от местни акредитирани инвеститори и финансови институции. Те също така могат да вземат кредити в криптовалута, където всичко се извършва в световен мащаб. За да се увеличат максимално ползите от кредитното подобрене, местни поръчители от трета страна са поканени да покрият всички загуби, възникнали от нарушения или неплащане на задълженията, които свръх обезпечеността не може да покрие адекватно.

Това са пулове за кръстосано обезпечаване за всеки пакет от кредитни решения или валути. Те действат като застрахователни резерви за неочаквани загуби при неизпълнение. В края на срока, тези суми ще бъдат върнати на кредитополучателите или кредиторите, според ситуацията.

**Свързването на тези решения води до ефикасен, икономически-ефективен и прозрачен пазар.**

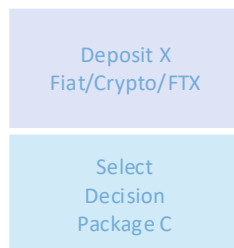
# ОСНОВНИ ХАРАКТЕРИСТИКИ

**Свръх обезпечаването** е процесът на публикуването на повече обезпечаване,<sup>18</sup> отколкото е необходимо за подsigуряване на финансирането. Свръх обезпечеността често се използва като метод за подобряване на кредита, като се намалява излагането на кредитора на риск от неплащане.

## Конфигуриране на параметри за финансиране

Кредиторите предварително дефинират параметрите, въз основа на набор от таблици за решения, налични в списъка с пакетирани класове, предоставени от оценени агенции. Този пакет може да включва избор на агенции за предотвратяване на измами, самоличност и агенции за кредитни оценки. От името на кредиторите на FintruX Network ще бъде дадено пълномощно за да може договорите за финансиране да се обвържат въз основа на наличния фонд и конкретните условия.

### Кредитор А



## Внезапно съвпадение

Използвайки нашия responsive потребителски интерфейс, кредитополучателите могат да конфигурират искането си за финансиране чрез point & click, drag & drop върху всички видове устройства - включително настолни компютри, лаптопи, таблети и смартфони. Мигновеното съвпадане може да се случи, когато кредитополучателите ограничат търсенията си въз основа на наличните параметри и техните изисквания.

### Кредитополучател Б



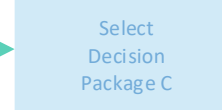
Credit Score



KYC & Documentation



### Кредитор А



След като се дадат отговори чрез въпросниците, списъкът на кредиторите с рейтинги, ревюта, информация на високо ниво и специални оферти ще бъдат незабавно достъпни и ще могат да бъдат избирани от кредитополучателите. На този етап, кредитното присъждане и оценяване могат да се извършват по преценка на кредитополучателите. Тогава на обслужващият агент и FintruX Network ще му бъде платено във FTX токени едновременно от кредитополучателя.

# ОСНОВНИ ХАРАКТЕРИСТИКИ

## Децентрализирани рейтинги и оценки

Ние осигуряваме и поддържаме децентрализирана платформа за преглед на кредитополучатели, кредитори и всички агенции за услуги, базирани на смарт договори на "Ethereum". За разлика от това, оценките, написани на уебсайт на трета страна, могат да бъдат променени от собственика на сайта – не съществува цялост на съществуващите системи, които не са базирани на блокчейн. Нуждата от получаване на квалифицирана информация за обратна връзка/проучване на пазара, за да се повиши качеството на оценката на риска, обслужването и прозрачността не може да бъде подчертана достатъчно.

От друга страна, виждаме кредитополучатели, които не разполагат с надежден източник за сравнение на различните кредитори, както и възможност да дават нефилтрирана обратна връзка, за да споделят мнението и мислите си. Същото важи и за кредиторите, които вече могат да оценяват и пишат рецензии за своите кредитополучатели и агенции; които впоследствие могат да се използват като част от механизма за кредитна оценка и оценка на риска.

## Подробна проверка

Когато кредитополучателят е избрал пакета и е готов да се обвърже с него, избраният от него агент за разкриване на измами и самоличност ще поиска списък с документи. Необходими са както лични, така и бизнес документи. Примери за документи тип "познай своя клиент" (KYC) са:

### Бизнес:

- Име на бизнес, имейл, телефон
- С какво се занимава бизнеса
- Колко време бизнесът работи
- Годишни заплати
- Годишна печалба преди данъци
- Вид юридическо лице
- Процента на собственост върху бизнеса
- План за употреба на парите
- Дали бизнесът има някакъв неизплатен дълг
- Брой на служители
- Офисът дали е под наем или е собствен
- Недвижими имоти или правна застраховка

### Лични:

- Стойността на лични и пенсионни спестовни сметки
- Доход на домакинството
- Ако е налична лична застраховка живот

След като всички необходими документи са изпратени, агентът по измами и самоличност ще координира валидирането и или ще одобри транзакцията, ще поиска повече информация, или ще откаже кандидатурата.

С позволение на кредитополучателя, тези документи могат да бъдат включени в KYC профил, за да могат да бъдат употребявани отново, опростявайки бъдещия процес на проверка.

# ОСНОВНИ ХАРАКТЕРИСТИКИ

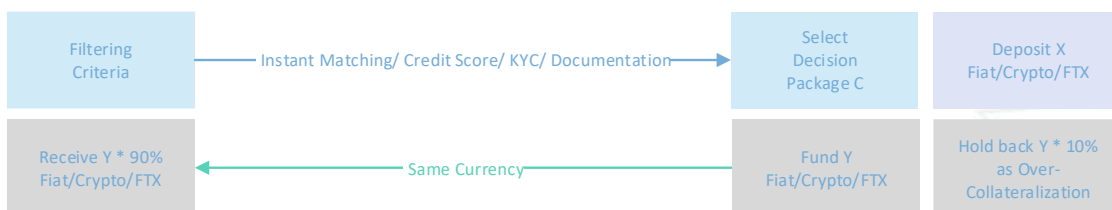
**Кръстосано обезпечаване** е термин, използван когато обезпечаването за един кредит се използва за обезпечаване и на друг.

## Получаване на финансиране

След като кандидатстването бъде одобрено, напълно персонализиран и опростен смарт договор се изготвя за кредитополучателя, с подробна информация. Когато кредитополучателят потвърди кандидатурата, този смарт договор ще бъде добавен към дистрибутирания леджър. Финансирането е незабавно задействано, тъй като всички съответни и изисквани документи/изображения вече са събрани и проверени от избрания агент по измами и самоличност.

### Кредитополучател Б

### Кредитор А



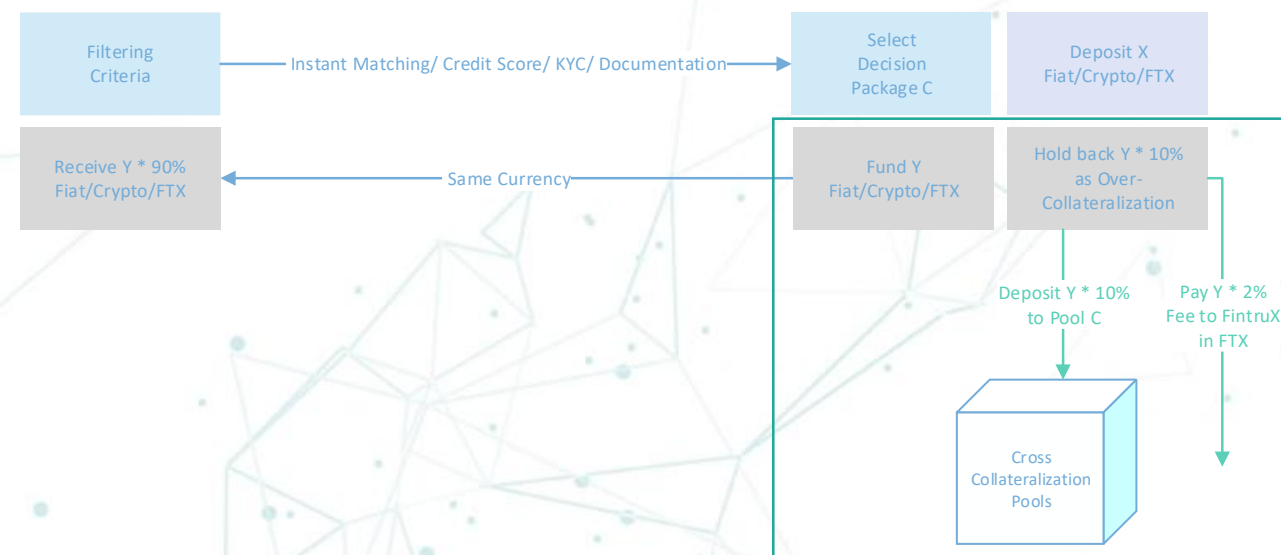
Нашето блокчейн решение гарантира, че както кредитополучателите, така и кредиторите могат да видят едни и същи подробности и документи за транзакцията. Поради споделената природа на блокчейн, няма нужда трета страна да проверява и потвърждава транзакцията. Участниците в транзакцията, които имат правилните разрешения, ще могат да виждат същата информация в реално време.

## Обезпечаване

Като част от свръх обезпечаването има задържане на 10% от финансирането по договор. Тази сума ще се съхранява в съответния пул за кръстосано обезпечаване, при условие, че той е в същия пакет за взимане на решения за кредити и валути. Такса от 2% ще бъде платена на FintruX Network за съответната услуга, във FTX токени.

### Кредитополучател Б

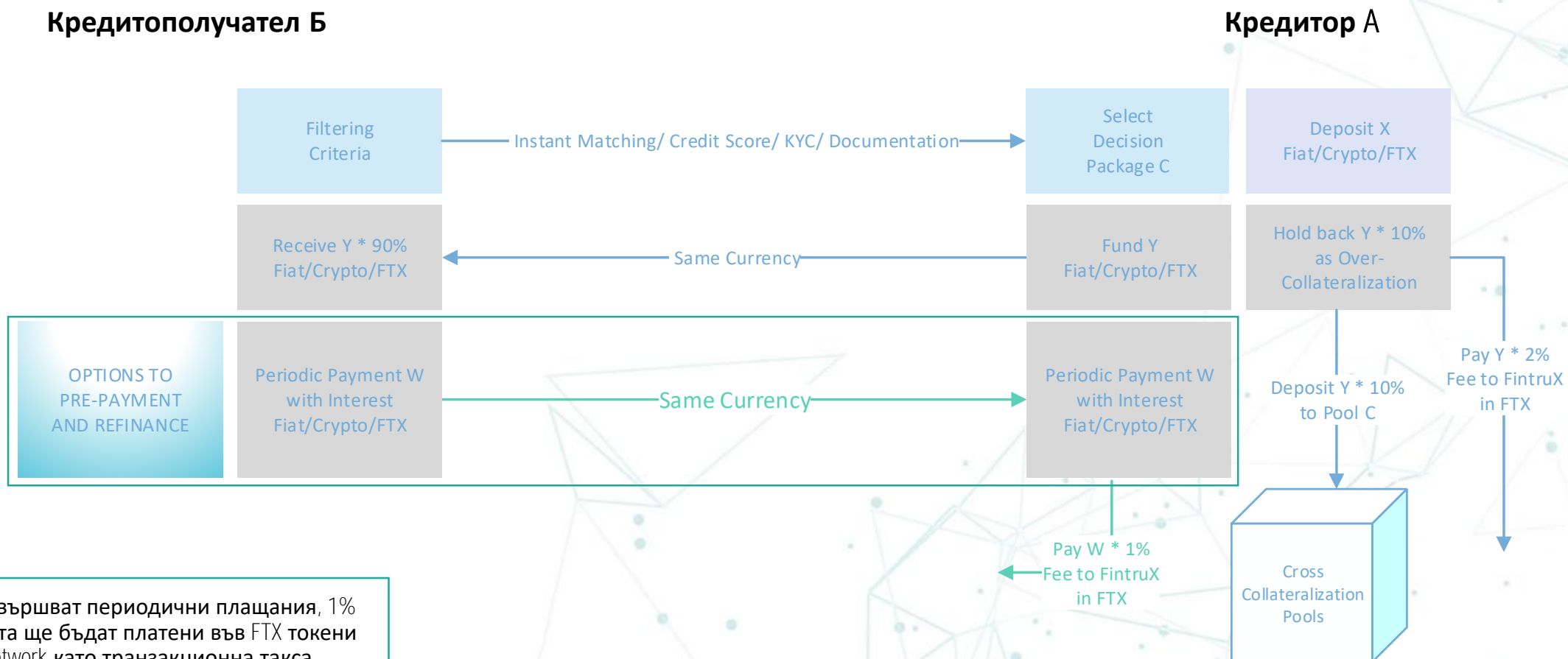
### Кредитор А





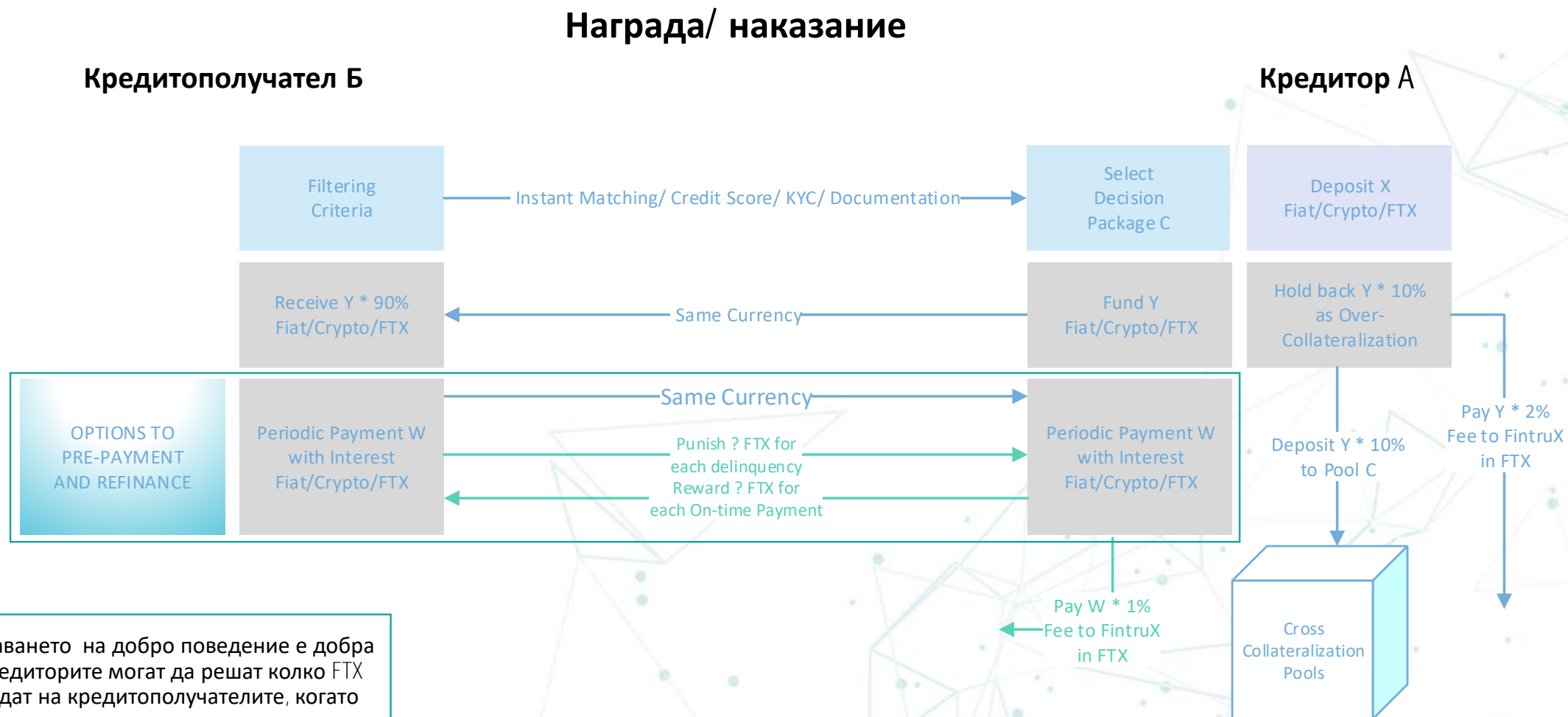
# ОСНОВНИ ХАРАКТЕРИСТИКИ

## Плащания



Докато се извършват периодични плащания, 1% от плащанията ще бъдат платени във FTX токени към FintruX Network като транзакционна такса.

# ОСНОВНИ ХАРАКТЕРИСТИКИ



Възнаграждаването на добро поведение е добра практика. Кредиторите могат да решат колко FTX токена да дадат на кредитополучателите, когато плащат навреме или да ги накажат, за това, че не плащат навреме.

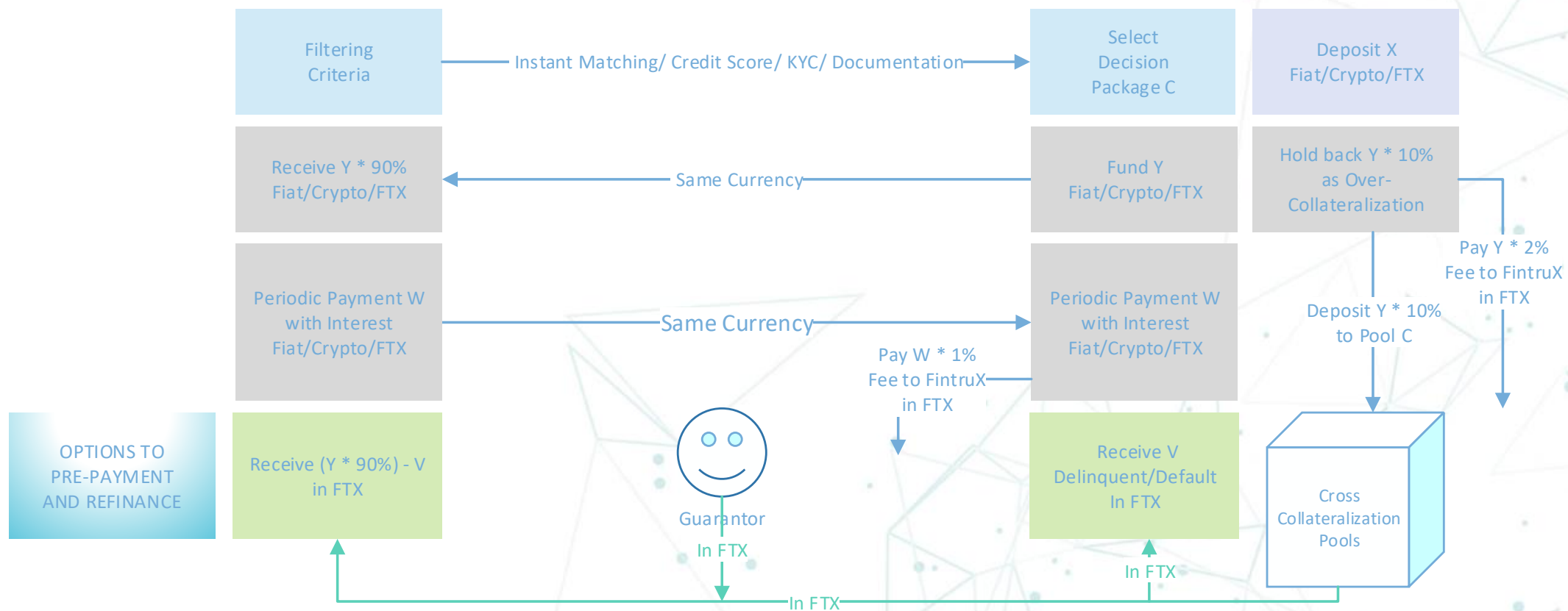
# КЛЮЧОВИ ХАРАКТЕРИСТИКИ

## Край на срока

Има два сценария, които може да се случат в края на срока. Кредитополучателите могат да получат пълната заделена сума от 10% от съответното свръх-озбезпечаване, изчислена на основа на първоначалната стойност. Алтернативно, кредиторът ще получи основните загуби от пулт за кръстосано обезпечаване в случай на загуби от кредита/отказ за плащане. Това работи на принципа "първи дошъл, първи обслужен".

### Кредитополучател Б

### Кредитор А



# ОСНОВНИ ХАРАКТЕРИСТИКИ

## Поръчител

Включвайки посреднически агент (“Посредникът”), FintruX Network се стреми да неутрализира кредитния риск за кредитора, а в случай на неизпълнение да предостави алтернативен механизъм за управление на събирането на вземания в страната на кредитополучателя. Поръчителят е инвеститор, който решава да поеме риска от покриване на покритието, осигурено от свръх обезпечаването. Бъдещите поръчители ще избират от списък с кредити, които нямат поръчител и получават стимулираща такса във FTX токени, предоставена според падежа и рисковите профили.

## След кредитна администрация

Възможностите за самообслужване, като предварително погасяване и рефинансиране, са на включени за удобство на кредитополучателите. Предварителното погасяване е необходимо, когато малкият бизнес може да си позволи да изплати кредита по-рано, за да спести на разходи по лихвата. От друга страна, когато времената са трудни, рефинансирането може да предотврати нарушения, които могат да засегнат рейтингите и да налагат допълнителни наказателни такси. Това са дискреционни опции, предоставени от съответните кредитори.

Всяка финансирана транзакция е представена от смарт договор, генериран от FintruX Network на база на договорените конфигурации от двете страни. Този смарт договор е видим и прозрачен за въвлечените страни. Той е неизменим и устойчив на цензура. Избраните административни опции са изпълними на база на този смарт договор, който ще продължи през целият срок на финансирането.

Автоматизираните съобщения, изпращани чрез SMS до мобилни телефони, имейл, социални мрежи и т.н. се предлагат в много случаи като финансиране, плащания, нарушения, събирания, изтичане на договор и др.

## Портфолио мениджмънт

Нашата портфолио функционалност дава възможност на кредитополучатели, кредитори и агенции да получат преглед на извършените от тях транзакции и обобщение на ключовите показатели. Портфейлите са йерархични и могат да бъдат сгнездени, за да образуват сложни структури за подпомагане на организацията и структурирането.

Информацията на високо ниво, като нарушенията, неплащанията и друга информация за справянето са налични и могат да бъдат визуализирани и експортирани.

## Пазарни прозрения

FintruX Network предоставя преглед в детайли на пазарната активност в различните региони, пазарните сектори, видимостта и т.н. Способността за обобщаване на статистиките дава ценна представа за финансовия пазар.

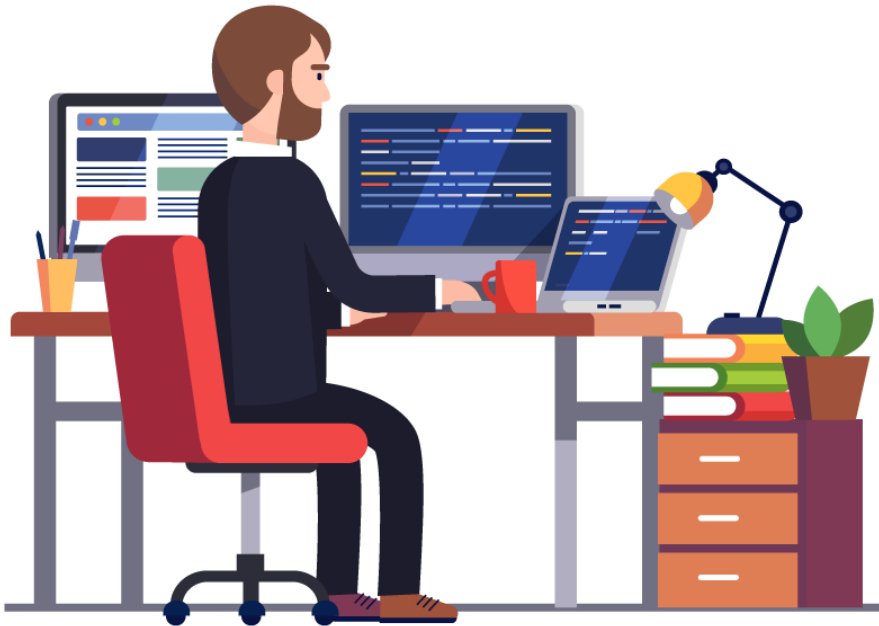
Таблото за управление на FintruX Network показва различни пазарни данни и известия от потребителите. Това табло за управление позволява на всеки потребител да персонализира и наблюдава данните въз основа на техните изисквания.



# ТЕХНОЛОГИЯ

*“Чрез алгебра, ние превръщаме  $5(2+x) + 3(5x + 4) - (x^2)2$  в по-проста форма  $20x + 22 - x^2$  преди да разрешим  $x$ . Много по-лесно е за разбиране и решаване.*

*Когато пишем, ние превръщаме “ще ме чуеш да се връщам към този аргумент отново и отново” в по-прост вариант “Ще се връщам към този аргумент отново и отново”. Така, ние постоянно опростяваме изреченията, за да можем да комуникираме ефективно.”*



**Кодът е специално създаден за едно изцяло лесно за персонализиране събитие.**

По-малките програми водят към по малки такси за gas и по-бързи транзакции. Най-опростеното е най-доброто.

FintruX Network е едно от първите в света децентрализирани приложения, задвижени от Ethereum и без разработване на код. Той позволява да се генерират и изпълняват смарт договори в реално време за кредитополучателите, без кодиране. Архитектурата на FintruX Network е изключително мащабируема и стабилна комбинация от последните технологични постижения на блокчейн, UX, и клиентските подходи.

Традиционната автоматизация е една система за всички видове транзакции - много твърдения "ако-тогава-друго", които са много сложни. Ние променяме парадигмата за програмиране с FintruX Network. Ние генерираме една уникална програма ("Smart Contract") за всеки договор за кредитополучател, който да бъде изпълнен в реално време от блокчейн конфигурируем интерфейс. Чрез генериране на нов договор за всеки отделен случай на използване, всяка програма е в най-простата си форма, без повече твърдения "ако-тогава-друго".

Какво означава това за програмистите ни: преди, ние правихме всички програми гъвкави, без твърдо кодиране; сега е точно обратното - всичко е твърдо кодиране, за да осигуряване на кодиране в най-простата му форма и напълно персонализирано за един сценарий, една ситуация, едно събитие.

**Смарт договарът става обвързващо споразумение между участниците - недвусмислено, неизменно и не изискващо арбитраж.**

# ТЕХНОЛОГИЯ

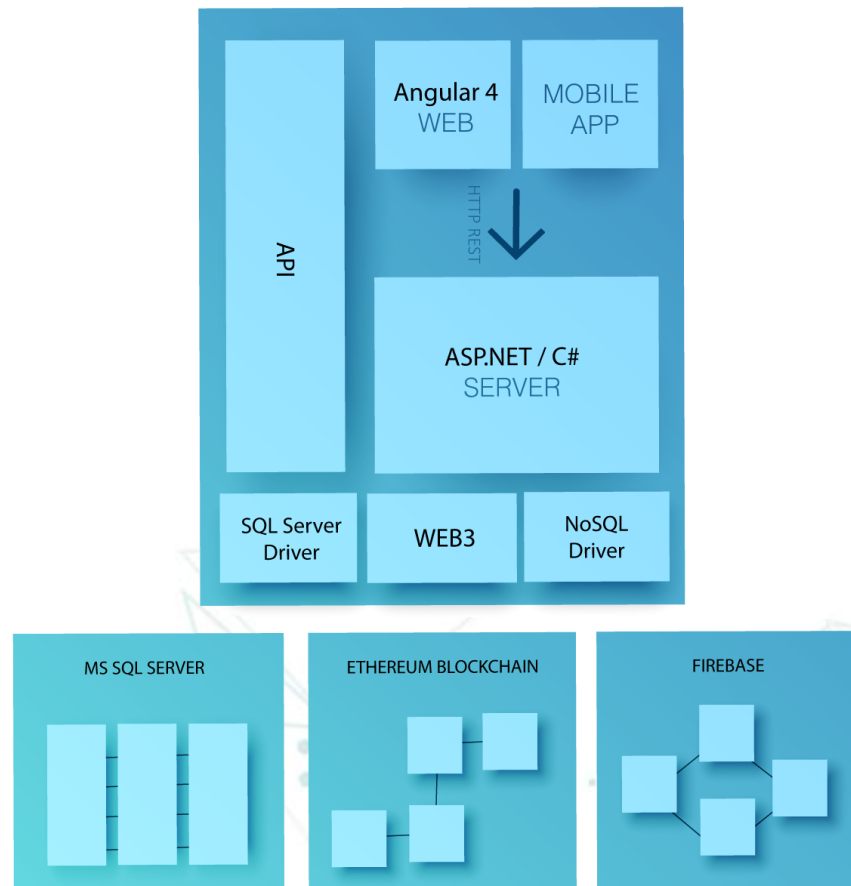
## Блокчейн

Нашият пазар се възползва от блокчейн технологията, която предлага на всички участници последователни, споделени и сигурни процеси. Децентрализираната природа на блокчейн позволява напълно взаимно доверие между страните, което премахва разходите и комисиите на трети страни.

Нашата платформа се възползва от блокчейна на Ethereum и неговите смарт договори, които осигуряват цялостна среда за развитие и голяма общност.

## Частно място за съхранение с висока производителност

За да се обработват определени транзакции, личната и поверителната информация трябва да се съхраняват и обменят. Нашето хранилище е сигурна SQL база данни. Това допълва блокчейн мрежата, осигурявайки бърз достъп до данни, като записи на кредитополучатели или друга поверителна информация. Включени са множество нива на сигурност, външно удостоверяване и силно профилиране на употребата.



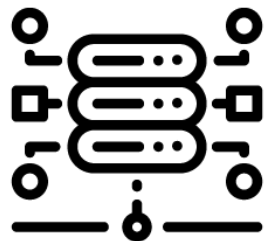
Потребителският интерфейс ("UI") се изпълнява с помощта на Angular 4, която е бърза и responsive технология. Използваме Node.js бекенд, който обработва по-голямата част от бизнес логиката. Комбинацията от Angular 4 и Node.js се е доказала като много бърз, лек и стабилен подход. Този потребителски UI в мрежата се оразмерява на планшети и телефони; като част от нашата пътна карта, ние разработваме мобилно приложение, за да се възползваме от възможностите на вградените свойства на телефоните и таблетите - най-вероятно ще използваме Ionic, но това подлежи на промяна.

Бекендът се състои от три бази данни: блокчейн на Ethereum, MSSQL и Firebase.

1. Виртуалната машина на Ethereum обработва блокчейн данни, включващи смарт договори за всеки кредитополучател и свързаните с това документи;
2. SQL базата данни обработва бързи и критични структурирани данни, особено такива, които изискват да се гарантира, че две или повече актуализации ще успеят или ще се провалят като атомна единица;
3. Базата данни NoSQL обработва динамични неструктурирани данни, като персонализация, управление на потребителски профили, големи данни, взаимодействие с интернет на нещата (IoT) и др.;

FintruX Network предоставя тази инфраструктура и технология с нисък код, за да изгради нашето поколение без код и на смарт договори и пазари.

# ГОЛЕМИ ДАННИ



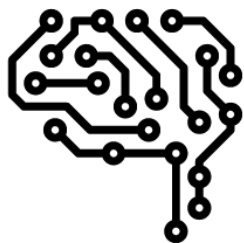
## АНАЛИЗАТОРИ НА ГОЛЕМИ ДАННИ

Събиране на всички данни от FintruX платформата, партньори и налични API



### ПРОУЧВАНЕ

- Партньорства с университети
- Изследователи на малки бизнеси



### МАШИННО УЧЕНЕ

- Хващане на измами
- Предвиждане на неизпълнения
- Кредитно оценяване



### AI СЪВЕТ

- Съвет за подобряване на решенията за кредити

FintruX Network ще генерира големи количества данни, които ще бъдат от огромна стойност за клиентите ни. Данните ще дадат представа за пазара, каквато не съществува днес. Външните компании могат да използват тези данни като част от своите решения, дори и да не използват директно пазара на FintruX.

Части от нашия софтуер ще бъдат с отворен код, достъпни за други доставчици на финансови решения, които да могат да го използват. Така, ние се стремим да създадем силна екосистема с активна общност от ползватели на решението.

FintruX Network ще събере всички данни от платформата и всички налични API, агенти и т.н.. Помагаме си чрез ключови партньорства с Robocoder, Enterprise Ethereum Alliance, Microsoft и различни университети за провеждане на изследвания с цел подобряване на вземането на решения по кредити, управление и намаляване на риска.

Robocoder лицензира своята технология и предоставя обширни услуги за разработка, анализ и пазарни данни на FintruX Network. Обслужвайки секторизацията през последните 18 години, Robocoder е натрупал огромни статистически данни за много милиарди долари от финансиране на активи. Тези големи данни ще бъдат използвани за потвърждаване на моделите за услуги на FintruX Network.

# АНАЛИЗ НА КОНКУРЕНЦИЯТА

Кредиторите на платформата, които дават кредити могат да бъдат разделени на следните две категории:

1. Традиционни P2P и директни кредитори – Дават кредити в същата страна и във местната валута
2. Криптовалути, които ползват смарт договори – Дават кредити като използват смарт договори за посредници

## Funding Circle, OnDeck and Kabbage (Традиционни P2P и директни кредитори)

Има много начини да различим P2P кредитите за малък бизнес от Funding Circle от кредиторите чрез балансови таблици на OnDeck и Kabbage.

Кредитите на Funding Circle са събрани от многобройни инвеститори, които закупуват части от бизнес кредита и наддават за тях на търг, където Kabbage и OnDeck заемат собствения си капитал.

Кредитите на Kabbage и OnDeck - често наричани авансови кредити в брой за търговци - обикновено са за краткосрочни бизнес цели (6 месеца или една година), докато Funding Circle често е структуриран за дългосрочен бизнес растеж (до 5 години). Всички те заемат от 20% до 50%, рядко биха отпуснали по-малко от това [14].

Като цяло, всичките три компании търсят да адресират един основен структурен недостатък в сегашната среда на малките бизнес кредити: банките и другите традиционни източници на капитал не кредитират SMB. Затова повече и повече бизнес собственици търсят алтернативно финансиране, за да развият компаниите си.

## ETHLend, Lendoi, SALT (Криптовалути ползващи смарт договори)

Използвайки токени за обезпечаване, ETHLend е напълно децентрализирана P2P платформа за кредитиране, която използва смарт договори върху блокчейна на Ethereum, за да дава кредити в Ether. ETHLend не генерира оценки и няма компенсационни средства за защита на кредиторите.

Lendoi е подобен на ETHLend, но добавя оценка на кредитополучателите, репутация, колекционер и 2% от продажбата на токени като компенсационен фонд за защита на кредиторите.

SALT дава кредити във фиат валути. Това е централизирана платформа за кредити, които са над 5,000 щ. долара. Те използват смарт договори само за депозиране на криптовалута за обезпечаване. Техният целеви пазар е кредитополучателите с криптовалута, които не искат да ги ликвидират във фиат. Само акредитираните инвеститори и квалифицираните финансови институции могат да се превърнат в кредитори на SALT.

FintruX Network е изцяло децентрализирана peer to peer платформа, която генерира и употребява един уникален смарт договор върху блокчейна на Ethereum за всеки кредит. За необезпечените кредити използва инструменти за кредитно подобряване като свръх обезпечаване, поръчители, кръстосано обезпечаване и 5% от всички FTX токени да намалят риска за кредиторите значително.

Таргетираните кредитополучатели и малки бизнеси, особено стартовете, които искат да се възползват от по-ниски лихви, предложени от платформата, защото ние правим необезпечените кредити сигурни. Специализирани агенти по измами, самоличност и кредитно оценяване за партньори в тази екосистема. Само акредитирани инвеститори и финансови институции могат да станат кредитори през | на FintruX Network.

Има стотици платформи за кредитиране на пазара, но ние се различаваме с това, че даваме възможност на кредитополучателите да вземат кредити със значително по ниска лихва и по-лесно, така че кредиторите да ги дават лесно и с увереност.



# АДРЕСИРАН РИСК

По-долу е демонстрация как FintruX Network е оценил всички рискове и стига до извода, че обезпечените кредити, предлагани на малките бизнеси в тази мрежа трябва да се възползват от по-ниски лихви поради всички механизми за намаляване на риска.

**Риск за самоличност.** Само реномирани агенции за превенция на измамите и самоличност ще могат да работят с FintruX Network.

**Кредитен риск.** Управлява се от всеки пакет от решения за кредити, предоставен от оценени агенти, до ниво, съизмеримо с възвръщаемостта. По-висок риск означава по-висока възвръщаемост.

**Риск от загуба.** Значително намален, ако не и неутрализиран, чрез каскадната и кръстосана обезпеченост като кредитен стимул; освен поръчителите от трети страни. 5% от всички токени са запазени като последна мярка за защита на кредиторите.

**Риск от заключване.** Ликвидността е важна за кредитора. Кредиторите могат да изтеглят необявени средства по всяко време. За обявените средства, FintruX Network ще предостави трейдинг платформа, за да могат кредиторите да търгуват помежду си.

**Риск от многобройни кредити.** FintruX Network не окуражава кредитирането, ако кредитополучателят не може да си го позволи. Може да бъде трудно да се предотврати вземането на заеми от различни източници в рамките на същия период. Някои кредитополучатели също могат да вземат от една сметка, за да покрият друга. Ще работим с партньори (кредитни бюра и т.н.), за да определим дали същите кредитополучатели имат други кредити.

**Риск от обезценяване.** Тъй като пуловете за обезпечаване се държат за срока на договора и в първоначалните валути и инвестират само в краткосрочни депозити, които съответстват на падежа на всяко задължение, няма риск от обезценяване, за който да се притесняваме.

**Риск от липса на информация.** Всеки кредит е един уникален смарт договор - недвусмислен, неизменен, не изискващ арбитраж.

**Риск от предварително погасяване.** Разумна такса може да бъде начислена от кредиторите за всяко предварително погасяване, за да се компенсира възможността за загуба на лихви.

**Лихвен риск.** Лихвеният риск е вероятността даден дългов инструмент с фиксирани такси да намалее в резултат на повишаване на лихвените проценти. Това е извън обхвата на на FintruX Network.

**Риск от нарушения.** Този риск се смекчава от опцията за самостоятелното рефинансиране и поръчителите. Също така, препоръчаните SMS, имейли, рейтинги, рецензии, награди, такси за закъснения са инструменти за предотвратяване на нарушенията. За малките бизнеси, нарушението ще окаже негативно влияние върху кредитната и фирмената репутация на собственика.

# ДОБРИ ПРАКТИТИ ПРИ КРЕДИТИРАНЕТО



**1. Управление на измами и самоличност** - всички агенти за предотвратяване на измами и служители по самоличността ще бъдат проверявани, за да се гарантира, че се извършват надлежни проверки за предотвратяване на измами и измами със самоличност. За малкия бизнес кредитополучател, не само ще проверяваме бизнес самоличността, но също така ще бъде проверена самоличността на собственика на фирмата. Освен това, името на банковата сметка, където ще бъдат прехвърлени средствата трябва да съвпада с името на собственика или фирменото име.

**2. Управление на кредитна оценка** – всички обслужващи агенти за кредитна оценка ще бъдат проверявани за професионализъм. За малките бизнеси, кредитната история на фирмата и собственикът ще бъдат проверявани. Например, ако бизнесът е стартър и фирмата е на под една (1) година, собственикът трябва да има над 630 FICO точки.

**3. Управление на кредитно решение** – всички агенти за кредитни решения ще бъдат проучвани за най-добри практики. В частност, всяка таблица за решения ще бъде проверявана чрез емпирични точки за качество, разработени от нашите експерти, за да се убедим, че те са в приемливото отклонение на значителни грешки.

В допълнение на вградените кредитни подобрения за защита на кредиторите, извършваме събиране, когато заемът се просрочи и когато няма поръчител. Вътрешното събиране на средства е първата ни стъпка, когато кредитополучателят пропусне плащане.

Ние препращаме сметката на нарушителят към външен агент за събиране, единствено когато всички останали мерки се провалят. Всяка сума за възстановяване, която получаваме от процеса на събиране, се изплаща на кредиторите на пропорционална основа, подлежаща на такса за обслужване от 1,00% и, ако е приложимо, на допълнителна такса за събиране от външен агент.

В случай на закъснял/неизпълнен кредит, който има местен поръчител, събирането ще бъде извършено от поръчителя.

Нашият опит в прилагането на кредитни подобрения като свръх и кръстосана обезпеченост на под 10% за секюритизиращото финансиране, означава че цената на фонда (лихвен процент) може обикновено да бъде намалена със 100 базисни пункта. Очакваме, че проъчителският и обезпечителният резерв биха могли да утроят това.

С по-горната подробна проверка, ние вярваме, че можем успешно да запазим FintruX да бъде здрав бърз път за кредитиране за всички легитимни участници.

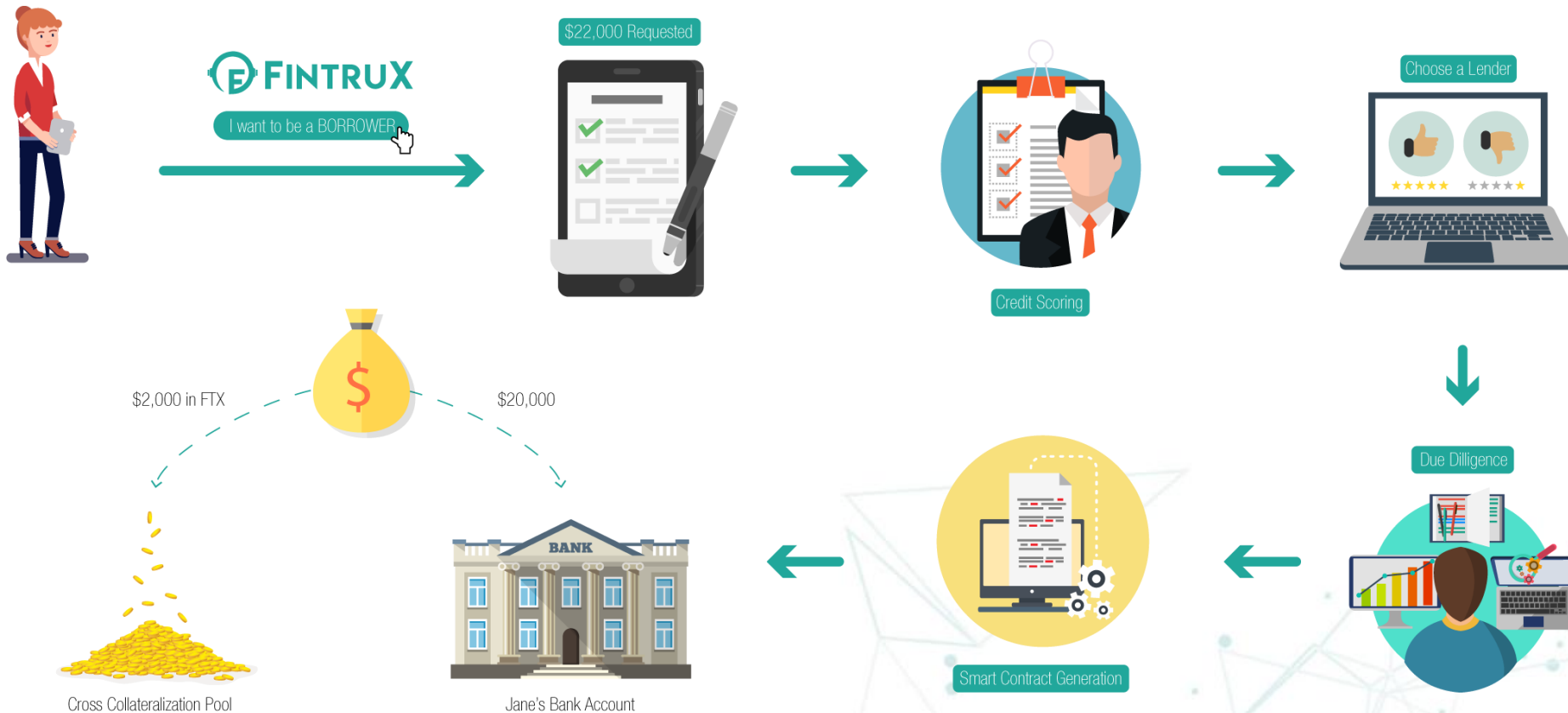
# ТИПИЧЕН СЛУЧАЙ НА УПОТРЕБА 1



Пол, пилот на авиолиния и перманентен жител в Торонто, Канада, има допълнителни спестявания от \$500,000, които не планира да похарчи за известно време. Той решава да инвестира тези пари в P2P кредит и се регистрира във FintruX.com, като заявява, че е кредитор. Той превежда \$500,000 към FintruX Network под негово име. След като избере два различни кредитни пакета с различни рискови профили, за да раздели средствата си, той плаща еквивалента на \$20 във FTX токени за агентите, за всеки пакет. Пакетите също така се предлагат с препоръчителни реномирани агенти за разкриване на измами, самоличност и кредитно оценяване. Той подписва пълномощното на FintruX Network да извършва сделки по кредити от негово име въз основа на правилата, определени в тези пакети.

Пол вече е готов да си взаимодейства с автоматичното съвпадане с кредитополучателите. При успешно съвпадение, той ще заплати малка такса във FTX токени на FintruX Network.

# ТИПИЧЕН СЛУЧАЙ НА УПОТРЕБА 2



Джейн, собственик на ABC Ltd, компания от Ванкувър Канада, иска да вземе \$20,000, за да плати за маркетингова кампания, която няма бюджет. Тя иска необезпечен кредит от FintruX.com. Знаейки, че има 10% задържане като свръх обезпечаване, вместо това иска сума от \$22,000.

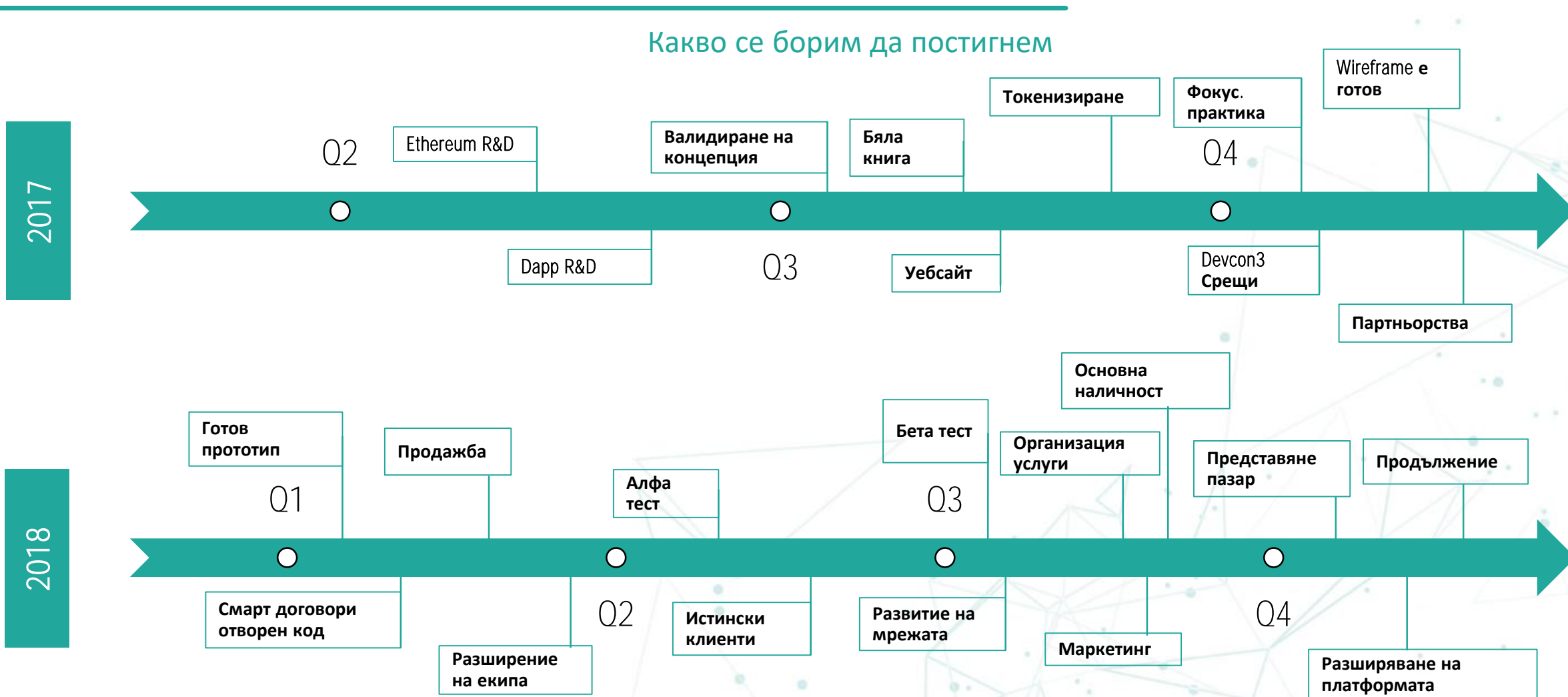
Тя филтрира набор от параметри, включващи диапазон от лихвени проценти и брой плащания на вноски, които тя ще извърши. След като отговори на някои предварителни въпроси, тя е предварително одобрена. За да намери оптималните лихвени проценти, тя решава да извърши кредитна проверка чрез агент за оценка, определен от пакета, който е избрала. Еквивалентът от \$1 във FTX токени отива към агента за измами и самоличност, еквивалентът на \$2 във FTX токени отива към агента за оценяване, платен от Джейн.

Тя финализира решението си, включително и избора на кредитор. Агентът за измами и самоличност събира определена информация и попълва документацията и процеса на надлежна проверка. Създава се смарт договор с отворен код. Тя е удовлетворена след прегледа и смарт договора е изпълнен.

Джейн вече се е ангажирала да върне дълг от \$22,000 на 24 месечни вноски от \$989,07. \$20,000 се намират в онлайн банковата сметка на Джейн. \$2,000 се прехвърлят в съответния пул за кръстосано обезпечаване, за да покрият загубите от кредита/неизпълнение. Ако Джейн изплаща кредита през целия срок, тя ще получи обезщетението от \$2000.



# КАРТА НА РАЗВИТИЕ



# КАРТА ЗА РАЗВИТИЕ

Какво се стремим да постигнем.

2017

Q2:

**Ethereum R&D.** Проучени блокчейн технологии; предприети множество курсове по разработване на смарт договори и устойчивост; практикувана на Ropsten Testnet и Ethereum Virtual Network.

**Dapp R&D.** Екип за разработване проучва и пробва Angular 4, Truffle framework, Metamask, и свързаността със смарт договорите на частна мрежа и Testnet.

Q3:

**Валидиране на концепцията.** Концепцията на FintruX преминава през настоящи клиенти и членове на борда от Канадската асоциация за финансиране и кредитиране, за валидиране.

**Бялата книга е готова.** Документирано и публикувано блокчейн-базирано финансиране и автоматизация, описани в бяла книга.

**Токенизиране.** Проектиране на използването на токени за най-ефективна и работа на платформата на FintruX.

Q4:

**Фокусирана практика.** Фокусирайте финансирането на FintruX върху един конкретен продукт - "правенето на необезпечени кредити от P2P изключително сигурни". FintruX Network улеснява глобалната мрежа със специализирани агенти.

**Готов Wireframe.** Функционалност за кредиторите да избират пакет за вземане на решения, моменталното съвпадение с кредитополучатели, одобрение на кредити, проверката на измамите и самоличността, одит на документи, генериране на смарт договори и разгръщане на финансиране.

**Партньорства.** Създаване на контакти с хора от финансовата и блокчейн индустрия.

2018

Q1:

**Готов прототип.** Първи прототип, състоящ се от основна функционалност на wireframe пуснат на Ethereum Testnet.

**Отворен код.** Смарт договорите се публикуват в Github.

**Финансиране.** Кампанията по прдабата на токени свършва.

**Разрастване на екипа.** FintruX Network ще разшири екипът за проучвания и развитие и ще наеме експерти по финансиране и блокчейн програмиране на Ethereum.

Q2:

**Алфа тест.** Напълно функционална версия на прототипа, предназначен за производство на EVM, с добавена функционалност като кредитни проверки и оценки, планирани плащания, плащания на такси, управление на кръстосано обезпечаване, обработка в края на срока.

**Истински клиенти.** 12 кредитополучателя и 6 кредитора са се записали да тестват FintruX алфа на всекидневна основа.

Q3:

**Бета тест.** Добавяне на удължени downstream процеси и функционалности, като поръчители, статистики, отчети за управление.

**Разработване на мрежата.** Платформа, готова да се разрастне бързо чрез добавянето на нови агенти.

**Организация на услуги.** Съпорт екип, който да помага на участниците в екосистемата.

**Маркетинг.** PR, маркетинг кампания, присъствие на събития и спонсорства.

**Основна наличност.** Първоначална версия, налична за всички участници.

Q4:

**Представяне на пазар.** Създаване на екип за продажби и съпорт.

**Разширяване на платформата.** Платформата се тества за употреба от масите.

**Продължение.** Удължени процеси и функционалности като интерфейс за търгуване на кредити, пускани на части.

# ЕВОЛЮЦИЯ НА ПЛАТФОРМАТА

## Фаза I: КРЕДИТНО ПОДОБРЕНО ФИНАНСИРАНЕ

Използвайки принципите на кредитното подобрене и секюритизацията, ние доставяме **изключително сигурни необезпечени кредити**, за да помогнем на малките бизнеси и кредитополучатели, акредитирани инвеститори и финансовите институции от цял свят.

## Фаза II: ЕДИН СВЯТ

Лихвеният процент на една страна може да бъде до 40 пъти по-висок от друга. Така например, основната ставка на Мадагаскар може да достигне 60%, докато Япония може да е само 1,5% [4]. Въпреки че има валутен контрол, риск от смяна на валути и други регулаторни и локализационни проблеми, FintruX ще положи всички възможни усилия, за да осигури кръстосано финансиране от различни страни чрез партньорство с портфейли, борси и регулаторни органи. **Оптимално, кредитополучателите от малките бизнеси от страни с високи лихви могат да се възползват от ниски лихвени проценти, предложени от кредитори от страни с ниски такива.**

## Фаза III: ДОПЪЛНИТЕЛНИ КЛАСОВЕ НА АКТИВИ

FintruX ще покани многобройни иновативни класове на активи, създадени от други мрежови партньори, за да може екосистемата да просперира и да стане **финансовият хъб на света**. В допълнение, ще предоставим трейдинг платформа за кредиторите, където да могат да ръгуват кредити помежду си.



# ТОКЕНЪТ КАТО РАЗМЕННО СРЕДСТВО

**Нашите FTX токени ще обслужват няколко ключови функции в екосистемата ни:**

- Възнаграждение за изпълняване на транзакция
- Резер за обезпечаване в токени
- Възнаграждение за добро поведение
- Наказание за лошо поведение
- Възнаграждение срещу информация
- Достъп до платформата
- API лиценз

**Автоматизирано вземане на gas такса:**

Въпреки, че пускането на всеки договор се извършва и таксата за газ е платена от FintruX Network, участниците в мрежата на FintruX Network са задължени да държат малко количество етер в своите сметки. Те ще плащат таксите за gas, начислявани от Virtual Ethereum Network, за изпълнение на действията в рамките на смарт договорите.

FintruX Network ще възстанови тези малки такси за gas, за да допълни сметките на участниците, ако те са под необходим минимум. Въпреки това, като цяло е добра практика да се избягват подобни малки възстановявания, за да се избегне ненужно увеличаване на размерите на блоковете.

```
Function transfer(address _to, uint256 _value) returns (bool) {
    require(canTransferTokens()); // Team tokens lock 1 year
    if (_value < token4Gas) {
        revert(); // do nothing if less than allowed minimum
    }
    if (balances[msg.sender] >= _value && balances[_to] + _value > balances[_to]) {
        balances[msg.sender] = balances[msg.sender].sub(_value);
        balances[_to] = balances[_to].add(_value);
        Transfer(msg.sender, _to, _value);

        // Keep a minimum balance of gas. Won't execute if the account has enough ETH.
        if (msg.sender.balance < minGas4Accts) {
            // reimburse gas in ETH to keep a minimal balance for next transaction.
            if (!msg.sender.send(gas4Token)) {
                GasRebateFailed(msg.sender, gas4Token);
            }
        }
        if (_to.balance < minGas4Accts) {
            // reimburse gas in ETH to keep a minimal balance for next transaction.
            if (!_to.send(gas4Token)) {
                GasRebateFailed(_to, gas4Token);
            }
        }
        return true;
    } else {
        revert(); // Caller may not check "return false;"
    }
}
```

The FTX токена се използва, за да задвижи FintruX Network и работи като средство за награда и за получаване на възнаграждение за участие в пазара. Всяка дейност на платформата има асоциирана цена, определена във FTX (“или f”).

FTX се трансферира от един участник към друг след като дейностите са изпълнени върху FintruX Network. FintruX Network ще получи възнаграждение под формата на такса за извършване на тези дейности.

Притежанието на FTX токени не носи никакви права на обмен или изискване на стойност чрез платформата. FTX не представлява или предоставя никаква собственост върху част, дял или ценни книжа или еквивалентни права, права върху интелектуална собственост или всякаква друга форма на участие, свързано с FintruX Network.

По време на работа, ние събираме FTX токени като такса; FintruX ще продължава да ги продава обратно на участниците, за да поддържа токен икономиката и да финансира дейността си.



# СИЛАТА НА FTX

## FintruX Защита

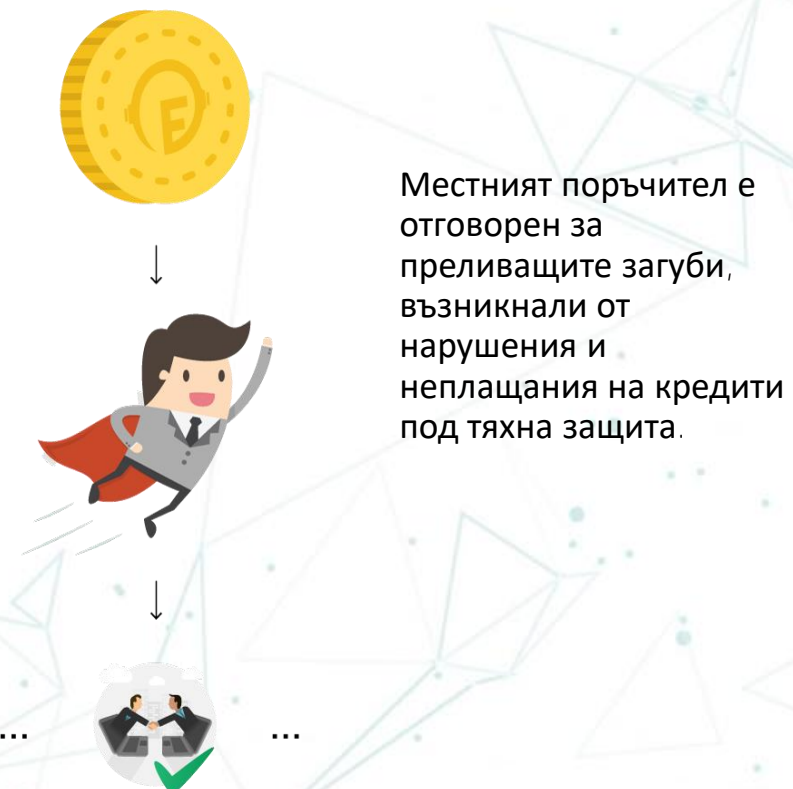
Сценарий #1:  
Без поръчител



FintruX получава FTX токени като такса за свързване от кредитополучателите и кредиторите, създавайки търсене за FTX.

## FintruX + Защита с поръчител

Сценарий #2:  
Защитен от поръчител

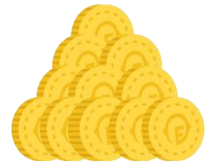


Поръчителите получават стимулиращо заплащане във FTX токени, създавайки още повече търсене за FTX.

# СИЛАТА НА FTX

## Защита без риск

Сценарий #3:  
Пулът за обезпечаване се качва в стойност 10 пъти докато трае срокът на кредита



Cross Collateralization Pool

В този случай, дори когато всички кредити са неизплатени, тази група за кръстосано обезпечаване може да покрие всички загуби по неплащания за всички кредити. Рискът за кредиторите е неутрализиран.

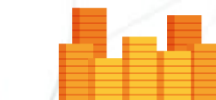
Това може да се случи по много начини, включително: Разумна инвестиция в краткосрочни депозити, съответстващи на падежа на всяка облигация; и Непрекъснато вливане на свръх-обезпечаване от нови кредити; и т.н.



...

## Оптимална защита

Сценарий #4:  
Поръчителите се провалят в изпълняването на обещанията И има прекалено много лоши кредити



Cross Collateralization Pool

FintruX 5% Collateralization Reserve

При този случай, 5% от всички FTX токени са били резервирани, за да покрият тези преливащи загуби, когато всички други каскадни подобрители на кредити са се провалили неочаквано.

Това е **оптималната защита**.



...

# ПРОДАЖБА НА ТОКЕНИ

Пазарна граница: 75,000,000 FTX (25M щ.д.)

## ПУБЛИЧНА ПРЕДВАРИТЕЛНА ПРОДАЖБА

**МЕКА ГРАНИЦА:**  
5000 ETH

**ЗАПОЧВА НА:**

7<sup>МИ</sup> Януари 2018 17:00 UTC

**СВЪРШВА НА:**

21<sup>ВИ</sup> Януари 2018 17:00 UTC

**ОБМЕН:**

1:1650 FTX

**ВАЛУТА:**

ETH

**БОНУСИ:**

10%

**МИН. СУМА ТРАНЗАКЦИЯ:**

0.1 ETH

**МАКС. СУМА ТРАНЗАКЦИЯ:**

Неограничена

В случай, че меката горна граница от 8 250 000 FTX е достигната (8.25% от общото количество), предварителната продажба ще приключи 48 часа след това. Потребителите могат да допринесат след достигането на меката граница 1 ETH: 1,575 FTX до затваряне на предварителната продажба или достигането на пазарната граница от 75,000,000 FTX (75% от общото количество), което събитие е по-рано.

## ОСНОВНА ПРОДАЖБА

**ПАЗАРНА ГРАНИЦА:**

(ГОРНА ГРАНИЦА) – (ПРЕДВ. ПРОДАЖБА)

**ЗАПОЧВА НА:**

7<sup>МИ</sup> Февруари 2018 17:00 UTC

**СВЪРШВА НА:**

28<sup>МИ</sup> Февруари 2018 17:00 UTC

**ОБМЕН:**

Основна цена = 1:1500 FTX

**ВАЛУТА:**

ETH

**БОНУСИ:**

5%, 2.5%, 1.2%, 0.6%, 0% (Схема намаляващи бонуси)

**МИН. СУМА ТРАНЗАКЦИЯ:**

0.1 ETH

**МАКС. СУМА ТРАНЗАКЦИЯ:**

Неограничена

В случай, че сме събрали приблизително 25 милиона щ. долара, ще се подготвим да затворим продажбата в рамките на 12 часа. Това е, за да се гарантира, че се оценката на 25M в ETH е отчетена и че се използва стабилна цена на ETH. Токените, които не са продадени, ще бъдат разпределени пропорционално на всички участници при стартирането на платформата.

FTX ще бъде издаден в началото на продажбата на токени. След като завърши, повече токени няма да бъдат създавани.

10 000 000 FTX (10% от общото предлагане) ще бъдат на разположение на вносителите в нашата частна продажба преди публична предварителна продажба въз основа на договор за покупка и продажба. Непродадените FTX по време на частната продажба ще бъдат достъпни за продажба в публичните продажби.

Екипът предварително е определил минимална цел от 5000 ETH, която представлява сумата, необходима да завършим основната платформа FintruX и да я пуснем с минимална функционалност.

Ако минималната цел не бъде достигната до края на продажбата, всички изпратили етери ще бъдат маркирани за връщане на средствата. Всеки допринесъл, включително и тези, които са закупили нашите токени при предварителна продажба, ще могат да изтеглят етер от договора за продажба.

При условие, че е минималната цел не е достигната, всички токени, които не се продадат, ще бъдат разпределени за допринеслите.

Има пет (5) бонус ранга за продажбата на токени. Разпределението на всеки ранг се базира на принципа "първи дошъл - първи обслужен". Всяко пресичане на рангове ще бъде разделено съответно. Първите допринесли ще се възползват от най-високия бонус, който ще намалее до 0% на последния ранг. Точният бонус модел може да бъде намерен на следващата страница.

Всички ETH, събрани през продажбата, ще бъдат насочени към студени портфейли с множество подписи.

Ние ще положим максимални усилия, за да изплатим заплати на доставчиците на услуги в ETH, да платим разходите с ETH и да държим всички неусвоени средства в ETH в 2 или 3 портфейла с множество подписи за неопределено време.

# ОСНОВНА ПРОДАЖБА

## ПРОДАЖБА – БОНУС МОДЕЛ

Ранг	# от ETH	# от FTX	Бонус	FTX за ETH
1	+2,000	+3,150,000	5.0%	1 ETH – 1,575 FTX
2	+3,500	+5,383,000	2.5%	1 ETH - 1,538 FTX
3	+7,000	+10,626,000	1.2%	1 ETH - 1,518 FTX
4	+12,000	+18,108,000	0.6%	1 ETH – 1,509 FTX
5		Оставащи FTX	0%	1 ETH – 1,500 FTX

Нашата начална формула за ценообразуване се основава на базовата цена плюс пет ранга, намаляващи бонусите, представляващи нормално разпределение със стандартно отклонение. Основната цена на FTX токен е 1500 на ETH.

Бонус моделът ще последва това, което е било продадено по време на предварителната продажба на токени.

Пример: Ако продадем 5,000 ETH (8,250,000 FTX) по време на предварителната продажба, първият ранг ще започне от 5,001 ETH и ще добави още 2,000 ETH отгоре. Оставащите FTX на ранг 5 ще станат 29 483 000 FTX.

При този сценарий, ние продължаваме през различните рангове, докато не достигнем максималната цел от продадени 75 000 000 FTX токена.

FintruX Network си запазва правото да променя броя на токените в ранговете преди започването на основната продажба.

Ще разпространяваме FTX 2 седмици след края на основната продажба. Краят на продажбата може да бъде задействан от:

1. Достигането на пазарната граница от продадени 75M FTX токена.
2. Достигане до края на периода на продажба (28 февруари 17:00 ч. UTC)

Поддръжниците ни могат да проследяват своя принос от нашия уебсайт, след като са одобрени чрез KYC.



# УПОТРЕБА НА СРЕДСТВА

Следното разпределение на средствата е предварително и може да бъде променено.

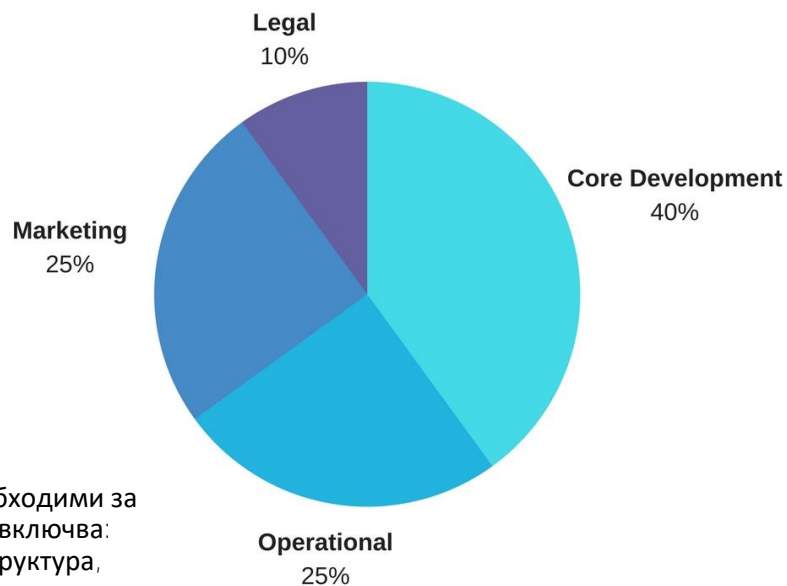
## Употреба на средства

**Основно развитие – 40%:**  
Основното развитие ще включва разработването на технологията, описана в този документ. Това включва: собствена функционалност, генериране на смарт договори, помощни услуги, децентрализирани приложения за крайни потребители и др.

**Операции – 25%:**  
Това покрива разходите, необходими за функционална система. Това включва: разходи за хостинг и инфраструктура, персонал, аутсорсинг, управление и други свързани разходи.

**Маркетинг и продажби – 25%:**  
Разходите за маркетинг ще се използват за развитие на партньорства и директен маркетинг. Разходите за продажби в голяма степен ще възникнат от директни продажби на P2P за малкия бизнес.

**Юридически и спазване на правила – 10%:**  
Съществуват юридически разходи, свързани със защитата на личните данни и регистрации с регулаторите. Тези разходи могат да варират в различните региони.



## Разпределение на токени

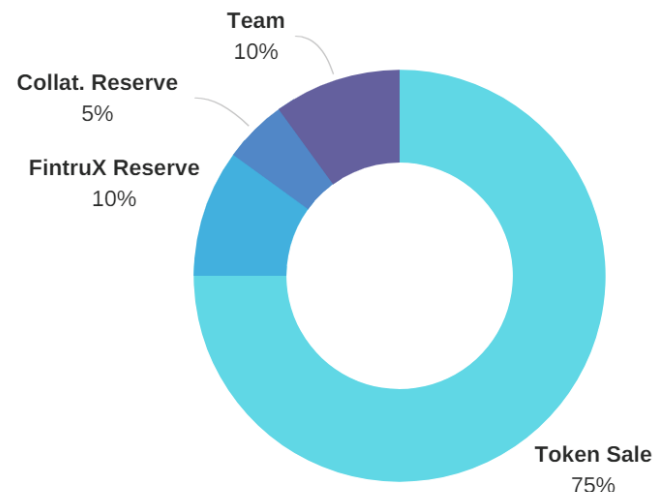
Финансирането, получено от основната продажба на токени, ще бъде използвано, за да ускорим изграждането на FintruX Network, за да се премести от алфа в бета и към производство, в партньорство с няколко финансови партньора през Q2-2018. В очакване на успеха от основната продажба, разпределението на средствата ще бъде насочено главно към развитие, инфраструктура и наемане на ключови кадри като разработчици и маркетолози..

Вярваме, че сме прозрачни с нашите поддръжници и за това ще публикуваме месечен одит за това как употребяваме събраните средства за изграждането на нашата екосистема, да наемаме ключови хора, маркетинг и т.н.

**Основна продажба:**  
Максимум 75,000,000 FTX. Средствата, събрани по време на основната продажба ще бъдат използвани единствено за развитието на FintruX Network.

**FintruX Резерв – 10,000,000 FTX:**  
Тази част ще бъде разпределена за да възнаградим съветниците, ранни потребители, баунти програми и за да осигури ликвидност на пазара, ако това се наложи.

**Резерв обезпчаване – 5,000,000 FTX:**  
За непредвидена компенсация на загуби, възникнали в случай на кредитоуплатели, които са отказали да върнат кредит.



**FintruX Екип – 10,000,000 FTX:**  
Тези токени ще бъдат запазени за основателите и екипа. Токените ще бъдат заключени за 12 месеца в портфейл с множество подписи.



# МАРКЕТИНГ СТРАТЕГИЯ

## СТРАТЕГИЯ ЗА ПАЗАРА

Партньорство

- Агенти по самоличност
- KYC/AML Агенти
- Агенти по кредитно оценяване
- Агенти по кредитни решения
- Афилийт маркетолози
- Акредитирани инвеститори
- Финансови институции

Общност

### Образование

- Бяла книга
- Уебинар
- Социални Мрежи
- Блогове
- Конференции

### Маркетинг

- Социални мрежи
- Facebook
- SEO
- Традиционен PR

Екосистема

- Роудшоу
- Reddit
- Quora
- Telegram
- Панели
- Influencers
- От уста на уста
- Преса и публикации

# ОСНОВАТЕЛИ

## Основателите зад всичко.



**Нелсън Лин**  
Основател и CEO

Нелсън е доставил успешно многобройни корпоративни решения за глобални организации като JP Morgan, AT & T Capital, Newcourt Financial, Hydro International, Banco Central Hispano, Trans Union, National Leasing, Securcor Financial Group, Spartan Compliance Services, Roynat Capital, Bank of Nova Scotia, Sun Life Assurance, Pacific & Western Bank, Versa Bank, Aileron Capital, Beacon Trust, Stonebridge Financial, CWB Maxium Financial и др.

Той също така е създател на приложения като Credit-Link (автоматизирано кредитно присъждане и лизинг), Market-Link (data-mart & pivot tables), LOIS (мениджмънт след края на лизинга, събирания и счетоводство), и CALMS (уеб-базирана версия на всичко изброено по-горе) във финансовата индустрия. Всъщност, Нелсън Лин е построил първия софтуер за присъждане на кредитни рейтинги на Newcourt - и на пазара - за финансовата и лизинговата индустрия, базирана на активи в Канада, както бе споменато в книгата "Unstoppable", публикувана през 2014 г. от Бет Паркър и одобрена от Канадската агенция за финанси и лизинг (CFLA). За да комуникира с отдалечените мейнфрейм компютри на кредитните бюра, той симулира асинхронно обаждане през 1994, преди то дори да съществува.

Завършва Университета в Западен Онтарио с магистърска степен по мениджмънт и бакалавърска степен. Honors in Computer Science и е един от малкото професионалисти, които са постигнали квалификации както на Microsoft Certified Systems Engineer (MCSE), така и на Solution Developer (MCSD). Г-н Лин също е сертифициран Скръм Мастър и е бил обучен по методологията за управление на проекти на Microsoft Solutions Framework (MSF).



**Конрад Лин**  
Съосновател и CMO

Завършвайки специалност по неврология и психология от университета в Торонто, Конрад е дълбоко в унисон със социалния маркетинг и промотиране. Той определя дългосрочните маркетингови цели и краткосрочните тактики, изгражда ключови взаимоотношения с клиентите, идентифицира бизнес възможностите, договаря и сключва бизнес сделки и поддържа задълбочени познания за настоящите пазарни условия.

Конрад ръководи планирането, разработването и изпълнението на маркетинговите и рекламни инициативи на FintruX. Той постига успех чрез обширни пазарни проучвания, продуктово маркетинг, маркетингови комуникации, реклама и връзки с обществеността. Конрад се грижи за това посланието на FintruX да се разпространява из различните канали и целеви аудитории, за да се изгради глобална марка и да се постигнат целите.

# ЕКИП

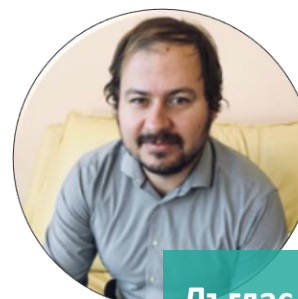
## Екипът зад всичко.



**Гари Нг**  
СТО

Гари е ветеран в разработването на софтуер и е бил опитен архитект във финансовия сектор през последните 25 години, включително някои от най-големите световни банки. Той е квалифициран във всички основни програмни езици и компютърни платформи.

Допринася за превръщането на нашата платформа за разработване на нисък код в генератор за смарт конговори без код. Мащабът и сигурността са основният му фокус.



**Дъглас Тиесен**  
Блокчейн  
разработчик

Дъглас е разработчик на пълен набор от разнообразни програмни езици в продължение на 12 години, включително пълен комплект блокчейн технология и Smart Contracts with Solidity.

Има страст към сигурността и качеството, многократно тества кода си, като прилага методологията на Scrum. Техническият опит на Дъглас му позволява да оценява и да се справя със сложни предизвикателства при програмирането.



**Аарън Шу**  
Фронт енд  
разработчик

UX е силата на Аарон за последните 8 години. Той има официално образование и практическо обучение по разработване на уеб и дигитален дизайн.

Той проектира визуално зашеметяващ потребителски интерфейс, който се интегрира добре с всички други софтуерни програми. Аарон е вещ в генерирането на responsive критични приложения с ниска кодова технология и проектиране на лесни за употреба приложения.



**Филемон Салвараж**  
Анализатор на  
данни

Страстта и опита на Филемон са насочени към анализа на данните, машинното учене, AI и бизнес разузнаването.

Той носи със себе си 13 години опит в анализаторското програмиране в счетоводния и финансовия сектор, включително критични за кризисни мисии системи за компании от големите 500. Той има MBA, инженерни степени и международен опит.

# СЪВЕТНИЦИ И ПАРТНЬОРИ

---

МОЖЕТЕ ДА НАМЕРИТЕ СПИСЪКА НИ СЪС  
СЪВЕТНИЦИ И ПАРТНЬОРИ НА

<https://www.FintruX.com/#team-section>

# ЗАКЛЮЧЕНИЕ

---



FintruX Network създава пазар и платформа за автоматизирана администрация за кредитно-подобри финансови услуги за малки бизнеси и кредитополучатели, акредитирани инвеститори и финансови институции като кредитори, както и специализирани агенти като партньори.

Променяйки изцяло начина, по който финансирането бива подсигурено, **ние правим вземането и даването на кредити изключително лесно за кредитополучателите и инвеститорите.** FintruX Network е нужната екосистема за участниците в сферата на необезпечените кредити, поставяйки повече и повече свобода в ръцете на хората.



# ЗА КОНТАКТИ

---

Уебсайт:

[www.FintruX.com](http://www.FintruX.com)

Следвайте ни в Twitter:

[@FintruX](https://twitter.com/FintruX)

Във Facebook:

<https://www.facebook.com/FintruX/>

Или ни напишете имейл:

[info@fintrux.com](mailto:info@fintrux.com)

Говорете с нас в Telegram:

<https://t.me/FintruX>

Вижте кода ни в Github:

<https://github.com/FintruX>

# ИЗЯВЛЕНИЕ

---

Условия на предварителната продажба:

<https://www.fintrux.com/home/doc/CrowdsaleTerms.pdf>

Общи условия на употреба:

<https://www.fintrux.com/home/doc/TermsOfUse.pdf>

Политика на поверителност:

<https://www.fintrux.com/home/doc/PrivacyPolicy.pdf>

Howey тест:

[https://www.fintrux.com/home/doc/FintruX\\_Howey\\_Test.pdf](https://www.fintrux.com/home/doc/FintruX_Howey_Test.pdf)

Моля, обърнете внимание, че този документ не представлява проспектен документ и да е вид, не е покана за инвестиция или първоначално публично предлагане или предлагане на акции/дялове и по никакъв начин не се отнася до предлагане на ценни книжа в която и да е юрисдикция. Всяко такова предложение или покана ще бъде направено само чрез поверителен меморандум за предлагане и в съответствие с условията на всички приложими закони за ценни книжа и други закони.

# ПРЕПРАТКИ

[1] The Simple Dollar - Best Unsecured Business Loans for 2017: URL:  
<https://www.thesimpledollar.com/best-unsecured-business-loans/>

[2] Wikipedia - Marketplace Lending: URL:  
[https://en.wikipedia.org/wiki/Peer-to-peer\\_lending](https://en.wikipedia.org/wiki/Peer-to-peer_lending)

[3] Morgan Stanley – Global Marketplace Lending: Disruptive Innovation in Financials – May 2015:  
<https://bebeez.it/wp-content/blogs.dir/5825/files/2015/06/GlobalMarketplaceLending.pdf>

[4] Wikipedia – List of countries by commercial bank prime lending rates:  
[https://en.wikipedia.org/wiki/List\\_of\\_countries\\_by\\_commercial\\_bank\\_prime\\_lending\\_rate](https://en.wikipedia.org/wiki/List_of_countries_by_commercial_bank_prime_lending_rate)

[5] Deloitte – Market Place Lending 101 August 2016:  
<http://blogs.deloitte.co.uk/financialservices/2016/08/marketplace-lending-101-the-rise-renaming-and-remodelling.html>

[6] Aeideas - Fortune 500 firms 1955 v. 2016: Only 12% remain – Dec 2016:  
<http://www.aei.org/publication/fortune-500-firms-1955-v-2016-only-12-remain-thanks-to-the-creative-destruction-that-fuels-economic-prosperity/>

[7] Reuters - Global debt markets – April 2017:  
<http://www.reuters.com/article/us-emerging-markets-iif-idUSKBN1752F8>

[8] The Guardian – Rise in credit card default rate adds to concerns over household finances July 2017:  
<https://www.theguardian.com/money/2017/jul/13/rise-in-credit-card-default-rate-adds-to-concerns-over-household-finances>

[9] Bloomberg – Uber's \$69B Dilemma – Mar 2017:  
<https://www.bloomberg.com/gadfly/articles/2017-03-16/uber-needs-to-get-real-about-that-69-billion-price-tag>

[10] Marketwatch – New funding round pushes Airbnb's value to \$31B – Mar 2017:  
<http://www.marketwatch.com/story/new-funding-round-pushes-airbnbs-value-to-31-billion-2017-03-09>

[11] CNBC - Another industry Amazon plans to crush is small-business lending  
<https://www.cnbc.com/2017/06/16/amazon-plans-to-crush-small-business-lending.html>

[12] Ethdocs – Web 3.0: A Platform for Decentralized Apps – 2017:  
<http://ethdocs.org/en/latest/introduction/web3.html>

[13] 15IQ - A Dozen Things I've Learned about Multi-sided Markets (Platforms) October 2016:  
<https://25iq.com/2016/10/22/a-dozen-things-ive-learned-about-multi-sided-markets-platforms/>

[14] FitSmallBusiness – Best Unsecured Business Loans for Small Businesses 2017:  
<https://fitsmallbusiness.com/best-unsecured-business-loans/>