



FINTRUX

THE GLOBAL P2P LENDING ECOSYSTEM

무담보 대출을 안전하게 만듭니다.

백서 v2.0

Disclaimer: 본 문서에 있는 내용은 별도의 공지 없이 변경이나 업데이트될 수 있으며 FintruX에서 약속한 내용으로 해석해서는 안됩니다.

넬슨 린
[LinkedIn](#)

콘라드 린
[LinkedIn](#)

FintruX의 생태계의 평가된 에이전트, 분산화된 기술 및 혁신적인 신용도 개선을 통해 무담보 대출을 받는 것은 쉽고, 빠르며, 비용이 적절합니다.

비용 절감은 보안화의 가장 중요한 동기 중 하나이며 이는 종종 신용도 개선을 통해 이루어집니다. 저희는 이러한 원칙을 적용해 무담보 대출의 이자를 줄이고, 대출자들에게 더 유리하게 만들 수 있습니다. FintruX 네트워크의 목표는 무담보 대출의 시작과 관리 방법을 혁신하는 것입니다. 이 문서는 접근법의 전체 개요를 제시합니다.

무담보 대출은 자산으로 보호하거나 보장하지 않는 대출입니다. 이러한 경우 대출을 해주는 사람은 큰 위험을 부담하게 되므로 이자가 높습니다. 대출에 위험도가 높을수록 이자는 높아지는데, 저희는 바로 이 점을 바꾸려고 합니다.

사업을 위한 무담보 대출을 하는 데는 여러가지 방법이 있습니다. 지역 은행, 개인적으로 대출을 해주는 사람, P2P 형식의 대출 네트워크 및 대출해 줄 사람을 직접 연결해주는 플랫폼 등이 있습니다. 그러나 투명성, 위험 및 이자율 감소, 자금 접근에 대한 용이성 및 속도 등에 개선할 점이 남아있습니다. FintruX 네트워크는 이 모두를 동시에 해결하고자 합니다.

FintruX 네트워크에서는 진정한 P2P 네트워크에서 대출이 가능한 마켓플레이스를 제공합니다. FintruX는 신용도 개선을 통해 신용의 가치를 높입니다. 대출을 해주는 사람은 대출자가 추가적인 담보 보험 및 제3자 보증을 통해 대출에 책임을 다하는 것에 대해 안심할 수 있습니다. 신용도 개선은 채무에 대한 신용 및 기타 위험을 줄여주고 따라서 전반적인 신용 등급을 높이며 동시에 이자율을 낮추어줍니다.

신용개설의 네 단계는 무담보 대출에 관해 전례 없이 위험을 감소시킵니다.

1. 과도한 담보가 추가적인 안전 장치로 작용하나 대출자에게 발생하는 비용을 모두 충당하지 못하는 경우
2. 제3자 보증인이 일부 대출에 관해 위의 비용을 메꾸어야 하나 제대로 실행되지 않는 경우
3. 교차 담보가 추가적인 보험 기능을 제공하나 제대로 작동하지 않는 경우
4. 모든 FTX 토큰의 5%가 대출해주는 사람의 모든 손실액을 충당하기 위해 비축된 경우

저희는 소규모 사업 및 스타트업의 자금흐름 문제를 돕기 위해 다음 세 가지 문제점을 해결합니다.

1. 신용개설을 신청하면 FintruX 네트워크는 대출자의 신용 위험을 중화시키고 채무 불이행 위험의 경우 단계적인 보험으로 손실을 메꾸어줍니다.
2. FintruX 네트워크는 각 대출자 개인에게 실시간으로 독특한 스마트 계약을 생성하고 실행하여 명확하고 번복이 불가능하며 통제되지 않는 기록을 제공하며 이는 중재가 필요하지 않습니다.
3. FintruX는 즉각 매칭을 통해 대출 신청 과정을 단순화하는 것을 넘어서서 대출자들에게 용자 후 채용자 및 조기상환, 제3자 등급 에이전트에 접촉 등 자가관리 옵션을 제공합니다.

빅 데이터 터

전략



저희의 **미션**은 무신용 대출을 대출자와 대출을 해주는 사람 모두에게 쉽고 편리하게 만드는 것입니다.

저희의 **비전**은 자금조달 유동성을 최대한화하고 모든 참여자에게 이득이 되는 생태계를 조성하는 것입니다.



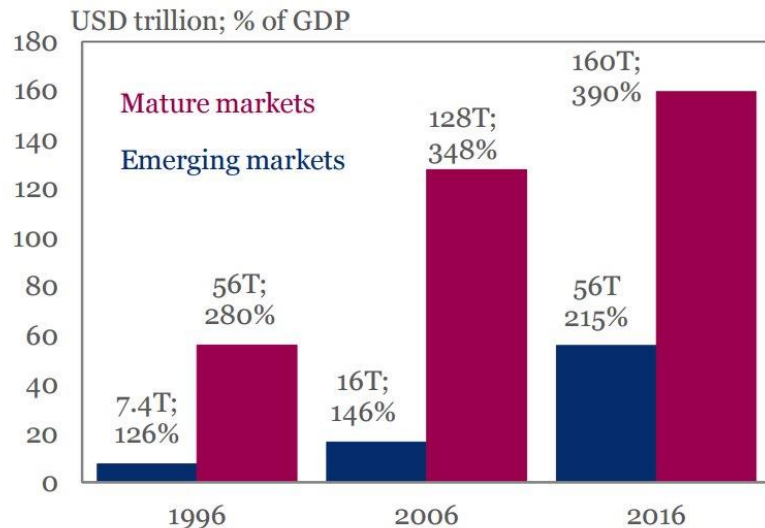
저희는 서비스를 더욱 강화하기 위해서 플랫폼을 사기 및 신분 조회 에이전트, 신용 등급 에이전트, (가상화폐) 지갑, 거래소, 은행, 자산 관리자, 보험사 및 기술 회사 등이 사용할 수 있도록 만들어 새로운 투자 및 대출 상품을 제공하고 플랫폼 사용자를 위한 새로운 도구를 개발합니다. 이 생태계 파트너들은 다른 마켓플레이스와 직접 거래하거나 본인 혹은 고객의 투자 니즈에 적합한 금융 포트폴리오를 만들기 위해 FintruX의 자동화된 관리 도구를 사용할 수 있습니다. 저희는 이러한 생태계 파트너들이 제공하는 기회들이 저희 네트워크의 호감도와 가능성을 확장할 것으로 믿습니다.

저희는 참여자들에게 FTX 토큰으로 거래 수수료를 부과하여 이윤을 창출합니다. 대출을 해주는 사람은 대출자에게 원하는 수수료를 부과하고 약속한 일자에 대출을 갚는 경우 보상금을 지급할 수도 있습니다.

저희는 신용 위험 혹은 저희의 자본을 본 플랫폼 상에서 진행되는 용자에 투자하지 않습니다. 투자 자본은 소매 투자자, 고자본 개인 및 가족 사무소, 은행 및 금융 회사, 보험사, 헤지펀드, 기관, 연금, 대학 기부금 등 다양한 자금 출처에서 비롯됩니다.

시장 개요

Chart 1: Total Global Debt (all sectors)



Source: IIF, BIS, Haver.

2017년 7월에 출간된 국제금융기관(Institute for International Finance) 보고서에 따르면 2016년에 글로벌 채무는 신시장에서의 빠른 증가로 인해 총 215조 달러 전 세계 GDP의 325%로 증가했습니다. 글로벌 채무는 2016년에 그 전 해에 비해 7.6조 달러가 증가했으며 발행은 2015년 GDP에 비해 320% 증가했습니다[7].

개인 간 (“P2P”) 대출은 마켓플레이스 대출이라고도 불립니다[2]. 영국에서 이러한 형태의 소비자 대출은 2010년에서 2015년 사이 81.2%가 성장했으며 중소기업의 대출 또한 같은 기간 매년 6%의 성장률을 보였고 총 대출자 수 또한 2015년에만 두 배로 증가했습니다[5]. 모건스탠리(Morgan Stanley) 사의 조사에 따르면 2015년 미국에서 마켓플레이스 대출은 여전히 소비자 및 중소기업 무담보 대출의 1% 미만을 차지하고 있으며 2020년 경에는 10%에 이를 것으로 추정되고 중국, 영국 및 호주가 그 뒤를 이을 것으로 보입니다. 글로벌 시장은 2020년 경에는 1,500~4,900억 달러의 시장으로 성장할 것으로 예상됩니다[3].

전통적인 지역 은행 및 신용 단체들은 무담보 대출을 제공합니다. 그러나 실제로 이를 통해 무담보 대출을 받기가 매우 어려우며 특히 비즈니스의 초기에는 아직 신용을 쌓기 전이므로 과정이 더욱 어려워 신청하는데만 몇 달이 소요될 수 있습니다. 일반적으로 은행들은 해당 지역의 운영에만 집중하므로 타 지역의 사람들은 신용 거래에 연결되기가 더욱 어렵습니다.

개인적으로 대출을 해주는 사람들은 수가 매우 적으며 지역적으로 분산되어 있습니다. 또한 개인 대출을 위해서는 엄격한 조건이 요구되며 결제 방법도 자동화되어 있지 않습니다.

그 대안인 온라인 플랫폼은 직접 혹은 개인간 대출이 빠르고 쉬운 온라인 신청 프로세스를 제공합니다.[1].

개인간 대출 플랫폼에서 대출을 해주는 사람들은 다른 투자자들을 통해 대출 자금을 확보합니다. 따라서 당신의 비즈니스에 투자된 돈은 전 세계에 있는 수십명 혹은 수백명의 개인에게서 비롯된 자금일 수도 있습니다. 이는 대부분 일반 은행이나 온라인을 통한 직접 대출에 비해서 유연한 허가 및 상환 조건을 가지고 있으나 대부분 이자율이 높습니다.

시장 개요

최근 아마존사는 지난 12개월 간 1천 불에서 75만 불 사이의 금액을 미국, 일본, 영국에 있는 2만개의 소상공인들에게 최대 12개월까지 대출하는 소규모사업 대출을 통해 10억불의 이윤을 창출했다고 발표했습니다



아마존사는 대출을 2011년에 시작했으며 이미 120개 이상의 국가에 있는 소규모 비즈니스에 30억 불 이상의 금액을 대출하였습니다. 또한 아마존사는 은행이 따라야하는 규정 준수 없이 이를 실행할 수 있습니다[11].

직접 플랫폼에서 대출을 하는 사람들은 은행과 마찬가지로 본인의 회사 자본을 통해 대출금을 조달하나 전통적인 은행 대출에 따르는 규정 및 제한이 없습니다. 따라서 직접 대출을 하는 사람들은 은행이나 심지어 개인간 거래보다 더 빠르게 대출을 발행할 수 있으며 가장 좋은 이자율을 제안할 수 있습니다.

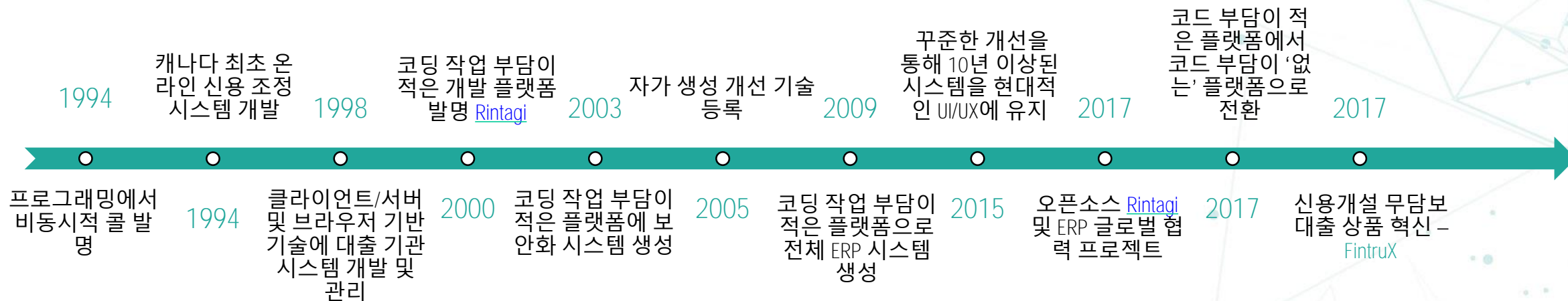
그러나 아직도 무언가 부족합니다. 현재의 개인간 대출 플랫폼은 실질적으로는 개인간 대출이 아니라고 볼 수 있습니다. 직접 대출과 마찬가지로 신용 계정 및 다른 중간 기관을 거치며 투명성이 부족하고 대출을 해주는 사람의 투자에 적절한 보호를 제공하지 못합니다.

하지만 이더리움 블록체인의 영향력이 커지는 덕분에 대출자와 대출을 해주는 사람 모두에게 더 많은 혜택을 줄 수 있게 되었습니다.

왜 지금 참여해야 하나요?

넬슨 린은 J.P. Morgan의 시스템 분석가로 시작해 금융 기술 분야에서 커리어 초창기부터 혁신가로서 경험을 쌓아왔습니다.

“80년대에는 팩스를 통해 용자가 진행되었고, 90년대에는 클라이언트 및 서버 기술을 활용해 시스템을 만들어 모뎀 및 개인 전화선을 통해 용자를 시작 및 관리했습니다. 이후에 같은 애플리케이션을 웹 2.0을 위한 웹기반 솔루션으로 다시 작업했습니다. 드디어 오늘 저희는 웹 3.0에 용자를 실행하기 위한 새로운 여정을 시작합니다.



넬슨은 본 아이디어를 가지고 몇 년을 씨름하면서 코드 없이 개발 가능한 플랫폼에서 생성된 스마트 계약을 가능하게 하는 분산형 블록체인이라는 적절한 기술 및 기회가 나타나기를 기다렸습니다. 2017년 초기에 이더리움 가상 기계(Ethereum Virtual Machine, EVM)에 대해 알게 되고 드디어 적절한 시기가 왔음을 깨달았습니다. 이 기술을 자본 안정화, 전 세계 이자율의 차이 및 수준 높은 운영가와 에이전트의 네트워크를 활용한 위험 감소 원리와 통합해 간단한 무담보 대출을 시점으로 단순한 무신용 대출 시장을 창조할 절호의 기회가 왔습니다.

넬슨은 신용 업계에서 발이 넓습니다. Rintagi를 바탕으로 만든 2003년에 출시된 애플리케이션 중 하나는 북미의 보안 시장에서 수십억 불의 자본을 관리하고 있습니다. 그는 여러 이 플랫폼이 금융 업계 특히 소규모 비즈니스와 자격을 가진 투자자들을 위해 어떻게 위험을 감소하고 유동성, 보안, 관리 및 비용을 어떻게 개선할 수 있을지에 관한 실험에 동의한 여러 고객을 참여시켰습니다.

그는 금융 업계에서 30년 이상 금융 솔루션을 개발 관리한 경험을 보유하고 있습니다. 넬슨은 1999년 소프트웨어 디자인 및 개발사인 Robocoder Corporation을 창립하고 그 후 18년간 비전을 바탕으로 한 금융 솔루션을 개발 및 관리해왔습니다. Robocoder 팀은 앱 개발을 위한 파트너사로 활약할 것입니다.

전통적인 시스템은 더이상 적합하지 않습니다.

중개인이 필요 이상으로 많습니다.

대부분의 자본 조달은 브로커 및 기타 중개인 등 여전히 제 3자들에게 비롯됩니다. 그들은 은행에서 취득한 신용을 보유한 은행 혹은 기관에 계약을 판매합니다. 그 후 신용은 대출자에게 인계됩니다. 기관에서는 포트폴리오가 매우 커졌을 경우에만 계약을 보안화하여 용자의 비용을 줄일 수 있습니다.



분산화 및 불균일성

대부분의 시스템은 자동화되지 않고 기록이 반복이 가능하며 통제가 되고 거주지의 애국법에 영향을 받습니다. 현재 서로 다른 기관에서 각각 데이터의 사본을 보관하며 각자 처리합니다. 이는 공유된 프로세스를 통한 연동 및 협업을 어렵게 하고 감사 과정에 큰 복잡함과 비용을 발생시킵니다.

노동 집약적

대부분의 용자 계약은 이해하기 어려우며 채용자, 조기 상환, 만기 처리 등의 특정한 내용이 수작업 혹은 스프레드시트를 통해 진행됩니다.



스타트업 및 소규모 비즈니스에 대한 부족한 이해

소규모 비즈니스 및 스타트업이 은행에서 대출에 실패하는 사례가 계속 늘어나고 있습니다.

- 대출 금액이 작아 은행에서 주목하지 않습니다.
- 적은 금액의 대출은 브로커에 대한 보상이 적습니다.
- 은행이 의사 결정에 들이는 시간이 깁니다.
- 은행의 요구 문서 조건이 까다롭습니다.
- 일부 소규모 비즈니스는 다른 기준에는 다 부합하더라도 은행 내부 정책에 잘 맞지 않을 수 있습니다.



마켓플레이스 대출에는 여전히 문제점이 있습니다.

새로운 인터넷 소셜 기술은 마켓플레이스 대출 등과 같이 신용 대출 대안을 제공하여 전통적인 은행 시스템의 범위를 확장하는데 도움을 주었습니다. 이러한 기술은 다음과 같은 면에서 은행 시스템이 진일보 하도록 도왔습니다.

- 전체 신용 보증 과정의 현대화에서 네트워크 효과를 높임.
- 신용대출 마켓플레이스 시스템을 사용하는 인구의 비율이 높아짐.
- 지역화 문제가 일부 줄어들음.
- 중개 비용이 일부 줄어들어 개인간 거래의 이자율이 대부분의 은행 대출 이자율보다 낮음.
- 이러한 변화는 신용 가치 평가에 있어 대출자 및 대출을 해주는 사람 모두에게 더 좋은 상황을 가져옴.

그러나...

신용 위험은 여전히 개인간 대출 플랫폼이 아니라 대출을 해주는 사람이 설정합니다.

신용 위험 평가 과정이 개선되기는 했으나 아직 불균형이 남아있음

대출을 해주는 사람은 자산 관리를 위해 몇 개의 관리 도구만 가지고 있습니다.

개인간 대출 플랫폼 배후의 개인이 파산을 신청하는 경우 대출을 해주는 사람들은 대출자에 관한 한정된 자원을 가지고 있음.

소규모 비즈니스의 자본 확보는 경제에 매우 중요합니다.

현금 흐름은 모든 비즈니스에 있어서 큰 이슈이며 현금 흐름의 편차가 작다고 하더라도 비즈니스를 운영하는데 큰 영향을 미칠 수 있습니다. 이 때 바로 무담보 대출이 필요합니다. 소규모 비즈니스가 필요한 신용에 접근하여 건강하고 다양하며 혁신적인 경제를 자극하고 지속할 수 있는 능력은 매우 중요합니다. Federal Deposit Insurance Corporation(FDIC)에 따르면 2014년 3월 31일을 기준으로 1백만불 미만의 상공대출이 합이 총 2920억불에 달합니다.

현재 대출 시스템은 대출자에 대응하지 못합니다.

높은 고정 비용 및 추가 비용과 벌금의 발생에 대한 가능성으로 인해 기존 은행들은 소규모 비즈니스의 자본에 대한 수요 및 추가에 적합하지 않습니다. 중개인을 없애고자 하는 온라인 금융 포털은 이러한 이슈를 제대로 짚고 넘어가지 않습니다.

대출을 해주는 사람들은 소규모 비즈니스 용자에 참여할 옵션이 제한되어 있습니다.

개인 투자자들은 일반적으로 투자 규모 및 구조화된 상품에 직접 투자하는 것이 제한되어 있으므로 소규모 비즈니스의 신용에 투자할 수 없습니다. 기관 투자자들이 해당 시장에 접근성이 있으나 특정 위험도에 관해 포트폴리오를 맞춤화할 수 있는 도구가 부족하며 대부분의 은행의 대출 자본은 대차대조표상에서 생성된 이윤을 바탕으로 합니다. 그 결과, 소규모 비즈니스에 투자될 수 있는 자금이 시장으로 들어올 길이 막혀있다고 보고 있습니다.

네트워크 효과에 가치가 있습니다.

대출을 해주는 사람의 입장에서는 원금과 이자의 상환이 매우 중요합니다. 이상적인 상황은 평가를 거친 여러 개의 기관에서 사기 및 신분 탐지 및 신용 평가 결정 등의 서비스를 고정된 비용으로 제공하는 것입니다.

저희는 1994년 캐나다에서 처음으로 온라인 신용 조정을 만들어내고 수억불의 자금을 관리하는 자금 투자자들과 함께 일한 경험을 바탕으로 신용개설을 중심으로 개인간 대출을 하는 자동화된 관리 플랫폼이자 새로운 대안 마켓플레이스를 만들어내기에 적합하게 포지셔닝하고 있습니다.

이와 더불어 코딩 부담이 적은 개발 플랫폼[10]을 개발한 경험을 통해 선택적인 법적 약관과 관리 옵션을 바탕으로 강력한 스마트 계약을 생성할 수 있습니다. 프로그램은 실시간으로 온라인에 드래그 앤 드롭(drag & drop) 및 포인트 앤 클릭(point & click)의 사용이 쉬운 사용자 인터페이스를 통해 생성 및 구현되며 이는 대출자와 대출을 해주는 사람 모두를 위한 저희의 우선 사항입니다.

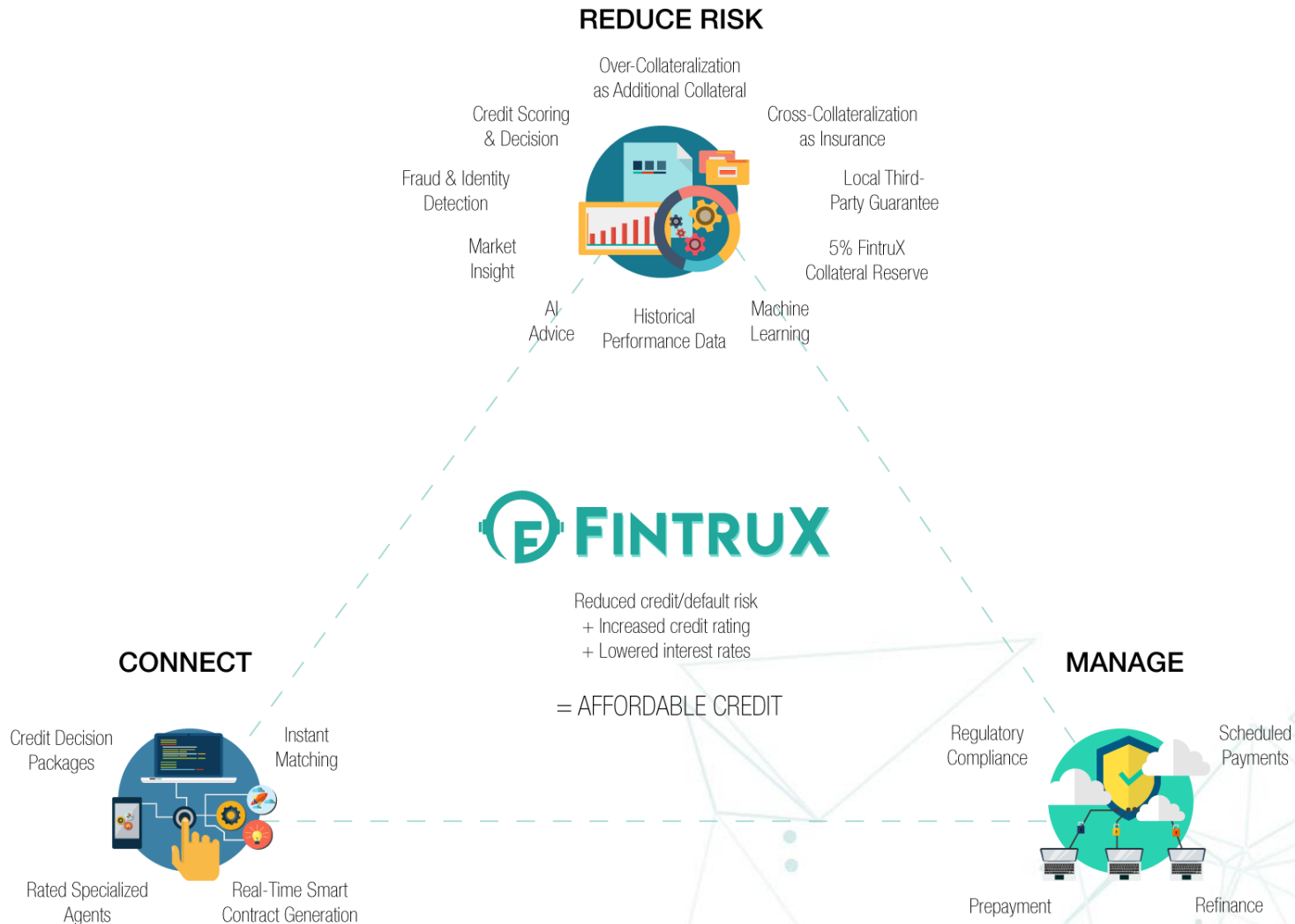
결론적으로 FintruX 네트워크는 글로벌 경제에 혜택이 되는 혁신적인 환경을 제공합니다.

최근 중개인을 없애는 과정의 경제적인 힘이 수익 창출로 이어지고 있습니다. 우버는 교통 업계를 혁신하고 690억불의 밸류에이션을 달성했습니다[9]. 에어비앤비는 숙박업계에서 중개인을 없애고 호텔을 소유하지 않고도 전세계에서 가장 큰 호텔 체인이 되어 310억불의 밸류에이션에 이르렀습니다[10]. 88%의 Fortune 500 기업들은 가치는 비용이나 물리적 자산이 아닌 사용자 네트워크 효과에 가치가 있다는 점을 너무 늦게 깨달았고 많은 기업이 도태되었습니다[6].

블록체인 기술, 특히 이더리움을 바탕으로 만들어진 개인간 대출 플랫폼들이 생겨나고 있으나 담보로 잡힌 모든 자산은 대출 이상을 커야 하고 이는 의사 결정 과정을 복잡하게 만듭니다. 이러한 플랫폼은 여전히 초기 단계에 있습니다.

자산을 담보로 잡은 다른 대출에 비해 단순한 무담보 대출의 위험을 최소한으로 줄일 수 있는 온라인 마켓플레이스의 모델에 기회가 있다고 보고 있습니다.

대출자 및 대출을 하는 사람들은 불변성을 달성하기 위한 발전된 기술과 도구를 사용한 안전하고 투명한 정보에 접근이 가능하고, 이는 신용을 더욱 접근 가능하고 더 단순하며 신뢰할 수 있도록 만들고 기존에 은행 시스템 내에 묶인 자본의 방향을 바꾸며 새로운 자본의 원천을 끌어들이니다. 마켓플레이스 대출은 더 효과적으로 자본을 사용하고 글로벌 경제를 개선할 힘을 가지고 있습니다.



FintruX 네트워크는 최초의 블록체인 기반의 온라인 마켓플레이스 및 대출자, 대출을 해주는 사람 및 특수 서비스 제공자를 연결하는 자동화된 관리 플랫폼 중 하나이며 대출 계약을 실시간으로 연동하고 작성하도록 해줍니다.

매 스마트 계약이 완전히 맞춤화가 가능하고 단순화되어 있어 이해하기가 쉽고 불확실한 요소가 줄어듭니다. 더 이상 “만약... 그때... 다른...” 등의 문구를 넣거나 불필요한 코드가 필요 없습니다. 프로그램이 간단할수록 Gas 요금이 줄어듭니다.

저희의 기술은 이 혁신적인 마켓플레이스 및 관리 모델을 지원하여 효과적으로 자본의 글로벌 공급 및 수요를 연결하고 처리합니다.

저희의 플랫폼은 물리적인 인프라에 대한 필요를 제거하고 편리함과 전적인 자동화, 효율 상승, 수작업 처리 감소를 이끌어내고 전체적인 대출자 및 대출을 해주는 사람들의 경험을 개선합니다.

저희는 단계적인 신용개설을 통해 산용 가치를 개선합니다. 신용개설을 통해 대출을 해주는 사람들은 대출자가 추가적인 담보, 지역 제 3자 보증인, 교차 담보 및 FintruX 비축금 등 과도한 담보를 통해 책임을 다 할 것을 믿고 안심할 수 있게 됩니다.

경쟁사 대비 혜택

다음의 강점으로 인해 저희가 시장 기회의 잠재성을 실현함으로써 경쟁적인 혜택을 누리고 경쟁사와 차별화 될 수 있을 것으로 보입니다.

열린 생태계

신분, KYC/AML, 신용 평가, 신용 모델 및 결제 관련 기관 등의 FintruX 네트워크 파트너는 대출을 해준 사람에게 대출 조정을 위한 다양한 선택권을 제공합니다. 이러한 에이전트들은 대출자 즉각 매칭을 통해 역할을 합니다.

분산화된 평판 평가

We 저희는 이더리움 스마트 계약을 바탕으로 한 분산화된 후기 플랫폼을 모든 참여자들에게 제공합니다. 대출자들은 대출을 해준 사람들을 평가하여 믿을만한 비교 평가가 가능합니다. 대출을 해준 사람들 또한 대출자 및 기관들을 평가하여 신용 위험에 대한 평가에 사용할 수 있습니다.

토큰으로 수수료 납부

많은 서비스 기관들은 여전히 초기 라이선스 비용, 연간 관리 비용 및 시간당 맞춤형 비용 등을 부과합니다. FintruX 네트워크는 대출을 해주는 사람들에게 거래 수수료를 FTX로 부과하도록 설득할 것입니다. 이는 시작 비용을 줄여 시작 과정을 단순하게 해줍니다.

분산화된 이더리움 블록체인 기술

이더리움 블록체인은 가장 높은 수준의 가능성을 제공합니다. 이는 분산화되었으며 해싱을 통해 신분 및 개인정보에 대해 높은 수준의 보안을 제공합니다. 스마트 계약은 정전, 노드 실패 등에 영향을 받지 않습니다. 계약은 분산화된 원장에 저장되므로 고객과의 계약을 엉뚱한 곳에 두거나 잃어버릴 위험이 없습니다.

데이터 기록은 번복과 통제가 불가능합니다. 모든 활동 및 문서는 전체 감사와 함께 각각의 자본 확보 건에 묶이게 되며 이는 요청된 경우 위치 및 상태 정보도 포함합니다. 계약 건의 변경이 불가능하므로 사용자들은 속임을 당할 위험이 적어집니다.

다수의 시스템을 플랫폼 아키텍처로 활용

스마트 계약은 대출자 및 대출을 해주는 사람 모두에게 투명성을 제공합니다. 이는 명확하며 선택된 사항을 사용자 친화적인 인터페이스에서 볼 수 있습니다. 양 측 모두 각 계약 건을 자세히 검토하고 진행중인 활동을 모니터링할 수 있습니다.

큰 프로그램 하나로 대출 계약 수백만 건을 처리하는 대신 저희 플랫폼은 수백 건의 소형 스마트 계약으로 이루어져 있으며 이는 각 계약 건을 위해 완전히 맞춤 가능하고 단순화되었습니다. 더 이상 “만약... 그때... 다른...” 등의 문구를 넣거나 불필요한 코드가 필요 없습니다. 프로그램이 간단할수록 Gas 요금이 줄어듭니다.

이는 다른 개인 간 대출 플랫폼에 비해 엄청난 시간 및 비용 효율을 제공합니다.

코딩 없는 개발 및 즉시 개발

저희의 스마트 계약은 수기로 작성되는 것이 아닙니다. Robocoder의 코딩 작업이 적은 개발 플랫폼을 코딩 없는 개발로 전환하는 것은 모든 가능한 계약의 조합을 대출자 및 대출을 해주는 사람에게 사용자 인터페이스로 보여주는 것을 가능하게 합니다. 최신 기술을 포함한 코드는 실시간으로 생성 및 실행됩니다. 따라서 사람이 하는 실수가 줄어들게 됩니다.

FintruX 네트워크 상의 각 용자 건은 스마트 계약으로 통제되며 이는 법적인 협의 문서입니다. 이는 관리를 자동화하여 사람이 하는 실수를 없애고 위험을 줄입니다.

무담보 대출에 관해 전례 없는 위험 감소

FintruX의 단계적인 신용개설은 무담보 대출에 관해 전례 없이 위험을 감소하며 적절한 이자율에서 대출이 가능하도록 합니다. 이는 혜택을 누리지 못하는 소규모 비즈니스, 특히 스타트업들에게 자본을 풀어 혜택을 제공할 수 있는 이상적인 방법입니다.

혜택

대출자의 혜택

신용 대출에 접근. 혁신적인 마켓플레이스 모델, 온라인 배송, 처리 자동화 및 신용개설을 통해 대출자들에게 다른 개인 간 무담보 대출 플랫폼이나 전통적인 은행 및 신용카드의 평균보다 낮은 이자율을 제공합니다.

뛰어난 대출 경험. 빠르고 사용이 쉬운 온라인 애플리케이션과 실시간 지원 및 자본 확보 프로세스 전반 및 자본의 주기 전체에 걸친 온라인 자동화를 제공합니다. 저희의 목표는 대출자들과 평생에 걸친 관계를 맺고, 시간이 지남에 따라 끊임없이 진화하는 니즈에 맞는 금융 상품에 접근하도록 돕는 것입니다.

브랜드 창출 기회. 대출을 해주는 사람들은 블록체인에 평가 및 투명한 후기를 제공하여 생태계 내에 신뢰할 수 있는 대출자 및 기관을 형성할 수 있습니다. 대출자들은 후기가 좋을수록 다음 대출 시에 이자율을 절약할 수 있습니다. 더불어 대출자들은 이 기회를 통해 솔직한 의견과 여러 대출을 해주는 사람들 간의 비교 분석을 제공할 수 있습니다.

투명성 및 공정성. 각 고객 계약은 블록체인 상에 완전히 맞춤 가능한 스마트 계약으로 작성됩니다. 이는 안전하고 투명하며 번복이 불가능하고 통제되지 않습니다. 기록 데이터와 권장 의무 등 모두 쉽게 찾아볼 수 있습니다.

낮은 거래 수수료. 각 스마트 계약이 각 대출 계약 대해 완전히 맞춤 가능하고 단순화 되었으므로 결과적으로 명확하게 이해하는 것이 쉬워집니다. 더 이상 “만약... 그때... 다른...” 등의 문구를 넣거나 불필요한 코드가 필요 없습니다. 프로그램이 간단할수록 Gas 요금이 줄어들며 이는 FintruX 네트워크에서 비용을 감당합니다.

빠르고 효율적인 용자. 저희는 온라인 데이터 및 인텔리전스 기술을 활용하여 위험, 신용 평가 및 대출을 하는 사람이 미리 설정한 독특한 변수를 즉시 매치하여 적절한 이자율을 제안합니다. 대출자들은 신용 등급에 영향 없이 여러 선택 사항을 검토하고 즉시 미리 선택한 대출을 해주는 사람들과 매치됩니다.

자가 서비스. 채용자, 조기 상환 등의 가능한 모든 옵션은 온라인으로 모바일을 포함한 어느 기기에서나 수 분 내에 처리 가능합니다.

대출을 해주는 사람들에 대한 혜택

위험 감소 투자에 접근. 전통적으로 신용개설은 대형 포트폴리오를 조정해서만 가능했으나 이제 FintruX 네트워크를 통해 대출을 해주는 사람 누구에게나 가능합니다. 신용개설을 신청하면 FintruX 네트워크는 대출자의 신용 위험을 중화시키고 채무 불이행 위험의 경우 단계적인 보험으로 손실을 메꾸어줍니다.

뛰어난 대출 경험. 저희는 모두 자동화된 애플리케이션 프로세스를 제공하고 대출을 해주는 사람들에게 실시간 지원 및 용자 프로세스 및 자금 수명 전반에 걸쳐 온라인 도구에 접속할 수 있도록 합니다. 저희의 목표는 대출을 해주는 사람들과 장기간의 관계를 맺고, 대출자들에게 비교적 위험이 없는 서비스를 제공하는 것입니다.

브랜드 창출 기회. 대출자들은 블록체인에 평가 및 투명한 후기를 제공하여 생태계 내에 신뢰할 수 있는 대출해주는 사람의 명단을 형성할 수 있습니다. 대출을 해주는 사람들은 후기가 좋을수록 브랜드와 평판을 쌓을 수 있습니다. 또한 피드백 및 시장조사 데이터 등에 접속하여 대출자들에게 제공하는 서비스를 개선할 수 있습니다.

전문가 네트워크에 접근. 사기, 신분, 신용 등급 및 신용 결정 에이전트 등 평가된 에이전트 네트워크들에 언제나 접속 가능합니다.

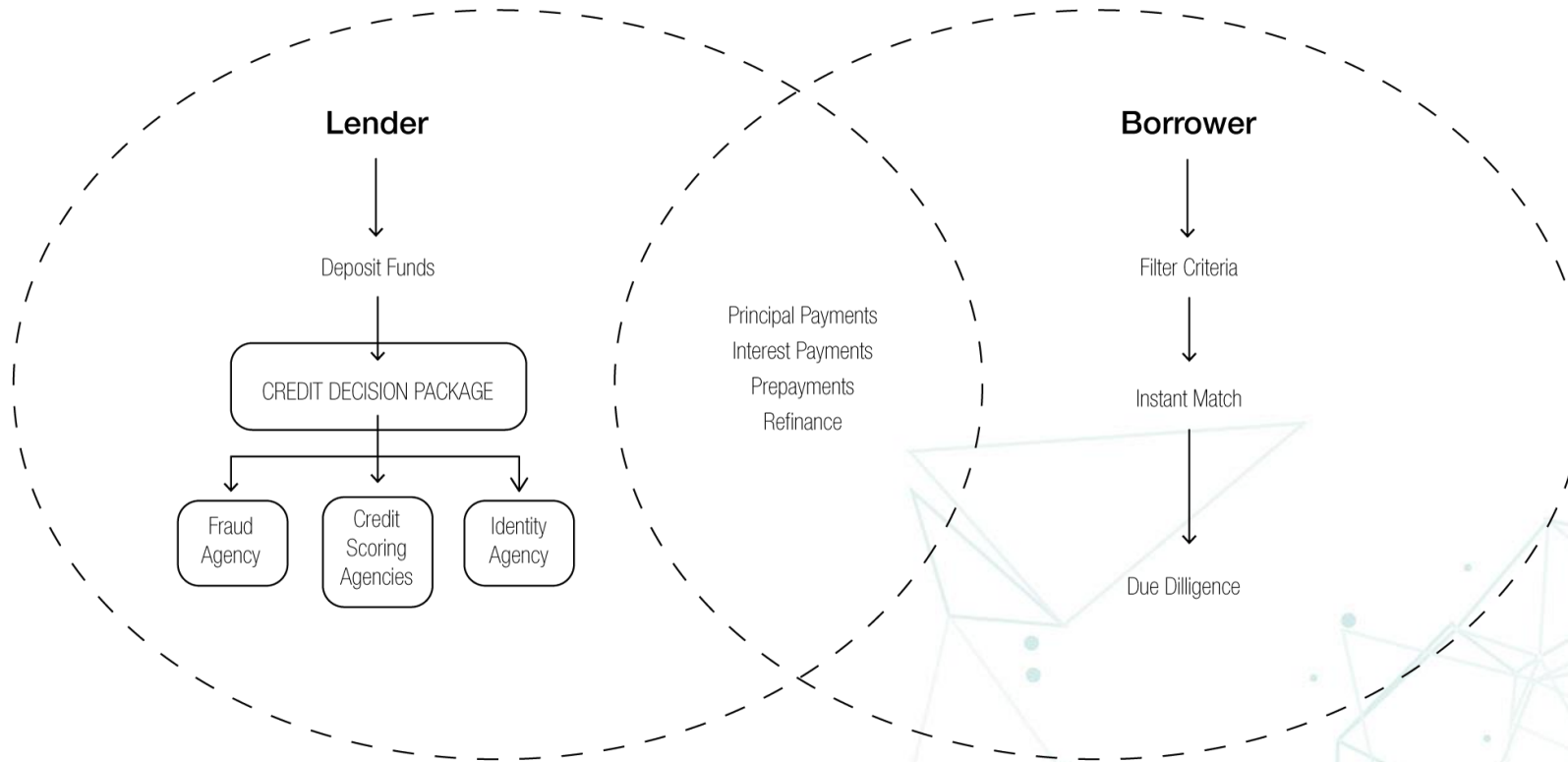
더 많은 이유. 위험이 낮은 자금을 접근이 가능하고 자금 관리에 관련된 비용을 줄이면서 이는 추가적인 이윤이 됩니다. 결정 사항이 확정되고 연동되면 대출을 해준 사람들이 쉬는 동안에도 자동화된 자금 제조기가 이윤을 창출합니다.

초기 비용이 없음. 라이선스 비용이나 개선 비용 혹은 관리 비용이나 시스템 지원 비용이 없으며 초기 비용이 필요하지 않습니다. 대출을 해주는 사람들이 부담해야 하는 유일한 비용은 대출자에게 자금 전송을 위한 거래 수수료 및 서비스 비용입니다. 각 용자는 개인 및 독립된 스마트 계약을 통해 프로그램으로 관리됩니다. 이는 근본적으로 대출자를 위한 자가 서비스 엔진이며 대출 계약에 들어가는 노동력과 시간을 절약합니다.

높은 고객 만족도. 자가 서비스는 소비자의 만족도를 높여줍니다. 빠르고, 효율적이며, 투명하고 기대치에 잘 부합합니다. 자금 출처인의 시간을 절약함으로써 그 시간을 대출자들에게 더 좋은 서비스를 제공하는데 사용할 수 있습니다. 만족한 고객이 많을수록 더 많은 비즈니스가 생겨납니다.

사업 모델

고객



FintruX 네트워크는 대출자와 대출하는 사람을 매칭하는 수수료 및 스마트 계약을 통해 이루어지는 모든 행위에 낮은 서비스 수수료를 부과합니다.

이 Gas 수수료는 이더리움 가상 네트워크에서 각 스마트 계약의 실행 및 계약서에 관련된 행위에 대해 부과되며 이는 FintruX 네트워크에 흡수됩니다.

FintruX 네트워크는 다자간 플랫폼[13] 및 생태계로 이는 대출자 및 대출을 해주는 사람 뿐만 아니라 보증인 및 에이전트에도 가치를 제공합니다.

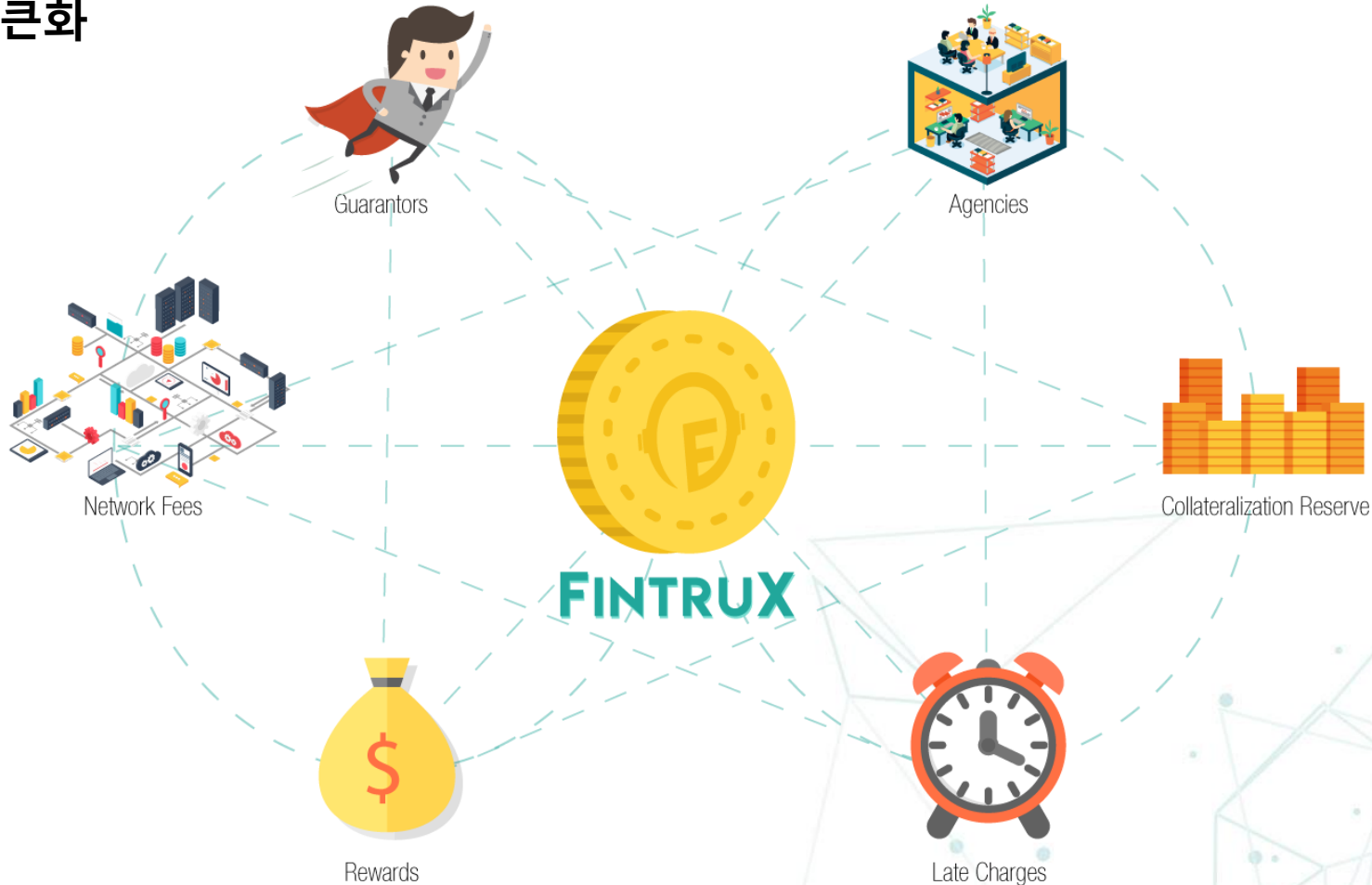
대출을 해주는 사람은 자금을 맡기고 신용 등급 에이전트에서 제공된 신용 결정 패키지를 선택합니다. 여기에는 사기, 신분, 신용 등급 에이전트 등이 포함됩니다. 대출자는 사용 가능한 자금 변수를 통해 요건을 걸러내고 적합한 대출을 해주는 사람들과 연결됩니다. 마케팅 에이전시 파트너사들이 대출자를 대변할 수도 있습니다.

상세 검토 후에 자금이 지급되며 대출을 해주는 사람들은 대출자들이 상환하면 원금과 이자를 받게 됩니다.

참가자들은 용자 시 및 네트워크 상에서 행해지는 각 행위를 통해 저희 플랫폼에 기여하게 됩니다.

사업 모델

토큰화



FintruX 네트워크는 대출자와 대출하는 사람을 매칭하는 수수료 및 스마트 계약을 통해 이루어지는 모든 행위에 낮은 서비스 수수료를 부과합니다.

이 Gas 수수료는 이더리움 가상 네트워크에서 각 스마트 계약의 실행 및 계약서에 관련된 행위에 대해 부과되며 이는 FintruX 네트워크에 흡수됩니다.

담보화 공동출자금 및 다른 통화에 자금이 지급되는 경우를 제외하고 FintruX 내에는 모든 것이 토큰화됩니다.

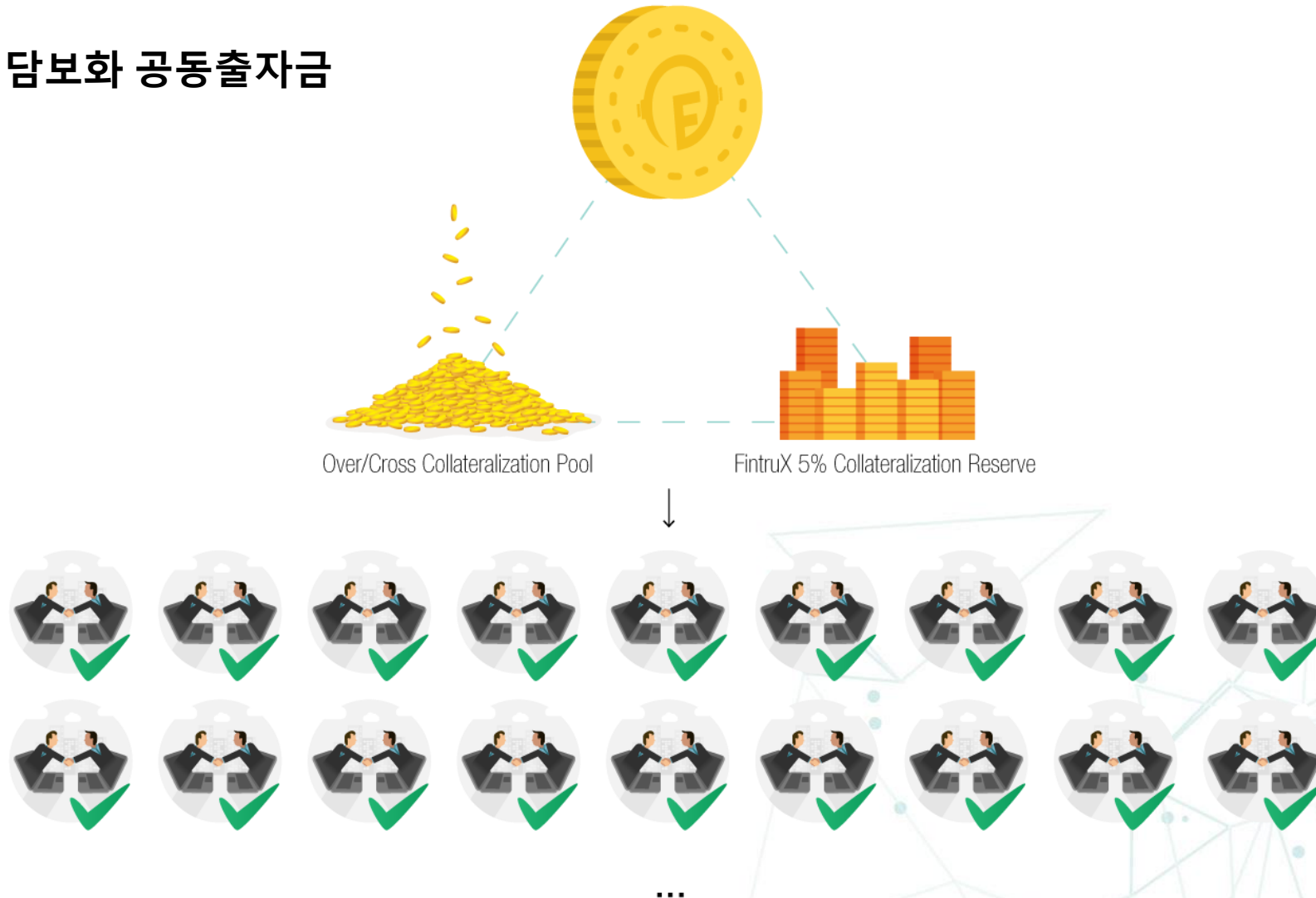
에이전트, 보증인 및 FintruX 네트워크는 모두 FTX로 지급받습니다. 보상금 및 지연에 대한 금액은 대출자에게 FTX 토큰으로 지급됩니다.

FintruX는 취합된 토큰을 계속적으로 참여자에게 되팔아 운영비를 지급하고 자금 유동성을 제공합니다.

이는 제한된 FTX 토큰의 공급에 대한 토큰 경제를 형성합니다.

사업 모델

담보화 공동출자금



FintruX 네트워크는 대출자와 대출하는 사람을 매칭하는 수수료 및 스마트 계약을 통해 이루어지는 모든 행위에 낮은 서비스 수수료를 부과합니다.

이 Gas 수수료는 이더리움 가상 네트워크에서 각 스마트 계약의 실행 및 계약서에 관련된 행위에 대해 부과되며 이는 FintruX 네트워크에 흡수됩니다.

FintruX 네트워크는 각 대출의 10%를 과담보화 명목으로 부과하고 이를 교차담보 공동출자금에 지급합니다. 각 공동출자금은 동일 신용 결정 패키지 및 통화로 지정됩니다.

추가적으로 5%의 FTX 토큰은 신용 및 채무 불이행으로 인한 손실을 충당하기 위해 보유하게 됩니다.

대출을 갚는데에 시간이 걸리므로 새 대출에서 비롯된 지속적인 과담보화를 지급하게 됩니다. 이 공동출자금의 가치는 단기 저축과 각 대출의 만료를 매칭하는 현명한 투자와 함께했을 때 높아지게 되며 이를 대출을 해주는 사람들의 이익에 대한 신용 및 채무 불이행 위험에 대비해 안전한 보험으로 만듭니다. 각 공동출자금의 활동 및 상태는 모든 대출을 해주는 사람들에게 투명하게 공개됩니다.

어쨌건 열 번 중 한 번의 잘못된 대출로 이 보험 공동출자금을 해제할 수 있습니다. 이는 새로운 대출이 각 공동출자금에 더욱 기여할수록 생기는 버퍼링 효과이기도 합니다.

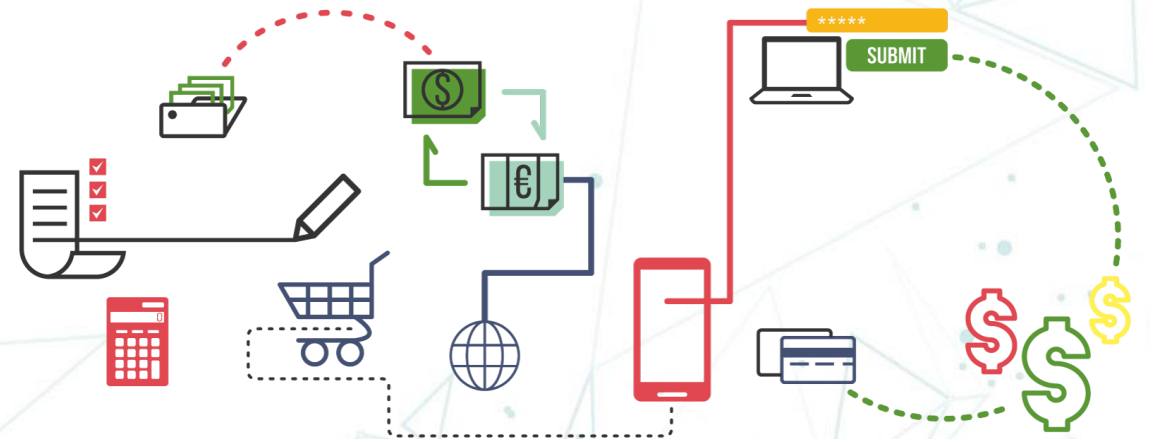
사업 모델

제3자 보증인



대출을 해주는 사람들은 다양한 이익을 가진 지역 대출의 목록에서 대출을 선택하여 보증인으로 행동하게 됩니다. 한 번 시작하게 되면 지불되지 않고 남은 대출의 연체 혹은 채무 불이행은 그들의 보호를 받게 되며 보증인들이 지급을 하게 됩니다. 결과적으로 지역 보증인은 그들의 손실을 보상받기 위해 자금 수집 과정을 실행할 수 있습니다.

수익화



매칭 수수료는 대출인 및 대출을 해주는 사람 모두에게 부과됩니다. 마찬가지로 거래 수수료는 고정된 퍼센트로 예정된 결제 시에 FTX 토큰으로 부과됩니다.

FintruX 네트워크는 대출자와 대출하는 사람을 매칭하는 수수료 및 스마트 계약을 통해 이루어지는 모든 행위에 낮은 서비스 수수료를 부과합니다.

이 Gas 수수료는 이더리움 가상 네트워크에서 각 스마트 계약의 실행 및 계약서에 관련된 행위에 대해 부과되며 이는 FintruX 네트워크에 흡수됩니다.

사업 모델

사업 모델

	대출인	FintruX 네트워크	대출을 해주는 사람	보증인
혜택	<ul style="list-style-type: none"> FintruX의 신용개설에서 비롯한 낮은 이자율 만료 시에는 과담보로 잡혀있던 대출의 10%를 지급받음* 	<ul style="list-style-type: none"> 고유의 돈을 대출하지 않음 4단계 신용개설에 해당하는 이상의 연체 및 채무 불이행에 대해 책임이 없음 	<ul style="list-style-type: none"> 대출 연체 및 채무 불이행은 중단되지 않는 한 FintruX의 신용개설을 통해 부담' 	<ul style="list-style-type: none"> 선택된 대출에 보증을 서는 것에 대해 토큰을 지급받음
의무	<ul style="list-style-type: none"> 대출의 10%를 과담보로 FintruX 맡김 공동출자금이 해제된 경우 교차담보 보험을 위해 10% 프리미엄을 낼 수 있음 	<ul style="list-style-type: none"> 대출의 10%를 해당 대출의 연체 및 채무 불이행을 부담하기 위해 사용(과담보화) 보증인이 없거나 보증에 실패하는 경우 과담보화/교차담보화에서 남은 금액을 같은 종류(위험도 프로필)에 속하는 다른 대출의 연체 및 채무 불이행을 부담하기 위해 사용 과담보화/교차담보화에서 남은 금액을 대출자들에게 10% 보유 금액을 환급하기 위해 돌려줌. 	<ul style="list-style-type: none"> 대출의 10%를 FintruX에 과담보화/교차담보화로 지급 	<ul style="list-style-type: none"> 과담보화로 지급되어 보호되지 않은 지불되지 않은 대출의 연체 및 채무 불이행은 모두 상환

*연체 및 채무 불이행이 없는 경우 교차담보화 공동출자금을 고갈하지 않습니다.

FINTRUX 네트워크



Robocoder의 기술 및 용자 업계 내의 기존의 비즈니스 관계를 활용해 FintruX 네트워크는 신용의 민주화를 주도하고 신용 대출에 대한 혁신적인 대안을 제공합니다.

FintruX 네트워크 마켓플레이스 및 자동 관리 플랫폼은 신용 개념이 추가된 블록체인 상의 개인 간 글로벌 용자 포털입니다. 이는 주로 스타트업 및 소규모 비즈니스라 지역의 자격이 주어진 투자자 및 금융 기관에서 대출을 할 수 있도록 하기 위해 만들어졌습니다. 또한 전 세계적으로 투자 및 사용되는 가상화폐로 대출할 수도 있습니다. 신용개설 혜택을 최대화하기 위해 연체 및 채무 불이행에서 비롯되었으며 과담보화로는 감당할 수 없는 손실을 부담하도록 지역 제3자 보증인이 초대됩니다.

각 신용 결정 패키지 및 통화를 위한 교차담보화 공동출자금이 있습니다. 이는 예상하지 못한 채무 불이행 손실에 대한 보험 준비금으로서 역할을 합니다. 마감일 후에 이 금액은 대출자와 대출을 해준 사람에게 상황에 따라 분배됩니다.

이러한 여러 주체를 한 곳에 모음으로써 효과적이고 비용효율적이며 투명한 마켓플레이스가 만들어집니다.

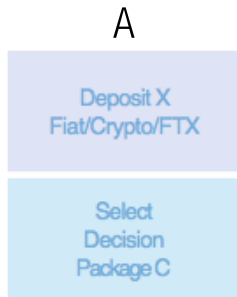
주요 기능

과담보화는 용자를 위해 필요한 담보 이사로 담보를 처리하는 과정을 말합니다. 과담보화는 대출을 해주는 사람이 부담하는 위험을 낮추어 신용 상향을 하는 방법으로 사용됩니다.

금융 변수 연동

대출을 해주는 사람들은 평가된 에이전트에서 제공하는 패키지 리스트에 있는 결정 사항을 바탕으로 변수를 미리 설정합니다. 패키지에는 선택된 사기, 신분 인증, 신용 등급 에이전트 등이 포함되어 있을 수 있습니다. 대출을 해주는 사람들은 가능한 자금과 특정 상황을 바탕으로 금융 계약의 규제를 실행하기 위해 FintruX 네트워크에 위임장을 부여하게 됩니다.

대출을 해주는 사람 A



즉각 매칭

대출자는 반응형 사용자 인터페이스를 사용해 데스크탑, 랩탑, 태블릿 및 스마트폰 등 모든 기기에서 포인트 앤 클릭(point and click) 및 드래그 앤 드롭(drag and drop) 방식으로 자금 요청을 진행할 수 있습니다. 즉각 매칭은 대출자가 가능한 변수 및 요구 조건을 사용해 검색을 구체화하는 경우 발생할 수 있습니다.

대출자 B



Instant Matching

대출을 해주는 사람 A



대출자들이 질문에 답변을 모두 하고 나면 등급, 후기, 고급 정보 및 특별 서비스를 포함한 대출하는 사람들의 목록을 즉시 확인 및 선택할 수 있습니다. 신용 조정 및 등급은 이 단계에서 이루어질 수 있습니다. 이 시점에 서비스 에이전트 및 FintruX 네트워크는 대출자에게서 FTX 토큰을 지불받습니다.

주요 기능

분산화된 등급 및 평가 기능

저희는 대출자, 대출을 해주는 사람 및 이더리움 스마트 계약을 기반으로 한 모든 서비스 제공사를 위한 분산화된 리뷰 플랫폼을 제공 및 관리합니다. 제3자 웹사이트에서 작성된 후기는 웹사이트 소유자의 결정에 따라 변경될 수 있으며 현재의 비 블록체인 시스템에서는 정보의 장기적인 연속성이 없습니다. 위험 평가, 서비스 및 투명성을 개선하기 위해 자격이 있는 피드백 및 시장 조사 데이터를 얻기 위한 니즈는 매우 중요합니다.

다른 한 편에서는 대출자들이 서로 다른 대출을 해주는 사람들에 대한 비교 정보를 얻기 힘들고 의견과 생각을 나누기 위해 거르지 않은 피드백을 줄 가능성이 부족합니다. 이는 대출을 해주는 사람들에게도 마찬가지로 이제는 대출자 및 에이전트들에 대해 등급을 매기고 후기를 작성할 수 있게 되었습니다. 결과적으로 이는 신용 위험 평가를 위해 신용 등급 원리에 사용될 수 있습니다.

심사

대출자가 패키지를 선택하고 제출할 준비가 되었을 때 선택된 사기 및 신분 인증 에이전트에서 문서 리스트를 요청합니다. 개인 관련 및 사업 관련 문서가 모두 필요합니다. 고객 파악(know-your-customer, KYC) 문서의 예시는 다음과 같습니다.

사업 관련:

- 사업명, 주소, 이메일 주소 및 전화번호
- 사업 내용
- 사업 기간
- 연간 판매량
- 세전 연간 수익
- 사업체 종류
- 소유 지분
- 자금 용처
- 채무 여부
- 임직원 수
- 사무실 부동산 소유 혹은 임대 여부
- 부동산 혹은 책임 보험 여부

개인 관련:

- 개인 은행 및 은퇴 계좌 가치
- 가정 총 소득
- 개인 생명 보험 여부

모든 필요한 서류가 제출되면 사기 및 신분 인증 에이전트에서 인증 절차를 구성하고 거래를 인증하거나, 추가 정보를 요청 혹은 신청서를 거절할 수 있습니다.

대출자가 허락하는 경우 이 문서를 KYC 프로파일의 일부로 구성할 수 있으며 재사용하여 심사 과정을 단순화할 수 있습니다.

주요 기능

교차담보화는 한 대출에서 사용되는 담보가 다른 대출에서도 사용되는 경우를 말합니다.

용자

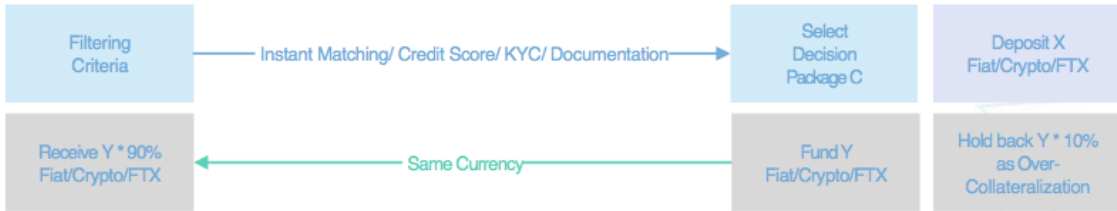
신청서가 허가된 후, 맞춤화되고 단순한 스마트 계약을 상세 정보를 포함해 대출자들을 위해 생성합니다. 대출자가 신청서를 허가하면 해당 스마트 계약은 분산된 원장에 추가됩니다. 용자는 즉각 시작되며 관련된 혹은 필요한 모든 문서 및 이미지들은 이미 사기 및 신분 인증 에이전트에서 확인됩니다.

담보화

과담보화의 일부로서 계약 당 10%의 자금이 보관됩니다. 이는 같은 신용 결정 및 통화를 가진 신용 담보화 공동출자금에 저장됩니다. 매칭 서비스에 대해 2%의 수수료를 FTX 토큰으로 FintruX 네트워크에 지불합니다.

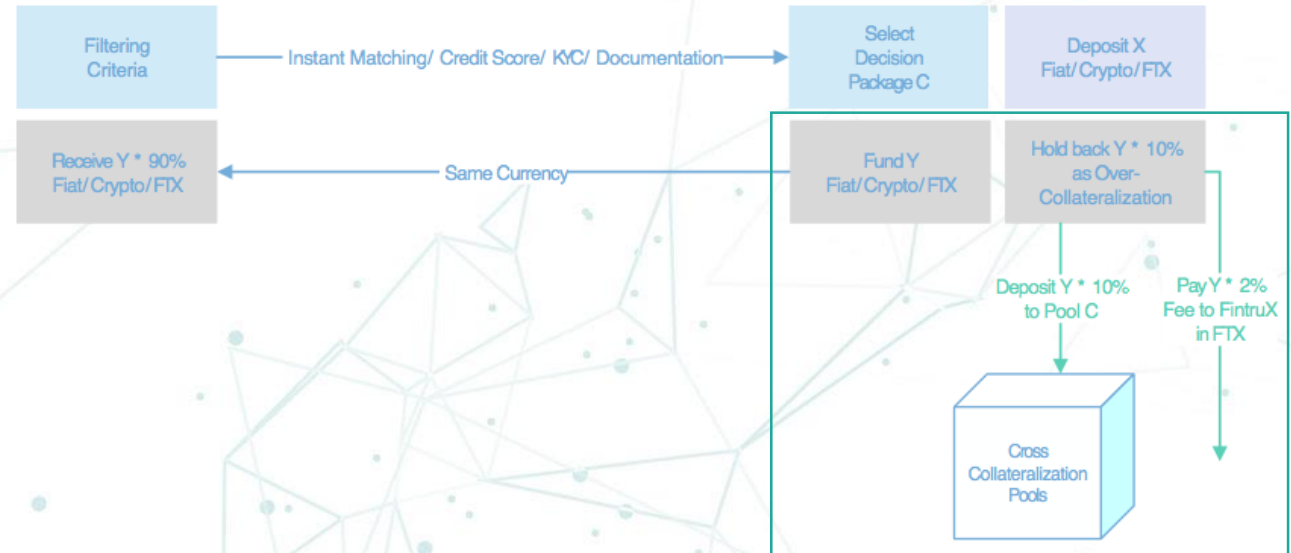
대출자 B

대출 해주는 사람 A



대출자 B

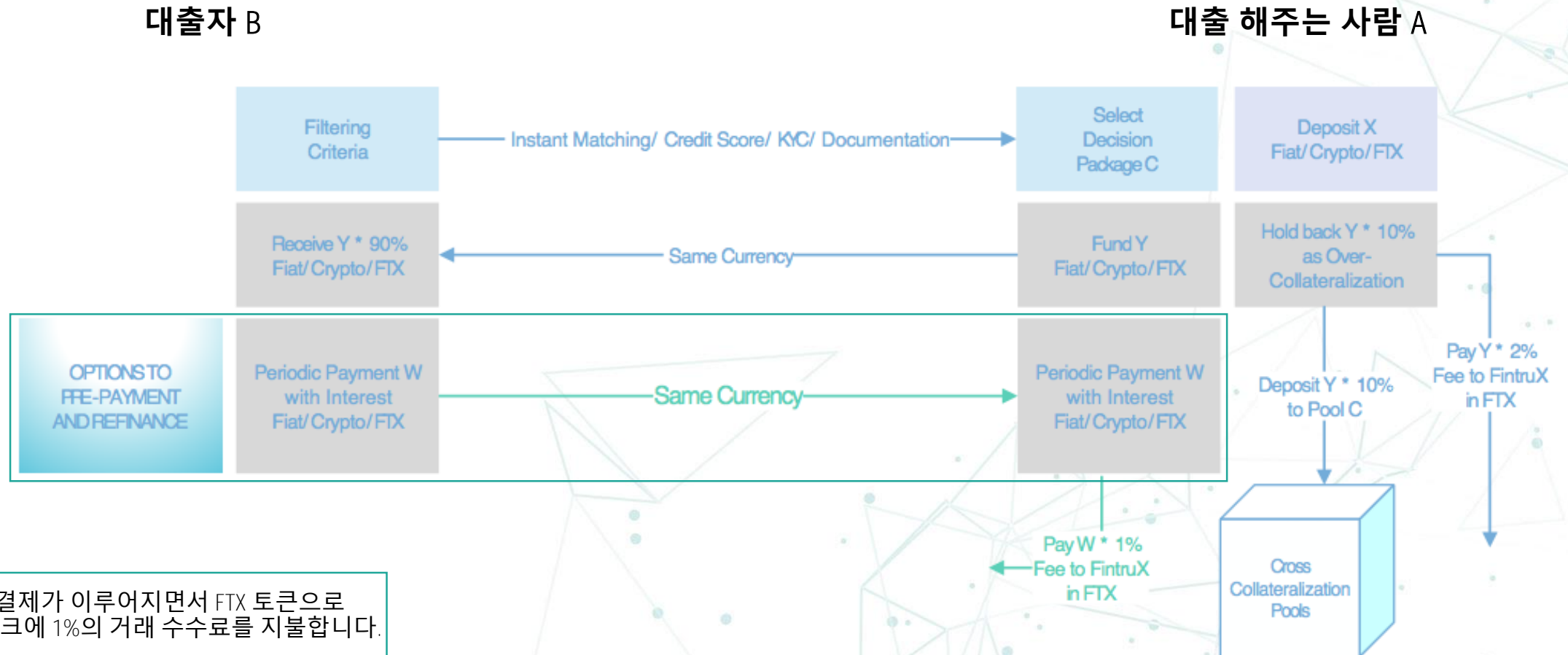
대출 해주는 사람 A



저희의 블록체인 솔루션은 대출자 및 대출을 해주는 사람 모두가 같은 거래 내용과 문서를 볼 수 있도록 해줍니다. 블록체인의 공유 특성때문에 제3자가 거래를 인증하거나 확인할 필요가 없습니다. 합당한 허가를 받은 거래 참여자들은 해당 정보를 실시간으로 볼 수 있습니다.

주요 기능

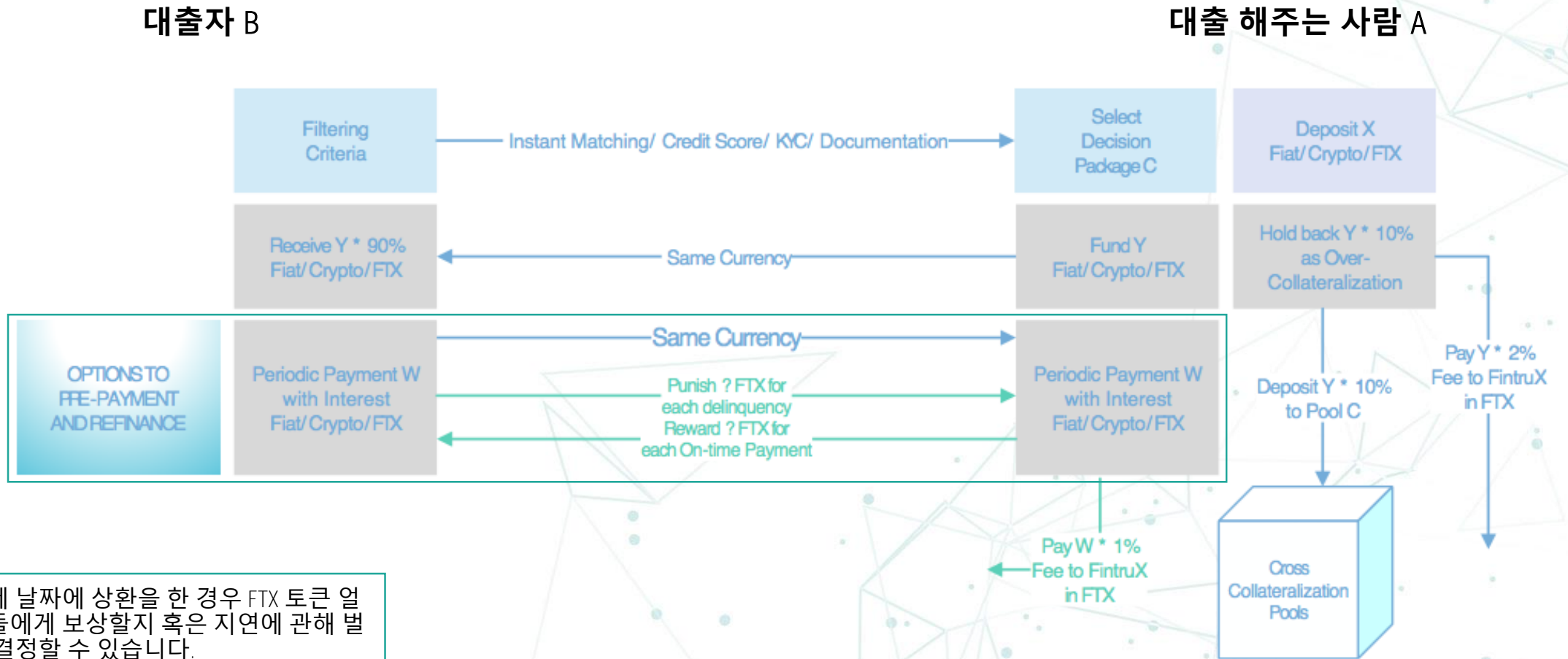
결제



기간을 두고 결제가 이루어지면서 FTX 토큰으로 FintruX 네트워크에 1%의 거래 수수료를 지불합니다.

주요 기능

보상/벌금

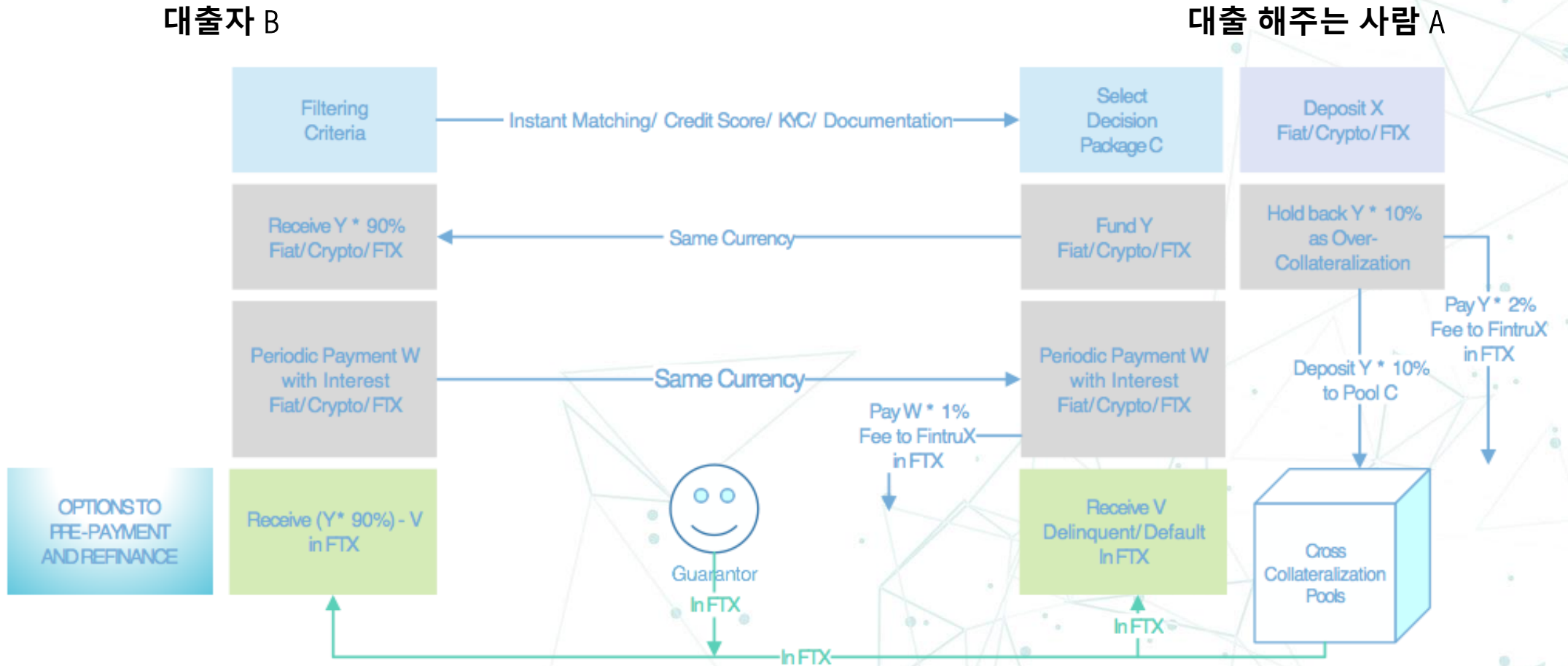


대출자들이 제 날짜에 상환을 한 경우 FTX 토큰 얼마를 대출자들에게 보상할지 혹은 지연에 관해 벌금을 매길지 결정할 수 있습니다.

주요 기능

기간이 만료되는 경우 두 가지 시나리오가 가능합니다. 대출자는 원래 가치를 바탕으로 계산된 과담보화에 대한 10% 보관액 전체를 받을 수 있습니다. 혹은 대출을 해준 사람이 신용/채무 불이행 관련 손실의 경우에 교차담보 공동출자금에서 잃은 원금을 받을 수 있습니다. 이는 선착순으로 진행됩니다.

만료



주요 기능

보증인

중개에이전트(보증인)를 포함시킴으로써 FintruX 네트워크는 대출을 해주는 사람들의 신용 위험을 중화하고자 하며, 채무 불이행의 경우, 채무 수집을 관리하기 위해 대출자의 거주국에 있는 대안을 제시합니다. 보증인은 과담보에 의해 충당할 수 없는 부분을 충당할 수 있는 위험을 부담한 투자자입니다. 잠재적인 보증인은 대출 목록에서 아직 보증인이 없고 만기 및 위험 요소를 바탕으로 FTX 토큰으로 장려금을 받는 대출을 선택합니다.

용자 후 관리

대출자의 편리함을 위해 조기 상환 및 채용자 등의 자가 서비스 옵션이 준비되어 있습니다. 조기 상환은 소규모 비즈니스가 대출을 일찍 갚아 이자를 절약할 수 있게 하기 위해 꼭 필요합니다. 반대의 경우 채용자를 통해 연체를 피하고 신용 등급에 영향을 미치거나 추가적인 벌금이 발생하는 것을 피할 수 있습니다. 각각의 대출을 해주는 사람들이 이러한 재량 신탁 옵션을 제공합니다.

양측에서 동의한 내용을 바탕으로 FintruX 네트워크에서 생성한 스마트 계약이 각 자금 거래를 대표합니다. 스마트 계약은 모든 참여 주체에게 투명하게 공개됩니다. 변경이 불가능하고 통제가 불가능합니다. 선택된 관리 옵션은 용자 기간 내내 적용이 가능한 스마트 계약을 바탕으로 실행할 수 있습니다.

자동화된 메시지는 자금 모집, 상환, 연체, 수집, 만기 등에 상황에 관해 모바일, 이메일, 소셜미디어 등으로 전송할 수 있습니다.

포트폴리오 관리

저희의 포트폴리오 기능은 대출자, 대출을 해주는 사람 및 서비스 기관이 실행한 거래에 대한 전체 내역을 보고 주요 지표에 관한 개요를 볼 수 있습니다. 포트폴리오는 조직화 및 구조화를 돕기 위해 계층적이며 복잡한 구조 내에 형성됩니다.

연체, 채무 불이행 및 기타 행동에 관한 정보 등의 고급 정보에 접근 가능하며 가시화하여 출력이 가능합니다.

시장 인사이트

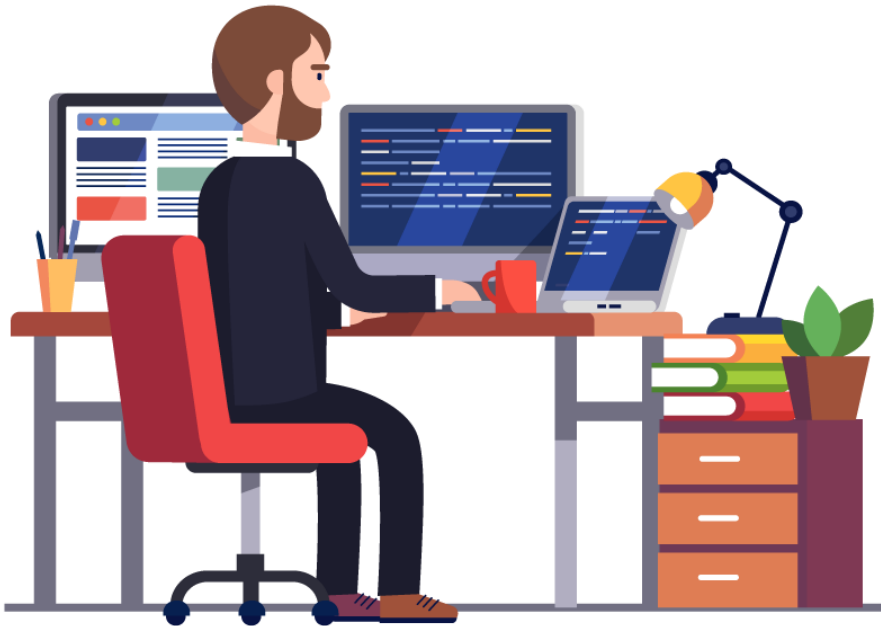
FintruX 네트워크는 시장에서 여러 지역, 분야 등에 걸쳐 발생하는 행동에 대한 자세한 전체 내역을 제공합니다. 이러한 통계를 통합할 수 있어 용자 시장에 대해 견줄 데 없는 시각을 제공합니다.

FintruX 네트워크의 대시보드는 다양한 시장 데이터 및 사용자 알림을 보여줍니다. 대시보드를 통해 각 사용자들은 요구 조건에 맞게 데이터를 맞춤형하고 모니터링할 수 있습니다.

기술

수학에서 $5(2+x) + 3(5x + 4) - (x^2)2$ 를 간단하게 $20x + 22 - x^2$ 로 바꾸어 x 를 찾습니다. 그렇게 하면 훨씬 이해하기 쉽고 풀기도 쉽습니다. 글쓰기에서는 “내가 이 문제로 계속 되돌아가는 걸 듣게 될거야.”를 “계속 이 문제로 돌아갈거야”로 간단하게 표현합니다.

이는 우리가 소통을 효과적으로 하기 위해 끊임없이 단순화한다는 것을 보여줍니다.



모든 코드는 **맞춤화된 전체 사건**을 위해 제작되었습니다.

규모가 작은 프로그램은 Gas 비용이 적게 들어가며 거래 속도가 빠릅니다. 단순함이 가장 중요합니다.

FintruX 네트워크는 세계 최초의 이더리움 및 코드 없는 개발 플랫폼 기반 분산형 애플리케이션 중 하나입니다. 이는 대출자들을 위해 스마트 계약이 코딩 없이 실시간으로 생성 및 실행되도록 합니다. FintruX 네트워크의 아키텍처는 확장 가능하며 최신 블록체인 기술, 사용자 경험, 클라이언트 및 서버 관점의 접근법 등이 통합되어 있습니다.

전통적인 자동화는 모든 종류의 거래를 위한 한 시스템으로 “만약, 그때, 다른”에 관련된 가정을 하게끔 만들고 이는 굉장히 복잡해집니다. 저희는 FintruX 네트워크로 프로그래밍의 패러다임을 바꾸고 있습니다. 각 대출 계약을 위해 하나의 독특한 프로그램(스마트 계약)을 생성하고 연동 인터페이스를 통해 실시간으로 블록체인 상에 실행합니다. 각 개인의 사용 사례에 따라 새로운 계약을 생성함으로써 각 프로그램은 가장 단순한 형태로 존재하게 됩니다.

저희 프로그래머들은은 프로그램이 수정 가능하고 많은 코딩이 필요하지 않도록 만들어 왔으나 이제는 완전히 반대로 실행 중에 있습니다. 심화된 코딩 작업을 통해 프로그램이 가장 단순하고 매 시나리오, 상황, 사건마다 맞춤 가능하도록 만들고 있습니다.

스마트 계약은 참여자 간에 효력이 있는 협의가 가능하며 이는 명확하고 번복 불가능합니다.

기술

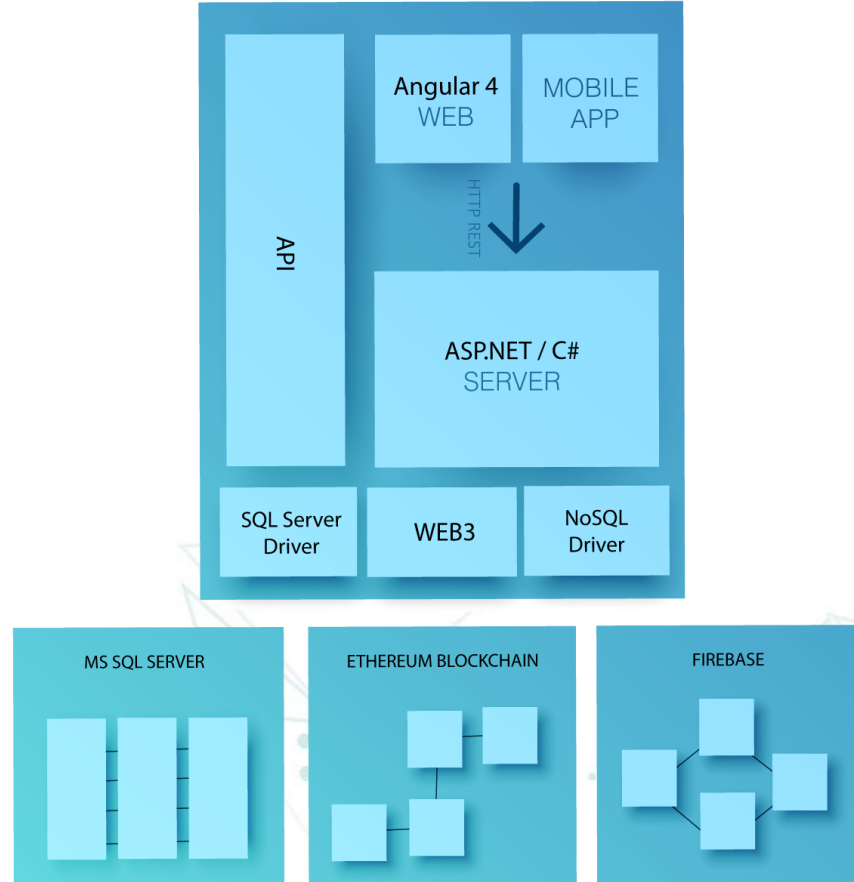
블록체인

저희 마켓플레이스는 모든 참여자에게 일관적이고 공유 가능하며 안전한 프로세스를 제공하는 블록체인 기술을 활용합니다. 분산화 블록체인의 특성으로 다자 간 완전히 신용이 없는 소통이 가능해지며 이는 제2차 개입에 의해 발생하는 비용 및 수수료를 제거합니다.

저희 플랫폼은 포괄적인 개발 환경 및 대형 커뮤니티를 제공하는 이더리움 블록체인 및 그 에 속한 스마트 계약을 활용합니다.

개인 고성능 저장소

특정 거래를 처리하려면 사적인 기밀 정보를 저장 및 교환해야 합니다. 저희 저장소는 안전한 SQL 데이터 베이스입니다. 이는 대출자 기록 및 기타 기밀 정보에 빠르게 접속하도록 하여 블록체인 네트워크를 보완합니다. 다양한 계층의 보완, 외부 증명 및 강력한 사용 관련 자료 수집이 필요합니다.



사용자 인터페이스(UI)는 빠른 반응형 Angular 4²⁶를 사용하여 구현됩니다. 저희는 Node.js 백엔드를 사용하여 모든 비즈니스 로직을 다룹니다. Angular 4와 Node.js의 결합은 빠르고 가벼우며 강력합니다.

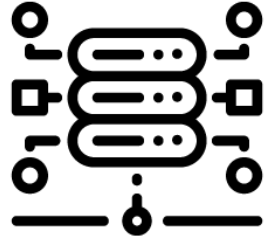
해당 웹 UI는 태블릿 및 스마트폰에 맞게 반응 및 작동하며, 로드맵의 일부에 포함했듯이 모바일 앱도 개발하여 스마트폰 및 태블릿의 역량 및 특성을 최대한 활용하고자 합니다. 개발에 Ionic을 사용할 계획이나 변경될 수 있습니다.

백엔드는 이더리움 블록체인, MSSQL, 및 Firebase의 세 가지 데이터베이스로 구성됩니다.

1. 이더리움 가상 머신(Ethereum Virtual Machine)은 각 대출자 계약 및 관련 문서에 대한 스마트 계약을 포함한 블록체인 데이터를 다룹니다.
2. SQL 데이터베이스는 특히 두 번 이상의 업데이트가 원자 단위로 성공 혹은 실패하는 것에 대한 보장을 요구하는, 빠른 임무 수행에 필수적인 구조적인 데이터를 다룹니다.
3. NoSQL 데이터베이스는 개인화, 사용자 프로필 관리, 빅데이터, IoT와의 소통 등 동적이고 비구조적인 데이터를 다룹니다.

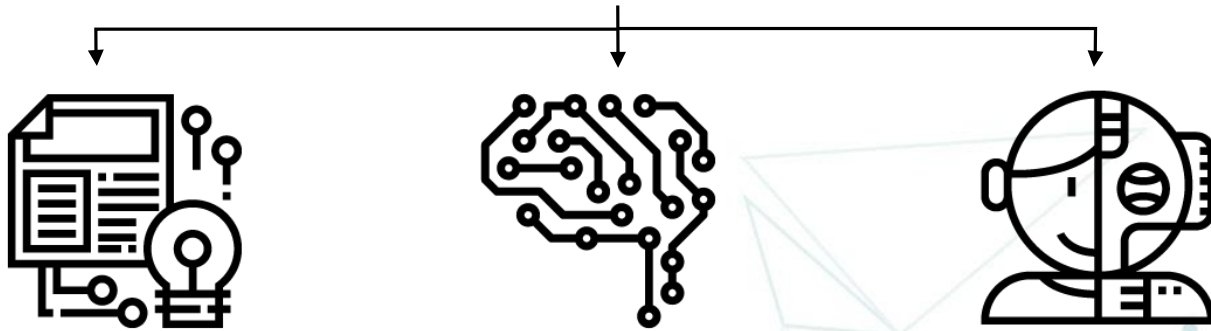
FintruX 네트워크는 이러한 인프라 및 코드 작업이 적은 기술을 제공하여 코드 작업이 필요 없는 스마트 계약 및 마켓플레이스를 만들고자 합니다.

빅데이터



빅데이터 분석

FintruX 플랫폼, 파트너 및 사용 가능한 API에서 모든 데이터를 취합



리서치

- 대학 파트너십
- 소규모 비즈니스 조사

머신러닝

- 사기 탐지
- 채무 불이행 예측
- 신용 등급

인공지능 자문

- 신용 결정 개선 자문

FintruX 네트워크는 대량의 데이터를 생성하며 이는 소비자들에게 큰 가치가 됩니다. 데이터는 현존하지 않는 시장 인사이트 제공합니다. 외부 회사들은 직접 FintruX 마켓플레이스를 사용하고 있지 않더라도 해당 데이터를 솔루션의 일부로 활용할 수 있습니다.

저희 소프트웨어의 일부는 오픈소스로 공개되었으며 다른 용자 솔루션 회사들이 사용할 수 있습니다. 이를 통해 활동적인 커뮤니티를 포함한 강력한 생태계를 조성하고자 합니다.

FintruX 네트워크는 모든 데이터를 플랫폼, 사용 가능한 API, 서비스 제공사 등에서 수집합니다. 저희는 Enterprise Ethereum Alliance, 마이크로소프트 및 다양한 대학교 등 Robocoder이 주요 파트너십을 활용하여 신용 결정, 사기, 신분 관리 및 위험 감소 등을 개선하기 위한 목적으로 리서치를 구성합니다.

Robocoder는 기술을 라이선스화하고 심층 개발 서비스, 분석 및 시장 데이터를 FintruX 네트워크에 제공합니다. Robocoder는 보안 분야에서 지난 18년간의 경험을 통해 수십억 불의 용자에 관련된 대량의 데이터를 축적했습니다. 이 빅데이터는 네트워크의 서비스 모델을 확정하는데 사용됩니다.

경쟁자 분석

소규모 비즈니스에 대출을 해주는 플랫폼은 크게 두 가지로 나뉠 수 있습니다.

1. 전통적인 개인 간 및 직접 대출 - 한 국가 내에서 해당 통화로 대출
2. 스마트 계약을 사용한 가상화폐 - 블록체인 스마트 계약을 중간 매개체로 사용한 대출

Funding Circle, OnDeck 및 Kabbage
(전통적인 개인 간 및 직접 대출)

OnDeck 및 Kabbage에서 대차대조표로 대출을 해주는 사람부터 Funding Circle까지 개인 간 소규모 비즈니스 대출을 차별화할 수 있는 방법은 많습니다.

Funding Circle의 대출 자금은 다양한 투자자로부터 비롯되며 이 투자자들은 비즈니스 대출의 일부를 구매하거나 경매를 통해 구매합니다. Kabbage 및 OnDeck에서는 고유의 자금을 직접 대출합니다.

Kabbage 및 OnDeck의 대출은 상인 현금 선지급 대출이라고도 불리며 단기간 비즈니스 용도(6개월에서 1년 사이)로 사용됩니다. 한편 Funding Circle은 장기 사업 성장(최대 5년)을 위해 자금이 조성됩니다. 위의 서비스 모두 20%에서 50%의 대출을 하며 그 이하의 대출은 잘 하지 않습니다. [14].

전체적으로 세 회사 모두 현재 소규모 비즈니스 신용 대출 시장에 존재하는 하나의 주요한 구조적인 문제를 겪고 있습니다. 은행 및 다른 전통적인 용자 원천은 중소기업에 대출을 하지 않는다는 점입니다. 이로 인해 더욱 많은 비즈니스 소유자들이 용자의 대안을 찾고 있습니다.

ETHLend, Lendit, SALT
(스마트 계약을 사용한 가상화폐)

ETHLend는 토큰을 담보로 하며 이더리움 블록체인 상에 스마트 계약을 사용하는 완전히 분산화된 개인 간 대출 플랫폼으로 Ether를 사용해 대출합니다.

Lendit은 ETHLend와 유사하나 대출자의 등급, 평판, 수수자 및 대출하는 사람들을 보호하기 위해 크라우드 판매의 2%를 보상으로 추가합니다.

SALT는 일반 통화를 대출하는 중앙식 대출 플랫폼으로 대출금액은 5천불 이상입니다. 이는 스마트 계약을 사용하여 가상화폐를 담보로 보관하는데 사용합니다. 목표 대상은 가상화폐를 보유하고 이를 일반 통화로 환전할 의향이 없는 대출자입니다. 자격이 있는 투자자들 및 금융 기관들만이 SALT 상에서 대출하는 사람들이 될 수 있습니다.

FintruX 네트워크는 완전히 분산화된 개인 간 플랫폼으로 각 대출건에 관해 하나의 독특한 스마트 계약을 이더리움 블록체인 상에 생성 및 실행합니다. 이는 무담보 대출에 대해 과담보화, 보증인, 교차담보화 및 5%의 FTX 토큰 등 신용개설 도구를 사용하여 대출하는 사람들이 부담하는 위험을 크게 줄입니다.

플랫폼에서 무담보 대출을 안정적으로 만든 결과로 발생한 낮은 이자율의 혜택을 보고자 하는 소규모 비즈니스 및 스타트업이 목표 대상인 대출자들입니다. 사기, 신분 인증, 신용 등급 및 결정 에이전트 등 생태계에서 파트너들이 특수한 임무를 행합니다. 자격이 있는 투자자들 및 금융 기관들만이 제1단계에서 FintruX 네트워크의 상에서 대출하는 사람들이 될 수 있습니다.

수백개의 마켓플레이스 플랫폼이 존재하지만 저희는 대출자들이 훨씬 낮은 이자율로 대출을 받고 대출을 해주는 사람들은 더 확실한 믿음을 가지고 빠르게 대출을 해줄 수 있다는 점에서 차별화 됩니다.

위험 분석

아래는 FintruX 네트워크가 모든 위험을 분석한 후 위험 감소 원리를 통해 네트워크 내의 소규모 비즈니스에 제공하는 무담보 대출의 이자율을 낮추어야 한다는 결론은 도출한 것을 보여줍니다.

신분 위험. FintruX 네트워크에서는 평판이 좋은 사기 및 신분 인증 에이전트만 활동 수 있게 됩니다..

신용 위험. 이는 돌아오는 수익과 맞추기 위해 평가된 에이전트가 제공하는 각 신용 결정 패키지를 통해 관리됩니다. 위험이 높을 수록 수익 또한 높아집니다.

손실 위험. 이는 단계화, 교차담보화 및 제3자 보증인 통한 신용개설로 중화 혹은 상당히 감소됩니다. 모든 토큰의 5%는 대출을 해주는 사람을 보호하기 위한 마지막 수단으로써 보관됩니다.

현금 유동성 저하 위험. 대출을 해주는 사람들은 어느 때에도 묶이지 않은 자금을 뺄 수 있으므로 현금 유동성은 중요합니다. 묶인 자금에 대해서는 FintruX 네트워크가 거래 플랫폼을 제공하여 대출을 하는 사람들이 서로의 대출을 사고팔 수 있도록 합니다.

다대출 위험. FintruX 네트워크는 대출자가 부담할 수 있는 금액 이상을 대출하는 것을 지양합니다. 그러나 같은 기간 내에 여러 곳에서 대출을 받는 경우 이를 방지하기가 어렵게 됩니다. 일부 대출자는 돌려막기 식의 대출을 할 수 있습니다. 저희는 파트너들과 협력해 대출자들이 중복 대출을 하는지 조사합니다.

가치 절하의 위험. 담보화 공동 출자금은 지정된 기간동안 원래의 화폐로 유지되며 각 건의 상환일과 맞는 단기 보증금에만 투자되므로 가치 절하의 위험이 없습니다.

정보 부족의 위험. 각 출은 하나의 독특한 스마트 계약으로 이루어 지므로 명확하고, 변경할 수 없으며 중재가 필요하지 않습니다.

조기 상환의 위험. A 대출을 해주는 사람들이 조기 상환으로 인해 이자를 부과할 수 없어서 생기는 손실을 메꾸기 위해 적정한 비용을 부과할 수 있습니다.

이자율의 위험. 이자율의 위험은 이자율 상승으로 인해 고정이율 공채의 가치가 떨어지는 가능성을 말합니다. 이는 FintruX 네트워크에서 다룰 수 없는 부분입니다.

연체의 위험. 채용자 자가 서비스 옵션 및 보증인을 통해 연체의 위험이 감소됩니다. 또한 문자, 이메일, 등급, 후기, 보상금, 연체금 등이 연체를 저지하기 위한 도구로 사용됩니다. 소규모 비즈니스에 대해서는 연체가 비즈니스 소유자 신용 및 회사의 평판에 부정적인 영향을 미치게 됩니다.

대출 사례



1. 사기 및 신분 인증 관리 - 모든 사기 및 신분 인증 서비스 에이전트는 사기와 신분 조작을 방지하기 위해 적합한 심사가 진행되었는지 가려지게 됩니다. 소규모 비즈니스 대출자의 경우는 사업 뿐만이 아니라 사업 소유자 또한 확인 과정을 거치게 됩니다. 추가적으로 자금이 전송될 은행 계좌의 이름이 소유자 혹은 사업명과 일치해야 합니다.

2. 신용 등급 관리 - 모든 신용 등급 서비스는 전문가 정신으로 가려지게 됩니다. 소규모 비즈니스의 경우 비즈니스 및 소유자의 신용을 모두 확인합니다. 예를 들어, 대출을 받는 회사가 운영 1년 미만의 스타트업인 경우, 창업자는 630 FICO 점수가 있어야 합니다.

3. 신용 결정 관리 - 모든 신용 결정 서비스 에이전트는 모범 사례로 가려지게 됩니다. 모든 의사 결정 일람표는 내부 전문가들에 의해 개발된 실증적인 품질 점수를 바탕으로 확인되며 중요한 오류가 허용 가능한 편차 내에 있는지 확인합니다.

이제 무담보 대출을 안전하게 만들 수 있으므로 FintruX 네트워크의 책임은 오용을 방지하는 데 있습니다. 이 모범 사례는 생태계에서 어떻게 대출 사기 및 적합하지 않은 대출을 막을 수 있는지 설명합니다.

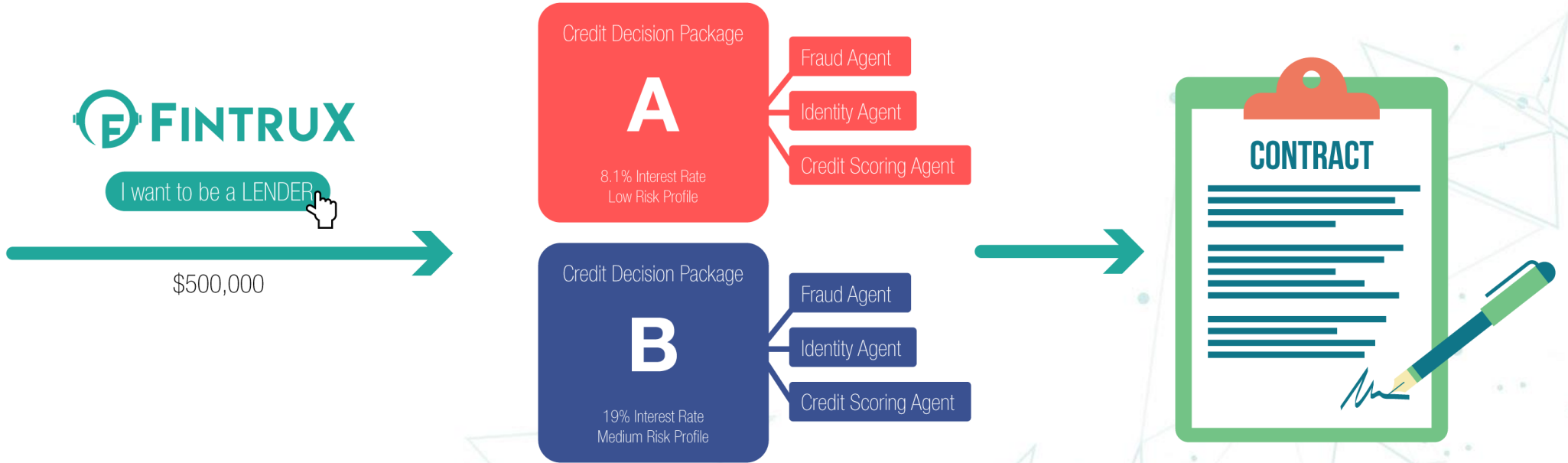
대출을 해주는 사람들을 보호하기 위한 신용 개설 도구를 장착하는 것 이외에도 보증인이 없이 대출 상환이 지연되는 경우 수금을 도와드립니다. 상환 결제가 되지 않는 경우 내부 수금을 첫번째 단계로 실행합니다. 수 차례 결제 지연으로 인해 연체 계정이 발생하는 경우에만 외부 수금 대리인에게 맡기게 됩니다. 수금 과정에서 받게 되는 대출을 해주는 사람에게 1%의 서비스 수수료 및 추가 외부 수금 비용을 제하고 전달하게 됩니다.

보증인이 있는 연체 및 채무 불이행의 경우 수금을 보증인이 시행합니다.

과담보화 및 교차담보화를 보안화 자금의 10% 미만으로 신용개설을 적용한 경험에 의하면, 이자율은 일반적으로 기본 포인트 100 포인트를 감소할 수 있습니다. 저희는 보증인 및 토큰 담보 비축금이 이를 세 배로 증가시킬 것으로 기대하고 있습니다.

위의 심사 과정을 통해 저희가 FintruX를 합법적인 참가자들을 위한 건강한 대출 통로로 유지할 수 있음을 확신합니다.

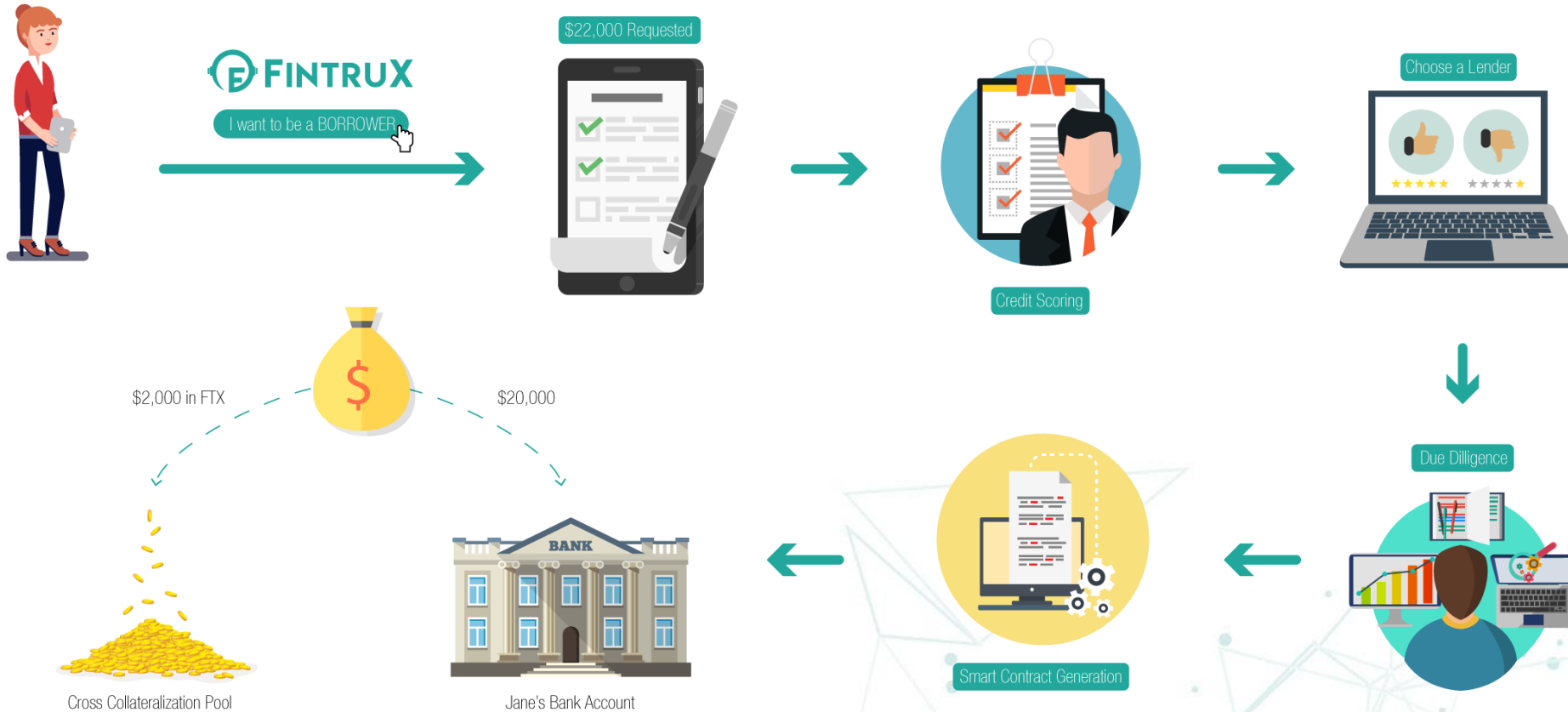
사용 사례 1



폴은 캐나다에 토론토에 거주하는 항공 조종사이며 한동안 사용할 계획이 없는 50만불의 추가 저축액이 있습니다. 그는 개인 간 대출에 투자를 하기로 하고 FintruX.com에 대출을 해주는 사람으로 등록합니다. 그는 본인의 이름으로 50만불을 FintruX 네트워크로 전송합니다. 서로 다른 위험 프로필을 가진 두 가지의 신용 결정 패키지를 선택해 자금을 둘로 분리한 후, 20불에 해당하는 FTX를 각 패키지의 서비스 에이전트에게 지불합니다. 패키지는 평판이 좋은 사기, 신분 인증 및 신용 평가 에이전트들을 포함합니다. 그는 위임장에 서명하고 FintruX 네트워크가 그를 대신해 해당 패키지에 명시된 대로 대출 거래를 진행할 수 있도록 합니다.

폴은 이제 대출자들과 자동 매칭이 됩니다. 성공적인 매칭이 이루어지면 적은 수수료를 FTX로 FintruX 네트워크에 지불합니다.

사용 사례 2



제인은 캐나다 밴쿠버에 위치한 ABC Ltd의 소유주로 2만불을 빌려 마케팅 캠페인의 예산으로 사용하고자 합니다. 그녀는 FintruX.com에서 무담보 대출을 요청하며 과담보화의 일환으로 10%의 금액을 보관하는 것을 알고 있으므로 2만2천불을 요청합니다.

그녀는 이자율의 범위 및 분납 수 등의 변수를 사용해 선택지를 거릅니다. 주요 질문에 답을 한 후에 사전승인을 받습니다. 가장 이상적인 이자율을 찾기 위해 선택한 패키지에서 선정된 신용 등급 에이전트를 통해 신용 확인을 진행합니다. \$1에 해당하는 FTX가 사기, 신분 인증 에이전트에 돌아가며 \$2에 해당하는 FTX가 평가 에이전트에게 돌아가며 이는 제인이 부담합니다.

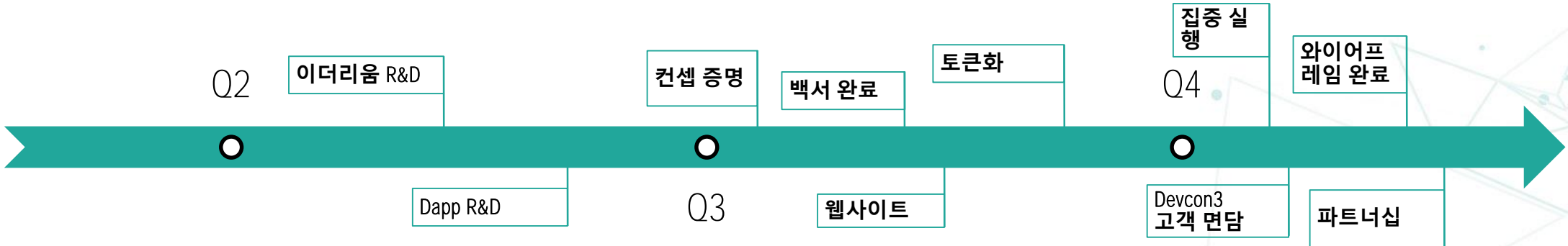
그녀는 가장 적합한 대출을 해줄 사람 등에 관해 최종 결정을 내립니다. 사기 및 신분 인증 에이전트는 정보를 수집하고 문서화 및 심사를 완료합니다. 오픈소스인 스마트 계약이 생성됩니다. 계약 검토 후 만족하는 경우 스마트 계약이 그대로 구현됩니다.

제인은 이제 \$22,000의 채무를 24개월에 걸쳐 한달에 \$989.07씩 갚아나가기로 했습니다. \$20,000는 제인의 온라인 은행 계좌로 들어오는 것이며 \$2,000는 적절한 교차담보 공동 출자금인 전송되어 신용 및 채무 불이행의 손실을 부담합니다. 제인이 기간 내에 대출을 갚는 경우 \$2000를 돌려받게 됩니다.

로드맵

저희가 성취하려고 하는 것

2017



2018



로드맵

저희가 성취하려고 하는 것

2017

Q2:
이더리움 R&D. 블록체인 기술에 관한 조사. 스마트 계약 개발에 관한 다양한 수업을 듣고 Ropsten Testnet 및 내부 이더리움 가상 네트워크에 실험.

Dapp R&D. 개발팀이 Angular 4, Truffle framework, Metamask 및 스마트 계약의 교차 연결성에 관해 조사 및 내부 네트워크 및 Testnet에 실험

Q3:
컨셉 증명. FintruX 컨셉을 기존의 고객 및 Canadian Finance & Leasing Association 이사회에 타당성 검증을 위해 선보임.
백서 완료. 용자 및 자동화를 기반으로 한 블록체인을 백서로 문서화 및 출판
토큰화. 토큰 활용 사례를 FintruX 플랫폼의 가장 효율적이고 효과적인 운영 사례로 설계

Q4:
집중 실행 FintruX 용자 상품을 무담보 대출을 안전하게 만드는 한가지 상품에 집중.
FintruX 네트워크는 특수 서비스 에이전트들과 글로벌 네트워크를 형성
와이어프레임 완료. 대출을 해주는 사람들의 신용 결정 패키지, 대출자 즉각 매칭, 신용 허가, 사기 및 신분 확인, 문서 감사, 스마트 계약 생성 및 구현, 용자 데모 등의 기능
파트너십. 용자 및 블록체인 업계의 사람들과 관계 형성

2018

Q1:
프로토타입 준비. 이더리움 Testnet에 구현된 와이어프레임의 기본 기능으로 구성된 첫번째 프로토타입
오픈소스. 스마트 계약의 소스 코드는 Github에 게시
자금 모집. 클라우드 판매 캠페인 완료
팀 확장. FintruX 네트워크는 개발 팀을 확장하고 용자 및 이더리움 블록체인 개발 분야의 전문가를 채용.

Q2:
알파 테스트. 기능이 완전히 구현된 버전의 프로토타입이 신용 확인 및 등급 평가, 예정된 납부, 수수료 납부, 교차담보화 출자금 관리 및 기간 만료 처리 등의 기능이 EVM에 구현.
실제 고객 대출자 12명과 대출을 해주는 사람 6명이 FintruX 알파 버전을 매일 사용하는 조건으로 가입

Q3:
베타 테스트. 보증인 참가, 통계, 관리 보고서 등 강화된 다운스트림 과정 및 기능 추가
Network Development. 플랫폼이 새로운 참가 서비스 에이전트를 추가하면서 폭발적으로 성장할 준비 완료.
서비스 기관. 생태계 참여자들을 돕기 위해 팀 설정 지원
마케팅. 홍보, 마케팅 캠페인, 이벤트 참가 및 스폰서십 수립
일반 대중에 오픈. 모든 참여자에게 최초 버전 오픈

Q4:
시장 진출. 영업 및 팀 설립 지원
플랫폼 확장. 플랫폼을 대중이 사용할 수 있도록 테스트
확장. 대출 거래 인터페이스의 점차적인 런칭 등 과정 및 기능을 확장

플랫폼의 진화

Phase I: 신용개설 용자

보안화의 신용개설 원리를 사용해 **매우 안전한 무담보 대출**을 통해 소규모 비즈니스 대출자, 자격 있는 투자자 및 전 세계의 금융 기관에 혜택을 제공합니다.

Phase II: 하나의 세계

한 국가의 이자율은 다른 국가에 비해 최대 40배까지 차이가 날 수 있습니다. 예를 들어 마다가스카르의 이자율이 60%에 이르는데 비해 일본의 이자율은 1.5%로 큰 차이를 보입니다[4]. 통화 제약, 환율 위험 및 기타 규정과 지역화 문제가 있음에도 불구하고 FintruX는 모든 노력을 다하여 가상화폐 지급, 거래소 및 규정 기관 등과의 파트너십을 통해 국가 간의 용자가 가능하도록 할 것입니다. **최종적으로 이자율이 높은 지역의 소규모 비즈니스 대출자들은 이자율이 낮은 국가의 대출을 해주는 사람들로 부터 대출을 받아 이득을 볼 수 있습니다.**

Phase III: 추가적인 자산 계층

FintruX는 다른 네트워크 파트너들이 창조한 다양한 혁신적인 자산 계층을 불러들여 생태계를 번창시켜 이를 **전 세계의 용자 허브**로 만들고자 합니다. 또한 대출을 하는 사람들이 대출을 서로 거래할 수 있는 거래 플랫폼을 만들 것입니다.



토큰 유틸리티

FTX 토큰은 생태계에서 여러가지 주요 기능을 합니다.

- 거래 실행 보상금
- 토큰 담보화 비축금
- 좋은 행동에 관한 보상

- 나쁜 행동에 관한 처벌
- 정보 제공에 대한 보상
- 플랫폼 액세스
- API 라이선스

자동화된 Gas 수수료 대응:

FintruX 네트워크를 통해 각 스마트 계약의 구현이 이루어지고 Gas 수수료가 지불된다고 하더라도 네트워크의 참여자는 계정에 소액의 Ether를 유지할 필요가 있습니다. 스마트 계약 내의 행위를 이행함으로써 이더리움 가상 네트워크에서 발생하는 Gas 수수료를 이 Ether로 내게 됩니다.

FintruX 네트워크는 참여자의 계정에 최소 금액이 모자란 경우 이런 작은 gas 수수료를 참여자의 계정에 환급합니다. 그럼에도 불구하고 이러한 작은 환급을 피해야 블록 크기가 늘어나는 것을 방지할 수 있습니다.

```
Function transfer(address _to, uint256 _value) returns (bool) {
    require(canTransferTokens()); // Team tokens lock 1 year
    if (_value < token4Gas) {
        revert(); // do nothing if less than allowed minimum
    }
    if (balances[msg.sender] >= _value && balances[_to] + _value > balances[_to]) {
        balances[msg.sender] = balances[msg.sender].sub(_value);
        balances[_to] = balances[_to].add(_value);
        Transfer(msg.sender, _to, _value);

        // Keep a minimum balance of gas. Won't execute if the account has enough ETH.
        if (msg.sender.balance < minGas4Accts) {
            // reimburse gas in ETH to keep a minimal balance for next transaction.
            if (!msg.sender.send(gas4Token)) {
                GasRebateFailed(msg.sender,gas4Token);
            }
        }
        if (_to.balance < minGas4Accts) {
            // reimburse gas in ETH to keep a minimal balance for next transaction.
            if (!_to.send(gas4Token)) {
                GasRebateFailed(_to,gas4Token);
            }
        }
    }
    return true;
} else {
    revert(); // Caller may not check "return false;"
}
```

FTX 토큰은 FintruX 네트워크를 강력하게 하고 마켓플레이스의 참여자들에게 보상하거나 참여자로부터 보상을 받는 데 사용됩니다. 플랫폼 품상의 각 행위는 FTX 에 연관된 비용이 발생합니다.

FTX는 FintruX 네트워크에서 행위가 발생하면 한 참여자에게서 다른 참여자에게 전송됩니다. FintruX 네트워크는 이러한 행위를 실행한 후에 보상을 받습니다.

FTX 토큰의 소유는 플랫폼 상에서 교환 및 요청할 권리 외에 다른 권리를 보유하지 않습니다. FTX는 어떠한 소유권, 지분, 보안 혹은 그에 준하는 권리, 지적재산권 및 FintruX 네트워크에 관련된 어떠한 참여 형태를 대표하거나 부여하지 않습니다.

운영과정에 있어서 FTX 토큰을 수수료로 부과하며 FintruX는 지속적으로 이를 참가자에게 되팔아 토큰 경제를 유지하고 운영비용을 충당합니다.

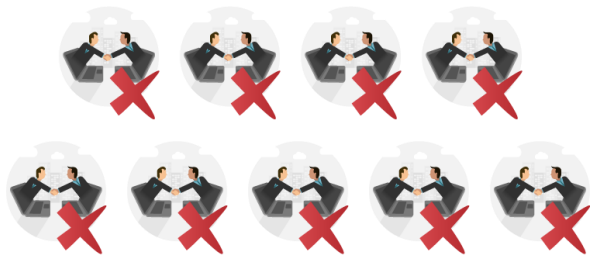
FTX의 파워

FintruX 보호

시나리오 1:
보증인이 없음



과담보화 의 범위가 대출
의 10분의 1이므로 같은
대출자에 속하는 적절하
지 못한 10건의 대출 중
한 건은 총당할 수 있습
니다.



FintruX은 FTX 토큰으로 대출자 및 대출을 해주는
사람 모두에게서 매칭 수수료를 받고 FTX에 대한
수요를 생성합니다.

FintruX + 보증인 보호

시나리오 2:
보증인에 의해 보호



지역 보증인은 그들이 보
호 중인 대출의 연체 및 채
무 불이행으로 인해 초과
하는 손실을 보상할 의무
가 있습니다.



보증인은 보상금을 FTX 토큰으로 받고, 나아가 FTX
에 대한 수요를 생성합니다.

FTX의 파워

FTX 수요는 FintruX 네트워크에서 진행되는 대출의 수에 직접 비례합니다.

위험 없는 보호

시나리오 3:
담보화 공동출자금은 대출
기간에 걸쳐 10배까지 가치
가 오릅니다.



Cross Collateralization Pool



...

이러한 경우 모든 대출에
대해 채무불이행이 되더라도 이 교차담보화 공동
출자금은 모든 대출에 대한 채무불이행 손실을 보상
할 수 있습니다. 대출을
해주는 사람이 부담하는
위험이 중화됩니다.

이는 다음을 비롯해 다양한
방식으로 일어납니다.

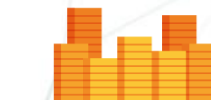
1. 단기 보증금과 새로운 대출의 만기 매칭에 현명한 투자
2. 새로운 대출에서 계속 과담보화를 주입
3. 기타

공극적인 보호

시나리오 4:
보증인이 보증에 실패하고 잘못된 대출이 너무 많은 경우



Cross Collateralization Pool



FintruX 5% Collateralization Reserve



...

이러한 경우 모든 단계
별 신용개설이 예상치
않게 실패했을 때 모든
FTX 토큰의 5%가 초과
하는 손실을 충당하기
위해 보전됨.

바로 이것이 **공극적인
보호**입니다.

클라우드 판매

전체 최대목표액: 75,000,000 FTX (25M USD)

공개 사전판매

최소목표량:

5000 ETH

사전판매 시작일:

2018년 1월 7일 17:00 UTC

사전판매 종료일:

2018년 1월 21일 17:00 UTC

환율:

1:1650FTX

통화:

ETH

보너스:

10%

최소 전송금액:

0.1 ETH

최대 전송금액:

무제한

최소목표량 8,250,000FTX (전체 공급액의 8.25%)에 도달하는 경우 사전판매는 48시간 후에 중단됩니다.

사용자들은 최소목표량을 초과한 후에도 1ETH : 1,575FTX의 환율로 사전 판매 종료 혹은 사전판매 최대목표량인 75,000,000 FTX에 도달 중 하나가 발생할 때까지 계속 참여 가능합니다.

토큰 판매

최대목표량:

(전체량) - (사전판매량)

시작일:

2018년 2월 7일 17:00 UTC

종료일:

2018년 2월 28일 17:00 UTC

환율:

기본 가격 = 1:1500FTX

통화:

ETH

보너스:

5%, 2.5%, 1.2%, 0.6%, 0% (시간이 갈수록 보너스가 줄어듭니다)

최소 전송금액:

0.1 ETH

최대 전송금액:

무제한

약 2천5백만불을 모금한 경우에는 클라우드 판매를 12시간 내에 종료할 준비를 합니다.

이는 25M의 가치에 해당하는 ETH를 포함시키고 ETH의 안정적인 가격을 사용하기 위해 진행합니다. 토큰은 플랫폼 런칭 시에 모든 참여자들에게 참여한 비중에 맞게 분배됩니다.

FTX는 판매 시작 시에 발행되며 그 이상의 토큰은 생성되지 않습니다.

10,000,000FTX (전체 공급량의 10%)는 공개 사전판매 전의 비공개 판매 참여자가 구매 및 판매 계약에 따라 구매 가능합니다. 비공개 판매 기간 내에 판매되지 않은 FTX는 공개 판매 시에 판매됩니다.

최소 목표액은 5,000ETH로 사전 설정되었고 이는 FintruX 플랫폼의 핵심을 완성하고 최소한의 기능을 배포하기 위해 필요한 금액입니다.

클라우드 판매 종료 시 최소 목표액에 도달하지 못했을 경우 참여 투자된 모든 Ether는 환불 조치됩니다. 사전 판매 참여자를 포함한 모든 참여 투자자들은 판매 계약에서 Ether를 회수할 수 있습니다.

최소 목표액에 도달한 경우 클라우드 판매 시에 판매되지 않은 모든 토큰은 모든 참여자에게 분배됩니다.

다음은 토큰 판매에 대한 5가지 보너스 단계입니다. 각 단계의 분배는 선착순으로 이루어집니다. 여러 단계에 속하는 경우에 그에 맞게 분리하여 적용됩니다. 초기 구매는 가장 높은 보너스를 받고 그 다음부터 줄어들어 마지막 단계는 0%에 이릅니다. 정확한 보너스 모델은 다음 페이지에 소개됩니다.

클라우드 판매 모인 모든 ETH는 다중 서명 콜드 지갑으로 유도됩니다.

저희는 ETH로 서비스 제공사에 임금을 지급하고 비용을 지불하며 모든 유휴자금을 다중 지갑에 보관합니다.

클라우드 판매

토큰 판매 보너스 모델

단계	ETH	FTX	보너스	ETH 당 FTX
1	+2,000	+3,150,000	5.0%	1 ETH - 1,575 FTX
2	+3,500	+5,383,000	2.5%	1 ETH - 1,538 FTX
3	+7,000	+10,626,000	1.2%	1 ETH - 1,518 FTX
4	+12,000	+18,108,000	0.6%	1 ETH - 1,509 FTX
5		Remaining FTX	0%	1 ETH - 1,500 FTX

런칭 가격의 공식은 기본 가격에 다섯 단계로 점점 줄어드는 장려 보너스를 바탕으로 하며 이는 표준 편차를 포함한 정규 분포를 나타냅니다. FTX의 기본 가격은 ETH당 1,500FTX입니다.

보너스 모델은 사전판매 시에 무엇을 판매했는지에 따릅니다.

예시: 사전판매 기간에 5,000ETH 8,250,000FTX를 판매하는 경우 1단계는 5,001 ETH에서 시작하고 거기에 2,000ETH를 더합니다. 5단계에서는 29,483,000FTX가 남게 됩니다.

시나리오에 따르면 최대 목표액인 75,000,000 FTX에 도달할 때까지 단계를 따라 진행하게 됩니다.

FintruX 네트워크는 클라우드 판매가 시작하기 전에 각 층에 속하는 토큰 숫자를 바꿀 수 있는 권리를 보유하고 있습니다.

FTX를 클라우드 판매 종료 2주 후에 분배합니다. 판매 마감은 다음에 의해 이루어집니다.

1. 최대 목표액인 75M FTX에 도달
2. 판매 기간 종료(2월 28일 17:00 UTC)

참여자들은 KYC에서 승인받은 후 웹사이트에서 참여 투자액을 추적할 수 있습니다.

자금 사용

다음의 자금 분배는 초기 계획이며 변경될 수 있습니다.

클라우드 판매를 위해 모집된 자금은 FintruX 네트워크를 알파 버전에서 베타 버전으로 개발 및 2018년 2분기 중 사용자 파트너와의 파트너십을 통해 완성 버전을 개발하는 속도를 높이는데 사용됩니다. 클라우드 판매의 성공 및 자금 분배는 대부분 개발, 인프라 및 개발자와 마케터 등의 주요 인재 채용에 사용됩니다.

자금 사용



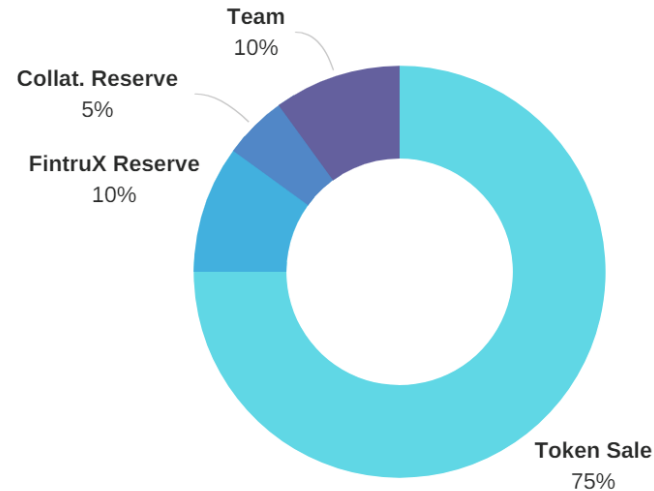
핵심 개발 - 40%:
핵심 개발은 이 문서에 설명된 대로 기술을 개발하는 것을 포함합니다. 이는 특허 기술, 스마트 계약 생성, 지원 서비스, 분산형 최종 사용자 애플리케이션 등을 포함합니다.

운영 - 25%:
이는 기능 시스템에 관해 발생한 필요 비용을 총당합니다. 이는 호스팅 및 인프라 비용, 인력, 아웃소싱, 관리 및 기타 관련 비용을 포함합니다.

마케팅 및 영업 - 25%:
마케팅 비용은 파트너십 개발 및 직접 마케팅에 사용됩니다. 판매 비용은 대부분 개인 간 판매 및 소규모 비즈니스 대상 직접 판매에서 발생합니다.

법률 및 준수 - 10%:
개인정보 보호 관련 법률 비용 및 규제 기관 등록 비용이 있습니다. 법률 비용은 지역에 따라 차이가 있습니다.

토큰 분배



저희는 지지자들에게 투명성을 제공해야 한다고 믿고 있으며 따라서 생태계를 조성하고 주요 인재를 채용하며 마케팅을 하는데 모집된 자금을 어떻게 사용하는 지에 대한 월간 감사 내용을 배포할 예정입니다.

클라우드 판매 공동출자금:
최대 75,000,000FTX. 자금은 클라우드 판매 기간동안 모집되며 FintruX 네트워크의 개발을 위해 사용됩니다.

FintruX 비축금 - 10,000,000FTX:
이 부분은 자문단, 얼리 어답터, 장려금 프로그램에 보상금으로 사용되며 필요한 경우 시장에 자금 유동성을 제공합니다.

FintruX 팀 - 10,000,000 FTX:
이는 창업자와 팀원에게 분배됩니다. 토큰은 12개월간 다중 서명 지갑에 보관됩니다.

담보화 비축금 - 5,000,000 FTX:
채무 불이행으로 인해 대출을 해주는 사람에게 계획에 없던 손실이 발생하는 경우 이를 보상

마케팅 전략

시장 진출 전략



- 신분 인증 에이전트
- KYC/AML 에이전트
- 신용 등급 에이전트
- 신용 결정 에이전트
- 제휴 마케터
- 자격이 주어진 투자자
- 금융 기관



- | | |
|-----------|------------|
| 교육 | 마케팅 |
| - 백서 | - 소셜미디어 |
| - 웹컨퍼런스 | - 페이스북 |
| - 소셜미디어 | - SEO |
| - 블로그 | - 전통적인 PR |
| - 컨퍼런스 | |



- | | |
|----------|-----------|
| - 로드쇼 | - 패널 |
| - Reddit | - 인플루언서 |
| - Quora | - 입소문 |
| - 텔레그램 | - 언론 및 출판 |

창업자

창업자들은 모든 것을 책임집니다.



Nelson Lin
창업자 및 CEO

넬슨은 J.P. Morgan, AT&T Capital, Newcourt Financial, Hydro International, Banco Central Hispano, Trans Union, National Leasing, Securcor Financial Group, Spartan Compliance Services, Roynat Capital, Bank of Nova Scotia, Sun Life Assurance, Pacific & Western Bank, Versa Bank, Aileron Capital, Beacon Trust, Stonebridge Financial, CWB Maxium Financial 등과 같은 글로벌 기업에 다양한 엔터프라이즈 솔루션을 개발 관리해왔습니다.

그는 또한 용자 업계에서 Credit-Link(자동 신용 조정 및 임대 개시), Market-Link(데이터마트 및 피봇 테이블), LOIS(임대 만료 관리, 수금 및 회계), Fast-Credit 및 CALMS(위 모든 기능의 웹기반 버전)와 같은 앱을 창조했습니다. 넬슨 린은 시장의 자산 기반 용자 및 임대 업계의 캐나다 최초 온라인 신용 조정 소프트웨어를 만들었으며 이는 2014년 Beth Parker가 출간하고 Canadian Finance and Leasing Association(CFLA)가 지지하는 'Unstoppable'이라는 서적에도 언급되어 있습니다. 원거리에 있는 신용 조사소의 중앙 컴퓨터와 소통하기 위해 비동시 콜이 존재하지 않던 1994년에 이미 이를 실행하였습니다.

그는 University of Western Ontario에서 MBA와 컴퓨터과학 학사 학위를 수여했으며 최초로 Microsoft Certified Systems Engineer(MCSE)와 Solution Developer(MCSD) 자격증을 모두 획득한 사람 중 한 명입니다. Scrum Master 자격증이 있으며 Microsoft Solutions Framework (MSF) 프로젝트 관리법을 훈련받았습니다.



Conrad Lin
공동창업자 및 CMO

콘라드는 University of Toronto에서 신경과학 및 심리학 학위를 마무리하고 있으며 소셜 마케팅에 전문성이 있습니다. 여행 경험을 통해 국제적인 경험을 사업에 반영합니다. 장기적인 마케팅 목표와 단기적인 전술을 수립하고, 주요 고객 관계를 맺으며, 사업 기회를 포착하고, 사업 거래를 협상하고 성사시키며 현재 시장 상태에 관한 심화 지식을 개발 및 유지합니다.

콘라드는 FintruX 마케팅 및 광고 활동을 계획, 개발 및 실행합니다. 그는 심도있는 시장 조사, 제품 마케팅, 마케팅 커뮤니케이션, 광고 및 홍보 등을 통해 성공적인 결과를 이루었습니다. 콘라드는 FintruX의 메시지가 다양한 채널을 통해 목표 고객에게 잘 전달되어 브랜드를 성장시키고 목적을 달성하도록 합니다.

팀

The team behind it all.



Gary Ng
CTO

Gary는 소프트웨어 개발의 베테랑으로 금융 분야에서 지난 25년 간 글로벌 은행을 포함한 여러 기업에서 아키텍트로 활동했습니다. 그는 대부분의 프로그램 언어 및 플랫폼에 능숙합니다.

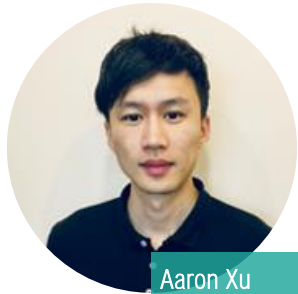
그는 코딩이 적은 개발 플랫폼을 코딩 없는 플랫폼으로 전환하는데 크게 일조했습니다. 그는 임무 수행에 필수적인 아키텍처에서 확장성 및 보안과 비용 효율적인 솔루션을 만드는 것에 포커스를 둡니다.



Douglas Thiessen
Blockchain Developer

Douglas는 풀스택 개발자로 다양한 컴퓨터 언어를 지난 12년간 다루어왔으며 블록체인 기술 및 스마트 계약 또한 다룹니다.

보안과 품질에 열정을 가지고 있고 Scrum 방식을 통해 자신의 코드를 심도있게 테스트합니다. 그는 기술적인 전문성을 가지고 복잡한 프로그래밍 문제들을 평가 및 해결합니다.



Aaron Xu
Front End Developer

Aaron은 지난 8년의 경력에서 사용자 경험을 강점으로 삼았으며 웹개발과 디지털 디자인 교육을 받았습니다.

그는 시각적으로 아름답고 다른 소프트웨어와 통합이 쉬운 사용자 인터페이스를 디자인합니다. 코드 작업이 적은 기술을 사용해 임무 수행에 필수적인 반응형 애플리케이션을 만들고 사용하기 쉬운 모바일 애플리케이션을 디자인하는데 능숙합니다.



Philemon Selvaraj
Data Analyst

Philemon의 열정과 전문성은 데이터 분석, 머신러닝, 인공지능 및 비즈니스 인텔리전스에 있습니다. 그는 회계 및 금융 분야에서 13년간의 분석 프로그래밍 경력을 보유하고 있습니다. 이는 대형 Fortune 500 기업들의 임무 수행에 필수적인 시스템을 포함합니다. 그는 MBA 및 공학 학위와 다국적 기업에서의 근무한 국제적인 경험을 가지고 있습니다.

자문단 및 파트너

자문단 및 파트너들을 다음에서 확인하세요.

<https://www.FintruX.com/#team-section>

결론



FintruX 네트워크는 소규모 비즈니스는 대출자로서, 자격이 있는 투자자와 금융 기관은 투자를 하는 사람으로서, 특수 서비스에 이전트는 파트너로서 활동하는 신용개설 마켓플레이스와 자동화 관리 플랫폼을 만들고 있습니다.

용자가 진행하는 과정을 혁신함으로써 대출을 대출자와 대출을 해주는 사람 모두에게 쉽고 편하게 만듭니다. FintruX 네트워크는 무담보 대출 관련자들에게 더 많은 자유를 제공하는 꼭 필요한 생태계입니다.

연락처

웹사이트:

www.FintruX.com

트위터:

[@FintruX](https://twitter.com/FintruX)

페이스북:

<https://www.facebook.com/FintruX/>

이메일:

info@fintrux.com

텔레그램:

<https://t.me/FintruX>

Github에서 코드를 확인하세요:

<https://github.com/FintruX>

공시

클라우드 판매 약관:

<https://www.fintrux.com/home/doc/CrowdsaleTerms.pdf>

사용자 약관:

<https://www.fintrux.com/home/doc/TermsOfUse.pdf>

개인정보보호:

<https://www.fintrux.com/home/doc/PrivacyPolicy.pdf>

Howey Test:

https://www.fintrux.com/home/doc/FintruX_Howey_Test.pdf

이 문서는 어떤 종류의 안내서도 아니며 투자 요청 혹은 지분 관련 공개 공모가 아니며 어떤 지역에서도 증권을 제안하는데 관련이 없습니다. 그러한 어떠한 제안 혹은 요청은 기밀 모집요강을 통해 전달되며 증권 관련 약관 및 기타 법률을 준수하게 됩니다.

출처

[1] The Simple Dollar - Best Unsecured Business Loans for 2017: URL:
<https://www.thesimpledollar.com/best-unsecured-business-loans/>

[2] Wikipedia - Marketplace Lending: URL:
https://en.wikipedia.org/wiki/Peer-to-peer_lending

[3] Morgan Stanley – Global Marketplace Lending: Disruptive Innovation in Financials – May 2015:
<https://bebeez.it/wp-content/blogs.dir/5825/files/2015/06/GlobalMarketplaceLending.pdf>

[4] Wikipedia – List of countries by commercial bank prime lending rates:
https://en.wikipedia.org/wiki/List_of_countries_by_commercial_bank_prime_lending_rate

[5] Deloitte – Market Place Lending 101 August 2016:
<http://blogs.deloitte.co.uk/financialservices/2016/08/marketplace-lending-101-the-rise-renaming-and-remodelling.html>

[6] Aeideas - Fortune 500 firms 1955 v. 2016: Only 12% remain – Dec 2016:
<http://www.aei.org/publication/fortune-500-firms-1955-v-2016-only-12-remain-thanks-to-the-creative-destruction-that-fuels-economic-prosperity/>

[7] Reuters - Global debt markets – April 2017:
<http://www.reuters.com/article/us-emerging-markets-iif-idUSKBN1752F8>

[8] The Guardian – Rise in credit card default rate adds to concerns over household finances July 2017:
<https://www.theguardian.com/money/2017/jul/13/rise-in-credit-card-default-rate-adds-to-concerns-over-household-finances>

[9] Bloomberg – Uber’s \$69B Dilemma – Mar 2017:
<https://www.bloomberg.com/gadfly/articles/2017-03-16/uber-needs-to-get-real-about-that-69-billion-price-tag>

[10] Marketwatch – New funding round pushes Airbnb’s value to \$31B – Mar 2017:
<http://www.marketwatch.com/story/new-funding-round-pushes-airbnbs-value-to-31-billion-2017-03-09>

[11] CNBC - Another industry Amazon plans to crush is small-business lending
<https://www.cnbc.com/2017/06/16/amazon-plans-to-crush-small-business-lending.html>

[12] Ethdocs – Web 3.0: A Platform for Decentralized Apps – 2017:
<http://ethdocs.org/en/latest/introduction/web3.html>

[13] 15IQ - A Dozen Things I’ve Learned about Multi-sided Markets (Platforms) October 2016:
<https://25iq.com/2016/10/22/a-dozen-things-ive-learned-about-multi-sided-markets-platforms/>

[14] FitSmallBusiness – Best Unsecured Business Loans for Small Businesses 2017:
<https://fitsmallbusiness.com/best-unsecured-business-loans/>