白皮书

合同细节：

合同地址：0x73B534fb6F07381a29a60B01eed5ae57D4EE24D7

符号：SDRN 小数点后

18 位

Senderon 是什么？

Senderon 是一个致力于创建和支持加密货币世界及其周围商业机会和项目的标志。无论它是早期概念中已有的项目还是基本想法，Senderon 都欢迎任何帮助和参与的机会。

Senderon 将以多种方式完成此任务（请参阅策略部分），但 Senderon 的核心理念是：尽可能多地参与高质量的加密项目，并且能够为下一步和即将到来的项目提供资金。

我们也欢迎其他人将我们的平台用于类似的目的。我们希望，随着时间的推移以及随着用户群的增长，该平台将成为下一代成功的加密货币应用的中心。

产品规格

- ERC20 令牌
- 基于以太坊网络
- 46,300,000 SDRN 的最大供应量
- 快速交易

分配

80%（40,000,000）SDRN Airdrop - 1,000,000 参与者的 40,000 SDRN（烧毁 4.7m SDRN）

20%（10,000,000）SDRN 发展基金

经济原则

Senderon 的价值取决于在生态系统中创建产品和应用程序（或包括 SDRN）。Senderon 可用于的活动越多，其获得的价值就越高。对于所有人的繁荣来说，积极和高效的用户群是必要的。

空投模型通过创建初始用户群并激励人们为空投硬币增加价值来解决这两个要求。它应该增加发展基金的价值，这将为更少的代币提供更多的机会。

虽然这种模式似乎对用户群和开发团队来说是一个简单而实质上的“双赢”，但是如果开发速度缓慢，那么开发基金的数量和价值将会减少并且可能使硬币停滞不前。

那些在 Senderon 经济中最富盛名的人是那些能够早日获得发展支付或资金的人，并且具有远见卓识的价值会随着时间的推移而增加。

支持策略

欢迎各种项目和建议，我们可以通过以下方式提供帮助：

- 为发展提供资金
- 提供工具和/或资源
- 通过 Senderon 社区增加用户数量和曝光率
- 提供咨询服务

在这样做时，如果适用于项目，我们将要求其中的一个或多个作为回报：

- 收入的一部分

– 使用 Senderon 作为付款方式

Senderon 成为精选货币

– 产品中的“由 Senderon 支持”图标/消息

战略和资源的可用性将取决于提案的内容，目前的进展以及双方的风险/回报。

路线图

虽然 Senderon 将积极支持其他项目，但我们希望亲自实现的关键目标。这些通常是更大的目标，每个目标至少需要几个月才能完成并执行。

项目市场

随着我们的网络成为理念和实施的中心，我们需要能够提供一个安全可靠的平台，我们的用户可以依赖。

我们最初的平台将基于网络，但是一旦资源和资金允许，分布式网络平台的开发将在稍后开始。V1 工作将在推出后 1 个月开始，因为我们需要时间为项目奠定基础。测试版将向社区成员开放，以便在接下来的 2 个月内理想地测试平台。分散版本的工作将于 2018 年 1 月开始，时间分配为 6-9 个月。

根据用户的要求，平台上将有基本上 2 种用户体验，这些用户体验可以互换。第一个用于常规用户基础，第二个用于项目创建者。在用户注册后，系统会要求他们确定最有可能参与的相关项目，以定制用户体验。项目将被分类到专门领域，以便具有相关技能的人员可以轻松找到类似的项目。

通过向平台支付 Senderons 以及为项目申请项目以通过支付 Senderons 获得优先审查，创建项目将获得优先级风险。此外，还计划开发一个项目创建套件，以引导具有初步想法的人士形成完整的概念。Senderon 团队也可以选择申请资助和支持。

自我可持续性

我们必须确保收入来源使发展基金保持健康和可持续的状态。我们希望避免众筹和 ICO 的项目，因为我们相信目前 ICO 的气候对实际发展是相反的。如果一个项目是原创且值得的，它总会找到一种成长和扩展的方式。

Senderon 将不断寻找创造业务和补充发展基金的机会。我们将创建大量应用程序来创造收入，其中包括：

– 托管服务

我们将为所有需求提供托管服务，无论是交易还是长期持有。无论如何，交易货币将有 1.5%的费用，这些货币将被出售并用于购买 Senderon 并发送给开发基金。

– 网站收入

Senderon 将加班累计一些与该项目和其他企业有关的网站。他们将通过赞助信息或 Adsense 收入优化收入。这些将在考虑到用户的情况下完成，并且不会侵犯手机的内容或体积。

我们还会将 Senderon 推介链接发布到加密货币交易所和产品，并鼓励社区分享并使用它们进行注册，前提是他们使用或计划使用该服务。这是一种毫不费力的方式来为项目做出贡献，并带来潜在的收入来源，这将进一步发展令牌。

– 其他风险投资

该团队将积极寻找其他潜在的企业参与。我们将启动一个有趣项目的“发现者费用”计划，如果社区成功参与，我们将收取“佣金费”。对于我们希望推出的项目，发现者费用为 10,000 特别提款权（SDRN）请注意：如果不适合，有些项目可能会被拒绝）。根据交易规模，手续费将高达 25,000（最低 10,000）SDRN。

ICO 安全

在目前的加密货币经济中，ICO 是一个规模有限的庞大企业。当然，现在有来自美国证券交易委员会的指导方针，但这些并不一定能保护投资者免受经营不善或企业经营不善的影响。

我们希望尽一切努力保护社区免受恶意 ICO 的侵害，并希望在我们的力量中做一些事情来帮助：

– 提供有关 ICO 的分析

我们将开发跟踪项目发展资金的工具，并欢迎开发团队与我们一起向投资者沟通他们的努力。即使开发团队不接受我们的要约，它应该更多地考虑到每个发展基金的透明度。

- *ICO* 审计

我们将为即将到来的 *ICO* 制定审查结构，并考虑以下因素：

- 团队（经验，过去的项目，可验证）
- 商业计划（可能性，风险，实用性）
- 服务审计（支持，平台安全，硬币/令牌规范）