



FINTRUX

THE GLOBAL P2P LENDING ECOSYSTEM

Максимально безпечні незабезпечені кредити
ТЕХНІЧНИЙ ДОКУМЕНТ v2.0

Дисклеймер: Інформація в даному документі може змінюватися і оновлюватися без повідомлення, даний документ не повинен розглядатися як зобов'язання компанії Fintrox.

Нелсон Лін-
[LinkedIn](#)

Конрад Лін- [LinkedIn](#)

Отримання незабезпеченої позики може бути простим, швидким і доступним завдяки екосистемі рейтингових агентств, децентралізованої технології і революційним механізмам підвищення кредитної якості.

Скорочення витрат – один з найважливіших стимулюючих факторів для сек'юритизації. Це забезпечується за допомогою підвищення якості кредиту. Ми можемо застосовувати ті ж самі принципи для скорочення відсоткових ставок для незабезпечених позик, щоб вони були привабливими як для позичальників, так і для кредиторів. Мережа FintuX має намір змінити спосіб створення і управління незабезпеченими позиками. В даному документі представлений наш підхід.

Незабезпечений кредит – це позика, яка не захищена і не забезпечена ніякими активами. В цьому випадку кредитор бере на себе великий ризик, і тому може призначити високу відсоткову ставку. Чим вище ризик кредиту, тим дорожче кредит. Ми збираємося це змінити.

Існують варіанти отримання незабезпечених позик для вашого бізнесу. Місцеві банки, приватні і комерційні кредитори, які видають позики фізичним особам, а також кредитори, які працюють безпосередньо через платформу. Проте справа могла б йти краще в питаннях, що стосуються прозорості, скорочення ризиків і ставок, забезпечення простого і швидкого фінансування. Мережа FintuX може використати свій досвід для одночасного вирішення усіх цих завдань..

Мережа FintuX дозволяє здійснювати на майданчику кредитування фізичних осіб. Завдяки поліпшенню якості кредиту, ми покращуємо кредитоспроможність. Кредитор може бути упевнений в тому, що позичальник виконає свої зобов'язання, це забезпечується за допомогою додаткової застави, страхування і стороннього поручителя. Поліпшення якості кредиту скорочує ризики невиконання кредитних зобов'язань, тим самим підвищуючи загальний рейтинг кредитоспроможності і знижуючи відсоткові ставки.

Чотири каскадні рівні поліпшення якості кредитування значно скорочують кредитні ризики відносно незабезпечених позик:

1. Забезпечення кредиту в якості додаткової гарантії; а також для покриття усіх втрат, що виникають у зв'язку з цим же позичальником,
2. Сторонні поручителі захищають від надмірних наведених вище втрат для вибраних позик; у разі, якщо втрати все-таки сталися,
3. Пул подальшого забезпечення надасть додаткове страхування; у разі, якщо втрати все-таки сталися,
4. П'ять (5) % від усіх токенів FTX зарезервовані для покриття усіх втрат, понесених кредиторами.

Ми вирішуємо три основні задачі для малого бізнесу, особливо це стосується стратапів, для отримання позик від акредитованих інвесторів:

1. При підвищенні якості кредитів, мережа FintuX намагається нейтралізувати кредитні ризики кредиторів, а у разі невиконання грошових зобов'язань - надати каскадні рівні страхування для покриття втрат;
2. Мережа FintuX генерує і використовує унікальний смарт-контракт для кожної індивідуальної позики в режимі реального часу, щоб надати єдині, незмінні і стійкі до цензури записи, без необхідності участі арбітражу;
3. На додаток до спрощеної заявки на отримання кредиту з використанням миттєвого підбору, мережа FintuX також надає позичальникам опції управління засобами, такі як рефінансування і достроковий платіж.

ГОЛОВНА ІДЕЯ

СТРАТЕГІЯ



Наша **місія** - забезпечити надійне фінансування, зручне для позичальників і інвесторів.

Наша **концепція** - розвиток екосистеми з максимальною ліквідністю фінансування, де виграють усі учасники.



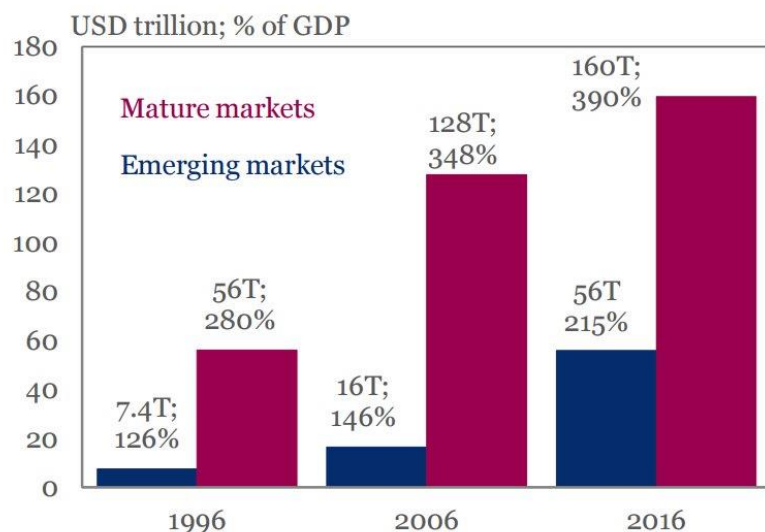
наша платформа буде доступна таким партнерам, як агенти служби ідентифікації і виявлення шахрайства, агенти за оцінкою позичальників і ухваленню рішень, що управляють гаманцями, біржами, банками і активами, страхові і технологічні компанії, для пропозиції нових інвестиційних і кредитних продуктів, а також для розробки нових інструментів на наш платформі. Ці партнери екосистеми можуть безпосередньо взаємодіяти з нашим майданчиком і ефективно використати наші автоматизовані інструменти управління для створення фінансових портфелів, що відповідають потребам їх клієнтів. Ми вважаємо, що можливості, забезпечені цими партнерами екосистеми, допоможуть розширити привабливість і придатність нашої мережі.

Ми отримуємо дохід від комісій за транзакції, які оплачують учасники, в токенах FTX. Кредитори можуть брати бажану комісію зі своїх позичальників. Кредитори також можуть винагороджувати позичальників в токенах FTX, якщо вони вчасно виконують свої кредитні зобов'язання.

Ми не припускаємо кредитних ризиків або використання нашого власного капіталу для інвестування у фінансування, яке просувається на нашій платформі. Капітал для інвестування йде безпосередньо від широкого ряду інвесторів, включаючи роздрібних інвесторів, власників великого приватного капіталу і сімейних офісів, банки і фінансові компанії, страхові компанії, хедж-фонди, некомерційні фонди, пенсійні фонди і фонди цільового капіталу університетів, а також

ОГЛЯД РИНКУ

Chart 1: Total Global Debt (all sectors)



Source: IIF, BIS, Haver.

Згідно із звітом Інституту міжнародних фінансів, опублікованого в квітні 2017 року, глобальний борг виріс до 325 % від світового внутрішнього валового продукту в 2016 році, на загальну суму в 215 млрд. доларів США, в результаті швидкого зростання оформлень кредитів на ринках, що формуються. У 2016 році глобальний борг виріс на 7,6 млрд. доларів, в порівнянні з попереднім роком. У 2015 році оформлення кредитів збільшилося з 320 % ВВП [7].

Кредитування фізичних осіб (P2P) також називається комерційним кредитуванням [2]. У Великобританії в період між 2010-2015 роками цей вид споживчого кредитування виріс до 81,2 % в рік; кредитування малого і середнього бізнесу виросло до 6 % впродовж цього ж періоду; у одному тільки 2015 році загальна кількість активних позичальників збільшилася майже удвічі [5]. Згідно з даними Morgan Stanley, в 2015 році в комерційному кредитуванні і кредитуванні малого і середнього бізнесу був присутній ~ 1% споживачів незабезпечених кредитів, до 2020 року ця цифра може досягти ~10%, очікується, що сюди приєднаються Китай, Великобританія і Австралія. До 2020 року глобальний ринок може вирости до 150-490 трлн. доларів [3].

Традиційні місцеві банки і кредитні спілки пропонують незабезпечені позики. Проте дуже складно отримати незабезпечену позику для бізнесу через звичайних кредиторів, особливо якщо ваш бізнес тільки починає розвиватися і ще не встиг заробити собі репутацію. Процес обробки заявки і підтвердження кредиту може зайняти декілька місяців. Зазвичай банки працюють в певному географічному місці розташування, що ускладнює взаємодію людей в різних регіонах по кредитних транзакціях.

Приватні кредитори розкидані по всій країні. Для підтвердження приватної позики існують жорсткіші вимоги, оскільки спосіб виплати не автоматизований.

В якості альтернативи, прямі кредитори і кредитори, що видають позики фізичним особам на онлайн-платформі, пропонують швидший і простіший онлайн-процес подання заявки [1].

Кредитори фізичних осіб на платформі використовують засоби інших інвесторів для фінансування своїх позик. Це означає, гроші для вашої бізнес-позики поступають від сотень індивідуальних інвесторів зі всього світу. Зазвичай вони пропонують гнучкіші умови підтвердження і виплати кредиту, ніж банки або прямі онлайн-кредитори, але їх відсоткові ставки трохи вищі.

ОГЛЯД РИНКУ

Зовсім нещодавно Amazon оголосив, що за останні 12 місяців він видав позики для малого бізнесу на суму 1 млрд. доларів, від \$1 000 до \$750 000 на строк до 12 місяців, більше 20 000 продавцям в Сполучених Штатах, Японії і Великобританії



Після запуску кредитувань Amazon в 2011 році, його позики для малого бізнесу у більш ніж 130 країнах перевищили суму 3 млрд. доларів. Крім того, Amazon може видавати позики без відповідності нормативним вимогам, яких повинні дотримуватись банки [11].

Прямі кредитори платформи видають позики з власного капіталу, подібно до банків, але без стандартних вимог і обмежень по банківському кредиту. В результаті, прямі кредитори видають позики швидше за банки і навіть кредиторів фізичних осіб, також вони можуть запропонувати кращі відсоткові ставки в порівнянні із звичайними кредиторами.

Проте існуючі P2P- платформи насправді не являються P2P, оскільки вони використовують проміжну ланку, наприклад, довірчий рахунок, як і прямі кредитори; їм бракує прозорості, інвестиції кредиторів не захищені належним чином.

Завдяки збільшенню потенціалу блокчейна Ефіріума, ми можемо досягти більшого, а позичальникам і кредиторам також буде представлено більше переваг.

ЧОМУ ЗАРАЗ?

«У 80-і роки фінансування здійснювалося за допомогою факсимільного зв'язку. У 90-х роках ми створили систему з використанням технології "клієнт-сервер" для створення і управління фінансуванням через модем комутованої лінії передачі і приватну виділену лінію зв'язку. Пізніше ми переробили це застосування в інтерактивне веб-рішення під назвою Web 2.0. Сьогодні ми вступаємо на новий шлях для забезпечення фінансування на Web 3.0.»

Нелсон Лін завжди був новатором з початку своєї кар'єри в секторі фінансових технологій, виконуючи роль системного аналітика в J.P.Morgan в 1986 році.



Нелсон Лін продумував таку концепцію декілька років, чекаючи появу правильної технології і можливостей - децентралізованого блокчейну, який дозволить платформі розробки без коду генерувати смарт-контракт. Раніше він звернув увагу на Віртуальну машину Ethereum (EVM), і з часом не з'явилося нічого кращого. Ці технології поєднували механізми для скорочення ризиків, використовували сек'юритизаторами, арбітраж у випадках з великою різницею в процентних ставках по всьому світі і мережа операторів і агентств; це дає прекрасну можливість для створення надійного світу позик і кредитування, починаючи з найпростіших незабезпечених кредитів.

Незабаром після цього, FintruX притягнув декілька існуючих клієнтів, які погодилися на подальше дослідження, яким чином ця платформа може скоротити ризики, поліпшити ліквідність, безпеку, адміністрування і ціни у фінансовій індустрії, особливо якщо це стосується малого бізнесу і акредитованих інвесторів.

Нелсон розробляє рішення у фінансовому секторі більше 30 років. У 1999 році Нелсон заснував Robocoder Corporation - відома компанія по розробці і дизайну програмного забезпечення, за останні 18 років він представив безліч фінансових рішень для критично важливих завдань. Команда Robocoder будуть нашими партнерами по розробці нашого застосування.

Нераціональність традиційних систем

Безліч посередників

Більшість фінансувань здійснюються через третіх осіб, наприклад, брокерів і інших посередників. Вони продають свої контракти банкам або ініціаторам з кредитними лініями, отриманими від банків. Потім вартість кредитної лінії переходить до позичальників. Тільки при значному збільшенні свого портфеля, ініціатори можуть сек'юритизувати свої контракти для зниження вартості фінансування.



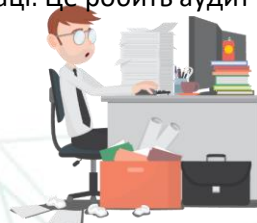
Роздробленість і невідповідність

Багато використовуваних систем не автоматизовані повністю, записи можуть змінюватися, піддаватися цензурі, згідно із Законом про боротьбу з тероризмом в країні проживання. На даний момент, різні сторони можуть зберігати власні копії даних і індивідуально їх обробляти. Тому процес спільного використання представляє складнощі для синхронізації і співпраці. Це робить аудит ще складнішим і дорожчим.



Висока трудозатратність

Більшість фінансових контрактів важка для розуміння, тому вручну виконуються спеціальні інструкції, такі як продаж за більш високою ціною, викуп, рефінансування, аванс, обробка по закінченню терміну і так далі.



Стартапи і малий бізнес не отримують належного обслуговування

Збільшується кількість компаній малого бізнесу, особливо стартапів, яким банки відмовляють в отриманні кредиту:

- Сума кредиту занадто мала, тому банки не зацікавлені в позиці.
- У видачі позики зазвичай беруть участь брокери, яким вигідні тільки великі суми кредиту.
- Банки занадто довго приймають рішення.
- Занадто високі вимоги банків до документації.
- Деякі компанії малого бізнесу не відповідають параметрам внутрішньої політики банків, навіть якщо вони є



Проблеми комерційного кредитування

Нові соціальні технології Інтернету допомогли розширити межі традиційної банківської системи за допомогою нової альтернативної форми кредитів - комерційного кредитування. Завдяки цим технологіям, кредитна система змогла просунутися за декількома ключовими пунктами:

- посилення ефекту від спільної модернізації усього процесу видачі кредитів;
- збільшення сегменту населення, що охоплюється системою комерційних кредитів;
- до певної міри вирішено питання з місцем розташування;
- скорочення витрат на посередників, зменшення відсоткових ставок P2P в порівнянні із ставками традиційних банків;
- зміни сприяли появі кращих умов для позичальників і кредиторів, якщо йдеться про оцінку кредитоспроможності.

АЛЕ...

Навіть вдосконалений процес оцінки кредитних ризиків залишається асиметричним.

Зазвичай кредитні ризики розраховуються кредитором, а не P2P- платформою.

Якщо компанія на P2P- платформі не виконує свої платіжні зобов'язання або оголошується банкрутом, кредитор має обмежене право вимоги по відношенню до позичальника.

У кредитора є лише декілька інструментів управління своїми активами

Фінансування малого бізнесу потрібне для економіки

Багато компаній спантеличені питанням руху готівкових коштів, і навіть невеликі коливання цін можуть мати величезний вплив на можливість ведення бізнесу. Тут і з'являються незабезпечені позики. Компаніям малого бізнесу потрібна можливість отримання доступного кредиту для стимулювання і підтримки здорової, різноманітної і інноваційної економіки. Згідно з даними Федеральної корпорації по страхуванню депозитів (FDIC) на 31 березня 2014 року, на 1 мільйон доларів доводиться 292 трлн. доларів комерційних і промислових кредитів.

Поточна банківська система не може якісно обслуговувати позичальників.

Через високі фіксовані витрати на розміщення позики і обслуговування, традиційна банківська система не підходить для задоволення вимог приватних осіб і малих підприємств про фінансування, можуть з'явитися додаткові збори і неустойки. Фінансові онлайн-портали безуспішно намагаються обійти посередників, не враховуючи вищевикладені факти.

Кредитори обмежені у фінансуванні малих підприємств.

Індивідуальним інвесторам зазвичай бракує об'єму і доступу для прямого інвестування в структуровані продукти, вони не можуть інвестувати в кредити для малого бізнесу. Тоді як організаційні інвестори мають доступ до цього ринку, більшості з них бракує інструментів, щоб адаптувати портфелі для конкретних ризиків, а банки з доступом до цього ринку зазвичай утримують позики, які генерують на своєму балансі. Тому ми вважаємо, що додатковий капітал, який міг би інвестуватися в позики для приватних осіб і малих підприємств, заблокований на ринку.

Цінність - в мережевому ефекті

З точки зору кредитора, не можна недооцінювати важливість повернення основної суми боргу і відсотків. Ідеальний варіант - вибрати серед численних рейтингових агентств ті, які надають послуги ідентифікації і виявлення шахрайства, ухвалення рішення на підставі кредитоспроможності і так далі.

Будучи першими, хто придумав видачу онлайн-кредиту в Канаді в 1994 році (як і у всьому світі), і співпрацюючи з авторитетними інвесторами, які управляють мільярдами доларів фондових активів, ми маємо намір створити новий, альтернативний майданчик і автоматизовану адміністративну платформу для кредитування фізичних осіб, поліпшивши якість кредитів, щоб захистити інтереси кредиторів

Крім того, наш досвід в створенні сомогенеруємої платформи розробки з низьким кодом [10] дозволяє нам створювати надійні смарт-контракти на основі вибраних юридичних умов та адміністративних можливостей. Програми генеруються і використовуються миттєво онлайн, в режимі реального часу, за допомогою зручних drag&drop і point&click інтерфейси, які забезпечують взаємодію з користувачем і є головним пріоритетом для позичальників і кредиторів.

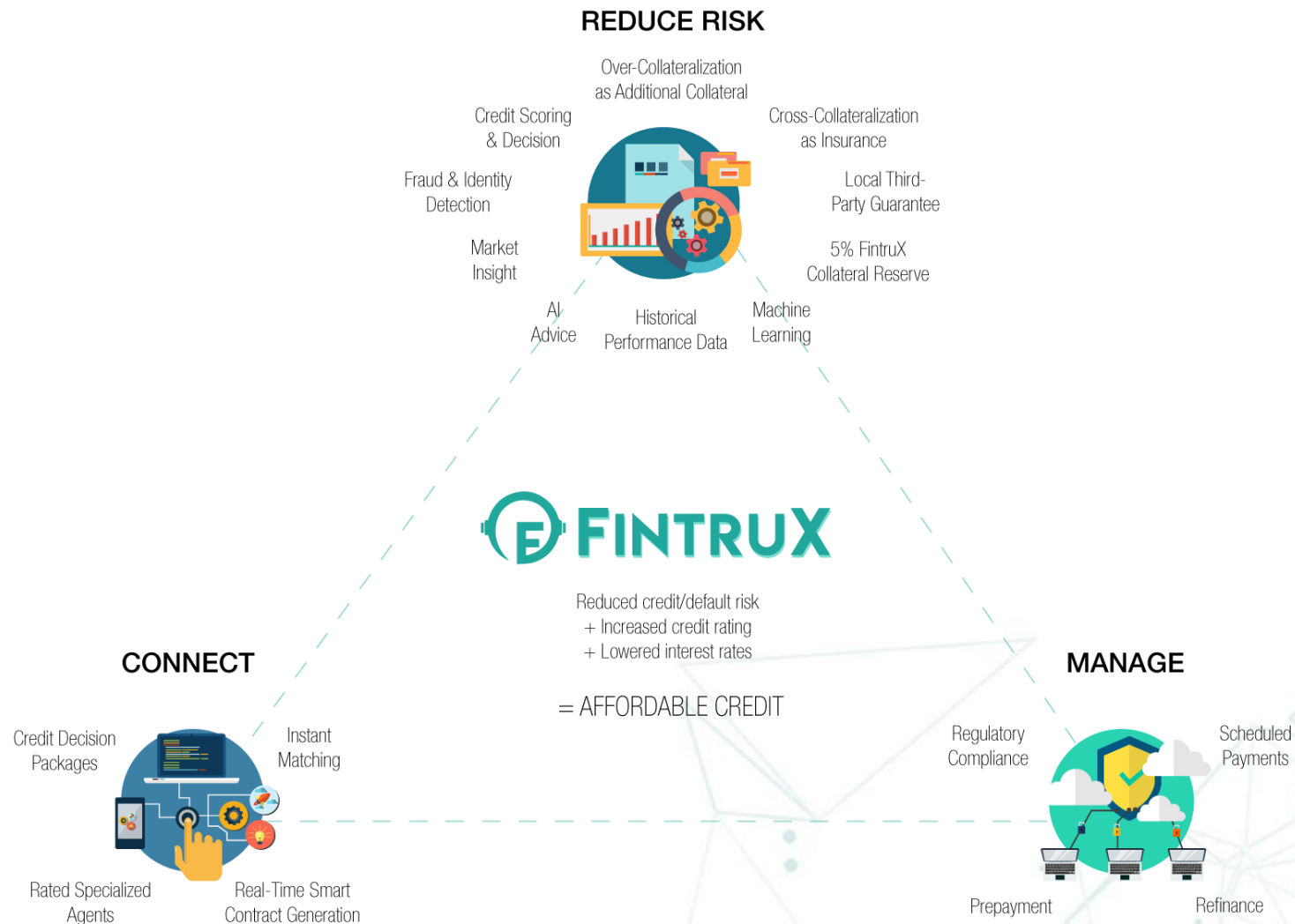
В цілому, мережа FintruX пропонує революційне середовище, яке буде дуже вигідним для світової економіки.

За останні роки відлив грошових ресурсів з кредитно- фінансових інститутів став реальністю. Компанія Uber внесла зміни в звичну транспортну індустрію, оцінка її вартості досягла 69 мільярдів доларів [9]. Airbnb розмежував сектор надання житла і став величезним "ланцюжком готелів" у світі, не маючи у власності жодного "готелю", що оцінює їх в 31 мільярд доларів [10]. 88 % компаній зі списку Fortune 500 надто пізно усвідомили, що цінність представляє мережевий ефект користувачів, а не вартість їх матеріальних активів, в результаті вони припинили своє існування [6].

Починають з'являтися P2P- платформи для кредитування, повністю створені на основі блокчейн-технології, особливо з такими технологіями, як Ефіріум, проте будь-який актив в якості забезпечення має бути рівним або перевищувати суму позики, що ускладнює процес ухвалення рішення. Ці платформи доки ще знаходяться на ранніх стадіях розробки.

Модель онлайн-майданчика може усунути ризики при незабезпечених позиках завдяки своїй простоті, в порівнянні з кредитами під заставу в якості фінансового забезпечення. Ми вважаємо, що необхідно використати прозорий і відкритий майданчик з повним автоматизованим адмініструванням.

Позичальники і кредитори можуть отримати доступ до безпечної і прозорої інформації, яка супроводжується передовими технологіями і інструментами для забезпечення її незмінності. Це дозволить надати більше доступних і простих кредитів, а також перенаправляти існуючі пули капіталу, що утримуються у банківській системі, в той же час притягаючи нові ресурси капіталу. Майданчики для кредитування можуть сприяти ефективному використанню капіталу і поліпшити світову економіку.



Мережа FintruX - перший у світі майданчик на основі блокчейн і автоматизована адміністративна платформа, яка є сполучною ланкою між позичальниками, кредиторами і агентами обслуговування, яка дозволяє їм формувати і створювати кожен контракт позичальника в режимі реального часу.

Після повної адаптації і спрощення кожного смарт-контракту для кожного контракту позичальника, робота стала яснішою і однозначнішою. Ніяких умовностей і непотрібних кодів. Невеликі програми сприяють зниженню комісій на газ.

Наша технологія підтримує цей інноваційний майданчик/адміністративну модель для ефективного підключення і обробки світового попиту і пропозиції на капітал.

Наша платформа також усуває необхідність матеріальної інфраструктури, вона забезпечує зручність і повну автоматизацію зі збільшенням ефективності, скороченням мануальних процесів і поліпшенням загального досвіду позик і видачі кредитів.

Ми використовуємо каскадні рівні поліпшення якості кредитів для підвищення їх надійності. Завдяки цьому, кредитор може бути упевнений, що позичальник виконає свої боргові зобов'язання завдяки забезпеченню кредиту за допомогою додаткової застави, місцевого стороннього поручителя, подальшого забезпечення в якості страхування і резерву FintruX.

КОНКУРЕНТНІ ПЕРЕВАГИ

Ми віримо, що ці переваги відрізняють нас від інших і дають нам конкурентні переваги в реалізації нашого потенціалу на ринку.

Відкрита екосистема

Партнери Мережі FintruX з рейтинговими агенціями, такими як ідентифікація, KYC / AML, кредитна оцінка, кредитна модель та платежі, щоб надати кредиторам широкий вибір рішень щодо їх позик. Ці агенції відіграють важливу роль у миттєвому узгодженні наших кредиторів та позичальників..

Децентралізовані репутаційні рейтинги

Ми пропонуємо децентралізовану платформу для огляду для всіх учасників, побудованих на смарт-контрактах Ethereum. Позичальники тепер можуть оцінювати своїх кредиторів та мати надійне джерело порівняльності між різними кредиторами. Те саме для кредиторів, які тепер можуть оцінювати та писати відгуки щодо своїх позичальників та агентств; вони можуть бути використані для оцінки кредитного ризику.

Токен як транзакційний внесок

Багато службових агентств все ще стягують плату за дострокове ліцензування, річну плату за обслуговування і щомісячну плату за налаштування. Мережа FintruX переконає їх зменшити нашіх кредиторів за допомогою

Децентралізована технологія блокчейн Ethereum

Блокчейн Ethereum забезпечує найвищу доступність. Вона децентралізована, і її хешування забезпечує величезну безпеку щодо ідентифікації та конфіденційності. Смарт-контракти не схильні до збоїв, таких як скорочення потужності, збої вузлів тощо. Не існує ризику неправильного розміщення або втрати контракту з клієнтом, оскільки контракт зберігається в розподіленій книзі.

Облік даних незмінний і цензура стійка. Усі види діяльності та документи, пов'язані з кожним фінансуванням, закриваються повною перевіркою, навіть місцями та умовами позицій, якщо це вимагається. Оскільки умови договору не можуть бути змінені, користувачі ризикують бути обманутими.

Багато систем як архітектура платформи

Смарт-контракти забезпечують прозорість як позичальникам, так і кредиторам. Це однозначно, а виготовлені варіанти видно на зручному для користувача інтерфейсі. Обидві сторони можуть розглядати кожен контракт на граничному рівні та продовжувати контролювати поточну роботу.

Замість однієї великої програми для обробки мільйонів договорів про позичальників, наша платформа складається з мільйонів маленьких смарт-контрактів, повністю адаптованих та спрощених для кожного договору позичальника. Немає більше «if...then...else» висловлювання та непотрібного коду. Менші програми призводять до зниження плати за газ.

Це забезпечує величезні переваги часу та витрат порівняно з іншими

Розробка без коду та миттєве розгортання

Наші смарт-контракти не будуть написані вручну. Перехід від низькокористувацької платформи Robocoder до розробки без коду дозволяє всім можливим комбінаціям контрактів бути представленим як користувальницький інтерфейс для позичальників та кредиторів. Коди з найсучаснішими технологіями створюються та розгортаються в режимі реального часу. Таким чином, людська помилка усувається.

Кожне фінансування мережі FintruX регулюється його смарт-контрактом, який є добре документованою юридичною угодою. Це автоматизує адміністрування, що усуває людську помилку, знижує ризик.

Безпрецедентне зниження ризику за необмеженими кредитами

Каскадні кредитні поліпшення FintruX забезпечують безпрецедентне зниження ризику для необов'язкових кредитів, що полегшує запозичення за прийнятною відсотковою ставкою. Це ідеально підходить для

ПЕРЕВАГИ

Переваги для позичальників

Можливість використання доступного кредиту. Завдяки нашій інноваційній моделі майданчика, отриманню онлайн-кредитів і автоматизації процесу видачі кредиту, ми можемо запропонувати позичальникам процентні ставки, які в середньому нижче ставок кредитних P2P платформ і традиційних банків по незабезпечених позиках, не кажучи вже про кредитні карти.

Винятковий досвід позики. Ми пропонуємо швидкий і зручний процес подання онлайн-заявки і надаємо позичальникам доступ до живої підтримки і онлайн-автоматизації під час процесу і "життєвого циклу" фінансування. Ми націлені на формування довгострокових стосунків з позичальниками, допомагаючи їм отримати доступ до ряду фінансових продуктів, які задовольнятимуть їх потреби впродовж тривалого періоду.

Можливість брендингу. Кредитори можуть надавати рейтинги і прозорі огляди блокчейна для внесення надійних позичальників і агентів в екосистему. З хорошим рейтингом позичальники можуть економити на процентних ставках при подальших позиках. Крім того, позичальники можуть використати цю можливість для подання невідфільтрованих коментарів, щоб поділитися своєю думкою і порівняти різних кредиторів.

Чесність і прозорість. Кожен контракт покупця записаний в якості повністю адаптованого смарт-контракта на блокчейні. Він безпечний, його неможливо змінити, він стійкий до цензури. Хронологічні дані і передбачувані обов'язки знаходяться у розпорядженні позичальника.

Понижена комісія за транзакції. Після повної адаптації і спрощення кожного смарт-контракту для кожного контракту позичальника, робота стала яснішою і однозначнішою. Ніяких умовностей і непотрібних кодів. Невеликі програми сприяють зниженню комісій на газ, вони фактично оплачуються компанією FintruX.

Надшвидке і ефективне фінансування. Ми оптимізуємо онлайн-дані і інтелектуальну технологію для миттєвої перевірки відповідності ризикам, кредитному рейтингу і будь-яким унікальним параметрам, заздалегідь визначених кредиторами в таблиці рішень для пропозиції відповідних відсоткових ставок. Позичальники можуть оцінювати опції і миттєво підбиратися для кредиторів на власний вибір без дії на кредитний скоринг.

Самообслуговування. Усі доступні опції, такі як рефінансування, попередні платежі і так далі можуть здійснюватися онлайн впродовж декількох хвилин, на усіх пристроях, у тому числі на мобільних.

Переваги для кредиторів

Доступ до інвестування із скороченими ризиками. Поліпшення якості кредитів завжди було доступне тільки фонду сек'юритизації великих портфелів, що тепер доступно і кредиторам в мережі FintruX. За допомогою каскадного поліпшення якості кредитів, мережа FintruX намагається нейтралізувати кредитні ризики кредиторів, а у разі несплати боргу - забезпечити страховку для покриття втрат.

Винятковий досвід видачі позики. Ми пропонуємо повністю автоматизований процес подання заявки і надаємо кредиторам доступ до живої підтримки і онлайн інструментам під час процесу і "життєвого циклу" фінансування. Ми націлені на формування довгострокових стосунків з кредиторами, просуваючи їх унікальні пропозиції фінансових продуктів без ризиків для позичальників.

Можливість брендингу. Позичальники можуть надавати рейтинги і прозорі огляди блокчейна для внесення надійних кредиторів в екосистему. З хорошим рейтингом кредитори можуть розвинути свій бренд і створити собі репутацію. Крім того, кредитори можуть отримати доступ до кваліфікованої підтримки і даних аналізу ринку для поліпшення своїх послуг, що надаються позичальникам.

Доступ до мережі експертів. Доступна мережа рейтингових агентств, які роблять такі послуги, як ідентифікація і виявлення шахрайства, оцінка кредитоспроможності і ухвалення рішень про видачу кредиту.

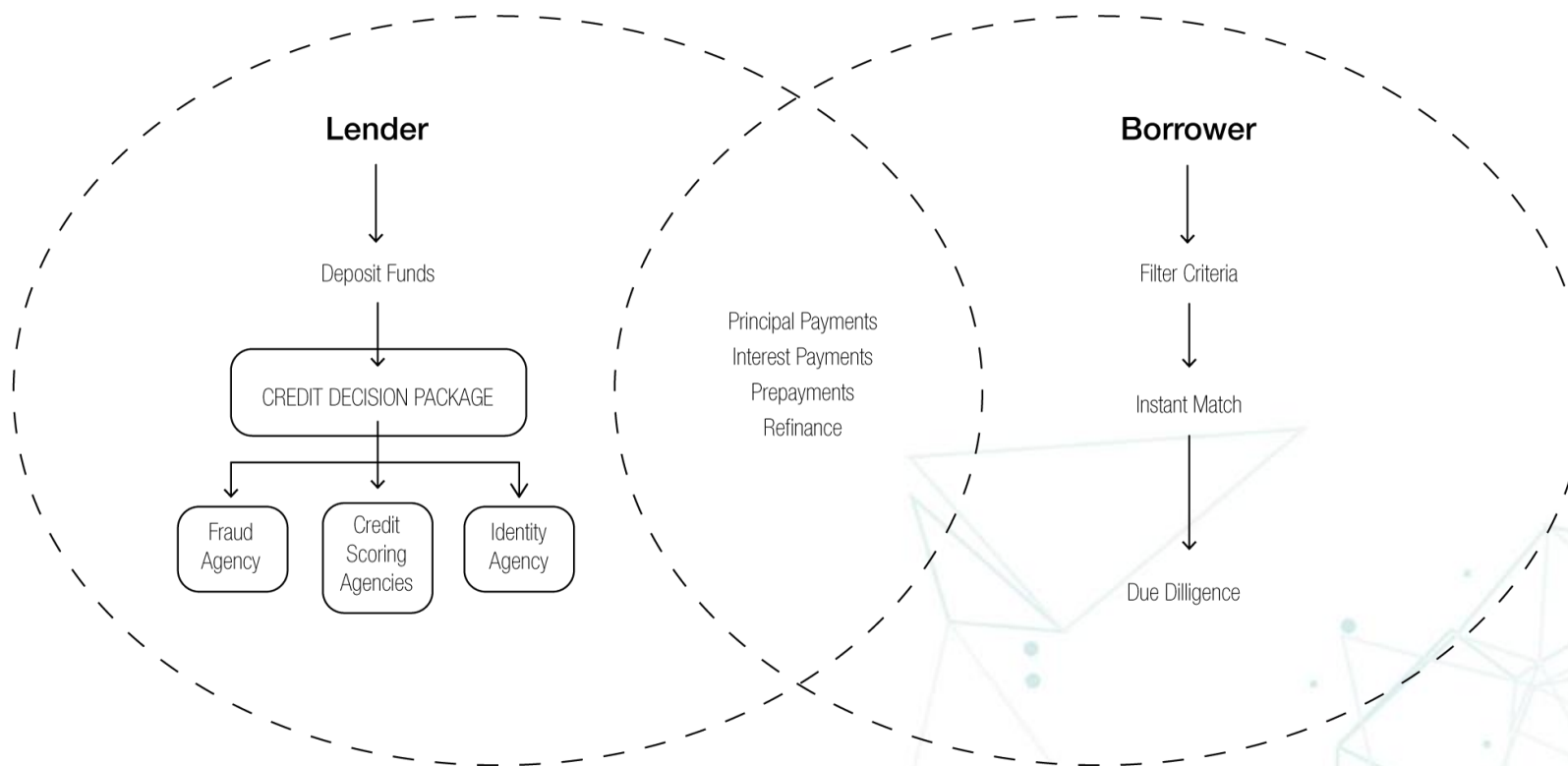
Привабливий дохід. Завдяки доступу до фінансування з пониженими ризиками і скороченню основних витрат, пов'язаних з адмініструванням фінансування, ці заощаджені засоби можуть стати додатковим джерелом прибутку. Після конфігурації таблиць рішень, ця автоматична грошова машина генерує дохід, тоді як кредитори можуть проводити час з сім'єю.

Без вартості початкових капіталовкладень кредиторів. Ніякої одноразової плати за ліцензію, оптимізацію, використання і підтримку системи; без вартості початкових капіталовкладень. Кредитор тільки оплачує комісію за транзакції і плату за обслуговування, що може передаватися на оплату позичальникам. Кожне фінансування управляється програмним шляхом за допомогою індивідуального і незалежного смарт-контракта. Ця самообслуговувана система для позичальників економить час і трудові ресурси, обслуговуючи контракт позичальника.

Більше задоволених клієнтів. Самообслуговування підвищує кількість задоволених клієнтів. Робота здійснюється швидко, ефективно і прозоро. Заощадження часу ініціатора означає, що у нього з'явилася можливість кращого обслуговування своїх позичальників. Задоволені клієнти

БІЗНЕС-МОДЕЛЬ

Клієнт



Мережа FintruX бере комісію за підбір позичальників для кредиторів на майданчику і невелику комісію за обслуговування кожної дії, що виконується в смарт-контракті.

Віртуальна мережа Ethereum стягує невеликі комісії на газ за виконання кожної дії в смарт-контракті за допомогою дії [13].

Мережа FintruX багатостороння платформа [13] і екосистема, яка є цінною не лише для позичальників і кредиторів, але і для поручителів і агентств.

Кредитор вноситиме кошти і вибиратиме кредитний пакет, наданий одним з рейтингових агентств, сюди також відносяться агентства по ідентифікації і виявленню шахрайства, а також за оцінкою кредитоспроможності. Позичальники можуть фільтрувати критерії на основі параметрів доступного фінансування, потім вони миттєво підбираються для відповідних кредиторів. Позичальники можуть бути представлені партнерами агентств афільованого маркетингу.

Після комплексної перевірки надається фінансування, потім кредитори отримують інвестовану основну суму боргу і відсотки після виплат, що здійснюються позичальниками.

Користувачі братимуть участь у фінансуванні нашої платформи і в кожній дії, що здійснюється в мережі.

БІЗНЕС-МОДЕЛЬ

Токенізація



Мережа FintruX бере комісію за підбір позичальників для кредиторів на майданчику і невелику комісію за обслуговування кожної дії, що виконується в смарт-контракті.

Віртуальна мережа Ethereum стягує невеликі комісії на газ за використання кожного смарт-контракту і за здійснення дій за участю мережі FintruX.

За винятком фондів забезпечення і фінансованої валюти, усередині мережі FintruX усе токенозовано.

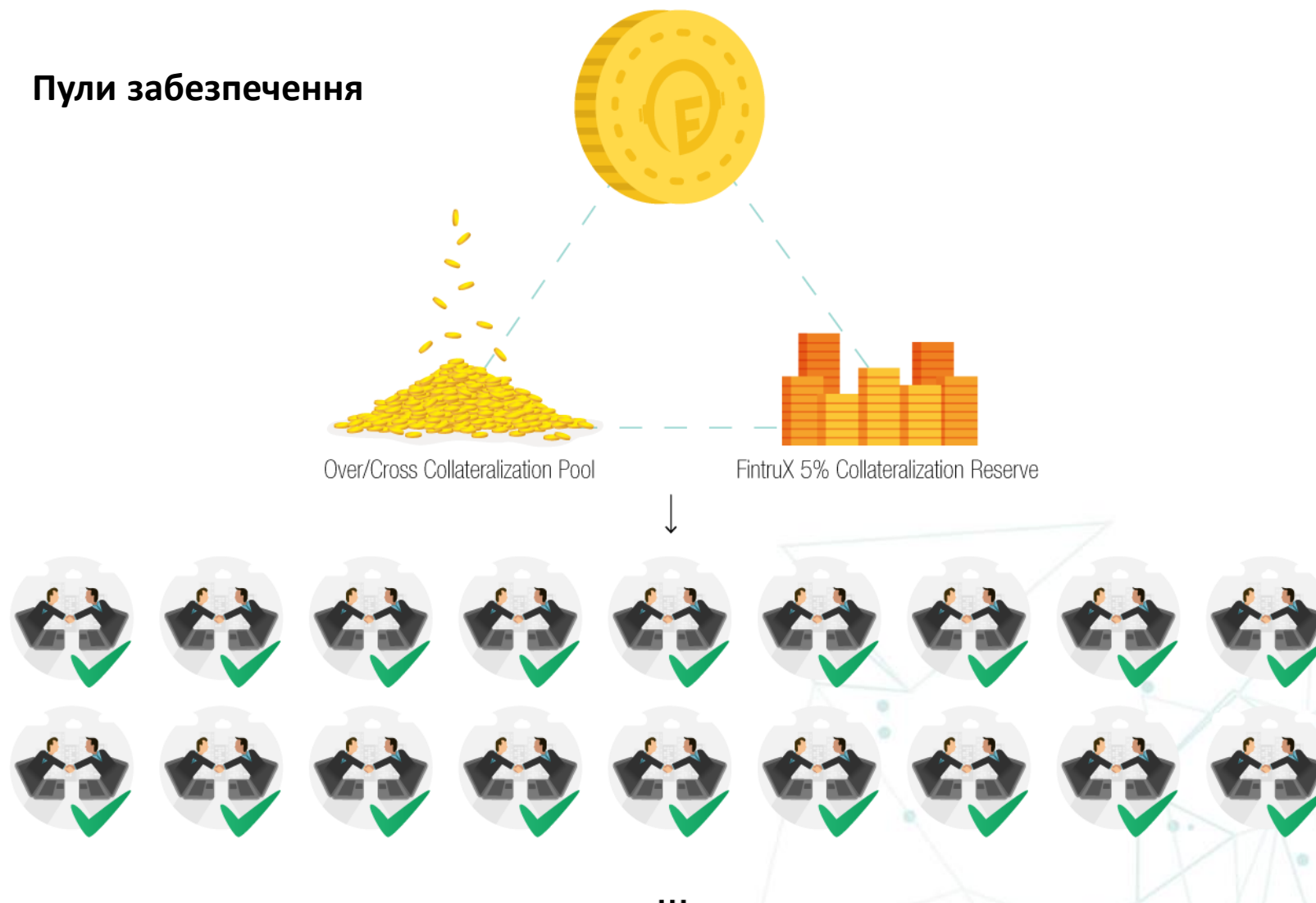
Агентства, поручителі і мережа FintruX отримують оплату в токенах FTX. Винагороди і штрафи за прострочення для позичальників оплачуються також в токенах FTX.

FintruX буде продовжувати продаж зібраних tokenів назад до учасників, щоб фінансувати дію і забезпечити ліквідність.

Це формує економіку токenu для обмеженої пропозиції tokenів FTX.

БІЗНЕС МОДЕЛЬ

Пули забезпечення



Мережа FintruX бере комісію за підбір позичальників для кредиторів на майданчику і невелику комісію за обслуговування кожної дії, що виконується в смарт-контракті.

Віртуальна мережа Ethereum стягує невеликі комісії на газ за використання кожного смарт-контракту і за здійснення дій за участю мережі FintruX.

Мережа FintruX збирає 10 % від кожної позики в якості надмірного забезпечення і відправляє їх у відповідні пули подальшого забезпечення. Кожен пул визначається тим же самим кредитним пакетом і в тій же самій валюті

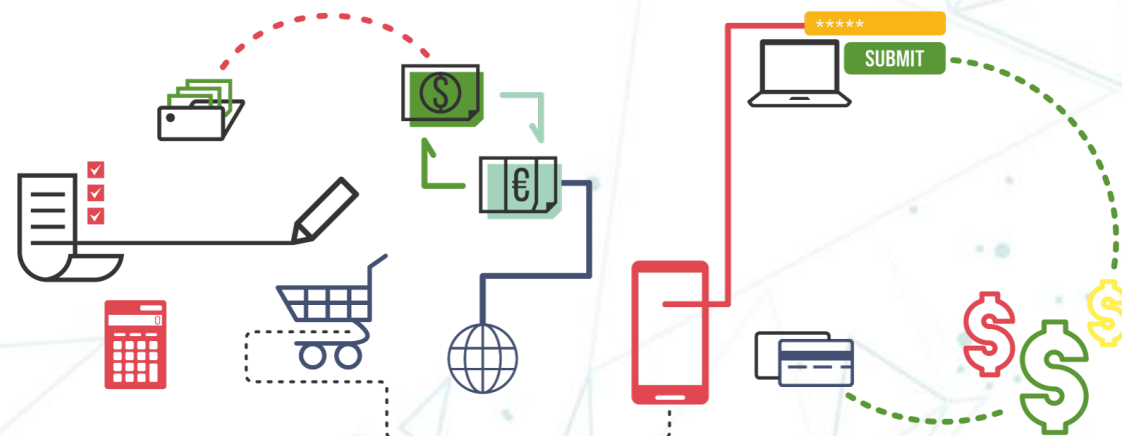
Крім того, 5 % токенів FTX зарезервоване для покриття втрат у зв'язку з несплатою кредитної заборгованості, на крайній випадок.

З огляду на те, що для повернення позики потрібен час, і він зберігається в токенах FTX, ці пули можуть піднятися у вартості при достатніх інвестиціях і управлінні, створюючи безпечне страхування для покриття ризиків невиконання кредитних зобов'язань в інтересах кредиторів. Дії і статус кожного пулу будуть прозорими для кредиторів.

У будь-якому разі, засоби із страхового пулу покриють декілька непогашених кредитів з десяти. Також існує ефект "амортизації",

An illustration of a superhero businessman with dark hair, wearing a grey suit, black tie, and a red cape, flying through the air with one arm raised in a 'V' for victory gesture. Below him, a diverse group of approximately 15 people of various ages and ethnicities are standing on small blue circular platforms. Some people are holding up white papers or documents, suggesting a celebratory or successful outcome. The background is plain white.

Монетизація



Комісія за підбір оплачуватиметься як позичальниками, так і кредиторами. Коли токени FTX надмірного забезпечення переміщуються у відповідний пул подальшого забезпечення, стягуватиметься комісія. Комісія за транзакцію буде у вигляді фіксованого відсотка, вона стягуватиметься за виконання кожної дії.

Віртуальна мережа Ethereum стягує невеликі комісії на газ за використання кожного смарт-контракту і за здійснення дій за участю мережі FintruX.

БІЗНЕС МОДЕЛЬ

ПОЯСНЕННЯ БІЗНЕС-МОДЕЛІ

	Позичальники	Мережа FintruX	Кредитори	Гаранти
Переваги	- Зниження відсоткових ставок завдяки підвищенню кредитоспроможності FintruX - На кінець строку отримаєте 10% від суми позики, яка була утримана як надбавання*	- Не дає власних грошей - Не несе відповідальності за будь-які прострочення і дефолти понад чотирьох (4) каскадних поліпшень кредиту	Прострочення позики та затримки кредиту покриваються кредитними підсилювачами FintruX, якщо вони не вичерпані	Заробляйте токени для гарантування обраних кредитів
Зобов'язання	- Довіряйте 10% суми кредиту з FintruX як перевищення / перекредитування - Можна заплатити 10% -й премію за страхування надмірного забезпечення, якщо цей пул був вичерпаний	- Використовуйте 10% суми кредиту для оплати будь-яких прострочень і дефолтів по тому ж кредиту (заставне забезпечення). - Використовуйте решту частини від надлишкового забезпечення для виплати затримок та невиконання інших запозичень однієї й тієї ж категорії (ризик), якщо гарант або поручителі не можуть виконати. - Поверніть будь-яке залишкове положення з надмірного забезпечення для того, щоб виплатити невикористані 10% позичальникам	Внесіть 10% суми кредиту в FintruX як надмірне забезпечення	Потрібно погасити будь-які залишки за несплату кредитної заборгованості або заборгованості за кредитами під їх захистом, які не покриваються надмірним забезпеченням

якщо відсутні делінквентні / дефолтні та перехресні заставні фонди.

МЕРЕЖА FINTRUX



Ефективне використання технології RoboCode і існуючих стосунків у світі фінансування, мережа FintruX прокладає шлях для демократизації кредитів, пропонуючи інноваційну альтернативу отриманню кредитів.

17

Майданчик мережі FintruX і автоматизована платформа управління є міжнародним фінансовим P2P- порталом на блокчейні з поліпшеною якістю кредитування. В першу чергу вона дозволяє стартапам і компаніям малого бізнесу отримувати позики від місцевих акредитованих інвесторів і фінансових установ. Також вони можуть отримувати позики в криптовалютах на глобальному рівні. Для отримання максимальних переваг від поліпшення кредиту, місцеві сторонні поручителі можуть покрити будь-які втрати, що виникають у зв'язку з невиконанням кредитних зобов'язань або несплати, які належним чином не може відшкодувати надмірне забезпечення.

Для кожного пакета кредитних рішень та валюти існують баланси взаємозабезпечення. Вони виступають як страхові резерви для непередбачених втрат за замовчуванням. Наприкінці строку ці суми будуть розподілені між позичальниками чи кредиторами, в залежності від ситуації.

Взаємодія цих суб'єктів сприяє розвитку ефективного, економічного і прозорого

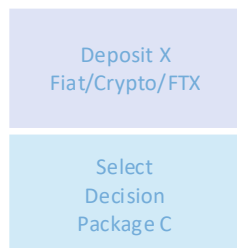
КЛЮЧОВІ ХАРАКТЕРИСТИКИ

Надмірне забезпечення - це процес надання більшої кількості гарантій, чим це потрібно для забезпечення фінансування. Надмірне забезпечення часто використовується як метод поліпшення кредиту за допомогою зниження ризиків несплати для кредиторів.

Конфігурація фінансових параметрів

Кредитори заздалегідь встановлюють свої параметри на основі таблиць рішень, доступних в списках пакетів, наданих рейтинговими агентствами. Пакет може включати вибір агентств по ідентифікації і виявленню шахрайства, а також за оцінкою кредитоспроможності. Кредитори видаватимуть доручення мережі FintruX для укладення договору про фінансування на основі доступних засобів і встановлених умов

Інвестор А



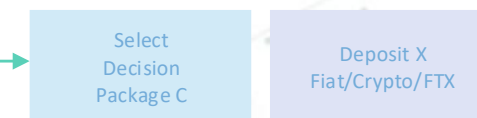
Миттєвий підбір

Використовуючи наш зручний призначений для користувача інтерфейс, позичальники можуть конфігурувати свої запити на фінансування одним натисненням на усіх пристроях, включаючи настільні комп'ютери, ноутбуки, планшети і смартфони. Миттєвий підбір може здійснюватися, коли позичальники звужують пошук на підставі доступних параметрів і вимог.

Позичальник В



Інвестор А



Credit
Score



KYC &
Documentation



Після заповнення анкети, миттєво з'явиться список кредиторів з рейтингами, оглядами, інформацією високого рівня і спеціальними пропозиціями для вибору позичальниками. Рішення про видачу кредиту і скоринг можуть здійснюватися на цій стадії, за бажанням позичальників. Агент обслуговування і мережа FintruX одночасно отримують оплату від позичальника в токенах FTX.

КЛЮЧОВІ ХАРАКТЕРИСТИКИ

Децентралізований рейтинг і огляд

Ми забезпечуємо і підтримуємо децентралізовану платформу огляду для позичальників, кредиторів і усіх обслуговуючих агентств на основі смарт-контрактів Ефіріума. Навпаки, в поточних системах на основі блокчейн немає цілісності, оскільки огляди, написані на сайті третьої особи, можуть змінюватися власником сайту. Існує необхідність в отриманні якісного відгуку даних аналізу ринку для поліпшення якості оцінки ризиків, обслуговування і прозорості.

З іншого боку, у позичальників немає надійних ресурсів, де вони могли б порівняти різних кредиторів, а також залишити свій відгук без модерації. Те ж саме стосується і кредиторів, які тепер можуть ставити рейтинг і складати огляди своїх позичальників і агентств; у подальшому це може використовуватися як складова механізму кредитної оцінки для визначення кредитних ризиків.

Комплексна перевірка

Коли позичальник вибрав пакет і готовий до співпраці, знадобиться список документів для агента по ідентифікації і виявленню шахрайства. Знадобиться особиста і ділова документація. Документація для перевірки благонадійності клієнта (KYC):

Ділова документація:

- Найменування організації, адреса, електронна пошта, номер телефону
- Чим займається ваша організація
- Дата відкриття підприємства
- Річний товарообіг
- Річний прибуток до сплати податків
- Організаційно-правова форма вашої компанії
- Доля володіння компанією
- Яким чином ви плануєте використати кошти
- Чи є у вашої компанії непогашені борги
- Кількість співробітників
- Чи володієте ви приміщенням або орендуєте офіс
- Страхування майна або відповідальності

Особиста документація:

- Об'єм коштів в персональному банку і на пенсійних рахунках
- Сімейний дохід
- Страхування життя

Після надання усіх необхідних документів, агент по ідентифікації і виявленню шахрайства проведе перевірку, потім підтвердить транзакцію, зробить запит на отримання додаткової інформації або відхилить заяву.

З дозволу позичальника, ці документи можуть використовуватися для складання профілю KYC, щоб ці дані могли повторно використовуватися, спрощуючи подальші комплексні перевірки.

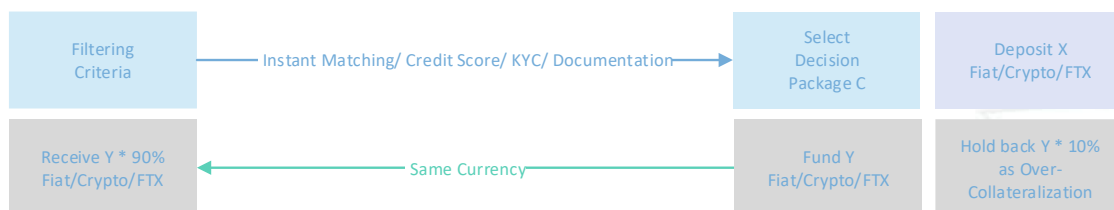
КЛЮЧОВІ ХАРАКТЕРИСТИКИ

Подальше забезпечення - коли забезпечення для однієї позики також використовується і для іншої позики.

Отримання коштів

Після підтвердження заявки, для позичальника генерується повністю адаптований і спрощений смарт-контракт з детальною інформацією. Коли позичальник підтверджує заявку, цей смарт-контракт додається в розподілений реєстр. Миттєво здійснюється фінансування, оскільки усі відповідні і необхідні документи/зображення вже передані і підтверджені агентом по ідентифікації і виявленню шахрайства.

Позичальник В



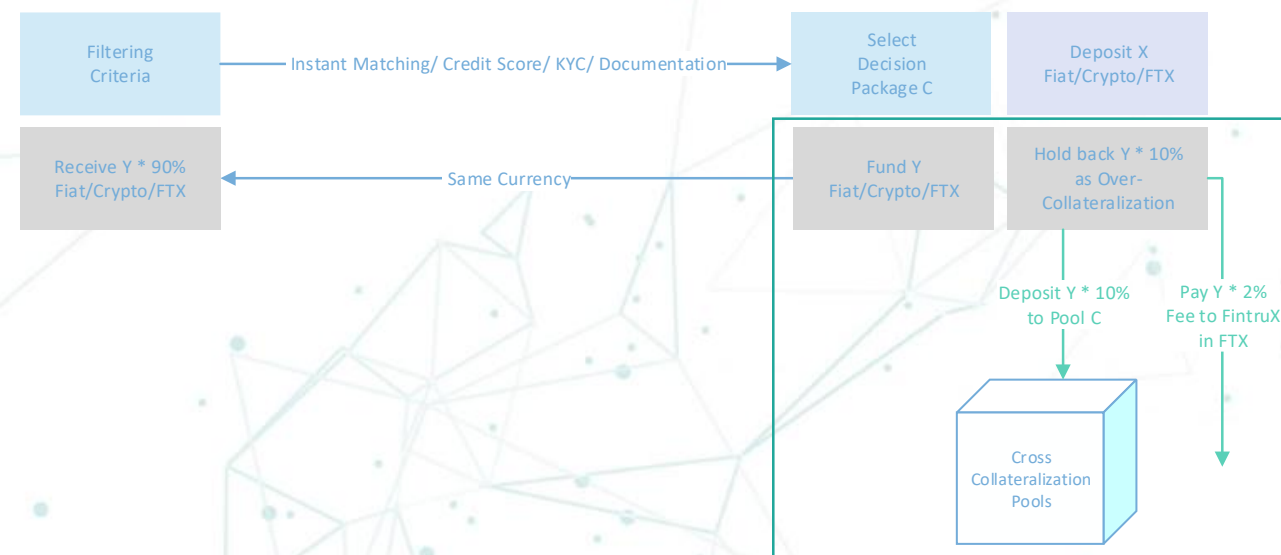
Наше блокчейн-рішення забезпечує, щоб позичальники і кредитори бачили одні і ті ж дані по транзакціях і документи. Через розподілений характер блокчейна немає необхідності в залученні третьої особи для верифікації і підтвердження транзакції. Учасники транзакції з необхідним дозволом зможуть бачити ту ж саму інформацію в режимі реального часу.

Забезпечення

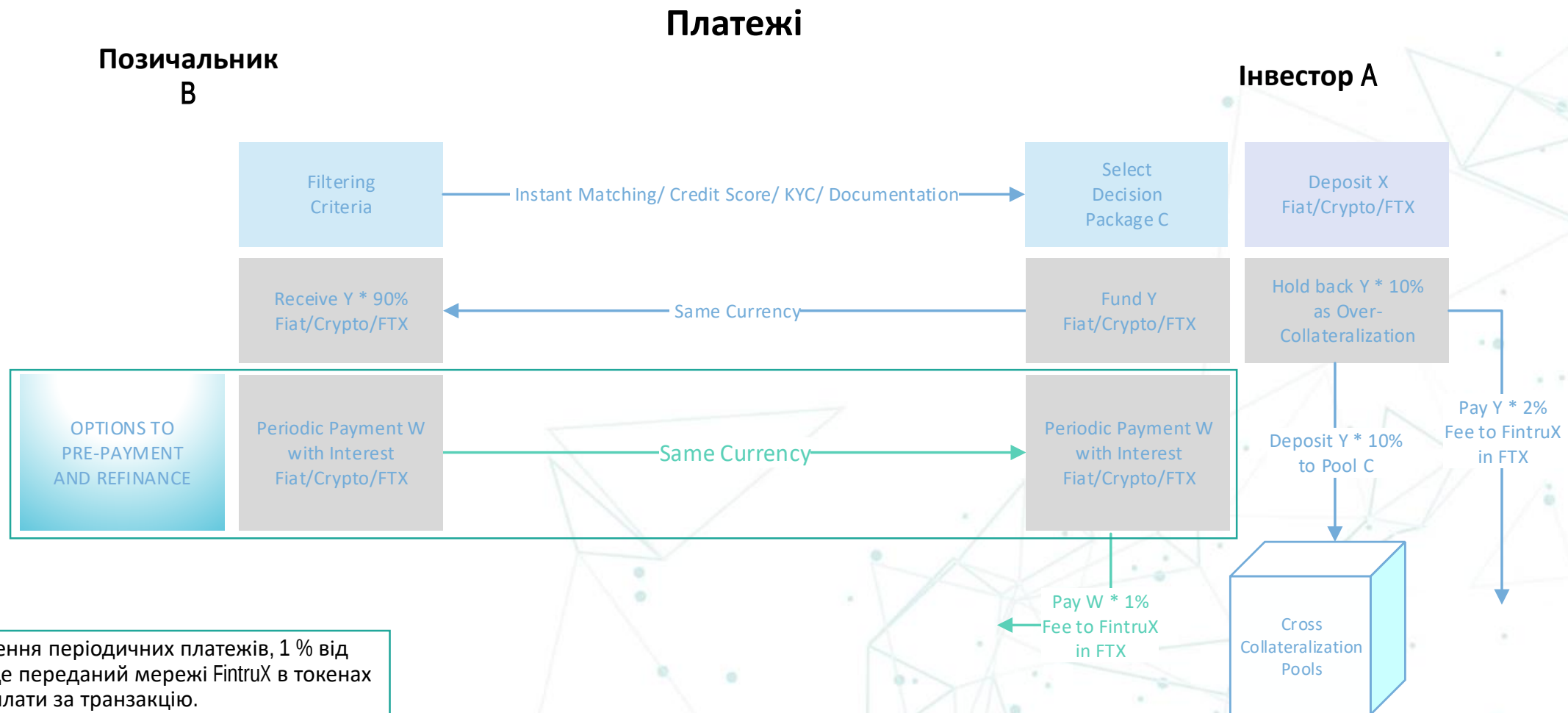
В якості надмірного забезпечення, утримується 10 % від кожного контракту фінансування. Вони конвертуються в токени FTX, якщо у кредиторів недостатньо коштів. Вони зберігатимуться у відповідному пулі подальшого забезпечення, за умови, що це один і той же пакет кредиту і валюта. 2 % оплачуватимуться мережі FintruX в якості комісії за послуги підбору, також в токенах FTX.

Позичальник В

Інвестор А



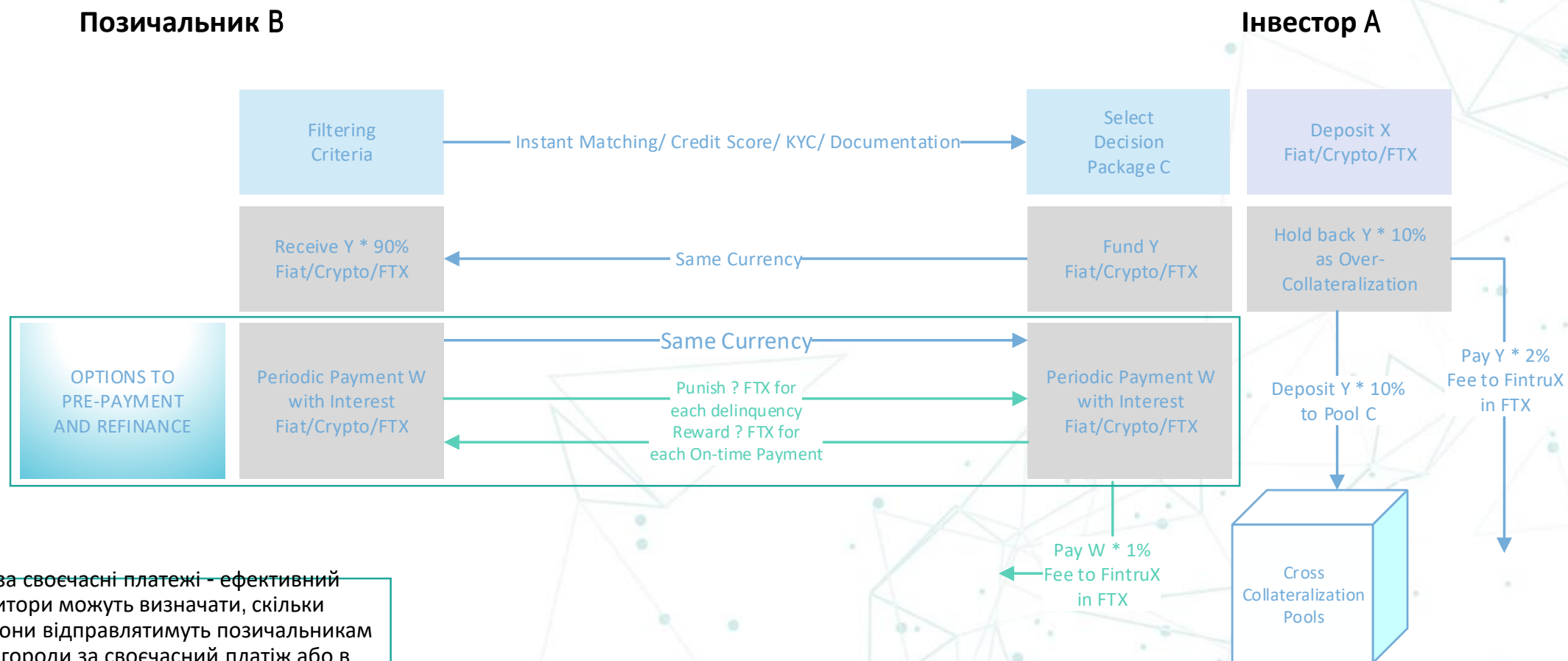
КЛЮЧОВІ ХАРАКТЕРИСТИКИ



Після здійснення періодичних платежів, 1 % від платежів буде переданий мережі FintruX в токенах FTX в якості плати за транзакцію.

КЛЮЧОВІ ХАРАКТЕРИСТИКИ

Винагорода/Стягнення

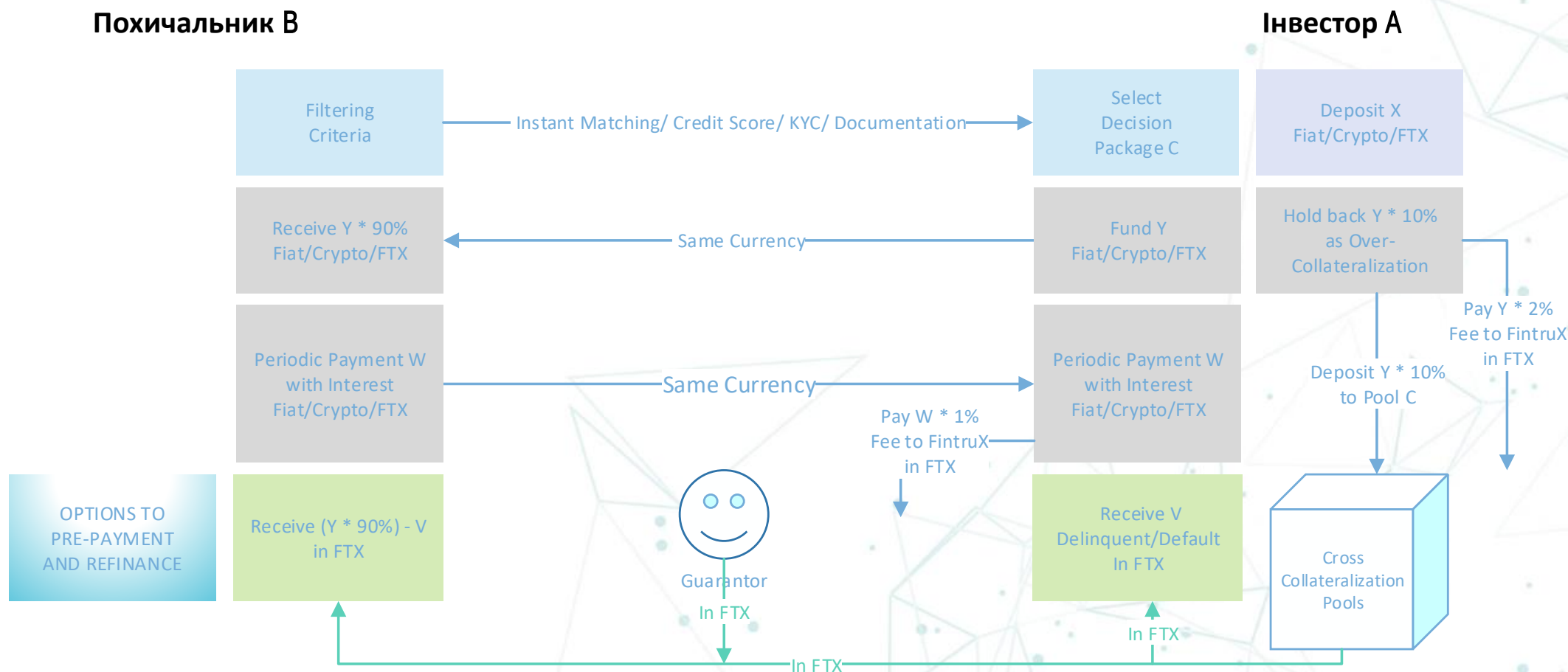


Винагорода за своєчасні платежі – ефективний метод. Кредитори можуть визначати, скільки tokenів FTX вони відправлятимуть позичальникам в якості винагороди за своєчасний платіж або в якості стягнення за несплату.

КЛЮЧОВІ ХАРАКТЕРИСТИКИ

Після закінчення кредитного терміну можливі два сценарії. Позичальники можуть отримати повну утриману суму 10 % з відповідного надмірного забезпечення, яка розраховується виходячи з первинної вартості. Можливий варіант, коли кредитор отримує основну суму боргу з пулу подальшого забезпечення у разі несплати кредиту. Це виконується в порядку простої черги.

Закінчення терміну



КЛЮЧОВІ ХАРАКТЕРИСТИКИ

Поручитель

Включаючи в процес агента-посередника ("Поручитель"), мережа FintruX намагається нейтралізувати ризики для кредитора, а у разі несплати - надати альтернативний механізм для управління стягненнями заборгованостей в країні проживання позичальника. Поручитель є інвестором, який вирішує узяти на себе відшкодування недостатнього покриття боргу, наданого надмірним забезпеченням. Потенційні поручителі вибиратимуть зі списку позик, де немає поручителів і отримувати винагороду в токенах FTX, залежно від рівня і профілю ризиків.

Управління постфінансуванням

Для зручності позичальникам будуть доступні опції самообслуговування, такі як попередній платіж і рефінансування. Попередній платіж можна вчинити, коли компанія малого бізнесу здатна виплатити кредит раніше терміну, щоб заощадити на відсотках. Рефінансування, навпаки, допомагає запобігти випадкам несплати, які можуть негативно вплинути на рейтинг і спричинити додаткові штрафні платежі. Це довільні опції, надані відповідними кредиторами.

Кожна транзакція представлена смарт-контрактом, який генерується мережею FintruX на підставі конфігурацій, обумовлених обома сторонами. Це прозорий смарт-контракт, який бачать обидві сторони. Він незмінний і стійкий до цензури. Усі вибрані адміністративні опції здійснюються на підставі такого смарт-контракту, який діятиме упродовж "життєвого циклу" цього фінансування.

Автоматичні повідомлення розсилаються на мобільний телефон, email, в соціальні мережі і так далі при виділенні засобів, платежів, простроченні платежу, інкасації, закінченні терміну і так далі.

Управління портфелем

Функціонал нашого портфеля дозволяє позичальникам, кредиторам і обслуговуючим агентствам отримати огляд досконалих транзакцій і загальний огляд ключової метрики. Багаторівневі портфелі формують комплексні структури, щоб допомогти з організацією і структуризацією.

Доступна інформація високого рівня : прострочення платежу, відмова від сплати боргу і інша технічна інформація, вона може бути видимою і експортуватися..

Аналітична картина ринку

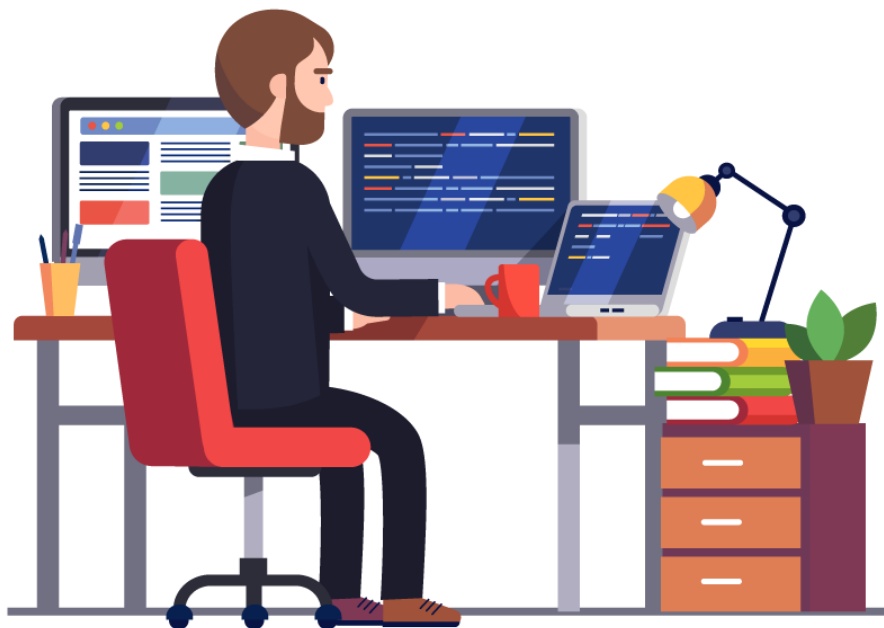
Мережа FintruX надає детальний огляд ринкової діяльності по регіонах, ринкових секторах, розмірах ризику і так далі. Складання загальної статистики представляє унікальний огляд фінансового ринку.

Огляд панелі мережі FintruX відображає різні ринкові дані і повідомлення користувачів. Ця панель дозволяє кожному користувачеві адаптувати і проводити моніторинг даних на підставі своїх вимог.

ТЕХНОЛОГІЯ

“У алгебрі ми перетворюємо формулу $5(2+x) + 3(5x + 4) - (x^2)2$ у простішу форму $20x + 22 - x^4$ прежде чем определить x . Тоді це значення простіше зрозуміти і простіше вирішити.

В письмі, ми ставимо фразу “я кожного разу повідомлятиму тебе, коли я повертатимуся сюди знову” в простішу форму “я завжди повертатимуся сюди”. Це означає, що ми постійно спрощуємо конструкції для ефективнішої комунікації.”



Увесь код призначений спеціально для **однієї повністю адаптованої події**.

Невеликі програми сприяють зниженню комісій на газ і збільшенню швидкості транзакцій. Чим простіше, тим краще.

Мережа FintruX є одним з перших децентралізованих застосувань у світі під управлінням Ефіріума, безкодової розробки. Смарт-контракти для позичальників генеруються і використовуються в режимі реального часу, без кодування. Архітектура FintruX - великомасштабна і функціональна комбінація новітніх технологічних досягнень в області блокчейна, взаємодії з користувачем, підходу до клієнтів і серверів..

Традиційна автоматизація є однією системою для усіх транзакцій - безліч складних операторів if - then - else. Мережа FintruX міняє парадигми програмування. Ми генеруємо один контракт для використання в режимі реального часу на блокчейні через інтерфейс, що конфігурується. Генеруючи новий контракт для кожного індивідуального сценарію, кожна програма представлена в найпростішій формі, без використання операторів if - then - else.

Що це дає нашому програмістові: раніше ми створювали усі програми гнучкими, без жорсткого програмування; зараз все навпаки - жорстке програмування представлене в найпростішій формі і повністю адаптоване для одного сценарію, однієї ситуації, однієї події.

Смарт-контракт стає точною і незмінною угодою між учасниками, без необхідності участі арбітражу.

ТЕХНОЛОГІЯ

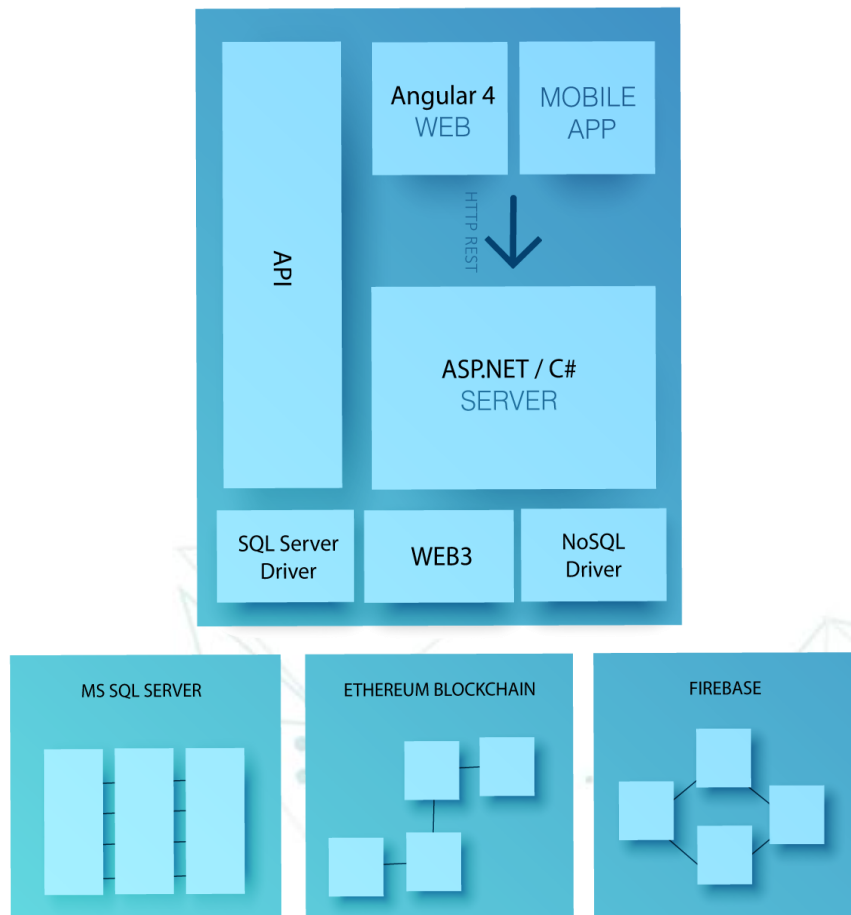
Блокчейн

Наш майданчик ефективно використовує блокчейн-технологію, яка пропонує усім учасникам послідовні, спільно використовувані і безпечні процеси. Децентралізований блокчейн забезпечує абсолютно безпечну взаємодію сторін, яка виключає витрати і комісії, пов'язані за участю третьої сторони.

Наша платформа використовує блокчейн Ефіріума і його смарт-контракти, які сприяють комплексному розвитку середовища і розширенню співтовариства.

Конфіденційне і ефективне зберігання

Для обробки певних транзакцій, необхідно зберігати і обмінюватися приватною і конфіденційною інформацією. Зберігання здійснюється у безпечній базі даних SQL. Вона доповнює мережу блокчейн, надаючи швидкий доступ до записів позичальників або до іншої конфіденційної інформації. Сюди відносяться багаторівневий захист, зовнішня аутентифікація і строга профілізація користувачів.



Призначений для користувача інтерфейс ("UI") впроваджений з використанням швидкого і сумісного Angular 4. Ми використовуємо серверну частину Node.js, яка керує більшістю програмних кодів, що реалізують функціональність додатка. Angular 4 і Node.js - це поєднання швидкого, спрощеного і функціонального підходу.

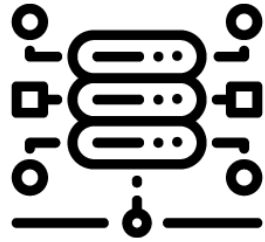
Цей веб-інтерфейс підходить для планшетів і мобільних застосунків; відповідно до нашої дорожньої карти ми розробляємо мобільний додаток, щоб скористатись можливостями свого телефону та планшета - швидше за все буде використаний іонний, але може бути змінений.

Серверна частина включає три бази даних: блокчейн Ефіріум, MSSQL і Firebase..

1. Віртуальна машина Ethereum управляє даними блокчейну, включаючи смарт-контракти для кожного контракту позичальника і супутню документацію;
2. База даних SQL управляє швидкими і критичними структурованими даними, особливо даними з гарантіями, щоб як мінімум два оновлення пройшли успішно або неуспіх в якості атомної одиниці;
3. База даних SQL не управляє динамічними неструктурованими даними, такими як персоналізація, управління профілем користувача, великі об'єми даних, взаємодія з Інтернетом речей (IoT) і так далі;

Мережа FitruX надає цю інфраструктуру і свою технологію з низьким кодом, що дозволяє нам створити власне безкодове покоління смарт-контрактів і торговий майданчик.

ВЕЛИКІ ДАНІ



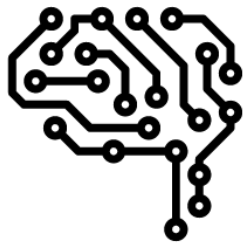
АНАЛІЗ ВЕЛИКИХ ДАНИХ

Збір всіх даних від платформи FintruX, партнерів і доступного API



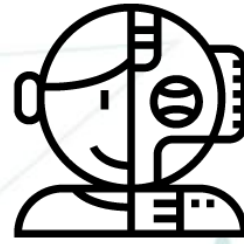
ДОСЛІДЖЕННЯ

- Партнерство з університетами
- Дослідження малого бізнесу



МАШИННЕ НВЧАННЯ

- Виявлення шахрайства
- Прогнозування невиконання боргових зобов'язань
- Оцінка кредитоспроможності



AI-КОНСУЛЬТАЦІЇ

- Консультації по поліпшенню кредитних рішень

Мережа FintruX генерує великі об'єми даних, які представляють величезну цінність для наших клієнтів. Дані представляють аналітичну картину ринку, яка не існує на сьогодні. Зовнішні компанії можуть використати ці дані в якості своїх рішень, навіть якщо вони безпосередньо не використовують майданчик FintruX.

Елементи нашого програмного забезпечення будуть з відкритим кодом, вони будуть доступні для використання іншими продавцями фінансових рішень. Ми робимо це з метою створення сильної екосистеми з активним співтовариством послідовників.

Мережа FintruX збиратиме усі дані з платформи і усіх доступних API, агентів обслуговування і так далі. Ми ефективно використовуємо стосунки з ключовими партнерами, такими як Robocoder, Enterprise Ethereum Alliance, Microsoft, а також з різними університетами для проведення досліджень в цілях поліпшення кредитних рішень, ідентифікації і виявлення шахрайства, а також для скорочення ризиків.

Robocoder ліцензує свою технологію та надає широкі послуги з розробки, аналітики та маркетингові дані для мережі FintruX. Отримавши сектор сек'юритизації протягом останніх 18 років, Robocoder накопичив величезні статистичні дані для багатьох мільярдів доларів фінансування активів. Ці великі дані будуть використані для перевірки моделей обслуговування мережі FintruX.

АНАЛІЗ КОНКУРЕНТІВ

Кредитори платформи, які видають позики малому бізнесу, підрозділяються на дві основні категорії :

2. Криптовалюта з використанням смарт-контракта - видача позик з використанням смарт-контрактів блокчейна в якості проміжної ланки

Funding Circle, OnDeck і Kabbage (Традиційні P2P і прямі кредитори)

Існує багато відмінностей P2P- позик для малого бізнесу в Funding Circle від портфельних кредиторів, таких як OnDeck і Kabbage.

Позики Funding Circle надаються від численних інвесторів, які купують долі бізнес-позики або пропонують за них ціну на аукціоні, тоді як OnDeck і Kabbage видають позики з власного капіталу..

Позики OnDeck і Kabbage часто називаються торговими кредитами в грошово-готівковій формі, для короткострокових бізнес-цілей (6 місяців або рік), тоді як структура позик Funding Circle розрахована на довгостроковий розвиток бізнесу (до 5 років). Усі вони видають позики під 20% - 50%, рідше - по меншій ставці [14].

В цілому, ці три компанії намагаються врегулювати один головний структурний дефект в поточному середовищі кредитування малого бізнесу: банки і інші традиційні джерела капіталу не видають позики малим і середнім підприємствам. Тому все більше власників бізнесу звертаються до альтернативного фінансування для розвитку своїх

ETHlend, Lendoit, SALT (Криптовалюта з використанням смарт-контракта)

Використовуючи токени як забезпечення, ETHlend є повністю децентралізованою платформою для кредитування фізичних осіб із застосуванням смарт-контрактів на блокчейні Ефіріум для видачі позик в ефірах. ETHlend не генерує скорингові бали і не має фондів відшкодування для захисту кредиторів.

Lendoit схожий на ETHlend, але в ньому присутні скорингові бали позичальника, репутація, колектори, а також 2% від краудсейла резервуються в фонд відшкодування для захисту кредиторів..

SALT видає позики у фіатних валютах. Це централізована платформа кредитування на суми більше 5000 доларів США. Смарт-контракт тут використовується тільки для внесення криптовалюти в якості забезпечення. Цільовий ринок: позичальники з криптовалютами, які не хочуть розплачуватися фіатними валютами.

Мережа FintruX - повністю децентралізована платформа для фізичних осіб, що використовує один унікальний смарт-контракт на блокчейні Ефіріум для кожного індивідуального кредитування. Для незабезпечених позик вона використовує методи для поліпшення якості кредиту, такі як надмірне забезпечення, поручителі, подальше забезпечення, а також 5 % від усіх токенів FTX, щоб нейтралізувати ризики для кредиторів.

Наша цільова аудиторія - компанії малого бізнесу, особливо стартапи, які хотіли б скористатися зниженням відсоткових ставок на нашій платформі, тому що ми пропонуємо максимально безпечні незабезпечені позики. Спеціальні агенти по ідентифікації і виявленню шахрайства, оцінці кредитоспроможності і ухваленню рішень про видачу кредиту є партнерами цієї екосистеми. Тільки акредитовані інвестори і фінансові установи можуть стати кредиторами в І фазі мережі FintruX..

Існують сотні платформ кредитування, але ми відрізняємося від них тим, що дозволяємо позичальникам отримувати позики по дуже низьких ставках, а кредитори можуть спокійно видавати позики з мінімальними витратами часу.

УСУНЕННЯ РИЗИКІВ

Мережа FintruX оцінила усі ризики і зробила укладення, що незабезпечені позики для малого бізнесу в цій мережі повинні видаватися по понижених ставках із-за впроваджених механізмів скорочення усіх ризиків.

Ідентифікаційні ризики. У мережі FintruX можуть працювати тільки зарекомендовані агентства по ідентифікації і виявленню шахрайства.

Кредитні ризики. Керуються кожним пакетом кредитного рішення, наданого рейтинговими агентствами на рівні, співвимірному з компенсацією. Чим вище ризик - тим більше компенсації.

Ризик втрати. Цей ризик значно скорочений за допомогою каскадного зайвого і подальшого забезпечення для поліпшення якості кредитів, а також завдяки стороннім поручителям. 5 % усіх токенів зарезервовані для захисту кредиторів.

Ризик заморожування грошових коштів. Кредиторам важлива ліквідність. Кредитори можуть у будь-який час знімати незадіяні засоби. Для використовуваних засобів, мережа FintruX надасть платформу, на якій кредитори зможуть обмінюватися позиками один з одним.

Ризик багатократного кредитування. Мережа FintruX не заохочує кредитування, яке не може дозволити собі позичальник. Складно заборонити позичальникам отримувати кредити з різних джерел впродовж одного і того ж періоду. Деякі позичальники також можуть отримувати позику, щоб покрити інший кредит. Ми співпрацюємо з партнерами (кредитними бюро і так далі), які визначають, чи є у

Ризик знецінення валюти. З огляду на те, що пули забезпечення зберігаються в токенах FTX, ми триматимемо усі задіяні суми в їх оригінальних валютах на термін кредиту і інвестувати тільки в короткострокові депозити, які відповідають терміну кожного контракту. В результаті токени FTX завжди можна назад обміняти на оригінальну валюту по первинному обмінному курсу.

Ризик недоліку інформації. Кожна позика - це один унікальний точний і незмінний смарт-контракт без необхідності участі арбітражу.

Ризик дострокових платежів. Кредитори можуть стягувати великі комісії за кожен достроковий платіж, щоб компенсувати можливі втрати.

Ризик зміни відсоткових ставок. Такий ризик означає, що інструмент боргового зобов'язання з фіксованою ставкою винагороди може знизитися у вартості в результаті підвищення відсоткових ставок. Це знаходиться за рамками мережі FintruX.

Ризик непогашення кредиту. Цей ризик знижується завдяки поручителям і саморегулюємої опції рефінансування. Для відвертання несплат рекомендуються такі інструменти, як відправка SMS, email, рейтинги, огляди,

КРАЩИЙ ДОСВІД КРЕДИТУВАННЯ



- 1. Управління ідентифікацією і виявленям шахрайства** - усі агенти по ідентифікації і виявленню шахрайства перевірятимуться для проведення належної комплексної перевірки, щоб запобігти шахрайським діям. У позичальників малого бізнесу проводитиметься не лише ідентифікація компанії, але і самого власника бізнесу. Крім того, банківський рахунок, куди передаватимуться засоби, повинен співпадати з ім'ям власника або з назвою компанії.
- 2. Управління оцінкою кредитоспроможності** - усі агенти за оцінкою кредитоспроможності перевірятимуться на професіоналізм. Що стосується позик для малого бізнесу, перевірятиметься кредитна історія компанії і її власника. Наприклад, якщо кредит береться для стартапа, тобто якщо компанія веде свою діяльність менш одного (1) року, рейтинг кредитоспроможності (FICO) власника має бути більше 630 балів.
- 3. Управління рішенням на видачу кредиту** - Усі агенти, що приймають рішення про видачу позики, також проходять перевірку. Кожна таблиця рішень перевірятиметься на відповідність показникам якості, розроблених нашими внутрішніми експертами, щоб уникнути системних помилок.

Ми вважаємо, що завдяки такій комплексній перевірці ми забезпечимо успішне функціонування FintuX і належне кредитування усіх правомірних учасників.

Тепер ми можемо надавати максимально безпечні незабезпечені позики, тим самим мережа FintuX запобігає зловживанням кредитами. Ці передові практики демонструють, як ми можемо уникнути шахрайства і нераціонального кредитування в нашій екосистемі.

Окрім поліпшення якості кредитів для захисту кредиторів, ми виконуємо процедуру інкасації у разі простроченого платежу за відсутності поручителя. Внутрішня інкасація - наші перші дії, коли позичальник пропускає платіж. Ми тільки направляємо рахунок з простроченою заборгованістю зовнішньому колектору, якщо ніякі інші дії не приносять ефекту. Будь-яка сума страхового відшкодування, яку ми отримуємо в процесі інкасації, пропорційно виплачується кредиторам, з урахуванням комісії за обслуговування - 1,00 %, і при необхідності, додаткового збору за інкасацію для зовнішнього колектора.

У разі простроченого платежу/несплати позики за наявності місцевого поручителя, інкасація проводиться поручителем.

Наш досвід у застосуванні покращень кредитоспроможності, таких як надбавка та перехресна застава на рівні 10% до фінансування сек'юритизації, вартість фонду (відсоткова ставка), як правило, може бути зменшена на 100 базисних пунктів. Ми очікуємо, що резервний запас гарантів та токенів повинен бути трохи більше.

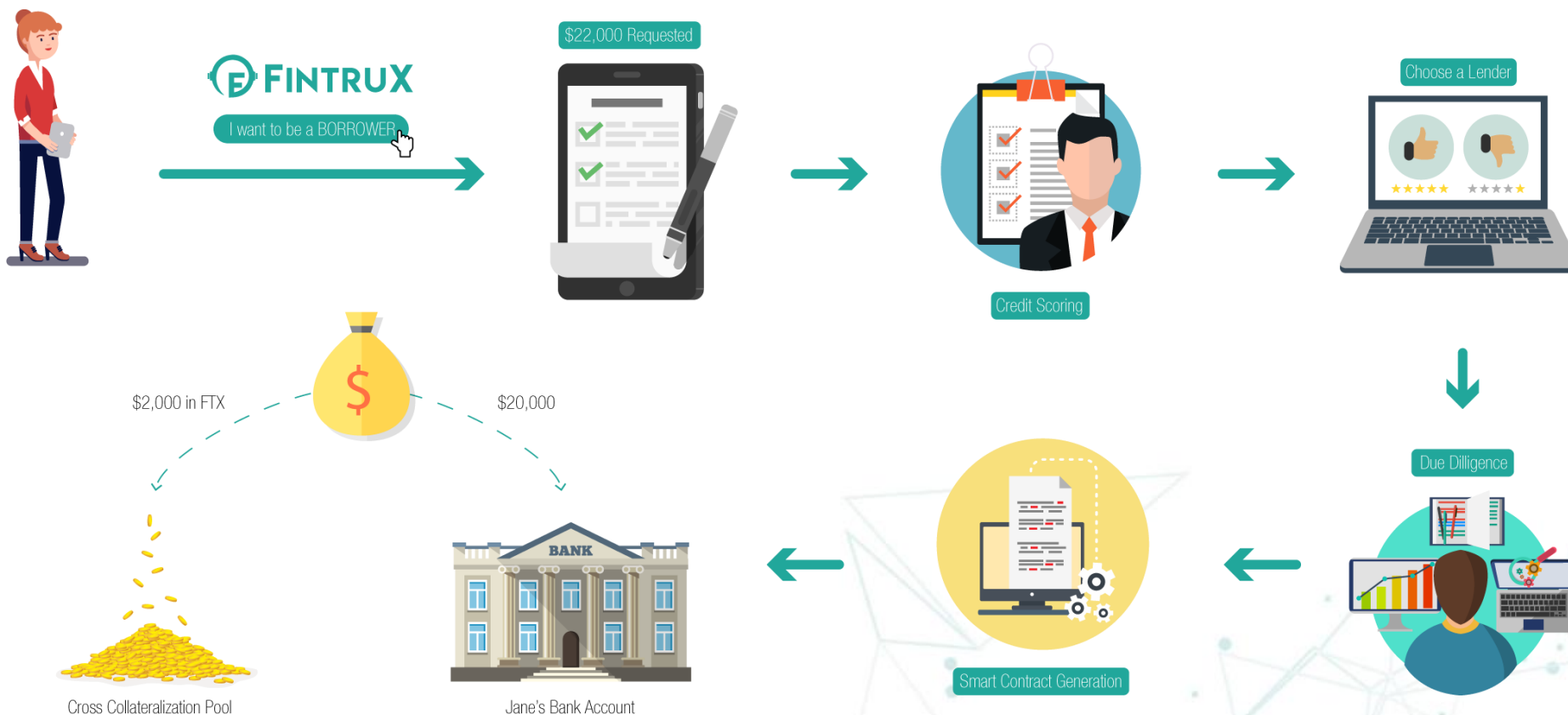
СТАНДАРТНИЙ СЦЕНАРІЙ 1



У Пола, пілота внутрішніх авіаліній (Торонто, Канада), є додаткові заощадження \$500 000, які він доки не планує витратити. Він вирішує інвестувати ці гроші в P2P- позику, тому реєструється на FintruX.com і вказує, що він є кредитором. Від свого імені він перераховує \$500 000 в мережу FintruX. Вибравши два різні пакети кредитних рішень з різними профілями ризиків, щоб розділити свої засоби, за кожен пакет він оплачує агентам обслуговування суму в токенах FTX, еквівалентну \$20. Пакети також супроводжуються зарекомендованими агентами по ідентифікації і виявленню шахрайства, а також агентами за оцінкою кредитоспроможності. Пол підписує доручення з мережею FintruX на здійснення кредитних операцій від його імені, відповідно до правил, визначених в цих пакетах.

Пол вже готовий до автоматизованого підбору позичальників. Після успішного підбору, він заплатить мережі FintruX невелику комісію в токенах FTX.

СТАНДАРТНИЙ СЦЕНАРІЙ 2



Джейн, директор маркетингу в компанії (Ванкувер, Канада), хоче отримати позику у розмірі \$20 000 для оплати позабюджетної кампанії по маркетингу. Вона подає заявку на незабезпечену позику на FintruX.com. Враховуючи, що 10 % утримується в якості надмірного забезпечення, вона просить суму \$22 000..

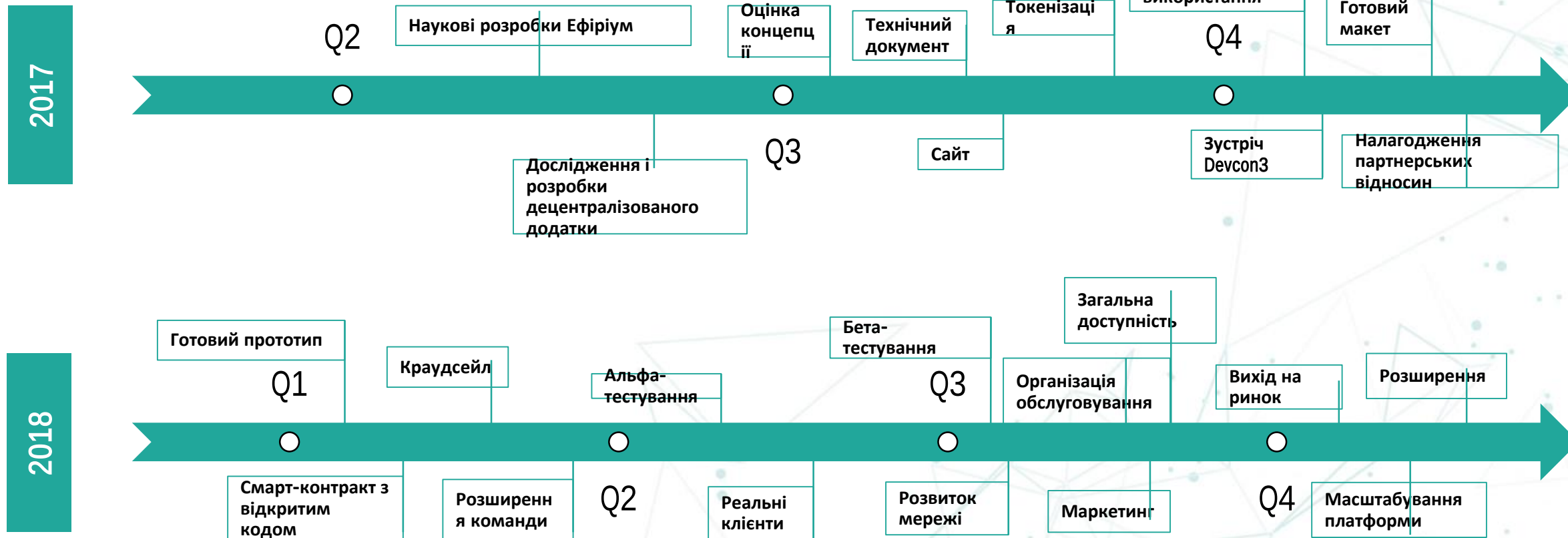
Джейн вибирає набір параметрів, включаючи ряд відсоткових ставок і кількість платежів, які вона здійснюватиме. Відповівши на декілька попередніх питань, вона заздалегідь дістає схвалення. Для пошуку оптимальних відсоткових ставок, вона вирішує виконати перевірку кредитної історії за допомогою агента кредитного рейтингу, призначеного для вибраного пакету. Джейн виплачує агенту по ідентифікації і виявленню шахрайства комісію в FTX, еквівалентну \$1, а агенту кредитного рейтингу - суму в FTX, еквівалентну \$2.

Вона вибирає кредитора і підтверджує своє рішення. Агент по ідентифікації і виявленню шахрайства збирає необхідну інформацію і завершує процес розгляду документації і комплексну перевірку. Генерується смарт-контракт з відкритим кодом. Проглянувши смарт-контракт, Джейн підтверджує його, і він приводиться в дію.

Джейн бере на себе зобов'язання виплачувати борг у розмірі \$22 000 впродовж 24 місяців, щомісячно по \$989, 07. \$22 000 передаються на банківський онлайн-рахунок Джейн. \$2 000 в токенах FTX переміщуються у відповідний пул подальшого забезпечення для покриття втрат, пов'язаними з простроченим платежем/несплатою. При завершенні контракту, вона виплачує мережі FintruX \$500 в якості комісії за підбір.

ДОРОЖНЯ КАРТА

What we strive to achieve.



ДОРОЖНЯ КАРТА

Що ми прагнемо досягти

2017

Q2:

Дослідження і розробки Ефіріум. Дослідження блокчейн-технології; різні курси по розробці смарт-контрактів і Solidity; практика в тестовій мережі Ropsten і внутрішньої приватної Віртуальної Мережі Ethereum..

Дослідження і розробки децентралізованих додатків. Команда по розробці вивчила і використовує на практиці Angular 4, Truffle framework, Metamask, а також взаємодію із смарт-контрактами в приватній і тестовій мережі.

Q3:

Затвердження концепції. Концепція FintruX затверджена існуючими клієнтами і учасниками Ради Директорів Канадської фінансової і лізингової асоціації.

Технічний документ. Містить інформацію про фінансування на основі блокчейн і автоматизації.

Токенізація. Ефективне використання токенів для продуктивної роботи платформи FintruX.

Q4:

Цілеспрямована діяльність. діяльність FintruX спрямована на розвиток особливого продукту - "забезпечити максимально безпечні незабезпечені P2P- позики". Мережа FintruX розвиває міжнародну співпрацю за допомогою спеціальних агентів обслуговування.

Готовий макет. Розроблений функціонал, щоб кредитори могли вибирати кредитний пакет, виконувати миттєвий підбір позичальника, підтвердження кредиту, ідентифікацію і перевірку проти шахрайства, аудит документів, генерацію і використання смарт-контрактів, а також надавати фінансування.

Партнерства. Встановлення партнерських стосунків з людьми з фінансової і блокчейн-індустрії.

2018

Q1:

Прототип. Перший прототип з базовим функціоналом макету, використовуваного в тестовій мережі Ethereum.

Відкритий код. Початковий код смарт-контрактів (Solidity) опублікований на Github.

Фінансування. Завершення краудсейлу.

Збільшення Команди. Мережа FintruX розширюватиме групу розробників і притягатиме експертів з фінансового сектора і розробки блокчейна Ethereum.

Q2:

Альфа-тестування. Повна функціональна версія платформи з EVM з додатковим функціоналом: перевірка кредитів і кредитної оцінки, запланованих платежів, оплата комісій, управління пулом подальшого забезпечення, обробка по закінченню терміну.

Реальні клієнти. Реєстрація 12 позичальників і 6 кредиторів для щоденного використання альфа-версії FintruX.

Q3:

Бета-тестування Розширення процесів подальшої обробки і додаткового функціонала : участь поручителя, статистика, звіти управління.

Розвиток мережі Платформа готова для експоненціального зростання за участю нових агентів обслуговування.

Організація обслуговування. Команда підтримки для учасників нашої екосистеми.

Маркетинг. PR, маркетингові кампанії, участь в заходах, фінансова підтримка.

Загальна доступність. Первинна версія доступна усім учасникам.

Q4:

Вихід на ринок. Формування команди по продажах і підтримці користувачів..

Масштабування платформи. Тестування платформи для масового використання.

Розширення. Розширення процесів та функціональних можливостей, таких як інтерфейс торгової позики, запущений на додатковому рівні.

ЕВОЛЮЦІЯ ПЛАТФОРМИ

Фаза I: ФІНАНСУВАННЯ З ПОЛІПШЕНОЮ ЯКІСТЮ КРЕДИТУ

Використовуючи принципи поліпшення кредитної якості для сек'юритизації, ми надаємо **максимально безпечні незабезпечені позики** для компаній малого бізнесу, акредитованих інвесторів і фінансових установ всього світу.

Фаза II: ЄДИНИЙ СВІТ

Відсоткова ставка однієї країни може в 40 разів перевищувати ставку іншої країни. Наприклад, базова ставка Мадагаскару може досягати 60 %, а в Японії бути усього лише 1,5 %[4]. Незважаючи на валютний контроль, ризик зміни валютного курсу і інші регулюючі питання, пов'язані з певними територіями, FintruX докладе усі зусилля для забезпечення міжнародного фінансування завдяки співпраці з біржами, гаманцями і регулюючими органами. **Позичальники малого бізнесу з країн з високими відсотковими ставками зможуть скористатися позиками зі зниженими ставками від кредиторів, які знаходяться в країнах з низькими відсотковими ставками.**

Фаза III: ДОДАТКОВІ КАТЕГОРІЇ АКТИВІВ

FintruX представить в цій екосистемі інноваційні категорії активів, створені іншими партнерами мережі, щоб вона стала **"фінансовим центром Всесвіту"**. Крім того, ми надамо торгову платформу, на якій кредитори зможуть обмінюватися позиками один з одним.



ВИКОРИСТАННЯ ТОКЕНА

Токени FTX виконують декілька ключових функцій в нашій екосистемі:

- Резерв для поліпшення якості кредиту
- Винагорода за виконання транзакції
- Винагорода за належну поведінку

- Покарання за неправомірні дії
- Винагорода за надання інформації
- Доступ до платформи
- Ліцензія API

Автоматичне управління комісіями на газ:

Навіть незважаючи на використання смарт- контрактів і оплату комісії на газ мережею FintruX, учасникам мережі FintruX необхідно мати невелику суму ефірів на своєму рахунку. Цими ефірами оплачуватиметься комісія на газ для віртуальної мережі Ethereum, для виконання дій у рамках цих смарт- контрактів.

Мережа FintruX відшкодує ці невеликі комісії на газ для доповнення рахунків учасників, якщо на них бракує мінімальної суми. Проте в цілому необхідно уникати цих невеликих компенсацій, щоб не збільшувалися розміри блоку.

```
Function transfer(address _to, uint256 _value) returns (bool) {
    require(canTransferTokens()); // Team tokens lock 1 year
    if (_value < token4Gas) {
        revert(); // do nothing if less than allowed minimum
    }
    if (balances[msg.sender] >= _value && balances[_to] + _value > balances[_to]) {
        balances[msg.sender] = balances[msg.sender].sub(_value);
        balances[_to] = balances[_to].add(_value);
        Transfer(msg.sender, _to, _value);

        // Keep a minimum balance of gas. Won't execute if the account has enough ETH.
        if (msg.sender.balance < minGas4Accts) {
            // reimburse gas in ETH to keep a minimal balance for next transaction.
            if (!msg.sender.send(gas4Token)) {
                GasRebateFailed(msg.sender, gas4Token);
            }
        }
        if (_to.balance < minGas4Accts) {
            // reimburse gas in ETH to keep a minimal balance for next transaction.
            if (_to.send(gas4Token)) {
                GasRebateFailed(_to, gas4Token);
            }
        }
    }
    return true;
} else {
    revert(); // Caller may not check "return false;"
}
```

Токен FTX використовується для забезпечення роботи мережі FintruX, а також в якості винагороди за участь на майданчику. Кожна дія на платформі має свою вартість в токенах FTX. ("або f").

FTX передається від одного учасника до іншого, оскільки дії здійснюються в мережі FintruX. Мережа FintruX отримує винагороду за виконання цих дій.

Володіння токенами FTX не надає ніяких прав, окрім права обміну і виведення з платформи. FTX не представляє і не надає ніякого права власності, права на ставки, акції, цінні папери або інші еквівалентні права, права на інтелектуальну власність або будь-яку іншу форму участі відносно мережі FintruX.

Протягом нашої операції ми збираємо токени FTX за плату; FintruX буде постійно продавати їх назад учасникам для підтримки економії токенів та фінансування операції.

МОЖЛИВОСТІ FTX

Захист FintruX

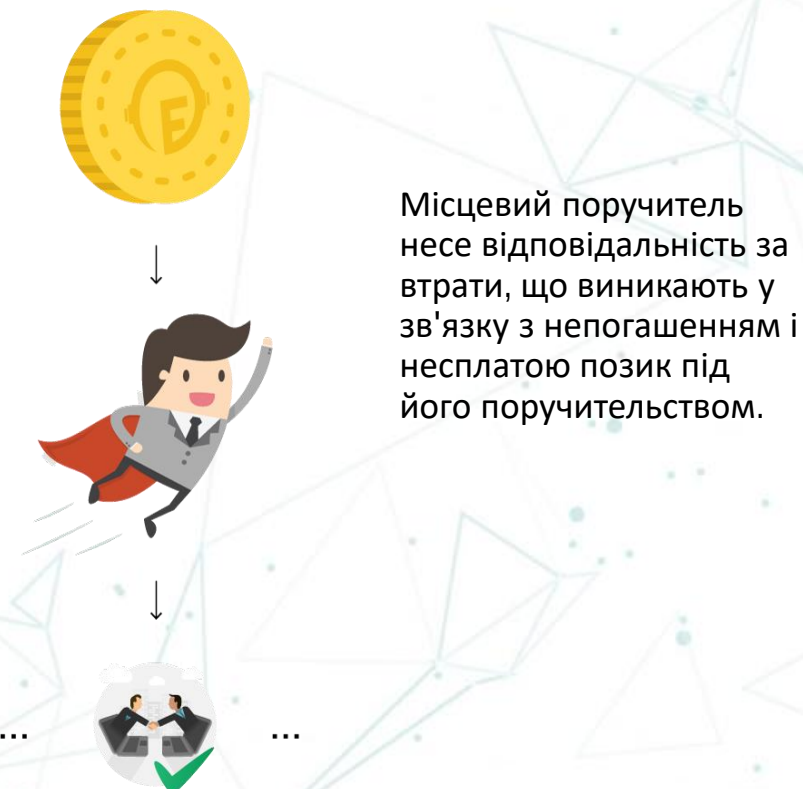
Сценарій #1:
Без поручителя



FintruX отримує токени FTX в якості плати за підбір від позичальників і кредиторів, створюючи попит на FTX.

FintruX + Захист поручителя

Сценарій #2:
Захист, що надається поручителем



Поручителі отримують винагороду в токенах FTX, надалі створюючи попит на FTX.

МОЖЛИВОСТІ FTX

Попит на FTX прямо пропорційний кількості позик, забезпечених мережею FintruX.

Захист з нульовим ризиком

Сценарій #3:
Розмір пулів
забезпечення
збільшується до 10 разів
впродовж терміну позики



Cross Collateralization Pool

Навіть у разі несплати усіх позик, цей пул подальшого забезпечення може покрити усі втрати, пов'язані з несплатою усіх позик. Ризики для кредиторів нейтралізуються.

Це можна здійснити декількома способами, включаючи:

1. Інвестиції в термінові депозити, що відповідають терміну кожного контракту;
2. Постійне введення надмірного забезпечення з нових позик;
3. І так далі.



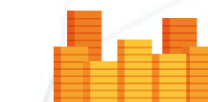
...

Вища міра захисту

Сценарій #4:
Поручителі не виконують свої зобов'язання, і з'явилося надто багато непогашених позик



Cross Collateralization Pool



FintruX 5% Collateralization Reserve

В цьому випадку 5 % усіх tokenів FTX резервуються для покриття цих втрат, коли усі попередні каскадні поліпшення кредитів несподівано потерпіли невдачу.

Це **максимальна міра захисту.**



...

ПРОДАЖ ТОКЕНІВ

ЗАГАЛЬНИЙ ХАРДКАП: 75,000,000 FTX (25M USD)

ПУБЛІЧНИЙ ПРЕ-СЕЙЛ

МІНІМАЛЬНА ЦІЛЬ:

5000 ETH

ПОЧАТОК ПРЕ-СЕЙЛУ:

7 січня 2018 17:00 UTC

КІНЕЦЬ ПРЕ-СЕЙЛУ:

21 січня 2018 17:00 UTC

ОБМІН:

1:1650 FTX

ВАЛЮТА:

ETH

БОНУСИ:

10%

МІН. СУМА ТРАНЗАКЦІЇ:

0.1 ETH

МАКС. СУМА ТРАНЗАКЦІЇ:

Без обмежень

У разі досягнення софткапу 8,250,000 FTX (8.25% від загального об'єму), продаж закінчиться через 48 годин.

Користувачі можуть купувати токени після досягнення софткапу по курсу 1 ETH : 1,575 FTX до закриття пре-сейлу або до досягнення хардкапу 75,000,000 FTX (75% від загального об'єму).

ПРОДАЖ ТОКЕНІВ

ХАРДКАП:

(ЗАГАЛЬНИЙ КАП) – (ПРЕ-СЕЙЛ)

ПОЧАТОК:

7 лютого 2018 17:00 UTC

КІНЕЦЬ:

28 лютого 2018 17:00 UTC

ОБМІН:

БАЗОВА ВАРТІСТЬ = 1:1500 FTX

ВАЛЮТА:

ETH

БОНУСИ:

5%, 2.5%, 1.2%, 0.6%, 0% (Зменшення стимулюючих бонусів)

МІН. СУМА ТРАНЗАКЦІЇ:

0.1 ETH

МАКС. СУМА ТРАНЗАКЦІЇ:

Без обмежень

У випадку, якщо ми досягнемо близько 25 млн. доларів США, ми будемо готові закрити продаж упродовж 12 годин.

Це потрібно для того, щоб забезпечити облік 25M оцінки ETH та стабільну ціну ETH. Токени, які не продаються, будуть розподілені пропорційно всім учасникам запуску платформи.

FTX будуть випущені на початку продажу. Після їх завершення, токени більше не генеруватимуться.

10 000 000 FTX (10% від загального обсягу пропозиції) будуть доступні для вкладників у нашій приватній продажі до публічного попереднього продажу на основі договору купівлі-продажу. Непродані FTX під час приватного продажу будуть доступні для продажу в публічному продажі.

Команда визначила мінімальну мету - 5,000 ETH, що буде достатньою сумою для завершення і запуску ключової складової платформи FintruX і її мінімального функціоналу.

Якщо до кінця краудсейла мінімальна мета не досягається, усі внесені ефіри будуть повернені. Усі учасники, які внесли кошти, включаючи тих, хто купив наші токени на пре-сейлі, зможуть вивести свої ефіри з договору продажу.

За умови, що досягнута мінімальна ціль, усі токени, непродані на краудсейлі, будуть розподілені між усіма учасниками.

Для продажу tokenів представлені п'ять (5) рівнів бонусів. Розподіл кожного рівня проводиться по черзі. Для будь-якого переходу на рівні, бонуси надаватимуться відповідним чином. За ранню купівлю дається більший бонус, на останньому рівні бонуси скорочуються до 0 %. Точна модель бонусів представлена на наступній сторінці..

Усі ефіри, зібрані на краудсейлі, будуть спрямовані в оффлайн-гаманці з мультипідписами.

Ми забезпечимо оплату провайдером послуг в ETH, покриття витрат в ETH і зберігання усіх вільних засобів в ETH в гаманцях з 2 з 3 мультипідписами на невизначений термін.

ПРОДАЖ ТОКЕНІВ

МОДЕЛЬ БОНУСІВ FTX

Рівень	# ETH	# FTX	Бонус	FTX за ETH
1	+2,000	+3,150,000	5.0%	1 ETH – 1,575 FTX
2	+3,500	+5,383,000	2.5%	1 ETH - 1,538 FTX
3	+7,000	+10,626,000	1.2%	1 ETH - 1,518 FTX
4	+12,000	+18,108,000	0.6%	1 ETH – 1,509 FTX
5		Решта FTX	0%	1 ETH – 1,500 FTX

Наша формула ціни запуску ґрунтована на базовій ціні плюс п'ять рівнів зі зменшенням стимулюючих бонусів, що забезпечують розподіл із стандартним відхиленням. Базова ціна FTX - 1500 за ETH..

Бонусна модель визначає, що було продано на пресейле.

Приклад: якщо ми продаємо 5,000 ETH (8,250,000 FTX) на пре-сейлі, 1 рівень почнеться з 5,001 ETH і окрім цього додаються ще 2,000. Решта FTX на 5 рівні стають 29,483,000 FTX.

За цим сценарієм з рівнями, рівні ми продовжуватимемо до тих пір, поки не будуть продані 75 000 000 FTX.

Мережу FintruX залишає за собою право змінювати кількість токенів на рівнях перед початком краудсейла.

Ми будемо розповсюджувати FTX через 2 тижні після закінчення продажу. Кінець продажу може спричинити:

1. Досягнення нашого хардкапу 75M FTX
2. Досягнення кінця періоду продажу (28 лютого 17:00 UTC)

Наші учасники можуть відстежувати свої внески на нашому веб-сайт після того, як вони будуть затверджені через KYC.

ВИКОРИСТАННЯ КОШТІВ

Цей розподіл коштів є попереднім і може змінюватися.

Кошти, отримані на краудсейлі, будуть використані для прискорення розробки мережі FintruX (перехід з альфа-на бета-версію), а також для розробок за участю декількох фінансових партнерів в період Q2 - 2018. Залежно від результатів краудсейла, засоби будуть розподілені для розробки, інфраструктури і залучення ключових співробітників (розробників і маркетологів).

Використання коштів

Основна розробка — 40%:

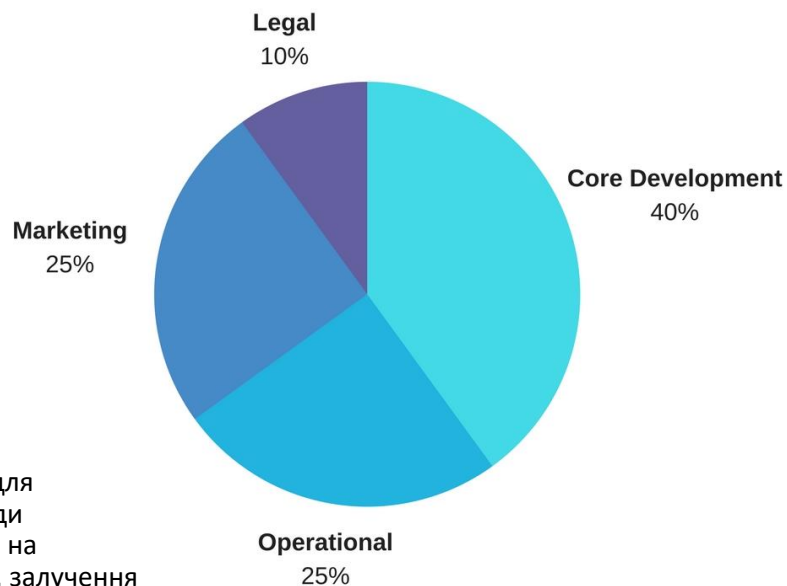
Основна розробка включає розробку технології, описаної в цьому документі. Сюди відносяться: запатентований функціонал, генерація смарт-контракту, сервіси підтримки, децентралізовані застосування для кінцевих користувачів і так далі.

Операційні витрати — 25%:

Покриття необхідних витрат для функціонування системи. Сюди відносяться: хостинг і витрати на інфраструктуру, підбір кадрів, залучення зовнішніх підрядників, управління і інші супутні витрати.

Маркетинг і продажі — 25%:

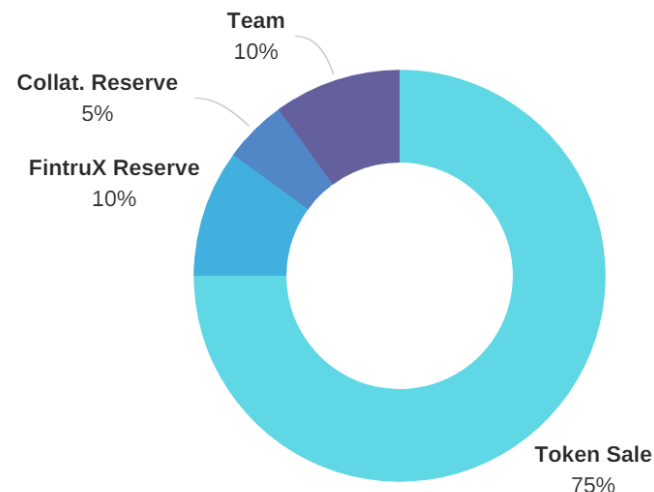
Витрати на маркетинг використовуватимуться для розвитку партнерських стосунків і прямого маркетингу. Торгові витрати включають прямі P2P- продажі для малого бізнесу.



Юридичні витрати — 10%:

Юридичні витрати, пов'язані із захистом конфіденційності і реєстрацією в регулюючих органах. Такі витрати можуть варіюватися в різних регіонах.

Розподіл токенів



Ми забезпечуємо прозорість для наших учасників, тому ми проводитимемо щомісячний аудит, яким чином залучені кошти використовуються для побудови нашої екосистеми, залучення ключових співробітників, маркетингу і так далі.

Пул краудсейла:

Максимальна сума: 75 000 000 FTX. Кошти, отримані під час краудсейла, будуть використані виключно для розвитку мережі FintruX.

Резерв FintruX — 10,000,000 FTX:

Ця сума буде розподілена для винагороди консультантів і ранніх учасників, для програм баунті, а також для надання ліквідності на ринку (при необхідності).

Резерв забезпечення — 5,000,000 FTX:

Для позапланової компенсації втрат, понесених кредиторами через несплату позики.

Команда FintruX — 10,000,000 FTX:
Ця сума буде розподілена між засновниками і командою. Токени будуть заблоковані протягом 12 місяців у мультипідписному гаманці.

СТРАТЕГІЯ МАРКЕТИНГУ

СТРАТЕГІЯ ВИХОДУ НА РИНОК

Партнерство

- Агенти ідентифікації
- Агенти KYC/AML
- Агенти за оцінкою позичальників
- Агенти по ухваленню рішень про видачу кредиту
- Афільовані маркетологи
- Акредитовані інвестори
- Фінансові установи

Публіка

Інформування Маркетинг

- Технічний документ
- Вебінар
- Соціальні медіа
- Блоги
- Конференції
- Соціальні медіа
- Фейсбук
- SEO
- Традиційні PR-заходи

Екосистема

- Виїзні презентації
- Reddit
- Quora
- Telegram
- Семінари
- Агенти впливу
- Сарафанне радіо
- Преса і публікації

ЗАСНОВНИКИ

Засновники.



Нелсон Лін
Засновник і
Генеральний

Нелсон успішно надав численні корпоративні застосування по індивідуальному замовленню таким світовим організаціям, як J.P. Morgan, AT&T Capital, Newcourt Financial, Hydro International, Banco Central Hispano, Trans Union, National Leasing, Securcor Financial Group, Spartan Compliance Services, Roynat Capital, Bank of Nova Scotia, Pacific & Western Bank, Versa Bank, Aileron Capital, Beacon Trust, Stonebridge Financial, CWB Maxium Financial і так далі.

Він також є розробником додатків, таких як Credit - Link (автоматичний дозвіл на видачу кредиту і ініціація оренди), Market - Link (ринок даних і звітні таблиці), LOIS (управління термінами оренди, інкасація і бухгалтерський облік) і CALMS (веб-версія усього вищепереліченого) в лізинговій індустрії. Фактично Нелсон Лін створив перше на ринку програмне забезпечення по дозволу на видачу онлайн-кредиту для фінансової і лізингової індустрії на основі активів в Канаді, як згадано в книзі "Нестримний", опублікованій в 2014 році Бет Паркер і затвердженою Канадською фінансовою і лізинговою асоціацією (КФЛА). Для проведення комунікації з видаленими EOM кредитних бюро, він перший змодельював асинхронний виклик перед його появою в 1994 році.

Нелсон закінчив Університет Західного Онтаріо, з титулом магістра по бізнес-адмініструванню і бакалавра наук. Він є одним з небагатьох професіоналів, що отримали кваліфікацію Сертифікованого системного інженера Microsoft (MCSE) і Розробника рішень (MCSD). Містер Лін також є сертифікованим майстром Scrum і раніше вивчав методологію управління проектами - Microsoft Solutions Framework (MSF).



Конрад Лін
Співзасновник і
Директор з
маркетингу

Конрад закінчив Торонтський Університет із спеціальністю "Нейронаука і психологія", має глибоке розуміння концепцій соціального маркетингу і його охоплення. Відвідавши безліч різних країн, він набув величезного міжнародного досвіду. Конрад ставить довгострокові цілі маркетингу і тактику їх досягнення за короткі терміни, вибудовує стосунки з ключовими клієнтами, визначає бізнес-можливості, бере участь в переговорах, укладає угоди і використовує свої великі знання умов поточного ринку.

Конрад керує плануванням, розробкою та реалізацією маркетингових та рекламних ініціатив FintruX. Він досягає успіху завдяки великим маркетинговим дослідженням, маркетингу продуктів, маркетинговим комунікаціям, рекламі та зв'язкам з громадськістю. Конрад гарантує, що повідомлення FintruX поширюватиметься між каналами та цільовими аудиторіями, щоб створити глобальний бренд та задовольняти цілі.

КОМАНДА

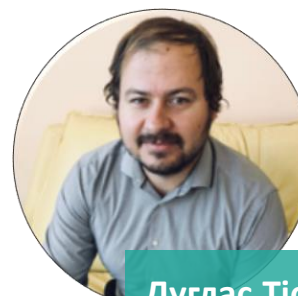
Команда.



Гарі Нг
Технічний
директор

Гарі ветеран розробки програмного забезпечення та досвідчений архітектор у фінансовому секторі протягом останніх 25 років, включаючи деякі провідні глобальні банки. Він має кваліфікацію на всіх основних мовах програмування та обчислювальних платформах.

Він допоміг перетворити нашу платформу розробки з низьким кодом у генератор без коду для смарт-контрактів. Масштабованість і безпека - це його основна увага у розробці критично важливої архітектури, а також надання економічно вигідних рішень.



Дуглас Тісен
Блокчейн-розробник

Дуглас є розробником повного складу на різних мовах обчислювальної техніки протягом 12 років, включаючи повний набір технологій блокчейнів та інтелектуальні контракти з Solidity.

Захоплюючись безпекою та якістю, він широко тестує свій код, застосовуючи методологію Scrum. Технічна експертиза Дугласа дає йому змогу оцінити складні проблеми програмування та вирішувати їх.



Аарон Ху
Розробник призначеного
для користувача інтерфейсу

Користувальницький досвід став фортецею Аарона протягом останніх 8 років. Він має формальну освіту та практичні заняття з веб-розробки та цифрового дизайну.

Він розробляє візуально приголомшливі користувацькі інтерфейси, які добре інтегруються з усім іншим програмним забезпеченням. Аарон чудово розвиває чутливі критично важливі програми з технологією низького коду та розробляє прості у використанні мобільні додатки.



Філемон Селварадж
Аналітик даних

Пристрасть та досвід Філемона полягає у аналізі даних, машинознавстві, AI та бізнес-аналізі. Він приносить з собою 13 років аналітичного досвіду програмування в бухгалтерському та фінансовому секторах.

Цей список включає критично важливі системи для великих 500 компаній. Він має як MBA, так і інженерні ступені та міжнародний досвід роботи в багатонаціональних компаніях

КОНСУЛЬТАНТИ І ПАРТНЕРИ

СПИСОК КОНСУЛЬТАНТІВ І ПАРТНЕРІВ
МОЖНА ЗНАЙТИ ТУТ:

<https://www.FintruX.com/#team-section>

ВИСНОВОК



Мережа FintruX створює майданчик і автоматизовану адміністративну платформу для поліпшення якості кредитного обслуговування малого бізнесу (позичальників, акредитованих інвесторів), а також фінансових установ (кредиторів) і агентів обслуговування (партнерів).

Порушуючи звичний спосіб забезпечення фінансування, **ми значно спрощуємо кредитування для позичальників і інвесторів.** Мережа FintruX - це необхідна екосистема для учасників незабезпечених позик, яка дає людям все більше свободи.

КОНТАКТИ

Сайт:

www.FintruX.com

Стежте за нами в Твітері:

[@FintruX](https://twitter.com/FintruX)

Фейсбук:

<https://www.facebook.com/FintruX/>

Або зв'яжіться з нами через

email: info@fintrux.com

Зверніться до нас в Телеграмі:

<https://t.me/FintruX>

Перегляньте наш код на Github:

<https://github.com/FintruX>

НАДАННЯ ІНФОРМАЦІЇ

Умови Краудсейлу:

<https://www.fintrux.com/home/doc/CrowdsaleTerms.pdf>

Умови використання:

<https://www.fintrux.com/home/doc/TermsOfUse.pdf>

Політика конфіденційності:

<https://www.fintrux.com/home/doc/PrivacyPolicy.pdf>

Тест Howey:

https://www.fintrux.com/home/doc/FintruX_Howey_Test.pdf

Please note that this document does not constitute to be a prospectus of any sort, is not a solicitation for investment or an initial public offering or share/equity offering and does not pertain in any way to an offering of securities in any jurisdiction. Any such offer or solicitation will be made only by means of a confidential offering memorandum and in accordance with the terms of all applicable securities and other laws.

ПОСИЛАННЯ

[1] Простий долар - кращі незабезпечені бізнес-позики 2017: Сайт:
<https://www.thesimpledollar.com/best-unsecured-business-loans/>

[2] Вікіпедія - Комерційне кредитування: Сайт:
https://en.wikipedia.org/wiki/Peer-to-peer_lending

[3] Морган Стенлі - Глобальне комерційне кредитування інновації у фінансових показниках - травень 2015:
<https://bebeez.it/wp-content/blogs.dir/5825/files/2015/06/GlobalMarketplaceLending.pdf>

[4] Вікіпедія - Список країн по базових кредитних ставках комерційних банків:
https://en.wikipedia.org/wiki/List_of_countries_by_commercial_bank_prime_lending_rate

[5] Deloitte Комерційне кредитування 101 - Серпень 2016:
<http://blogs.deloitte.co.uk/financialservices/2016/08/marketplace-lending-101-the-rise-renaming-and-remodelling.html>

[6] Aeideas - Компанії зі списку Fortune 500 (1955 і 2016 гг): залишилися тільки 12 % Грудень 2016:
<http://www.aei.org/publication/fortune-500-firms-1955-v-2016-only-12-remain-thanks-to-the-creative-destruction-that-fuels-economic-prosperity/>

[7] Reuters -- Міжнародні боргові ринки - квітень 2017:
<http://www.reuters.com/article/us-emerging-markets-iif-idUSKBN1752F8>

[8] The Guardian Підвищення штрафних відсоткових ставок по кредитних картах представляє проблему для домашніх фінансів - липень 2017:
<https://www.theguardian.com/money/2017/jul/13/rise-in-credit-card-default-rate-adds-to-concerns-over-household-finances>

[9] Bloomberg - Дилема Uber 69 мільярдів доларів - березень 2017:
<https://www.bloomberg.com/gadfly/articles/2017-03-16/uber-needs-to-get-real-about-that-69-billion-price-tag>

[10] Marketwatch - Новий раунд фінансування збільшив вартість Airbnb до 31 млрд.доларів - березень 2017:
<http://www.marketwatch.com/story/new-funding-round-pushes-airbnbs-value-to-31-billion-2017-03-09>

[11] CNBC - Amazon збирається завоювати індустрію кредитування малого бізнесу <https://www.cnbc.com/2017/06/16/amazon-plans-to-crush-small-business-lending.html>

[12] Ethdocs Web 3.0: платформа для децентралізованих застосувань - 2017:
<http://ethdocs.org/en/latest/introduction/web3.html>

[13] 15iQ - Декілька речей, які я дізнався про багатосторонні ринки (платформи), жовтень 2016:
<https://25iq.com/2016/10/22/a-dozen-things-ive-learned-about-multi-sided-markets-platforms/>

[14] FitSmallBusiness – Кращі незабезпечені позики для малого бізнесу 2017:
<https://fitsmallbusiness.com/best-unsecured-business-loans/>