



FINTRUX

THE GLOBAL P2P LENDING ECOSYSTEM

PRÉSTAMOS CON RIESGO ALTAMENTE SEGUROS

WHITEPAPER v2.0

TRADUCIDO AL ESPAÑOL POR MAX Y DANY

Aviso legal: La información presente en este documento está sujeta posibles cambios o actualizaciones sin previo aviso. Por ende, no debe interpretarse como un compromiso por parte de Fintrux.

Nelson Lin - [LinkedIn](#)

Conrad Lin - [LinkedIn](#)

Obtener un préstamo sin garantía puede ser fácil, rápido y asequible con el ecosistema de agencias calificadas de FintruX, tecnología descentralizada y mejoras crediticias revolucionarias.

La reducción de costes es una de las motivaciones más importantes en la titulación. A menudo se realiza a través de la mejora de crédito. Podemos aplicar los mismos principios para reducir la tasa de interés requerida por los préstamos no garantizados, lo que la hace atractiva tanto para prestatarios como para prestamistas.

Nuestro objetivo en FintruX Network es interrumpir la forma en que se originan y administran los préstamos no garantizados. Este documento da una visión general de nuestro enfoque.

Un préstamo sin garantía es un préstamo que no está protegido ni asegurado por ningún activo. En este caso, el prestamista asume mucho más riesgo y probablemente cobraría una tasa de interés más alta. Cuanto más arriesgado sea el préstamo, más caro será. Vamos a cambiar eso. Hay opciones para obtener un préstamo sin garantía para su negocio. Los bancos locales, los prestamistas privados y los prestamistas del mercado, como prestamistas de plataforma directa y de punto a punto. Sin embargo, hay espacios de mejora en las áreas de transparencia, riesgo, tasa, reducción, facilidad y velocidad de financiación. FintruX Network puede ofrecer una experiencia para abordar todos estos al mismo tiempo.

En FintruX Network, facilitamos los préstamos del mercado en una verdadera red de igual a igual. A través de la mejora crediticia, mejoramos la solvencia crediticia. Se le asegura al prestamista que el prestatario respetará la obligación mediante una garantía adicional, un seguro y un garante de terceros. La mejora crediticia reduce el riesgo de crédito / incumplimiento de una deuda, aumentando así la calificación crediticia general y bajando las tasas de interés simultáneamente.

Los cuatro niveles presentados a continuación; son mejoras crediticias que brindan una reducción de riesgo sin precedentes hacia préstamos no garantizados:

1. Sobrecolateralización actuando como seguridad adicional; y si no cubre todas las pérdidas que surjan del mismo prestatario.
2. Los garantes de terceros se ocupan de las pérdidas por desbordamiento de lo anterior para los préstamos seleccionados; y si aún falla, también.
3. El grupo de colateralización cruzada proporciona un seguro adicional; y si aún falla, también.
4. 5% de todos los Tokens FTX se han reservado para cubrir cualquier pérdida incurrida por los prestamistas.

Estamos solucionando tres problemas principales para las pequeñas empresas, especialmente las nuevas empresas, para aliviar sus problemas de flujo de efectivo:

1. Mediante la aplicación de mejoras de crédito, FintruX Network busca neutralizar el riesgo crediticio del prestamista y, en el caso de incumplimiento, proporcionar niveles de seguros en cascada para cubrir la pérdida;
2. FintruX Network genera e implementa un contrato inteligente único para cada préstamo individual en tiempo real para proporcionar registros inequívocos, inmutables y censurables donde no se requiere arbitraje;
3. Además de simplificar el proceso de solicitud de préstamo a través de la correspondencia instantánea, FintruX Network también proporciona a los prestatarios financiación posterior con opciones de administración de autoservicio como refinanciamiento y prepago y acceso a agencias calificadas por terceros.

la gran IDEA

ESTRATEGIA



Nuestra **misión** es hacer que la financiación sea pan comido para el prestatario y el inversor.

Nuestra **visión** es facilitar un ecosistema donde la liquidez de financiamiento se maximiza y todos los participantes ganan.

Para mejorar aún más nuestra oferta, haremos nuestra plataforma disponible para socios como fraude y agentes de servicios de identidad, calificación crediticia y decisión agentes, billeteras, bolsas, bancos, administradores de activos, compañías de seguros y compañías de tecnología. Estos socios del ecosistema pueden realizar transacciones directas con nuestro mercado o aprovechar nuestras herramientas de administración automatizadas para crear carteras de financiación que se adapten a sus necesidades de inversión o a las de sus clientes. Creemos que las oportunidades que nos pueda brindar este ecosistema de socios ayudara a expandir la belleza y viabilidad de nuestra red.

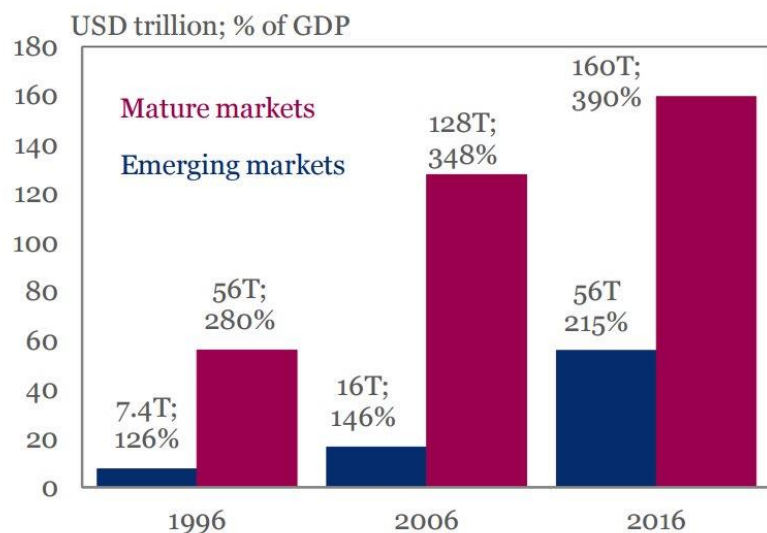
Generamos ingresos cargando pequeñas comisiones a los participantes que realicen transacciones con nuestro propio token (FTX). Los prestamistas pueden cargar los honorarios deseados a sus prestatarios. Los prestamistas también pueden recompensar a los prestatarios con Tokens FTX si se son pagados a tiempo.

No asumimos el riesgo de crédito ni usamos nuestro propio capital para invertir en financiamiento facilitado por nuestra plataforma. El capital para invertir proviene directamente de una amplia gama de prestamistas, incluidos inversores minoristas, personas físicas y oficinas familiares de alto patrimonio, bancos y compañías financieras, compañías de seguros, fondos de cobertura, fundaciones, planes de pensiones, dotaciones universitarias y una variedad de canales más.



VISIÓN DEL MERCADO

Chart 1: Total Global Debt (all sectors)



Source: IIF, BIS, Haver.

Los préstamos punto a punto (P2P) también se llaman préstamos de mercado. Este tipo de consumidor de préstamos, en el Reino Unido crecieron al 81,2 por ciento al año entre 2010 y 2015; Préstamos PYME creciendo en 6 por ciento al año durante el mismo período; el número total de prestatarios activos casi se duplicó solo en 2015. De acuerdo con Morgan Stanley, mientras que los préstamos del mercado en 2015 todavía eran ~ 1% de los créditos no garantizados de los consumidores y las PYME en el EE. UU., Puede alcanzar ~ 10% para 2020 y esperar a China, el Reino Unido y Australia a seguir. Globalmente el mercado puede crecer a \$ 150-490 mil millones para 2020 sin problemas.

Los bancos locales tradicionales y las uniones de crédito ofrecen préstamos sin garantías. De todos modos, es muy difícil el hecho de conseguir un préstamo comercial sin garantía a través de prestamistas tradicionales; especialmente si su compañía es relativamente joven y no tiene suficiente tiempo para establecerse un crédito bueno. Puede incluso llevar meses para pedirlo y que sea aprobado. Generalmente los bancos enfocan sus operaciones en determinadas localizaciones geográficas, que lo hace más difícil para la gente de diferentes áreas al querer conectarse y proponerse transacciones de crédito.

Los prestamistas privados son pocos y están muy dispersos en todo el país. Existen requisitos más estrictos para ser aprobado en un préstamo privado, ya que el método de pago no está automatizado.

Alternativamente, los prestamistas de la plataforma en línea, como los prestamistas directos y entre pares, pueden ofrecer un proceso de solicitud en línea más rápido y fácil [1].

Los prestamistas de plataforma punto a punto (P2P) utilizan otros inversores para financiar sus préstamos. Esto significa que el dinero para su préstamo comercial puede provenir de docenas, o incluso cientos de inversores individuales en todo el mundo. Por lo general, ofrecen condiciones de aprobación y reembolso más flexibles que los prestamistas en línea bancarios o directos, pero sus tasas de interés son en general un poco más altas.

La deuda global se elevó al 325 por ciento del producto interno bruto mundial en 2016, por un total de 215 billones de dólares, según un informe del Instituto de Finanzas Internacionales. En abril de 2017 se mostró impulsado por el rápido crecimiento de la emisión en los mercados emergentes. La deuda global creció \$ 7,6 billones en comparación con el año anterior. La emisión aumentó un 320 por ciento del PIB en 2015.

VISIÓN DEL MERCADO

Recientemente, Amazon anunció que ganó \$ 1 mil millones en pequeñas empresas haciendo préstamos, desde \$ 1,000 a \$ 750,000 por hasta 12 meses, a más de 20,000 comerciantes en los Estados Unidos, Japón y el Reino Unido durante los últimos 12 meses.



Desde que Amazon Lending se lanzó en 2011, ha superado los \$ 3 mil millones en préstamos para pequeñas empresas en más de 130 países diferentes en todo el mundo. Además, Amazon puede hacerlo sin el cumplimiento regulatorio que los bancos deben cumplir.

Los prestamistas de plataforma directa emiten préstamos de su propia cuenta de capital de la empresa, como un banco, pero sin algunos de los requisitos y limitaciones tradicionales del banco de préstamos. Como resultado, los prestamistas directos a menudo son capaces de emitir préstamos más rápido que un banco o incluso peer-to-peer. Pueden ofrecer algunas de las mejores tarifas disponibles fuera de los prestamistas tradicionales.

Sin embargo, todavía falta algo, el P2P actual ya que las plataformas no son verdaderamente P2P porque están usando productos intermedios como cuentas fiduciarias y otros, solo prestamistas directos; A parte carecen de transparencia y no brindan una protección adecuada a los prestamistas o inversiones.

Gracias al poder creciente de la cadena de bloques de Ethereum podemos lograr mucho más y traer mayores beneficios tanto para los prestatarios como para los prestamistas.

¿POR QUÉ AHORA?

“En la financiación de los años 80 se realizó por fax. En los años 90, creamos un sistema que usa tecnología cliente / servidor para originar y administrar el financiamiento a través del módem de marcado telefónico y la línea arrendada privada. Luego reescribimos la misma aplicación en solución interactiva basada en la web 2.0. Hoy nos embarcamos en un nuevo viaje para habilitar el financiamiento en la Web 3.0”

Nelson Lin ha sido un innovador toda su vida desde que comenzó su carrera en el sector de la tecnología financiera como analista de sistemas en J.P. Morgan en 1986.



Nelson ha estado luchando con este concepto durante muchos años, esperando la tecnología y la oportunidad adecuadas: una cadena de bloques (blockchain) descentralizada que permite generar contratos inteligentes sin código. La máquina virtual Ethereum (EVM) llamó la atención a principios de 2017 y el momento no podría ser mejor. Estas tecnologías combinadas con mecanismos de reducción de riesgos utilizados por los financiadores de titulización, el arbitraje de las grandes diferencias de tasas de interés en todo el mundo, y una red de operadores y agencias sofisticadas; es una oportunidad de oro para crear un mundo de préstamos de confianza y visible, comenzando con el préstamo no garantizado más simple. Nelson está bien conectado en la industria del crédito.

Una de las aplicaciones de misión crítica creadas por Rintagi y entregada en 2003 actualmente está sirviendo al mercado de seguridad de transferencias en América del Norte administrando varios miles de millones de dólares en activos. Involucró a varios clientes existentes que acordaron explorar más a fondo cómo esta plataforma podría reducir el riesgo y mejorar la liquidez, la seguridad, la administración y los costos en el industria financiera, especialmente entre pequeñas empresas e inversores acreditados.

Tiene más de treinta años de experiencia entregando soluciones financieras en el sector financiero. Nelson fundó Robocoder Corporation en 1999, una compañía de diseño y desarrollo de software muy reconocida y con éxito en muchas soluciones de financiación de misión crítica durante los últimos 18 años. El equipo de Robocoder será nuestro socio para el desarrollo de nuestra aplicación.

Los sistemas tradicionales son inadecuados

Muchos intermediarios

La mayoría de la financiación todavía se origina a través de terceros, como corredores y otros intermediarios. Venden sus contratos a bancos u originadores que tienen líneas de crédito obtenidas de los demás. El costo de la línea de crédito luego se pasa a los prestatarios. Solo cuando sus carteras alcanzan un tamaño muy grande, los originadores pueden titularizar sus contratos para obtener un menor costo de financiamiento.



Fragmentado e inconsistente

La mayoría de los sistemas empleados no están completamente automatizados, los registros son mutables, censurados, y sujetos al acto patriótico del país de domicilio. Actualmente, las diferentes partes almacenarían sus propias copias de datos, y lo procesarían individualmente. Esto hace que sea difícil sincronizar y colaborar a través de un proceso compartido. Esto agrega tremendo complejidad y costo para la auditoría.

Intensivo laboral

La mayoría de los contratos de financiación son difíciles de entender y especifican instrucciones tales como refinanciamiento, prepago, procesamiento de fin de término... Se realizan en gran parte de forma manual en hojas de cálculo.



Startups y pequeñas empresas no atendidas

Hay un número creciente de pequeñas empresas, especialmente nuevas empresas, que no obtienen préstamos de los bancos:

- La cantidad del préstamo requerido es demasiado pequeño para que los bancos estén interesados.
- Los préstamos generalmente son traídos por corredores que no ganan lo suficiente en incentivos sobre los préstamos más pequeños para seguir.
- Los bancos generalmente toman mucho tiempo para tomar una decisión.
- El requisito del banco para la documentación es muy alto.
- Algunas pequeñas empresas no cumplen los parámetros de política interna de los bancos a pesar de que son dignos de crédito por otros estándares.



Los préstamos del mercado todavía tienen problemas

Las nuevas tecnologías sociales de Internet han ayudado a ampliar los límites del sistema bancario tradicional ofreciendo novedosas alternativas de crédito, como los préstamos del mercado. Estas tecnologías ayudaron al sistema de crédito a avanzar en los siguientes puntos clave: • El efecto de red en la modernización de todo el proceso de concesión de crédito aumentado; • El segmento de la población cubierto por el sistema de crédito del mercado aumentado; • El problema de la localización fue mitigado y en cierta medida; • Los costos de intermediación se redujeron, en la medida en que el interés de P2P (las tasas) fueron menores que la mayoría de las tasas de préstamos bancarios tradicionales; • El cambio trajo mejores condiciones para prestatarios y prestamistas para evaluando la solvencia.

Pero...

El riesgo de crédito generalmente sigue siendo asumido por el prestamista, y no por la plataforma P2P.

Proceso de evaluación del riesgo de crédito, aunque mejorado, permanece asimétrico.

El prestamista tiene solo unos pocos administradores herramientas para administrar sus activos.

Si la compañía detrás de la plataforma P2P incumple o declara bancarrota, el prestamista tiene recursos limitados con respecto al prestatario.

La financiación de pequeñas empresas es esencial para la economía.

El flujo de efectivo es un problema para muchas empresas, y si bien las fluctuaciones de efectivo pueden ser pequeñas, pueden tener un gran efecto en una empresa. La habilidad para correr aquí es donde entra en juego un préstamo no garantizado. La capacidad de las pequeñas empresas para acceder a crédito asequible es esencial para estimular y sostener una economía sana, diversa e innovadora. De acuerdo con la Corporación Federal de Seguros de Depósitos (FDIC), al 31 de marzo de 2014, había \$ 292 mil millones de préstamos comerciales e industriales pendientes por debajo de \$ 1 millón.

Los prestatarios son servidos inadecuadamente por el sistema actual de préstamos.

Debido a su alto costo fijo de aseguramiento y servicio, el sistema bancario tradicional no es adecuado para satisfacer la demanda de pequeñas empresas de financiamiento y la posibilidad de incurrir en tarifas y penalidades adicionales. Portales de financiación en línea que intentan eludir a los intermediarios no han abordado estos problemas.

Los prestamistas tienen opciones limitadas para participar en el financiamiento de pequeñas empresas.

Como los inversores individuales generalmente carecen del tamaño y el acceso para invertir directamente en productos estructurados, no pueden invertir en pequeñas de crédito comercial. Si bien los inversionistas institucionales han tenido acceso a este mercado, la mayoría carecía de las herramientas para personalizar las carteras a su tolerancia específica al riesgo, y los bancos que acceden a este mercado generalmente mantienen los préstamos que generan en su balance. Como resultado, creemos que el capital adicional que podría invertirse en préstamos a pequeñas empresas.

El valor está en el efecto de red.

Desde la perspectiva de un prestamista, no se puede enfatizar demasiado la importancia del retorno de los principales e intereses. El ideal El escenario es elegir entre un suministro de abundancia de agencias calificadas con costos fijos que brindan servicios tales como fraude y detección de identidad, decisiones de puntuación de crédito, etc.

Ser el primero en crear adjudicación de crédito en línea en Canadá en 1994, si no en el mundo, y trabajar con financiadores de buena reputación administrando miles de millones de dólares de activos seguros, estamos bien posicionados para crear un mercado alternativo nuevo y plataforma de administración automatizada para préstamos peer-to-peer con mejora crediticia como respaldo para proteger los intereses de los prestamistas.

Además, nuestra experiencia en la creación de una plataforma de desarrollo autogenerada de bajo código [10] nos permite generar contratos inteligentes basados en términos legales seleccionados y opciones administrativas. Los programas se generan y despliegan al instante en línea y en tiempo real a través de "arrastrar y soltar" y apuntar y hacer clic en interfaces fáciles de usar con experiencia del usuario como nuestra prioridad número uno para prestatarios y prestamistas.

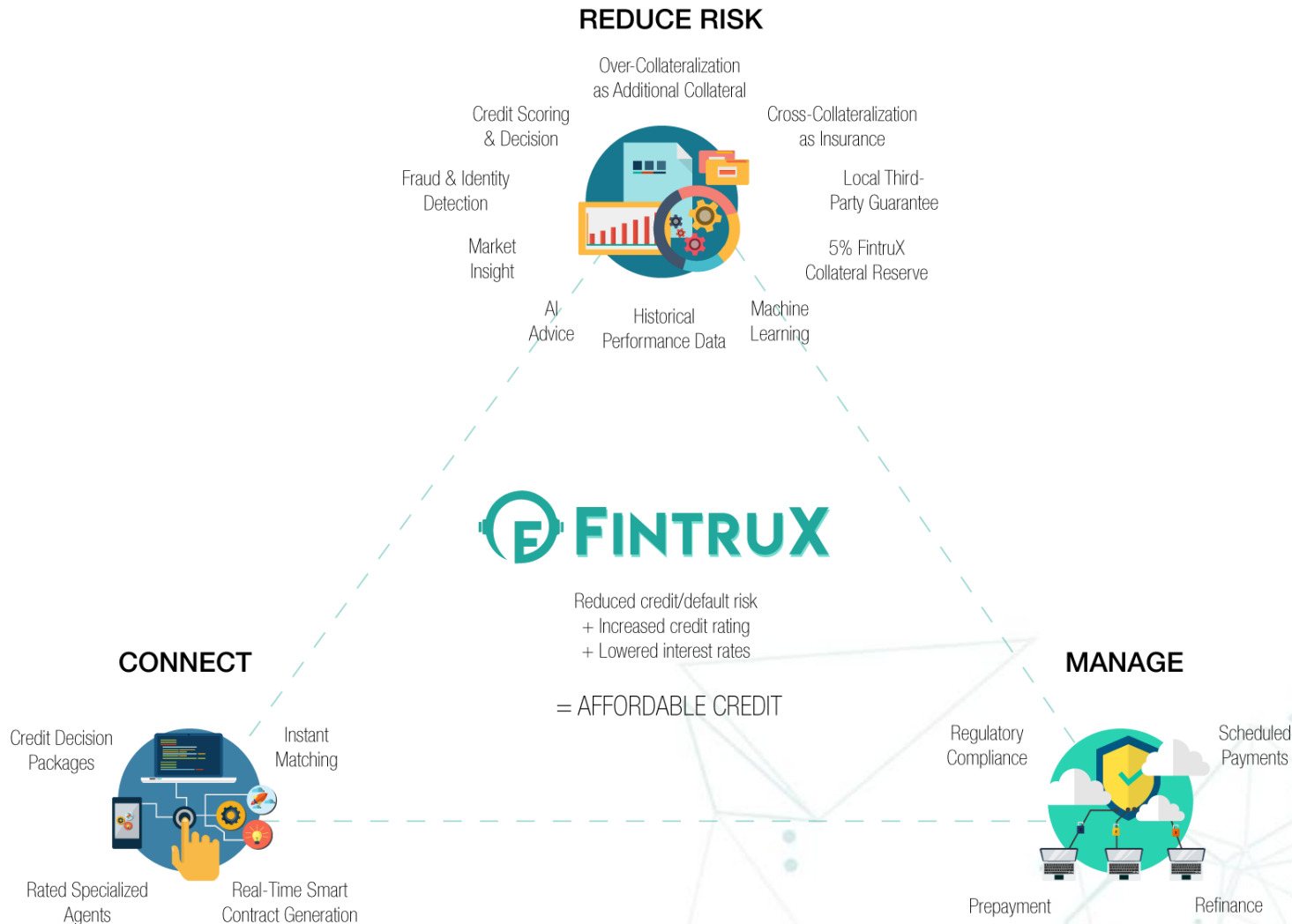
En los últimos años, los poderes económicos de la desintermediación se ha materializado. Uber ha interrumpido la industria del transporte y logró una valoración de \$ 69B. Airbnb ha desintermediado el sector del alojamiento y se ha convertido en la cadena hotelera más grande del mundo sin ser dueño de ningún hotel, dándoles un valor de \$ 31B. El 88% de las compañías Fortune 500 fueron demasiado tarde para darse cuenta de que ese valor está en el efecto de red de sus usuarios, no en el costo de los activos físicos que poseen, y como resultado desapareció [6].

Plataformas de préstamos P2P construidas desde cero la tecnología blockchain está comenzando a emerger, particularmente con tecnologías como Ethereum, sin embargo, cualquier activo encerrado como garantía tendría que ser igual o mayor que el préstamo, lo que complica el proceso de toma de decisiones. Estas plataformas todavía están en una etapa muy temprana.

Hay una oportunidad para el modelo de mercado en línea hacer préstamos no garantizados tan libre de riesgos como sea posible, debido a su simplicidad en comparación con su alternativa de préstamo de título con activos como colaterales. Creemos que un mercado transparente y abierto con la administración totalmente automatizada es necesario.

Los prestatarios y prestamistas pueden tener acceso seguro y información transparente, complementada por tecnología y herramientas para hacer cumplir la inmutabilidad.

Esto puede hacer que el crédito sea más asequible, menos confuso, más confiable y redirige las reservas de capital atrapadas existentes dentro del sistema bancario mientras atrae nuevas fuentes de capital. Los préstamos del mercado tienen el poder de facilitar un despliegue más eficiente del capital y mejorar la economía global.



FintruX Network es uno de los primeros blockchain del mundo basado en el mercado en línea y con una plataforma automatizada de administración que conecta a los prestatarios, prestamistas y agentes de servicios especializados, habilitándoles el poder configurar y construir cada contrato prestatario en tiempo real.

Dado que cada contrato inteligente es totalmente personalizado y simplificado, es mucho más fácil de entender y sin ambigüedad **No más "si ... entonces ... más" declaraciones y código innecesario.** Los programas también conducen a una tarifa de gas más baja.

Nuestra tecnología es compatible con este mercado innovador y modelo de administración para conectar y procesar la oferta y demanda global de capital.

Nuestra plataforma también elimina la necesidad de infraestructura y saca a la conveniencia y total automatización, aumentando la eficiencia, reduciendo el proceso manual y mejorar el endeudamiento general y experiencia crediticia.

Usamos niveles de mejora de crédito en cascada para mejorar la solvencia crediticia a través de la mejora crédito, el prestamista se asegura con tranquilidad de que el prestatario honrará a obligación a través de **sobrecolateralización** como reserva adicional colateral, garantía de terceros, garantía entremezclada como seguro y FintruX Ultimate como reserva de protección.

COMPETITIVIDAD

Creemos que las siguientes fortalezas nos diferencian y nos brindan ventajas competitivas para aprovechar el potencial de nuestra oportunidad de mercado.

Ecosistema abierto

FintruX Network se asocia con agencias calificadas como KYC / AML, calificación crediticia, modelo de crédito y pagos para brindarles a los prestamistas una amplia variedad de opciones para adjudicar sus préstamos. Todas estas agencias desempeñan un papel en la correspondencia instantánea de nuestros prestamistas y prestatarios.

Calificaciones de reputación descentralizada

Proporcionamos una plataforma de revisión descentralizada para todos los participantes basada en contratos inteligentes de Ethereum. Los prestatarios ahora pueden calificar a sus prestamistas y tener una fuente confiable de comparabilidad entre diferentes prestamistas. Lo mismo para los prestamistas que ahora pueden calificar y escribir comentarios sobre sus prestatarios y agencias; estos pueden ser utilizados para la evaluación del riesgo de crédito.

Token como tarifa de transacción

Muchas agencias de servicios siguen cobrando una tarifa de licencia inicial, una tarifa de mantenimiento anual y una tarifa de personalización por hora. FintruX Network los convencerá de cargar a nuestros prestamistas por transacción, en tokens FTX. Esto simplifica la experiencia de incorporación eliminando la barrera de entrada.

La Tecnología blockchain de Ethereum descentralizada

La blockchain de Ethereum proporciona la mayor disponibilidad. Está descentralizado y su hashing proporciona una seguridad inmensa en identificación y privacidad. Los contratos inteligentes no son propensos a fallas tales como cortes de energía, fallas de nodo, etc. No existe el riesgo de extraviar o perder el contrato del cliente ya que el contrato se guarda en un libro mayor distribuido. Los registros de datos son inmutables y resistentes a la censura. Dado que los términos del contrato no se pueden cambiar, los usuarios corren un menor riesgo de ser engañados.

Muchos sistemas como arquitectura de plataforma

Los contratos inteligentes brindan transparencia tanto a los prestatarios como a los prestamistas. Ambas partes pueden examinar cada contrato a un nivel granular y continuar monitoreando el desempeño continuo.

En lugar de un gran programa para procesar millones de contratos de prestatarios, nuestra plataforma se compone de millones de pequeños contratos inteligentes, totalmente personalizados y simplificados para cada contrato de prestatario.

No más declaraciones "if ... then ... else" y un código innecesario. Los programas más pequeños conducen a tarifas de gas más bajas.

Esto proporciona enormes ventajas de tiempo y costo sobre otras plataformas de préstamos P2P.

Desarrollo sin código e implementación instantánea

Nuestros contratos inteligentes no serán escritos a mano. La transición de la plataforma de desarrollo de bajo código de Robocoder al desarrollo sin código permite que todas las posibles combinaciones de contratos se presenten como interfaz de usuario para prestatarios y prestamistas. Los códigos con la última tecnología se generan y se implementan en tiempo real. Por lo tanto, se elimina el error humano.

Cada financiación en FintruX Network está regulada por su contrato inteligente, que es un acuerdo legal bien documentado. Automatiza la administración, lo que elimina los errores humanos y reduce los riesgos.

Reducción de riesgos sin precedentes en préstamos no garantizados

Las mejoras de crédito en cascada de FintruX brindan una reducción de riesgo sin precedentes para los préstamos no garantizados, lo que facilita el préstamo a una tasa de interés razonable. Esto es ideal para servir a los menos atendidos, desbloqueando fondos para las pequeñas empresas que más lo necesitan, especialmente las nuevas empresas.

BENEFICIOS

Beneficios para los prestatarios

Acceso a crédito asequible. Nuestro innovador modelo de mercado, entrega en línea, automatización de procesos y mejoras crediticias nos permiten ofrecer a los prestatarios tasas de interés que generalmente son más bajas que las tarifas aplicadas por otras plataformas de préstamos P2P no garantizados y bancos tradicionales, sin mencionar las tarjetas de crédito.

Experiencia de préstamo superior. Ofrecemos un proceso de solicitud en línea rápido y fácil de usar y brindamos a los prestatarios acceso a soporte en vivo y automatización en línea a lo largo del proceso y durante toda la vida del financiamiento. Nuestro objetivo es formar relaciones a largo plazo con los prestatarios, facilitando su acceso a una gama de productos financieros que satisfagan sus necesidades cambiantes a lo largo del tiempo.

Oportunidad de marca. Los prestamistas pueden proporcionar calificaciones y revisiones transparentes en un blockchain para establecer prestatarios y agentes de confianza dentro del ecosistema. Con mejores calificaciones, los prestatarios pueden ahorrar en tasas de interés en préstamos posteriores. Además, los prestatarios pueden aprovechar esta oportunidad para dar su opinión sin filtro para compartir su opinión y proporcionar una base de comparabilidad entre diferentes prestamistas.

Transparencia y equidad. Cada contrato del cliente está escrito como un contrato inteligente totalmente personalizado en una cadena de bloques. Es seguro, transparente, inmutable y resistente a la censura. Los datos históricos y las obligaciones esperadas están al alcance de los dedos del prestatario.

Tarifa de transacción reducida. En consecuencia, dado que cada contrato inteligente está completamente personalizado y simplificado para cada contrato de prestatario, es mucho más fácil de entender y sin ambigüedad. No más declaraciones "if ... then ... else" y un código innecesario. Los programas más pequeños conducen a una tarifa de gas más baja; de hecho, esto es pagado por FintruX Network.

Financiamiento súper rápido y eficiente. Aprovechamos los datos en línea y la tecnología inteligente para unir instantáneamente el riesgo, la calificación crediticia y los parámetros únicos predeterminados por los prestamistas en las tablas de decisión para sugerir las tasas de interés apropiadas. Los prestatarios pueden evaluar opciones y se ajustan instantáneamente a los prestamistas de su elección sin afectar su puntaje crediticio.

Autoservicio. Todas las opciones disponibles, como refinanciamiento, prepagos, etc. se pueden hacer en línea en cuestión de minutos, en todos los dispositivos, incluidos los móviles.

BENEFICIOS

Beneficios para los prestamistas

Acceso a inversiones reducidas en riesgo. Las mejoras crediticias que históricamente solo estaban disponibles para la financiación de titulizaciones de grandes carteras ya están disponibles para los prestamistas en FintruX Network. Mediante la aplicación de mejoras crediticias en cascada, FintruX Network busca neutralizar el riesgo crediticio del prestamista y, en el caso de incumplimiento, proporcionar un seguro para cubrir la pérdida.

Experiencia crediticia superior. Ofrecemos un proceso de solicitud completamente automatizado y brindamos a los prestamistas acceso a soporte en vivo y herramientas en línea durante todo el proceso y durante toda la vida del financiamiento. Nuestro objetivo es formar relaciones a largo plazo con prestamistas, facilitando sus ofertas relativamente libres de riesgo para sus prestatarios.

Oportunidad de marca. Los prestatarios pueden proporcionar clasificaciones y revisiones transparentes en una cadena de bloques para establecer prestamistas confiables dentro del ecosistema. Con mejores calificaciones, los prestamistas pueden construir su marca y reputación. Además, los prestamistas pueden obtener acceso a comentarios calificados e información de estudios de mercado para mejorar el servicio que brindan a los prestatarios.

Acceso a una red de pericia. Una red de agencias calificadas tales como fraude, identidad, puntaje de crédito y decisión de crédito están disponibles.

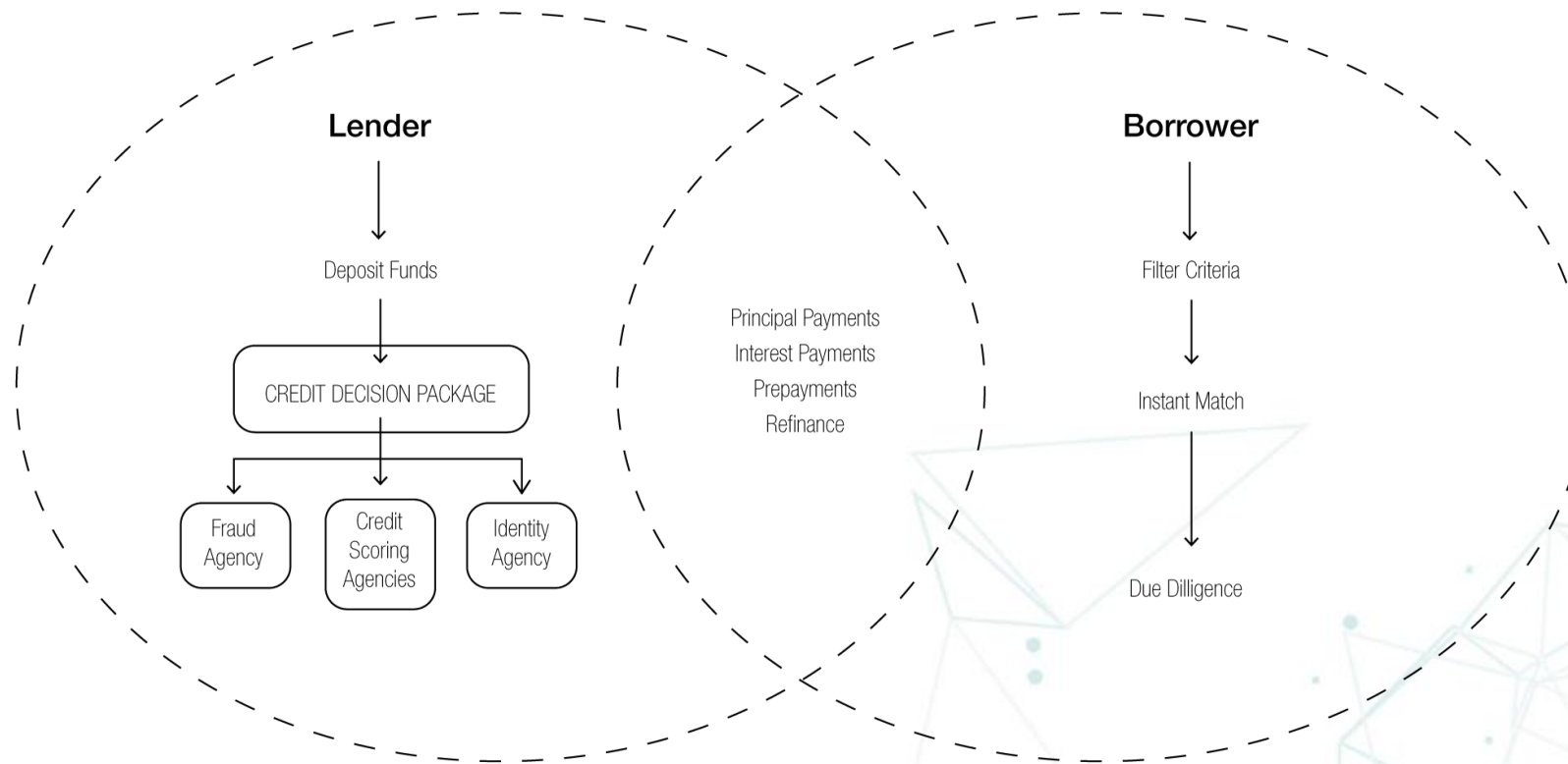
Devoluciones atractivas. Al tener acceso a un menor riesgo de financiación y reducir los costos importantes asociados con la administración del financiamiento, estos ahorros se convierten en márgenes de ganancia adicionales. Una vez que se seleccionan y configuran sus tablas de decisiones, esta máquina de dinero automatizada puede generar ingresos mientras los prestamistas pasan tiempo con sus familias.

Sin costo inicial para los prestamistas. Sin tarifa de licencia a tanto alzado, sin tarifa de mejora, sin cuota de mantenimiento, sin tarifa de soporte para un sistema; de hecho, no es necesario un costo inicial. La única tarifa a un prestamista es una tarifa basada en transacciones y un costo de servicio que puede transferirse a los prestatarios. Cada financiación se gestiona programáticamente por contrato inteligente individual e independiente. Es esencialmente un motor de autoservicio para los prestatarios; ahorrando tiempo y mano de obra en el contrato del prestatario.

Clientes más satisfechos. El autoservicio aumenta la satisfacción del cliente. Es rápido, eficiente, transparente y las expectativas se cumplen fácilmente. Ahorrar tiempo al originador significa que se les ha dado la oportunidad de utilizar el tiempo extra ahorrado para atender mejor a sus prestatarios. Los clientes más satisfechos pueden convertirse en más negocios.

MODELO DE NEGOCIO

CLIENTE



FintruX Network cobra una tarifa por igualar los prestatarios a los prestamistas en el mercado y una tarifa de servicio modesta para cada acción, ya que se realiza en el contrato inteligente.

Las tarifas minimas de gas que cobra la red virtual de Ethereum para el despliegue de cada contrato inteligente y para la ejecución de las acciones dentro serán absorbidas por la red FintruX.

FintruX Network es una plataforma multifacética y tiene un ecosistema que ofrece valor no solo a prestatarios y prestamistas, sino también a garantes y agencias.

El prestamista depositará fondos y elegirá un paquete de decisión de crédito proporcionado por una de las agencias calificadas; que incluyen agencias de identidad y de calificación de crédito. Los prestatarios filtran los criterios basados en los parámetros de financiación disponibles y se emparejan instantáneamente con los prestamistas apropiados. Los prestatarios pueden ser representados por socios de la agencia de marketing de afiliación.

Después de la debida diligencia, se proporcionan fondos y, posteriormente, los prestamistas reciben el capital invertido y los intereses sobre los pagos realizados por los prestatarios.

Los participantes contribuirán a nuestra plataforma en la financiación y para cada acción que se realice en la red.

MODELO DE NEGOCIO

Tokenization



FintruX Network cobra una tarifa por igualar los prestatarios a los prestamistas en el mercado y una tarifa de servicio modesta para cada acción, ya que se realiza en el contrato inteligente.

Las tarifas mínimas de gas que cobra la red virtual de Ethereum para el despliegue de cada contrato inteligente y para la ejecución de las acciones dentro serán absorbidas por la red FintruX.

Con la excepción de los fondos de reserva colateral y la moneda que se financia, dentro de la red FintruX todo está simbólico.

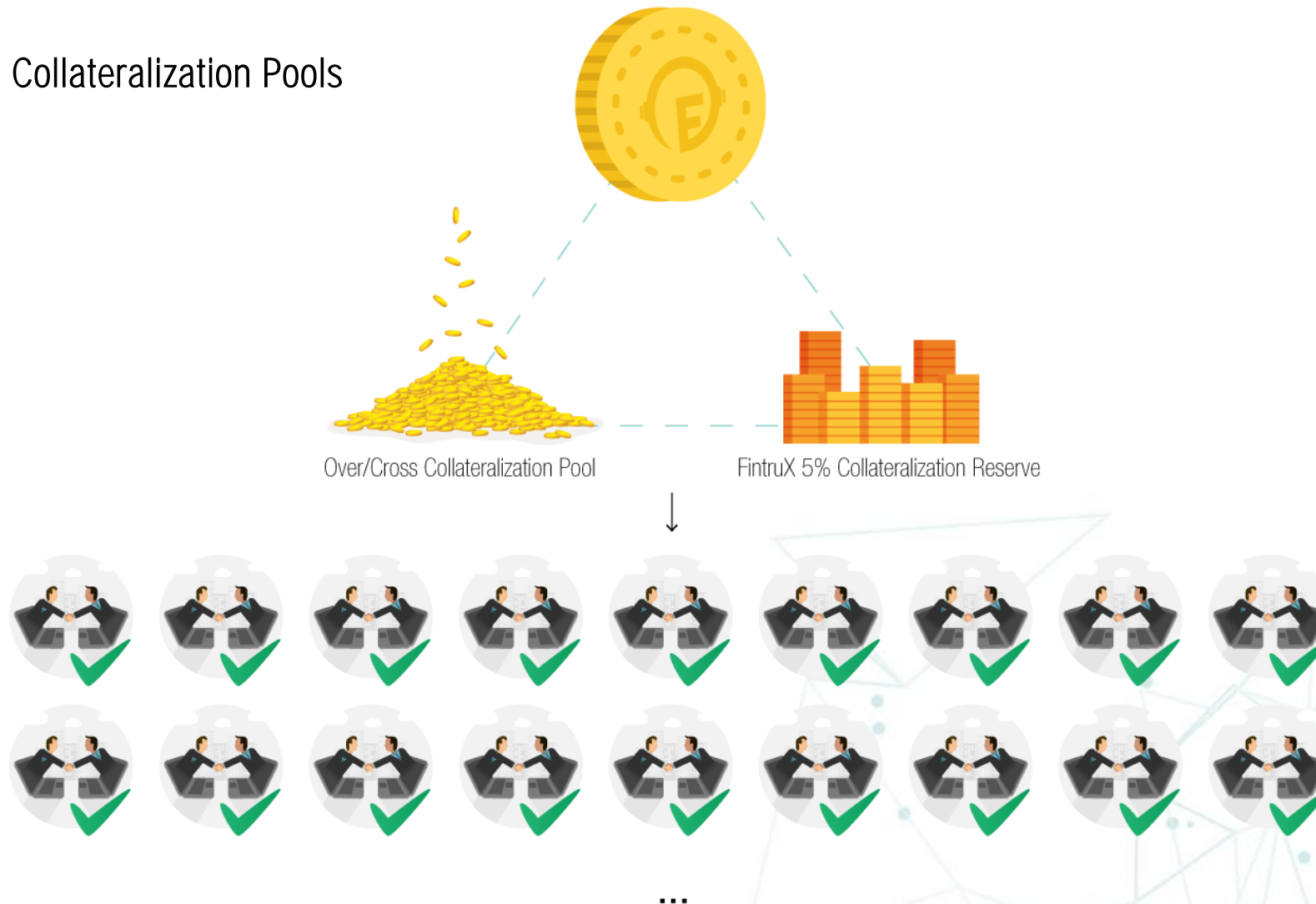
Las agencias, los garantes y la red FintruX están siendo pagados con FTX Token. Las recompensas y los cargos por pagos atrasados a los prestatarios también se pagan en Token FTX.

FintruX continuamente venderá tokens recolectados a los participantes para financiar la operación y proporcionar liquidez.

Esto crea una economía simbólica para el suministro limitado de FTX.

MODELO DE NEGOCIO

Collateralization Pools



Las tarifas mínimas de gas que cobra la red virtual de Ethereum para el despliegue de cada contrato inteligente y para la ejecución de las acciones dentro serán absorbidas por la red FintruX.

FintruX Network cobra una tarifa por igualar los prestatarios a los prestamistas en el mercado y una tarifa de servicio modesta para cada acción, ya que se realiza en el contrato inteligente.

FintruX Network recolecta el 10% de cada préstamo como sobre la garantía y lo inyecta en los grupos de garantías cruzadas correspondientes. Cada grupo está designado por el mismo paquete de decisión de crédito y en la misma moneda.

Además, el 5% FTX Token se ha reservado para cubrir pérdidas de crédito / incumplimiento como último recurso.

Como lleva tiempo pagar el préstamo, se aplicará una inyección continua de sobrecolateralización de nuevos préstamos. Combinados con una sabia inversión en depósitos a corto plazo que coinciden con el vencimiento de cada obligación, estos fondos pueden subir de valor, convirtiéndolo en un seguro para cubrir el riesgo de crédito / incumplimiento de los beneficios de los prestamistas. Las actividades y el estado de cada grupo serán transparentes para los prestamistas respectivos.

De todos modos, tomará más de un préstamo malo de cada diez para agotar este grupo de seguros. También hay un efecto de amortiguación a medida que más y más préstamos nuevos contribuyen a sus respectivos grupos.

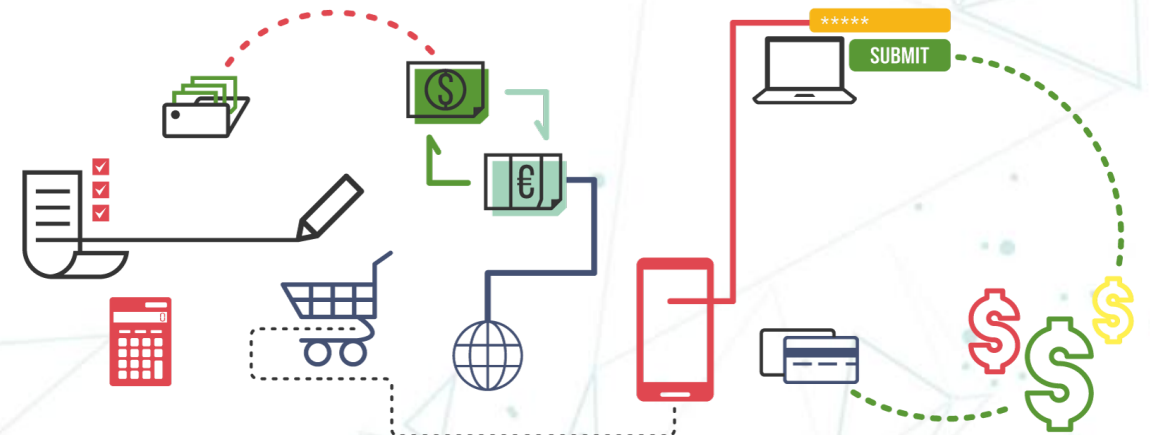
MODELO DE NEGOCIO

Garantía de terceros



Los prestamistas locales pueden seleccionar de una lista de préstamos locales con diversos incentivos para actuar como garantes. Una vez que se haya comprometido, cualquier remanente de morosidad impaga o incumplimiento de los préstamos bajo su protección será pagado por este garante. Posteriormente, este garante local puede realizar los procedimientos de cobranza para reclamar sus pérdidas.

Monetización



Se aplicará una tarifa equivalente tanto a los prestatarios como a los prestamistas. Del mismo modo, se cobrará una tarifa de transacción en FTX Token en cada pago programado. La tarifa de transacción será un porcentaje fijo que se aplica a cada acción a medida que se realiza.

FintruX Network cobra una tarifa por igualar los prestatarios a los prestamistas en el mercado y una tarifa de servicio modesta para cada acción, ya que se realiza en el contrato inteligente.

Las tarifas mínimas de gas que cobra la red virtual de Ethereum para el despliegue de cada contrato inteligente y para la ejecución de las acciones dentro serán absorbidas por la red FintruX.

MODELO DE NEGOCIO

MODELO DE NEGOCIO EXPLICADO

	Prestatarios	FintruX Network	Prestatarios	Garantías
Privilegios	<ul style="list-style-type: none"> Tasas de interés más bajas gracias a las mejoras crediticias de FintruX. Al final del plazo, reciba el 10% del préstamo retenido por exceso de reserva colateral. (*) 	<ul style="list-style-type: none"> No presta su propio dinero. No somos responsables de los incumplimientos y los incumplimientos por encima de las cuatro mejoras crediticias en cascada que pueden. 	<ul style="list-style-type: none"> La morosidad y los incumplimientos de los préstamos están cubiertos por los potenciadores de crédito de FintruX, siempre que no se agoten. 	<ul style="list-style-type: none"> Gane tokens por garantizar préstamos seleccionados
Obligaciones	<ul style="list-style-type: none"> Confíe en el 10% del monto del préstamo con FintruX como sobre / cross-colateralization. Puede pagar una prima del 10% por el seguro de colateralización cruzada si ese grupo se agotó. 	<ul style="list-style-type: none"> Utilice el 10% del monto del préstamo para pagar los incumplimientos y el incumplimiento del mismo préstamo (sobrecolateralización) Utilice las sobras de la sobrecolateralización para pagar los incumplimientos y los incumplimientos de otros préstamos de la misma clase (perfil de riesgo) si ningún garante o garante falla en entregar Devuelva cualquier resto de la garantía adicional / cruzada para pagar el 10% retenido a los prestatarios 	<ul style="list-style-type: none"> inyectar el 10% del monto del préstamo en FintruX como sobre / cross-colateralization 	<ul style="list-style-type: none"> Debe reembolsar cualquier morosidad no pagada o incumplimiento de los préstamos bajo su protección no cubiertos por sobrecolateralización

* si no se ha agotado ningún grupo de morosidad / incumplimiento y colateralización cruzada.

LA RED FINTRUX



Aprovechando la tecnología de Robocoder y las relaciones existentes en el mundo de la financiación, FintruX Network lidera el camino hacia la democratización del crédito, ofreciendo una alternativa innovadora al acceso al crédito.

El mercado de FintruX Network y la plataforma de administración automatizada es un portal de financiamiento global P2P con crédito mejorado en un blockchain. Es principalmente para permitir que las nuevas empresas y las pequeñas empresas obtengan préstamos de inversores locales acreditados e instituciones financieras. También pueden tomar prestado en monedas criptográficas, donde todo se realiza globalmente. Para maximizar los beneficios de mejora del crédito, se invita a los garantes de terceros locales a cubrir cualquier pérdida derivada de la morosidad o mora que la sobrecolateralización no pueda cubrir adecuadamente.

Existen grupos de garantías cruzadas para cada paquete y moneda de decisión de crédito. Actúan como reservas de seguros para las pérdidas por impago inesperadas. Al final del período, estos montos se distribuirán a los prestatarios o prestamistas, por situación.

Todo esto desembocará en resultados directos dentro de un mercado eficiente, tanto en el costo como en la transparencia.

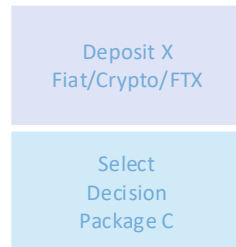
CARACTERÍSTICAS CLAVE

La **sobrecolateralización** es el proceso de publicar más garantías de las necesarias para asegurar el financiamiento. La sobrecolateralización a menudo se utiliza como un método de mejora crediticia al reducir la exposición del acreedor al riesgo de incumplimiento.

Configurar los parámetros de financiación

Los prestamistas pre-definen sus parámetros en base a un conjunto de tablas de decisiones disponibles en una lista de clases empaquetadas proporcionadas por las agencias calificadas. El paquete puede incluir su elección de fraude, identidad y agencias de puntaje crediticio. Los prestamistas otorgarán un poder a FintruX Network para vincular los contratos de financiamiento en función del fondo disponible y las condiciones especificadas.

Prestamista A



Emparejamiento instantáneo

Usando nuestra interfaz de usuario receptiva, los prestatarios pueden configurar su solicitud de financiamiento a través de señalar y hacer clic, arrastrar y soltar en todo tipo de dispositivos, incluidos los equipos de escritorio, computadoras portátiles, tabletas y teléfonos inteligentes. La coincidencia instantánea puede ocurrir cuando los prestatarios reducen sus búsquedas según los parámetros disponibles y sus requisitos.

Prestatario B



Prestamista A



Credit Score



KYC & Documentation



Instant Matching

Una vez que se proporcionen las respuestas en los cuestionarios, una lista de prestamistas con calificaciones, revisiones, información de alto nivel y ofertas especiales estará disponible al instante para ser seleccionada por los prestatarios. La adjudicación de crédito y la calificación se pueden realizar en esta etapa, a discreción de los prestatarios. En este momento, el prestatario pagará en FTX Token al agente de servicio y a la red FintruX al mismo tiempo.

CARACTERÍSTICAS CLAVE

Calificación y revisión descentralizada

Proporcionamos y mantenemos una plataforma de revisión descentralizada para prestatarios, prestamistas y todas las agencias de servicios basada en contratos inteligentes de Ethereum. Por lo contrario, las opiniones escritas en un sitio web de terceros están sujetas a cambios por parte del propietario del sitio; no existe integridad en los sistemas actuales que no son de blockchain. No se puede enfatizar demasiado la necesidad de obtener información de retroalimentación / investigación de mercado para mejorar la calidad de la evaluación de riesgos, el servicio y la transparencia.

Por otro lado, vemos prestatarios, que carecen de una fuente confiable de comparabilidad entre diferentes prestamistas, así como la posibilidad de dar retroalimentación sin filtro para compartir sus opiniones y pensamientos. Lo mismo para los prestamistas que ahora pueden calificar y escribir comentarios sobre sus prestatarios y agencias; posteriormente, estos pueden utilizarse como parte del mecanismo de calificación crediticia para la evaluación del riesgo de crédito.

Cuando el prestatario haya seleccionado el paquete y esté listo para comprometerse, el agente de identidad y fraude seleccionado solicitará una lista de documentos. Se requieren documentos personales y comerciales. Ejemplos de documentos de know-your-customer (KYC) son:

Negocio:

- Nombre comercial, dirección, dirección de correo electrónico, número de teléfono
- Lo que hace tu negocio
- Cuánto tiempo ha estado abierto el negocio
- Ventas anuales
- Beneficio comercial anual antes de impuestos
- El tipo de entidad legal de su negocio
- El porcentaje del negocio que posee
- Cómo planeas usar el dinero
- Si su empresa tiene alguna deuda pendiente
- ¿Cuántos empleados tienes?
- Si posee o alquila su espacio de oficina
- Si tiene seguro de propiedad o responsabilidad civil

Personal:

- El valor de su banco personal y cuentas de jubilación
- Ingresos del hogar
- Si tienes un seguro de vida personal

Como se envían todas las documentaciones requeridas, el agente de fraude e identidad coordinará la validación y aprobará la transacción, solicitará más información o rechazará la solicitud.

Con el permiso del prestatario, estas documentaciones se pueden convertir en un perfil KYC para que pueda ser reutilizado, simplificando futuros procesos de debida diligencia.

Debida diligencia

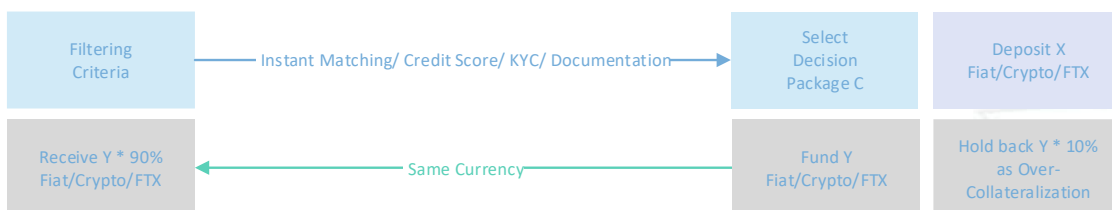
CARACTERÍSTICAS CLAVE

Cross-collateralization es un término que se usa cuando el colateral de un préstamo también se usa como garantía para otro préstamo.

Obtener financiación

Una vez que se aprueba la aplicación, se genera un contrato inteligente totalmente personalizado y simplificado para el prestatario, con información detallada. Cuando el prestatario confirma la aplicación, este contrato inteligente se agregará al libro mayor distribuido. El financiamiento se activa de inmediato ya que todos los documentos / imágenes relevantes y requeridos ya han sido capturados y verificados por el agente de identidad y fraude seleccionado.

Prestatario B

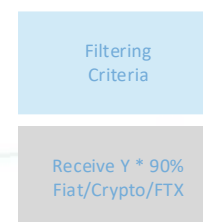


Nuestra solución blockchain garantiza que tanto los prestatarios como los prestamistas puedan ver los mismos detalles y documentos de la transacción. Debido a la naturaleza compartida de blockchain, no hay necesidad de que un tercero verifique y confirme la transacción. Los participantes en la transacción que tengan los permisos adecuados podrán ver la misma información en tiempo real.

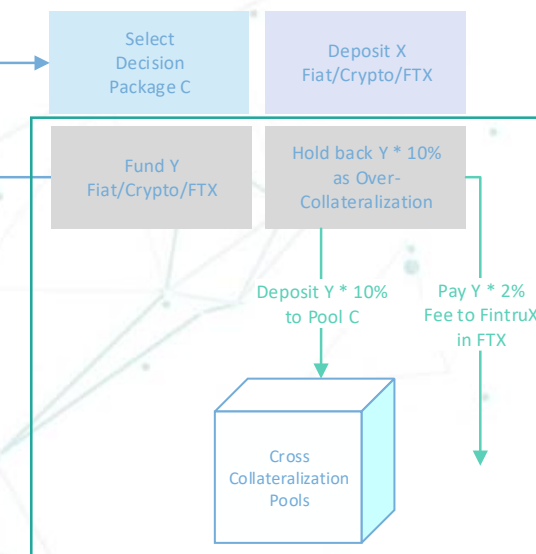
Colateralización

Como parte de la sobrecolateralización, existe una retención del 10% de los fondos por contrato. Se almacenará en el grupo de garantías cruzadas respectivo siempre que sea el mismo paquete de decisión de crédito y moneda. Se le pagará una tarifa de 2% a FintruX Network por el servicio de emparejamiento, en Token FTX.

Prestatario B

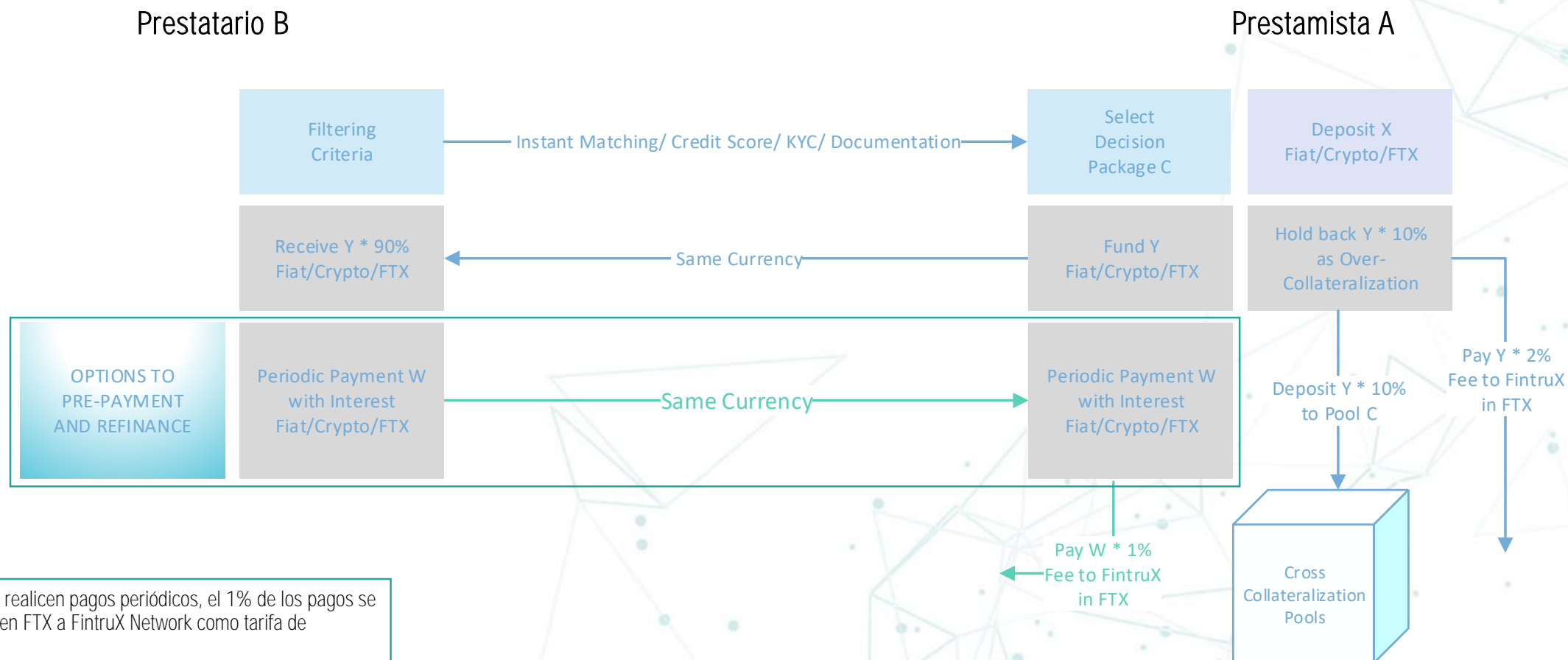


Prestamista A



CARACTERÍSTICAS CLAVE

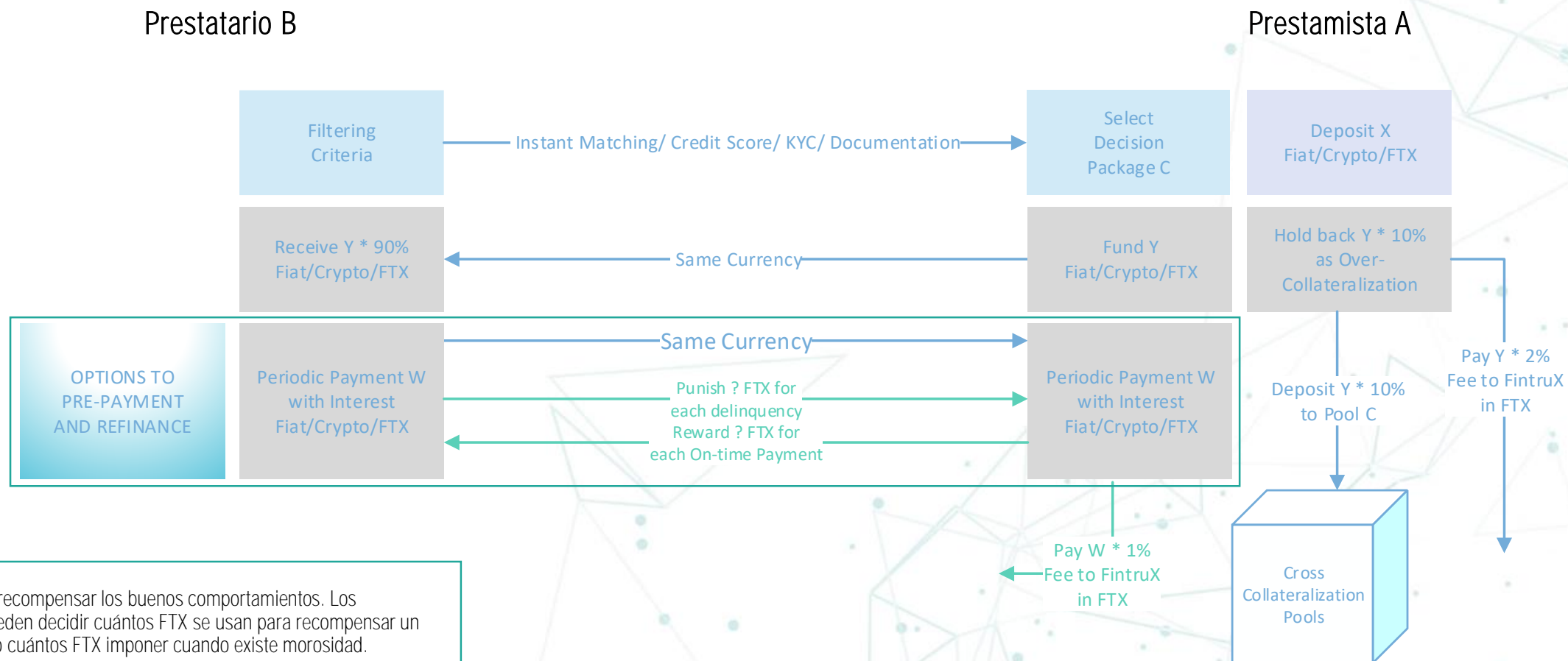
Pagos



A medida que se realicen pagos periódicos, el 1% de los pagos se abonarán en Token FTX a FintruX Network como tarifa de transacción.

CARACTERÍSTICAS CLAVE

Recompensa/Castigo

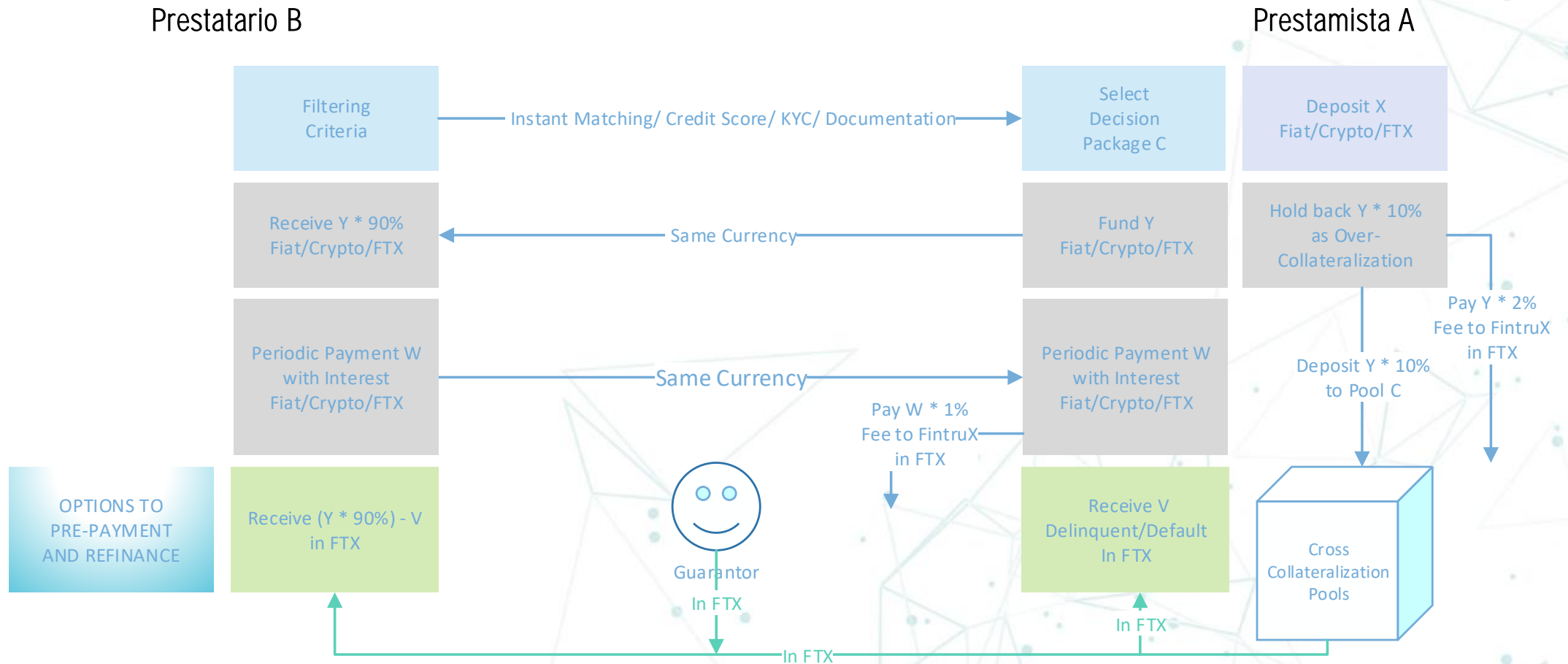


Es algo positivo recompensar los buenos comportamientos. Los prestamistas pueden decidir cuántos FTX se usan para recompensar un pago a tiempo, o cuántos FTX imponer cuando existe morosidad.

CARACTERÍSTICAS CLAVE

Al final del plazo, pueden ocurrir dos escenarios. Los prestatarios pueden obtener la retención total del 10% de la sobrecolateralización respectiva calculada en base al valor original. Alternativamente, el prestamista recibirá las pérdidas principales del grupo de colateralización cruzada en el caso de pérdidas de crédito / incumplimiento. Está operando por orden de llegada.

Fin de los términos



CARACTERÍSTICAS CLAVE

“Garantor”

Al incluir un agente intermediario (el “Garantor”), FintruX Network busca neutralizar el riesgo de crédito del prestamista y, en caso de incumplimiento, proporcionar un mecanismo alternativo para administrar el cobro de deudas en el país de residencia del prestatario. El garante es un inversor que decide correr el riesgo de cubrir la cobertura inadecuada proporcionada por la sobrecolateralización. Los posibles garantes elegirán de una lista de préstamos que no tienen garante y ganarán la tarifa de incentivo en FTX Token proporcionada en función de los perfiles de madurez y riesgo.

Administración de la financiación

Las opciones de autoservicio, como el prepago y el refinanciamiento, están disponibles para la comodidad de los prestatarios. El prepago es necesario cuando la pequeña empresa puede permitirse devolver el préstamo antes para ahorrar en el costo de los intereses. Por el contrario, cuando los tiempos son difíciles, la refinanciación puede evitar la morosidad, lo que puede afectar las calificaciones e incurrir en cargos de penalización adicionales. Estas son opciones discrecionales proporcionadas por los prestamistas respectivos.

Cada transacción financiada está representada por un contrato inteligente generado por FintruX Network basado en las configuraciones acordadas por ambas partes. Este contrato inteligente es visible y transparente para las partes involucradas. Es inmutable y resistente a la censura. Las opciones administrativas seleccionadas son ejecutables basadas en este contrato inteligente que durará toda la vida del financiamiento.

La mensajería automática entregada por mensaje de texto a móvil, correo electrónico, redes sociales, etc. está disponible en muchas ocasiones, como fondos, pagos, morosidad, cobro, caducidad, etc.

Gestión del portfolio

Nuestra funcionalidad de cartera permite a los prestatarios, prestamistas y agencias de servicio obtener una visión general de las transacciones que han ejecutado y una vista resumida de las métricas clave. Las carteras son jerárquicas y pueden anidarse para formar estructuras complejas que ayudan con la organización y la estructuración.

La información de alto nivel como la morosidad, los valores predeterminados y otra información de rendimiento está disponible y se puede visualizar y exportar.

Visión de mercado

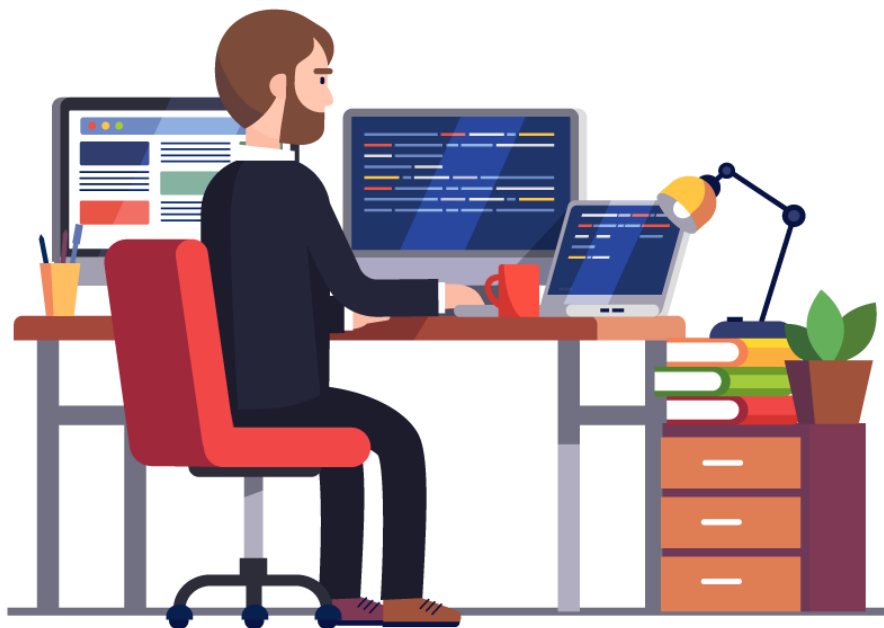
FintruX Network proporciona una descripción detallada de la actividad del mercado en todas las regiones, sectores de mercado, exposiciones, etc. La capacidad de agregar estadísticas brinda una visión sin paralelo del mercado de financiación.

El panel de la red FintruX muestra varios datos de mercado y notificaciones de los usuarios. Este tablero permite a cada usuario personalizar y monitorear datos según sus requisitos.

TECNOLOGÍA

"En álgebra, convertimos $5(2 + x) + 3(5x + 4) - (x)^2$ en una forma más simple $20x + 22 - x^2$ antes de resolver para x . Es mucho más fácil de entender y mucho más fácil de resolver.

En la escritura, cambiamos "escuchará de mí que vuelvo a este punto una y otra vez" en una forma más simple "Volveré a este punto". Es decir, estamos simplificando constantemente las construcciones para comunicarnos de manera más efectiva".



Todo el código está específicamente diseñado para un evento totalmente personalizado.

Los programas más pequeños conducen a tarifas de gas más bajas y transacciones más rápidas. Lo más simple es lo mejor.

FintruX Network es una de las primeras aplicaciones descentralizadas del mundo con tecnología de Ethereum y desarrollo sin código. Permite generar contratos inteligentes y desplegarlos en tiempo real para los prestatarios, sin codificación. La arquitectura de la red FintruX es una combinación altamente escalable y robusta de los últimos avances tecnológicos en los enfoques del blockchain, la experiencia del usuario, el cliente y el servidor.

La automatización tradicional es un sistema para todas las variedades de transacciones, muchas declaraciones "si-luego-más", muy complicado. Estamos cambiando el paradigma de programación con FintruX Network. Generamos un programa único ("Contrato inteligente") para cada contrato de prestatario que se implementará en tiempo real en el blockchain a través de una interfaz configurable. Al generar un nuevo contrato para cada caso de uso individual, cada programa está en su forma más simple, no más declaraciones if-then-else.

Lo que significa para nuestro programador: antes, solíamos hacer todos los programas flexibles, sin codificación; ahora es todo lo contrario, todo codificado para asegurarse de que esté en su forma más simple y totalmente personalizado para un escenario, una situación y un evento.

El Smart Contract se convierte en un acuerdo vinculante entre los participantes: Inequívoco, Inmutable y sin necesidad de arbitraje.

TECNOLOGÍA

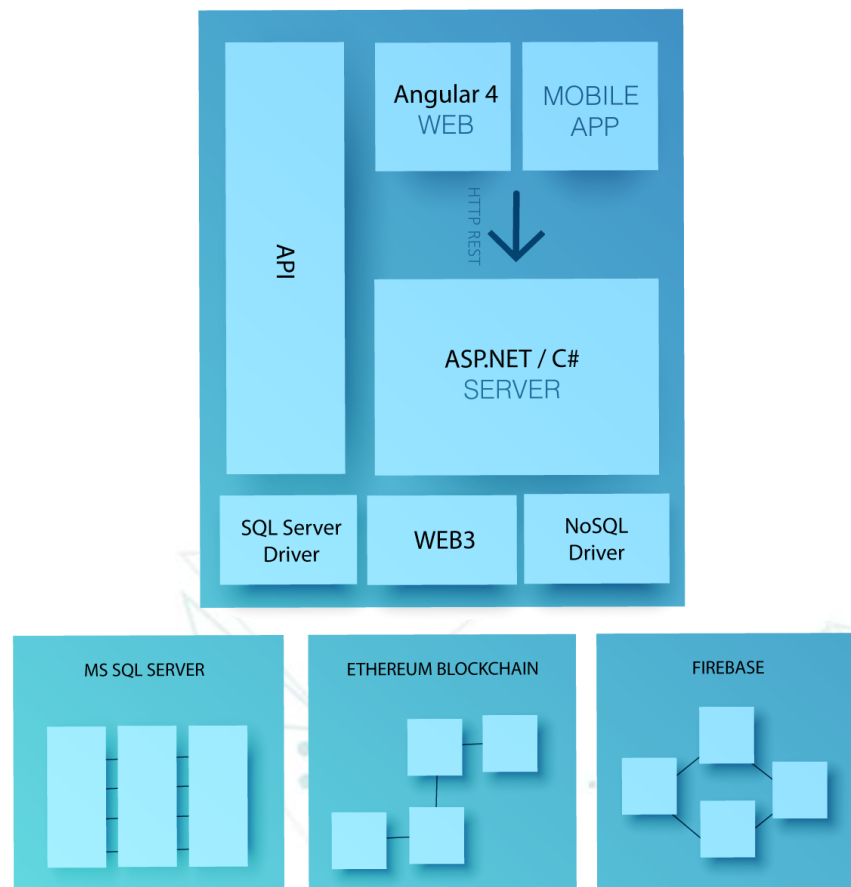
Blockchain

Nuestro mercado aprovecha la tecnología blockchain que ofrece a todos los participantes procesos consistentes, compartidos y seguros. La naturaleza del blockchain descentralizado permite una interacción completa entre las partes que elimina los costos y las comisiones de terceros.

Nuestra plataforma aprovecha el blockchain de Ethereum y sus contratos inteligentes que proporcionan un entorno de desarrollo integral y una gran comunidad.

Privacidad y gran capacidad de almacenamiento

Para procesar ciertas transacciones, se requiere almacenar e intercambiar información privada y confidencial. Nuestro almacenamiento es una base de datos SQL. Ésta, complementa a la blockchain facilitando el acceso a los datos, tales como el registro de prestatarios u otro tipo de información confidencial. Existen múltiples niveles de seguridad, tales como autenticación externa y un sólido uso de perfiles seguros preestablecidos.



La interfaz de usuario ("UI") se implementa utilizando Angular 4, que es rápido y receptivo. Usamos un backend Node.js que maneja la mayor parte de la lógica de negocios. La combinación de Angular 4 y Node.js ha demostrado ser un enfoque muy rápido, liviano y robusto.

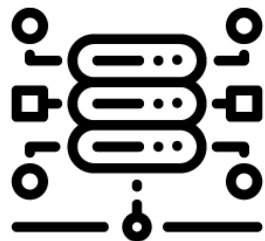
Esta interfaz de usuario web rinde de forma receptiva en tabletas y teléfonos; Como parte de nuestra hoja de ruta, estamos desarrollando una aplicación móvil para aprovechar las capacidades nativas de teléfonos y tabletas; lo más probable es que Ionic se utilice, pero está sujeto a cambios.

El backend se compone de tres bases de datos: Ethereum blockchain, MSSQL y Firebase.

1. La máquina virtual Ethereum maneja los datos de blockchain, incluidos los contratos inteligentes para cada contrato de prestatario y la documentación asociada;
2. La base de datos SQL maneja datos estructurados rápidos y de misión crítica, especialmente datos que requieren la garantía de que dos o más actualizaciones tienen éxito o fallan como una unidad atómica;
3. La base de datos NoSQL maneja datos dinámicos no estructurados como personalización, administración de perfiles de usuario, big data, interacción con Internet of things (IoT), etc .;

La red FintruX proporciona esta infraestructura y tecnología de bajo código para construir nuestra generación sin código de contratos inteligentes y mercado.

MACRODATOS (BIG DATA)



ANÁLISIS DE MACRODATOS

Recopilando todos los datos de la plataforma FintruX, de los socios, y de la API disponible



INVESTIGACIÓN

- Asociación con universidades
- Investigación de pequeñas empresas



APRENDIZAJE AUTOMÁTICO

- Detección de fraude
- Predecibilidad predeterminada
- Puntuación de crédito



CRITERIO AI

- Criterio para mejorar la decisión de crédito

FintruX Network generará grandes cantidades de datos que serán de gran valor para nuestros clientes. Los datos proporcionarán una visión del mercado que no existe hoy en día. Las empresas externas pueden utilizar estos datos como parte de sus soluciones, incluso si no están utilizando directamente el mercado de FintruX.

Partes de nuestro software serán de código abierto, disponibles para el uso de otros proveedores de soluciones de financiación. Al hacer esto, buscamos crear un ecosistema fuerte con una comunidad activa de adoptantes.

FintruX Network reunirá todos los datos de la plataforma y todas las API, agentes de servicio, etc. Estamos aprovechando alianzas clave con Robocoder, Enterprise Ethereum Alliance, Microsoft y varias universidades para realizar investigaciones con el fin de mejorar la toma de decisiones de crédito, fraude, identidad gestión y reducción de riesgos.

Robocoder licencia su tecnología y brinda amplios servicios de desarrollo, análisis y datos de mercado a FintruX Network. Habiendo prestado servicios al sector de titulización durante los últimos 18 años, Robocoder ha acumulado inmensos datos estadísticos para muchos miles de millones de dólares de activos de financiación. Este gran dato se usará para validar los modelos de servicio de FintruX Network.

ANÁLISIS SOBRE COMPETIDORES

Los prestamistas que otorgan préstamos a pequeñas empresas se pueden dividir en dos categorías principales:

1. P2P tradicionales y prestamistas directos: préstamos dentro del mismo país con la moneda del país
2. Crypto currency using smart contract: préstamo usando blockchain smart contract como intermediario

Funding Circle, OnDeck y Kabbage (P2P tradicional y prestamistas directos)

Hay muchas formas en que podemos diferenciar los préstamos de pequeñas empresas P2P en Funding Circle de los prestamistas de balances, como OnDeck y Kabbage.

Los préstamos de Funding Circle provienen de múltiples inversores, que compran partes del préstamo comercial u oferta sobre ellos en una subasta, mientras que Kabbage y OnDeck prestan su propio capital.

Los préstamos de Kabbage y OnDeck, a menudo denominados préstamos de anticipo en efectivo para comerciantes, suelen ser para fines comerciales a corto plazo (6 meses o un año), mientras que los de financiación se estructuran con mayor frecuencia para el crecimiento comercial a largo plazo (hasta 5 años). Todos prestan entre 20% y 50%, rara vez prestarían menos que eso.

En general, las tres compañías intentan abordar una de las principales deficiencias estructurales en el entorno actual de crédito para pequeñas empresas: los bancos y otras fuentes tradicionales de capital no están prestando a PyMEs. Es por eso que cada vez más propietarios de negocios recurren a las finanzas alternativas para hacer crecer sus empresas.

ETHLend, Lendoit, SALT (Moneda criptográfica usando el contrato inteligente)

Utilizando tokens como garantía, ETHLend es una plataforma de préstamos punto a punto completamente descentralizada que utiliza contratos inteligentes en la cadena de bloques de Ethereum para prestar Ether. ETHLend no genera puntaje y no tiene ningún fondo de compensación para proteger a los prestamistas.

Lendoit es similar a ETHLend, pero agrega calificación de prestatario, reputación, recaudador y 2% de crowdsale como fondo de compensación para proteger a los prestamistas.

SALT se presta en monedas fiduciarias. Es una plataforma de préstamos centralizada para préstamos con un monto superior a US \$ 5,000. Utiliza el contrato inteligente solo para depositar moneda criptográfica como garantía. Su mercado objetivo son los prestatarios con criptomonedas que no quieren liquidar en fiat. Solo los inversores acreditados y las instituciones financieras calificadas pueden convertirse en prestamistas en SALT.

FintruX Network es una plataforma peer to peer totalmente descentralizada que genera y despliega un único contrato inteligente en el blockchain de Ethereum para cada préstamo individual. Para los préstamos no garantizados, utiliza herramientas de mejora del crédito, tales como sobrecolateralización, garantes, garantías cruzadas y 5% de todos los tokens FTX para reducir significativamente el riesgo de los prestamistas.

Nuestros prestatarios objetivo son pequeñas empresas, especialmente nuevas empresas, que desean aprovechar las tasas más bajas que ofrece nuestra plataforma porque hacemos préstamos no garantizados altamente seguros. Los agentes especializados en fraude, identidad, calificación crediticia y decisiones son socios en este ecosistema. Solo los inversores acreditados y las instituciones financieras pueden convertirse en prestamistas en la fase I de FintruX Network.

Existen cientos de plataformas de préstamos para el mercado, diferimos en que les permitimos a los prestatarios tomar préstamos a una tasa significativamente más baja y los prestamistas los prestan con confianza en muy poco tiempo.

MINIMIZACIÓN DE RIESGOS

A continuación se muestra una demostración de que FintruX Network ha evaluado todos los riesgos y concluyó que el préstamo sin garantía ofrecido a las pequeñas empresas en esta red debería disfrutar de una tasa más baja debido a todos los mecanismos de reducción de riesgos introducidos.

Riesgo de identidad. Solo las agencias de identidad y fraude acreditadas podrán operar en la red FintruX.

Riesgo crediticio. Esto es administrado por cada paquete de decisión de crédito proporcionado por los agentes calificados a un nivel acorde con la rentabilidad. Mayor riesgo mayor rendimiento.

Riesgo de pérdida. Esto se reduce significativamente, si no se neutraliza, a través de la protección en cascada y cruzada como potenciadores de crédito; además de los garantes de terceros. El 5% de todos los tokens se han reservado como protección de último recurso para los prestamistas.

Riesgo bloqueado. La liquidez es importante para un prestamista. Los prestamistas pueden retirar fondos no comprometidos en cualquier momento. Para los fondos comprometidos, FintruX Network proporcionará una plataforma de negociación disponible para que los prestamistas intercambien sus préstamos entre sí.

Riesgo de préstamos múltiples. FintruX Network desalienta prestar más de lo que el prestatario puede pagar. Puede ser difícil evitar que los prestatarios de la práctica de tomar préstamos de diferentes fuentes dentro del mismo período. Algunos prestatarios también pueden tomar prestado de una cuenta para cubrir otra. Trabajaremos con socios (oficinas de crédito, etc.) para determinar si los mismos prestatarios tienen otros préstamos.

Riesgo de devaluación Dado que los fondos de colateralización se mantienen durante la vigencia de sus términos en sus monedas originales y solo se invierten en depósitos a corto plazo que coinciden con el vencimiento de cada obligación, no existe riesgo de devaluación de qué preocuparse.

La falta de riesgo de información. Cada préstamo es un contrato inteligente único: inequívoco, inmutable, sin necesidad de arbitraje.

Riesgo de prepago. Los prestamistas pueden cobrar una tarifa razonable por cada prepago anticipado para compensar la pérdida de oportunidad en los cargos por intereses.

Riesgo de tipo de interés. El riesgo de tasa de interés es la posibilidad de que un instrumento de deuda a tasa fija disminuya en valor como resultado de un aumento en las tasas de interés. Esto está fuera del alcance de FintruX Network.

Riesgo de delincuencia. Este riesgo es mitigado por la opción de refinanciamiento de autoservicio y garantes. También recomendamos mensajes de texto, correo electrónico, calificación, revisiones, recompensas, cargos por mora como herramientas para evitar la morosidad. Para las pequeñas empresas, la morosidad afectará negativamente el crédito del propietario y la reputación de la empresa.

BUENA PRAXIS DEL LENDING



1. **Administración de Fraude e Identidad:** todos los agentes de fraude y servicio de identidad serán evaluados para asegurar que se implemente la debida diligencia para prevenir el fraude y la estafa de identidad. Para el prestatario de pequeñas empresas, no solo se controlará la identidad comercial, también se verificará la identidad del propietario de la empresa. Además, el nombre de la cuenta bancaria donde se transferirá el fondo debe coincidir con el nombre del propietario o el nombre comercial.
2. **Gestión de puntaje de crédito:** todos los agentes de servicio de puntaje crediticio serán evaluados por profesionalismo. Para los préstamos a pequeñas empresas, tanto los negocios como el propietario serán verificados. Por ejemplo, si el negocio de préstamos es una puesta en marcha, es decir, la empresa tiene menos de un (1) año, el propietario debe tener más de 630 puntajes FICO.
3. **Gestión de decisiones de crédito:** todos los agentes del servicio de decisión de crédito serán evaluados para conocer las mejores prácticas. En particular, cada tabla de decisiones se comparará con la puntuación de calidad empírica desarrollada por nuestros expertos internos para garantizar que se encuentren dentro de una desviación aceptable de los errores significativos.

Ahora que somos capaces de otorgar préstamos sin garantía altamente seguros, la responsabilidad recae en FintruX Network para evitar abusos. Estas mejores prácticas describen cómo podemos seguir prestando estafas y préstamos irrazonables a nuestro ecosistema.

Además de tener potenciadores de crédito incorporados para proteger a los prestamistas, llevamos a cabo la cobranza cuando un préstamo se retrasa cuando no hay un garante. La recolección interna es nuestro primer paso cuando un prestatario pierde un pago. Solo remitimos la cuenta morosa al agente de cobro externo cuando todo lo demás falla. Cualquier monto de recuperación que recibamos del proceso de cobro se pagará a los prestamistas a prorrata, sujeto a un cargo por servicio del 1,00% y, si corresponde, una tarifa de cobro adicional del agente de cobro externo.

En el caso de un préstamo incumplido o impagado que tenga un “garantor” local, se procederá la cobranza al prestatario por parte del “garantor”.

Nuestra experiencia en la aplicación de mejoras de crédito, tales como la **sobrecolateralización** cruzada por debajo del 10% de los fondos de Titulización, el costo del fondo (tasa de interés) puede reducirse típicamente en 100 puntos base. Esperamos que el garante y la reserva de garantía simbólica se tripliquen.

Con la diligencia debida anterior, confiamos en que podemos mantener con éxito FintruX funcionando como una carretera de préstamo saludable para todos los participantes legítimos.

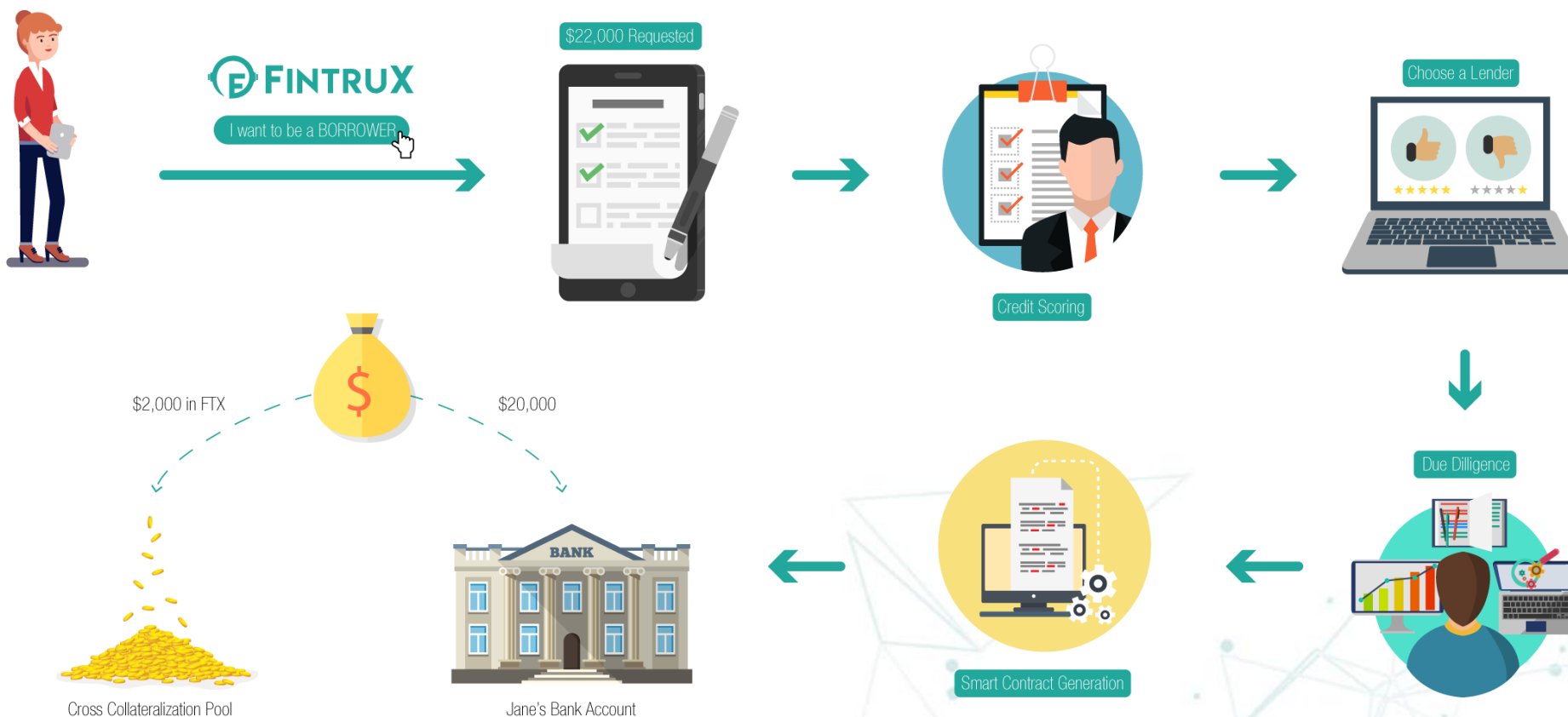
CASO DE USO #1



Paul, un piloto de línea aérea con domicilio en Toronto, Canadá, tiene ahorros adicionales de \$ 500,000 que no planea gastar por un tiempo. Decide invertir ese dinero en un préstamo P2P, por lo que se registra en FintruX.com afirmando que es un prestamista. Envía los \$ 500,000 a FintruX Network con su nombre. Después de seleccionar dos paquetes diferentes de decisión de crédito de diferentes perfiles de riesgo para dividir sus fondos, procede a pagar el equivalente a \$ 20 en FTX por cada paquete a los agentes de servicio. Los paquetes también vienen con agentes recomendados de fraude, identidad y calificación crediticia. Firma el poder de FintruX Network para ejecutar transacciones de préstamos en su nombre en función de las reglas definidas en esos paquetes.

Paul ahora está listo para participar en la coincidencia automatizada con los prestatarios. Tras una coincidencia exitosa, pagará una pequeña tarifa en FTX a FintruX Network.

CASO DE USO #2



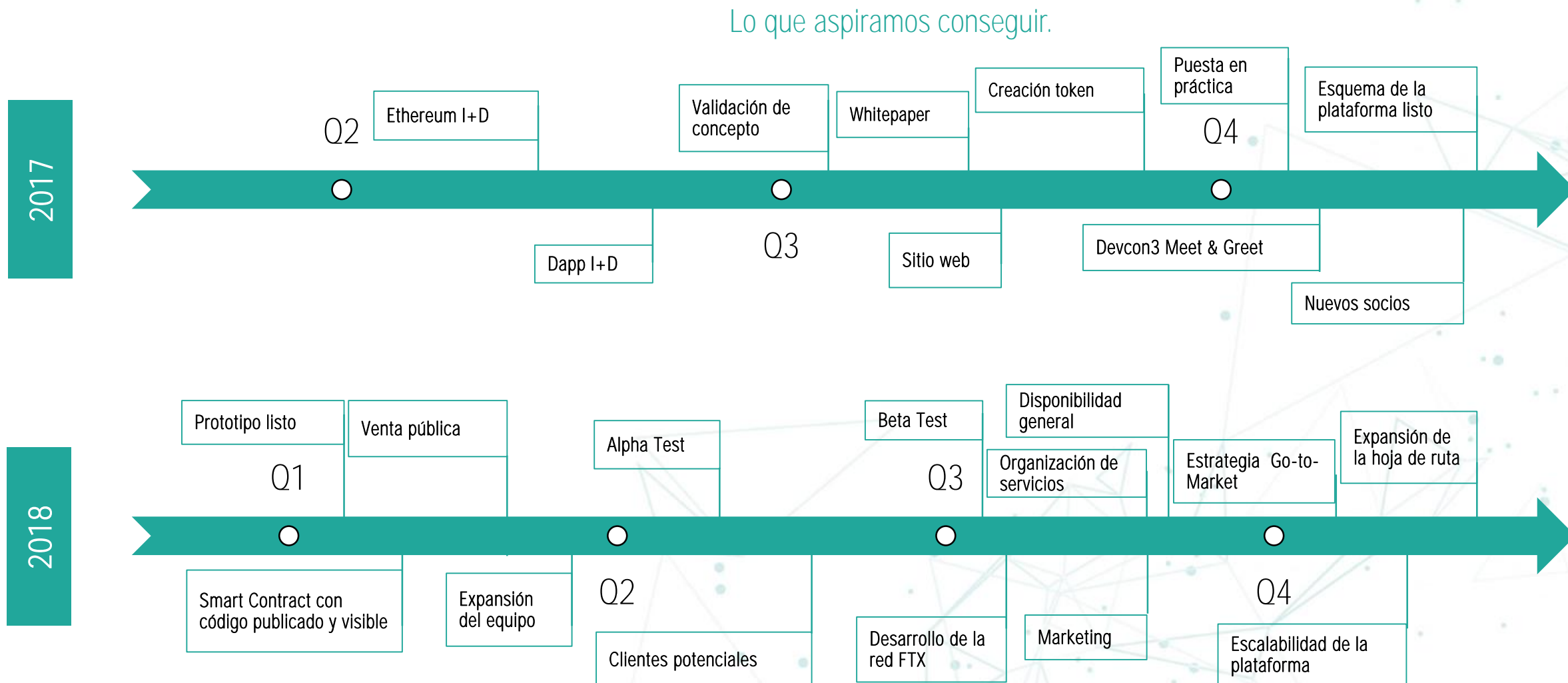
Jane, la propietaria de ABC Ltd, una compañía de Vancouver, Canadá, quiere pedir prestado \$ 20,000 para pagar una campaña de mercadeo no presupuestada. Solicita un préstamo sin garantía de FintruX.com. Sabiendo que hay un 10% de retención como **sobrecolateralización**, solicita la cantidad de \$ 22,000 en su lugar.

Ella filtra a través de un conjunto de parámetros que incluyen un rango de tasas de interés y el número de pagos a plazos que hará. Después de contestar algunas preguntas preliminares, ella es preaprobada. Para encontrar las tasas de interés óptimas, ahora decide realizar una verificación de crédito por un agente de puntaje designado por el paquete que ha elegido. El equivalente a \$ 1 en FTX va al agente de fraude e identidad, el equivalente a \$ 2 en FTX va al agente de puntuación, pagado por Jane.

Ella finaliza su decisión, incluida la selección de su prestamista favorito. El agente de fraude e identidad recopila cierta información y completa la documentación y el proceso de diligencia debida. Se genera un contrato inteligente de fuente abierta. Ella está satisfecha después de revisar y el contrato inteligente se implementa.

Jane ahora se compromete a devolver una deuda de \$ 22,000 en 24 cuotas mensuales de \$ 989.07. \$ 20,000 están en camino a la cuenta bancaria en línea de Jane. Se transfieren \$ 2,000 al fondo apropiado de colateralización cruzada para cubrir pérdidas de crédito / incumplimiento. Si Jane paga su préstamo con gracia en el transcurso de su mandato, recibirá los \$ 2,000 retenidos.

HOJA DE RUTA



HOJA DE RUTA

Lo que aspiramos conseguir.

2017

Q2:

Ethereum I+D. Investigado en tecnología blockchain; tomó numerosos cursos sobre desarrollo de contratos inteligentes y solidez; practicado en Ropsten Testnet.

Dapp I+D. El equipo de desarrollo investigó y testeó en Angular 4, framework Truffle, Metamask, como también la interconectividad de un Smart Contract en redes privadas y Testnets.

Q3:

Validación del concepto FTX. El concepto de FintruX pasó a los clientes existentes y miembros de la junta de Canadian Finance & Leasing Association para su validación.

Whitepaper acabado. Documento explicativo sobre una blockchain basada en las finanzas.

Definir la utilidad del token FTX. Diseño de una utilidad práctica, que usará la plataforma FintruX para operar de la forma más eficiente y efectiva.

Q4:

Puesta en práctica. Enfoque el financiamiento de FintruX en un producto específico: "hacer que el préstamo sin garantía de igual a igual (P2P) sea altamente seguro". FintruX Network facilita la red global con agentes de servicio especializados.

Esquema de la plataforma acabado. La funcionalidad de los prestamistas que seleccionan el paquete de decisiones, la coincidencia instantánea del prestatario, la aprobación de crédito, el fraude y la verificación de identidad, la auditoría de documentos, la generación e implementación de contratos inteligentes y la financiación demostrada.

Nuevos socios. Establezca relaciones con personas de la industria de las finanzas y blockchain.

2018

Q1:

Prototipo acabado. Primer prototipo que comprende la funcionalidad básica del wireframe desplegado en Ethereum Testnet.

Código del smart contract publicado. El código fuente (hecho con Solidity) de los contratos inteligentes publicado en Github.

Financiación. Crowdsale completada.

Expansión del equipo. FintruX Network ampliará el equipo de desarrollo y contratará expertos en los sectores de financiamiento y desarrollo de blockchain de Ethereum.

Q2:

Alpha Test. Versión completamente funcional del prototipo implementado en EVM de producción con funcionalidades adicionales tales como verificación de crédito y puntaje, pagos programados, pagos de tarifas, gestión de grupos de colateralización cruzada, procesamiento de final de período.

Clientes potenciales. 12 prestatarios y 6 prestamistas se registraron para usar FintruX alpha diariamente.

Q3:

Beta Test. Extienda los procesos descendentes y las funcionalidades agregadas, como la participación del garante, estadísticas, informes de gestión.

Desarrollo de la red FTX. Plataforma lista para crecer exponencialmente agregando nuevos agentes de servicio participantes.

Organización de servicios. Equipo de soporte creado para ayudar a los participantes de nuestro ecosistema.

Disponibilidad general. Versión inicial disponible para todos los participantes.

Q4:

Estrategia Go-to-Market. Se asignan los equipos de venta y soporte.

Escalabilidad de la plataforma. La plataforma se prueba con el fin de servir a las masas. **Extensión.** Extienda los procesos y funcionalidades como la interfaz de negociación de préstamos lanzada en forma incremental.

EVOLUCIÓN DE LA PLATAFORMA

1ra fase : FINANCIACIÓN CREDITICIA ÓPTIMA

Haciendo uso de los principios de mejora de un crédito somos capaces de ofrecer **préstamos sin garantía altamente seguros**. Todo ello para beneficiar a las pequeñas empresas, inversores acreditados e instituciones financieras de todo el mundo.

2da fase: OPERATIVIDAD A NIVEL INTERNACIONAL

La tasa de interés de un país puede ser tan alta como 40 veces más que otra. Por ejemplo, la tasa preferencial de Madagascar puede ser tan alta como 60%, mientras que Japón puede ser tan baja como 1.5% [4]. Aunque hay que controlar los controles de divisas, el riesgo de tipo de cambio y otros problemas de regulación y localización, FintruX hará todo lo posible para permitir el financiamiento entre países mediante la asociación con carteras, bolsas y organismos reguladores. **En última instancia, los prestatarios de pequeñas empresas de países con tasas más altas pueden aprovechar las tasas que ofrecen los prestamistas ubicados en los países con tasas más bajas.**

3era fase: TIPOS DE ACTIVO ADICIONALES

FintruX invitará a varios tipos de activos innovadores creados por otros socios de la red FTX, para así hacer prosperar el ecosistema hasta el punto de convertirse en **la plataforma a la cual recurrir a nivel internacional**. Además, proporcionaremos una plataforma de negociación en la cual los prestamistas podrán intercambiar sus préstamos entre sí.



UTILIDAD DEL TOKEN

El token FTX ofrece varias características clave:

- Recompensas por ejecutar transacciones
- Reserva colateral de FTX
- Recompensas por buenas prácticas
- Castigos por malas prácticas
- Recompensas por otorgar info.
- Acceso a la plataforma
- Licencia API

Gestión automática de fees (gas):

La creación de cada contrato inteligente se realiza mediante el pago de una fee (gas), la cual es pagada por la red FTX. Aun así, los que participen en la plataforma deberán mantener una pequeña cantidad de ETH en sus cuentas para poder cubrir los gastos de interacción con el contrato inteligente.

La red FintruX se encargará de reembolsar estas fees (gas) a las cuentas de los participantes, sólo en el caso de que lleguen a mínimo preacordado. Sin embargo, es algo positivo evitar este tipo de reembolsos, dado el innecesario aumento del tamaño de los bloques.

```
Function transfer(address _to, uint256 _value) returns (bool) {
    require(canTransferTokens()); // Team tokens lock 1 year
    if (_value < token4Gas) {
        revert(); // do nothing if less than allowed minimum
    }
    if (balances[msg.sender] >= _value && balances[_to] + _value > balances[_to]) {
        balances[msg.sender] = balances[msg.sender].sub(_value);
        balances[_to] = balances[_to].add(_value);
        Transfer(msg.sender, _to, _value);

        // Keep a minimum balance of gas. Won't execute if the account has enough ETH.
        if (msg.sender.balance < minGas4Accts) {
            // reimburse gas in ETH to keep a minimal balance for next transaction.
            if (!msg.sender.send(gas4Token)) {
                GasRebateFailed(msg.sender, gas4Token);
            }
        }
        if (_to.balance < minGas4Accts) {
            // reimburse gas in ETH to keep a minimal balance for next transaction.
            if (_to.send(gas4Token)) {
                GasRebateFailed(_to, gas4Token);
            }
        }
    }
    return true;
} else {
    revert(); // Caller may not check "return false;"
}
```

Principalmente, el token se usará para alimentar la red FTX y será el principal medio para recompensar o ser recompensado por ser participante activo de la plataforma. Cualquier interacción con la plataforma supondrá un coste, el cual será especificado en FTX ("o f").

Los FTX serán transferibles de un participante a otro que lleve a cabo una actividad específica dentro de la red FintruX. Además, la red FintruX recibirá una pequeña comisión de cada pago de dichas actividades.

Tener tokens FTX permite intercambiar y a hacer reclamaciones dentro de la plataforma. Dichos tokens no confieren la obtención de ningún tipo de derecho de propiedad, ya sea derechos de propiedad intelectual o equivalentes relacionados con la red FintruX.

En fase de operatividad, la red FTX recolectará fees, los cuales se venderán continuamente a los participantes, procurando mantener el ecosistema de la red FTX y así sufragar los gastos de dicha operatividad.

POTENCIAL DE FTX

Protección FintruX

Caso #1:
Sin prestamista



FintruX recibe FTX como una tarifa de igualdad entre prestamista y prestatario, lo cual genera demanda para FTX.

FintruX + Protección del prestamista

Caso #2:
Protegido por el
prestamista



Los prestamistas reciben incentivos en FTX, generando aún más demanda para FTX.

POTENCIAL DE FTX

La demanda de FTX es directamente proporcional al número de préstamos facilitados por la plataforma.

SIN RIESGOS

Caso #3:
Las reservas colaterales suben por 10 su valor durante el plazo del préstamo



Cross Collateralization Pool



...

En este caso, incluso si todos los préstamos presentan impagos, esta reserva colateral es capaz de cubrir todas las perdidas generadas por éstos. Por ello, el riesgo para los prestamistas se reduce notablemente.

Esto puede suceder de distintas formas:

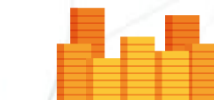
1. Inversión optimizada, basada en depósitos a corto plazo, coincidiendo con un posible impago.
2. Inyección continua a la reserva colateral proveniente de los nuevos préstamos.
3. Etc.

MÁXIMA PROTECCIÓN

Caso #4:
Los prestamistas no cumplen y en consecuencia hay demasiados préstamos sin aceptar



Cross Collateralization Pool



FintruX 5% Collateralization Reserve



...

En este caso, el 5% de todos los FTX ha sido reservado para cubrir perdidas cuando todos los proveedores de crédito fallan inesperadamente.

Esto es lo que se llama **máxima protección**.

CROWDSALE

CAPITAL TOTAL A CONSEGUIR: 75,000,000 FTX (25M USD)

PREVENTA PÚBLICA

CAPITAL MÍNIMO A CONSEGUIR:

5000 ETH

EMPEZÓ EN:

7 de enero de 2018 a las 17:00 UTC

ACABÓ EN:

21 de enero de 2018 a las 17:00 UTC

TASA DE CAMBIO:

1:1650 FTX

FORMA DE INVERSIÓN:

ETH

BONUS:

10%

CANTIDAD MÍNIMA DE INVERSIÓN:

0.1 ETH

CANTIDAD MÁXIMA DE INVERSIÓN:

Ilimitada

La preventa terminará en 48 horas, después de haber alcanzado el capital mínimo de 8.250.000 FTX (8.25% de la emisión total de tokens).

Los inversores pueden seguir contribuyendo una vez alcanzado el capital mínimo (soft cap), a una tasa de 1 ETH por 1.575 FTX, hasta que concluya la preventa o el capital máximo (hard cap) de 75.000.000 FTX (75% de la emisión total de tokens) sea alcanzado.

VENTA DE TOKENS

CAPITAL MÁXIMO A CONSEGUIR:

(CAPITAL TOTAL A CONSEGUIR) – (PREVENTA)

EMPEZÓ EN:

7 de febrero de 2018 a las 17:00 UTC

ACABÓ EN:

28 de febrero de 2018 a las 17:00 UTC

TASA DE CAMBIO:

Precio base = 1:1500 FTX

FORMA DE INVERSIÓN:

ETH

BONUS:

5%, 2.5%, 1.2%, 0.6%, 0% (Disminución regresiva del bonus)

CANTIDAD MÍNIMA DE INVERSIÓN:

0.1 ETH

CANTIDAD MÁXIMA DE INVERSIÓN:

Ilimitada

Una vez se alcance aproximadamente \$25M, la crowdsale se cerrará en las 12 horas siguientes.

Esto se hace para asegurar que el valor de \$25M en ETH se mantenga en un precio estable. Cuando la plataforma esté activa, los tokens que no se hayan vendido se distribuirán proporcionalmente entre todos los inversores

Los FTX serán entregados nada más comenzar la venta de tokens. Una vez completada no serán vendidos más tokens.

Un total de 10.000.000 FTX (10% de la emisión total) estarán disponibles para inversores en nuestra preventa privada, la cual estará basada en un contrato de compra & venta. Los FTX que no sean vendidos durante la preventa privada estarán disponibles posteriormente en la crowdsale pública.

El equipo ha predeterminado un mínimo a conseguir de 5.000 ETH, los cuales representan el atajo idóneo para que se finalice y se publique el desarrollo de la plataforma FintruX con un mínimo de funcionalidad.

Si el capital mínimo (soft cap) a conseguir no se alcanza al final de la crowdsale, todos los ETH invertidos serán retornados. Cualquiera que haya invertido, incluidos aquellos que compraron en la preventa, tendrán la posibilidad de extraer sus ETH del contrato inteligente (el de la venta).

Si solamente se llegará a alcanzar el capital mínimo (soft cap) a conseguir, todos los tokens sobrantes serían distribuidos entre todos los inversores.

Hay 5 etapas de bonus durante la venta de tokens. La distribución de cada etapa se basa en: el que primero llega, se lo queda. Cualquier cruce en varias etapas se dividirán en consecuencia. La compra temprana beneficiará al inversor, consiguiendo un bonus óptimo, el cual disminuirá hasta llegar a 0% en la última etapa. En la próxima página puede encontrar más información sobre el modelo de bonus a seguir.

Todos los ETH recolectados en la crowdsale irán directamente a wallets multi-signature. Centraremos nuestro esfuerzo en los pagos a los que realicen servicios en torno a ETH; en el pago de gastos con ETH; y en retener indefinidamente los fondos inactivos en un wallet multi-sig.

CROWDSALE

LOS BONUS DE LA VENTA DE TOKENS

Etapa	# de ETH	# de FTX	Bonus	FTX por ETH
1	+2,000	+3,150,000	5.0%	1 ETH – 1,575 FTX
2	+3,500	+5,383,000	2.5%	1 ETH - 1,538 FTX
3	+7,000	+10,626,000	1.2%	1 ETH - 1,518 FTX
4	+12,000	+18,108,000	0.6%	1 ETH – 1,509 FTX
5		FTX restantes	0%	1 ETH – 1,500 FTX

Nuestra fórmula de precios de lanzamiento se basa en el precio base más cinco niveles que disminuyen los bonos de incentivo que representan una distribución normal con una desviación estándar. El precio base de FTX es de 1.500 por ETH.

El modelo de bonificación seguirá lo que se vendió durante la preventa.

Ejemplo: si vendemos 5,000 ETH (8,250,000 FTX) durante la preventa, el 1er nivel comenzaría en 5,001 ETH y agregaría otros 2,000 ETH además de eso. El FTX restante en el nivel 5 se convertirá en 29,483,000 FTX.

Bajo ese escenario, continuamos por los niveles hasta que se haya vendido la meta máxima de 75,000,000 FTX.

FintruX Network se reserva el derecho de cambiar el número de tokens en los niveles antes de que comience el crowdsale.

Distribuiremos FTX semanas después de que termine el crowdsale. El final de la venta puede ser provocado por:

1. Al golpear nuestra tapa dura de 75M FTX vendido
2. Alcanzar el final del período de venta (28 de febrero a las 17:00 UTC)

Nuestros participantes pueden rastrear sus contribuciones en nuestro sitio web después de ser aprobados a través de KYC.

USO DE LOS FONDOS

La siguiente distribución es preeliminar y puede estar sujeta a cambios.

Los fondos recaudados a través del crowdsale se utilizarán para acelerar la construcción de la Red FintruX para pasar de alfa a beta y producción en asociación con unos pocos socios de financiamiento durante el segundo trimestre de este año. A la espera del éxito del crowdsale, la distribución de fondos se destinará principalmente al desarrollo, la infraestructura y la contratación de claves, como desarrolladores y comercializadores.

Uso de los fondos

Desarrollo – 40%:

El desarrollo del núcleo de la plataforma implicará el desarrollo de la tecnología como se describe en este documento. Esto incluye: funcionalidad propietaria, generación de contratos inteligentes, servicios de soporte, aplicaciones de usuario final descentralizadas, etc.

Operatividad – 25%:

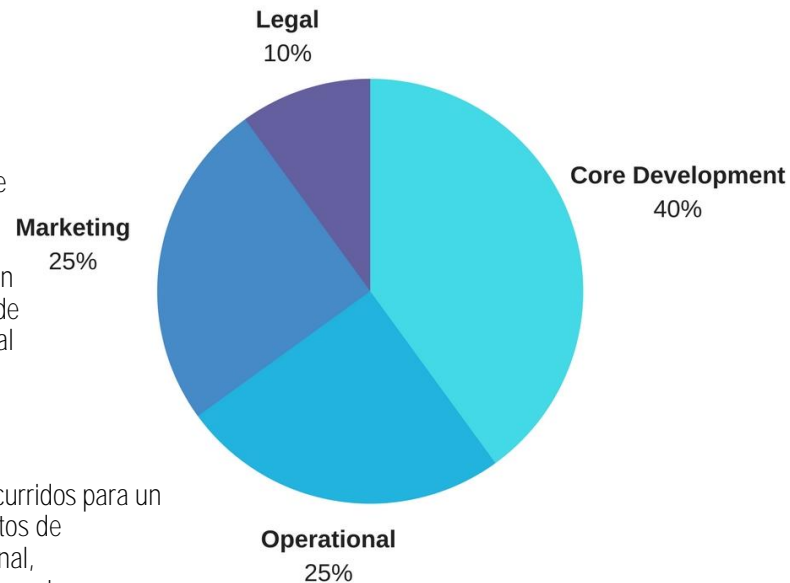
Esto cubre los costos necesarios incurridos para un sistema funcional. Esto incluye: costos de alojamiento e infraestructura, personal, tercerización, administración y otros gastos relacionados.

Ventas y marketing – 25%:

Los costos de comercialización se utilizarán para el desarrollo de alianzas y el marketing directo. Los costos de venta serán en gran parte incurridos por las ventas directas de P2P a las pequeñas empresas.

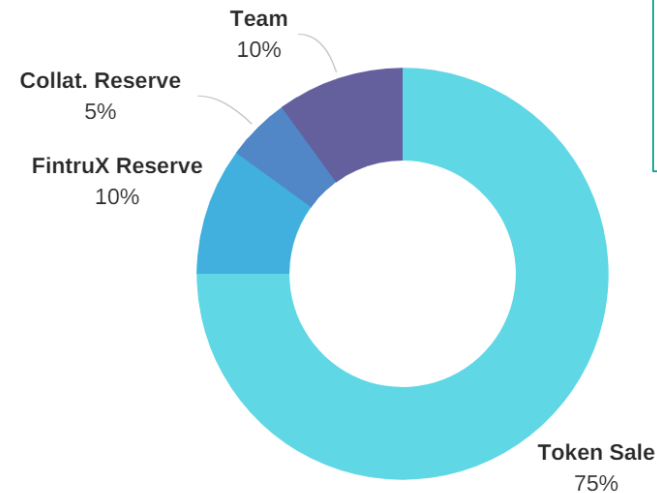
Temas legales y de conformidad – 10%:

Hay costes legales asociados a la gestión de la protección de la privacidad y de los acuerdos con reguladores. Dichos costes legales pueden variar de un país a otro.



Distribución de tokens

Creemos en ser transparentes con nuestros seguidores y, en ese sentido, lanzaremos una auditoría mensual sobre cómo estamos utilizando los fondos recaudados para construir nuestro ecosistema, realizar contrataciones clave, mercadotecnia, etc.



Crowdsale:

Un máximo de 75,000,000 FTX. Los fondos conseguidos durante la crowdsale se usarán exclusivamente para el desarrollo de la plataforma FintruX..

Reserva FintruX – 10,000,000 FTX:

Está destinada a recompensar a advisors, 1eros socios, campañas, y para dar liquidez al mercado si es necesario.

Reserva colateral– 5,000,000 FTX:

Por la compensación no planificada de las pérdidas incurridas por los prestamistas en caso de incumplimiento.

Equipo de FintruX – 10,000,000 FTX:

Esto se asignará a los fundadores y al equipo. Los tokens se bloquearán durante un período de 12 meses en un wallet multi-sig.

ESTRATEGIA DE MARKETING

ESTRATEGIA GO-TO MARKET



FUNDADORES

Los fundadores detrás de FintruX



Nelson Lin
Founder & CEO

Nelson ha desarrollado numerosas soluciones empresariales para organizaciones como J.P. Morgan, AT&T Capital, Newcourt Financial, Hydro International, Banco Central Hispano, Trans Union, National Leasing, Securcor Financial Group, Spartan Compliance Services, Roynat Capital, Banco de Nueva Escocia, Sun Life Assurance, Pacific & Western Bank, Versa Bank, Aileron Capital, Beacon Trust, Stonebridge Financial, CWB Maxium Financial, etc.

También ha sido creador de aplicaciones enfocadas al sector financiero, tales como Credit-Link (adjudicación automática de crédito & creación de alquiler/arrendamiento), Market-Link (*data-mart* & tablas dinámicas), LOIS (gestión del fin de alquiler/arrendamiento, ya sea en el cobro o en la posterior contabilidad), Fast-Credit y CALMS (una versión web de todas las aplicaciones anteriores). Es más, Nelson Lin creó Newcourt (y el mercado), el cual es el primer software de adjudicación de crédito enfocado al sector financiero en Canada, tal y como se mencionó en el libro 'Unstoppable' (publicado en 2014 por Beth Parker), el cual fue respaldado por la Canadian Finance and Leasing Association (CFLA). Antes de que en 1994 existiera la "asynchronous call" en programación .NET, la simuló con el objetivo de comunicarse con computadoras centrales (mainframes) remotas.

Se graduó en la *University of Western Ontario* con un máster y licenciatura en ciencias de la computación, además de ser uno de los primeros profesionales que lograron certificaciones de Microsoft Certified Systems Engineer (MCSE) y de Solution Developer (MCSD). El señor Lin es también un *Scrum Master* certificado y principalmente se formó bajo la metodología de gestión de proyectos llamada Microsoft Solutions Framework (MSF).



Conrad Lin
Co-Founder & CMO

Conrad está completando una licenciatura especializada en neurociencia y psicología en la Universidad de Toronto, además de estar profundamente adaptado al marketing social y su potencial alcance. Tiene amplia experiencia en el ámbito internacional. Se encarga de definir a largo plazo los principales objetivos en el ámbito del marketing, de las estrategias a corto plazo, de establecer relaciones clave con los clientes, de identificar potenciales oportunidades comerciales, de negociar y cerrar acuerdos, y de aportar un análisis riguroso de la situación del mercado actual.

Conrad también se encarga de supervisar la planificación, el desarrollo y las iniciativas de marketing y publicidad de FintruX. Logra resultados positivos a través de un riguroso análisis del mercado, del marketing y potencial alcance del producto, de la publicidad y de las relaciones públicas. Su principal objetivo es dar a conocer FintruX a través de comunidades y audiencias específicas, y convertirla en una marca con visibilidad internacional.

EQUIPO

El equipo detrás de todo el trabajo.



Gary Ng
CTO

Gary es un veterano desarrollador de software y por 25 años ha sido un experimentado arquitecto dentro del sector financiero. Tiene experiencia en la mayoría de lenguajes de programación y plataformas de computación.

Su presencia ha sido esencial para pasar de una plataforma de desarrollo con poco código a un generador sin apenas código y orientado a los contratos inteligentes. La escalabilidad y seguridad son su objetivo primordial a la hora de diseñar una arquitectura *mission-critical*, como también la búsqueda de soluciones óptimas.



Douglas Thiessen
Blockchain Developer

Douglas es un desarrollador *full stack*, y por 12 años se ha desenvuelto en una amplia variedad de lenguajes de computación; incluyendo un conocimiento sólido de la tecnología blockchain y de los contratos inteligentes creados a partir de *Solidity*.

Es un apasionado de la seguridad y la calidad. Se encarga de probar su código aplicando la metodología *Scrum*. Su experiencia técnica le permite evaluar y abordar complejos retos de programación.



Aaron Xu
Front End Developer

La experiencia de usuario ha sido el punto fuerte de Aaron durante los últimos 8 años. Tiene una educación formal y práctica en el ámbito del desarrollo web y el diseño digital.

Él diseña interfaces de usuario visualmente agradables y garantiza su integración en cualquier otro software. Aaron es un experto creando aplicaciones *mission-critical* mediante poco código y adaptando su diseño para ser usadas en smartphones.



Philemon Selvaraj
Data Analyst

La pasión y experiencia de Philemon se centran en el análisis de datos, la inteligencia artificial y la inteligencia empresarial. Lleva consigo 13 años de experiencia en el sector financiero, concretamente en la programación orientada al análisis de datos.

A la lista podemos incluir el desarrollo de sistemas *mission-critical* para un largo número de grandes empresas. Está titulado en MBA y varios grados de ingeniería, además de haber trabajado internacionalmente para algunas multinacionales.

SOCIOS & COLABORADORES

LA LISTA DE SOCIOS Y COLABORADORES
PUEDE SER VISTA EN

<https://www.FintruX.com/#team-section>

CONCLUSIÓN



FintruX Network está creando un mercado y una plataforma de administración automatizada para la financiación mejorada de crédito que sirve a las pequeñas empresas como prestatarios, inversores acreditados e instituciones financieras como prestamistas, y agentes de servicios especializados como socios.

Al interrumpir la forma en que se está asegurando el financiamiento, **hacemos que los préstamos sean coherentes y aceptables tanto para los prestatarios como para los inversionistas**. FintruX Network es el ecosistema necesario para los participantes de préstamos no garantizados, colocando más y más libertad en manos de las personas.

CONTACTO

Sitio web:

www.FintruX.com

Síguenos en Twitter:

[@FintruX](https://twitter.com/FintruX)

Facebook:

<https://www.facebook.com/FintruX/>

E-mail: info@fintrux.com

Telegram: <https://t.me/FintruX>

Github: <https://github.com/FintruX>

TRANSPARENCIA

Términos y condiciones de la Crowdsale:

<https://www.fintrux.com/home/doc/CrowdsaleTerms.pdf>

Términos y condiciones de uso:

<https://www.fintrux.com/home/doc/TermsOfUse.pdf>

Política de privacidad:

<https://www.fintrux.com/home/doc/PrivacyPolicy.pdf>

‘Howey Test’ de la SEC:

https://www.fintrux.com/home/doc/FintruX_Howey_Test.pdf

Tenga en cuenta que este documento no constituye ningún tipo de petición de inversión, ni hace referencia a ningún tipo de ICO u oferta de activos o acciones que tenga cabida en ninguna jurisdicción. Dicha ICO se realizará solo a través de un canal confidencial y de acuerdo a todos los términos y leyes aplicables a esta materia.

REFERENCIAS

[1] The Simple Dollar - Best Unsecured Business Loans for 2017: URL:

<https://www.thesimpledollar.com/best-unsecured-business-loans/>

[2] Wikipedia - Marketplace Lending: URL:

https://en.wikipedia.org/wiki/Peer-to-peer_lending

[3] Morgan Stanley – Global Marketplace Lending: Disruptive Innovation in Financials – May 2015:

<https://bebeez.it/wp-content/blogs.dir/5825/files/2015/06/GlobalMarketplaceLending.pdf>

[4] Wikipedia – List of countries by commercial bank prime lending rates:

https://en.wikipedia.org/wiki/List_of_countries_by_commercial_bank_prime_lending_rate

[5] Deloitte – Market Place Lending 101 August 2016:

<http://blogs.deloitte.co.uk/financialservices/2016/08/marketplace-lending-101-the-rise-renaming-and-remodelling.html>

[6] Aeideas - Fortune 500 firms 1955 v. 2016: Only 12% remain – Dec 2016:

<http://www.aei.org/publication/fortune-500-firms-1955-v-2016-only-12-remain-thanks-to-the-creative-destruction-that-fuels-economic-prosperity/>

[7] Reuters - Global debt markets – April 2017:

<http://www.reuters.com/article/us-emerging-markets-iif-idUSKBN1752F8>

[8] The Guardian – Rise in credit card default rate adds to concerns over household finances July 2017:

<https://www.theguardian.com/money/2017/jul/13/rise-in-credit-card-default-rate-adds-to-concerns-over-household-finances>

[9] Bloomberg – Uber's \$69B Dilemma – Mar 2017:

<https://www.bloomberg.com/gadfly/articles/2017-03-16/uber-needs-to-get-real-about-that-69-billion-price-tag>

[10] Marketwatch – New funding round pushes Airbnb's value to \$31B – Mar 2017:

<http://www.marketwatch.com/story/new-funding-round-pushes-airbnbs-value-to-31-billion-2017-03-09>

[11] CNBC - Another industry Amazon plans to crush is small-business lending

<https://www.cnbc.com/2017/06/16/amazon-plans-to-crush-small-business-lending.html>

[12] Ethdocs – Web 3.0: A Platform for Decentralized Apps – 2017:

<http://ethdocs.org/en/latest/introduction/web3.html>

[13] 15IQ - A Dozen Things I've Learned about Multi-sided Markets (Platforms) October 2016:

<https://25iq.com/2016/10/22/a-dozen-things-ive-learned-about-multi-sided-markets-platforms/>

[14] FitSmallBusiness – Best Unsecured Business Loans for Small Businesses 2017:

<https://fitsmallbusiness.com/best-unsecured-business-loans/>