



FINTRUX

Gagawing Siguradong Ligtas ang mga
Hindi Ligtas na Pautang.

WHITEPAPER v1.5

Disclaimer: Ang impormasyon sa dokumentong ito ay maaaring magbago o mag-update ng walang babala at hindi nangangahulugan na ito ay pangako ng FintruX.

Nelson Lin - [LinkedIn](#)

Conrad Lin - [LinkedIn](#)

Ang pagkuha ng hindi ligtas na pautang ay madali, mabilis at abot-kaya kasama ang nai-rate na mga ahensiya ng FintruX's ecosystem, desentralisadong teknolohiya at rebusyunaryong pagpapahusay sa credit.

Ang pagbabawas ng gastos ay isa sa pinaka importanteng motibasyon sa pag-seseguridad. Ito ay kadalasang ginagawa sa pamamagitan ng pagpapahusay ng credit. Pwedi tayong mag-apply ng parehas na prinsipyo upang mabawasan ang rate ng interes na kinakailangang ng hindi ligtas na pautangs, para gawin itong maskaaya-aya sa parehong mga humihiram at mga nagpapahiram. Ang aming layunin sa Network ng FintruX ay madisrupt ang pamamaraan kung papaano nagsimula at napamahalaan ang hindi ligtas na pautangs. Ang papel na ito nagbibigay ng pangkabuuang ideya ng aming pagpapatungo.

Ang hindi ligtas na utang ay isang pautang na hindi protektado o nililigtas ng isang ari-arian. Sa ganitong sitwasyon ang nagpapahiram ay magtatake ng risk at magbabayad ng mataas na rate ng interes. Mas mapanganib ang pautang, mas magiging mahal ito. At isa ito sa babaguhin natin.

Merong mga pamimilian para makamit ang hindi ligtas na pautang sa iyong negosyo. Ang local na banko, pribadong mga nagpapahiram, at marketplace mga nagpapahiram katulad ng peer-to-peer at direct platform mga nagpapahiram. However, meron panaman itong pweding iimprove sa area ng transparency, risk at rate reduction, at ease at speed ng funding. Ang Network ng FintruX ay maaaring magdala ng karanasan upang maaddress ang lahat ng mga ito ng sabay-sabay.

Sa Network ng FintruX kami ay nagpapasilidad ng marketplace ng pagpapahiram sa totoong peer-to-peer network. Sa pamamagitan ng pagpapahusay ng credit, mas mapa-unald pa namin ang credit worthless. Ang mga mga nagpapahiram ay sinisigurado na ang mga humihiram ay gagawin ang obligation sa pamamagitan ng karagdagang panggarantiya, paninigurado, at ang ikatlong partidong gumagarantiya. Ang pagpapahusay ng credit ay binabawasan ang credit/default na panganib ng isang utang, na nagpapataas ng kabuuang rating ng credit at napapababa ng rate ng interes ng sabay-sabay.

Ang apat na antas ng pag-cascade ng pagpapahusay ng credit ay nagbibigay ng kabawasan sa mga hindi inaasang panganib sa mga hindi ligtas na pautang:

1. Umaakto ang lubos na panggarantiya bilang dagdag seguridad; at kung sakali mang mabigo ito na masakop ang lahat ng mg anawala na lumilitaw galing sa mga humihiram,
2. Ang Ikatlong-partidong gumarantiya ay iniingatan ang mga lumalabis na pagkatalo mula sa taas para sa mga napiling pautang; at kung ito ay mabibigo padin,
3. Ang pool ng Cross na panggarantiya ay magbibigay ng karagdagang paninigurado; at kung ito ay mabibigo padin,
4. Ang Lima (5) % ng lahat ng FTX Tokens ay nakareserba na upang masakop ang anumang hindi inaasahang pagkawala ng mga nagpapahiram.

Kami ay nagresolba ng tatlong pangunahing mga usapin para sa mga maliliit na negosyo, lalong lalo na sa mga startup, para humiram sa accredited na mga mamumuhunan:

1. Sa pamamagitan ng paglalagay ng paglalagay ng pagpapahusay ng credit, FintruX Network ay naglalayong magbalanse ng panganib sa credit ng nagpapahiram at, sa mga kaso ng pagkawala, magbigay ng cascading na antas ng paninigurado upang masahop ang pagkawala;
2. Isang naiibang smart contract na isinagawa at pinalawak ng FintruX Network para sa bawat indibidwal na humihiram sa totoong oras, magbigay ng hindi malabo, hindi nagbabago at mga talaang hindi tinatablan ng censorship na kung saan ay walang kinakailangang paghatol ng tagapamagitan;
3. Bilang karagdagan sa pagpapasimple ng proseso ng aplikasyon ng pautang sa pamamagitan ng saglitang pagtutugma, nagbibigay din ang FintruX Network sa mga humihiram ng pamimiliin sa administrasyon ng pansariling-lingkod na post-funding tulad ng muling pamuhunan at paunang bayad.

ANG MALA -KING IDEYA

ISTRATEHIYA



Ang aming **pakay** ay ang magawa ang hindi pinagkakatiwalaang pag-finance na walang sakit sa ulo para sa humihiram at mamumuhunan.

Ang aming **pananaw** ay ang magpasilidad ng ekosistema na kung saan napapahusto ang pag-financeat lahat ng mga kalahok ay nananalo.



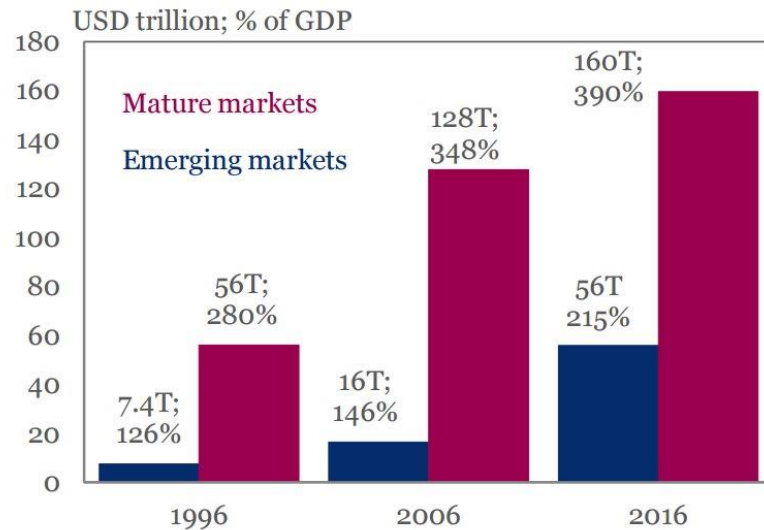
Para mas mapaganda pa ang aming mga inaalok, gagawin naming available ang aming plataporma sa mga kapartner tulad ng mga ahente sa panloloko at serbisyo sa pagkakakilanlan, credit scoring at ahentesa desisyon, wallets, palitan, bangko, mga tagapamahala ng ari-arian, mga kumpanya sa panggagawantiya at mga teknolohiya ng kumpanya; para mag-alok ng panibagong pamumuhunan at produkto ng mga humihiram, at pagpapaganda ng mga bagong kagamitan na gagamitin sa ating plataporma. Ang kapartner sa ekosistema na ito ay maaaring magtransak direkta sa aming marketplace o ileverage ang aming mga automated na kagamitan sa administrasyon upang makagawa ng financing portfolios para iangkop sila o ang kanilang pangangailangan ng puhunan ng mga kliyente. Naniniwala kami na ang mga pagkakataon na ibinigay nitong ekosistema ay tutulong na mas mapalawak pa ang pagiging kaakit-akit nito at availability ng aming network.

Kami ay gumawa ng revenue mula sa pagsingil ng gastusin sa transaksyon sa FTX Token. Ang mga mga nagpapahiram ay maaaring sumingil ng kanilang ninanais na bayad mula sa kanilang humihiram. Ang mga mga nagpapahiram ay maaari din gumantimpla sa mga humihiram ng FTX Token kapag nasa tamang oras ang pagbayad.

Hindi kami nagpapalagay ng kapanganiban sa credit o gumagamit ng sarili naming capital para mamuhunan sa pag-finance na pinamamahalaan ng aming plataporma. Ang pupuhunang kapital ay manggagaling mismo sa malawak na tagapahiram, kasama rin ang namumuhunang nagtitingi, high-net-worth na mga indibidwal, at mga opisina ng pamilya, banko at kumpanya sa salapi, mga kumpanya sa panggagarantiya, hedgena mga pondo, foundations, plano ng pensyon, kaloob na unibersidad, at lahat ng manggaling sa ibat-ibang mga chanel.

PANGKABUUANG IDEYA NG MERKADO

Chart 1: Total Global Debt (all sectors)



Source: IIF, BIS, Haver.

Ang Peer-to-peer (“P2P”) na pagpapahiram ay tinatawag ding pamilihan ng pagpapahiram [2]. Ang ganitong uri ng pagpapahiram sa konsumer sa UK ay tumaas ng 81.2 na porsyento sa pagitan ng taong 2010 at 2015; ang SME na pagpapahiram ay tumaas ng 6 na porsyento sa kaparehong panahon; ang kabuuang bilang ng mga aktibong humihiram ay halos nagdoble na sa taong 2015 lamang [5]. Ayon kay Morgan Stanley, habang ang pamilihan ng pagpapahiram ay ~pa lamang ang hindi ligtas na konsumer sa taong 2015 at ang SME na pagpapahiram sa US, ay maaaring umabot n ~10% sa taong 2020 — at inaasahang ang China, ang UK at Australia ay susunod din. Ang pandaigdigang merkado ay maaaring tumaas hanggang sa \$150-490 bilyon sa taong 2020 [3].

Ang pandaigdigang utang ay tumaas ng 325 porsyento ng gross domestic na produkto ng mundo noong 2016, na may kabuuan lahat lahat na US\$215 trilyon isang Institute para sa Internasyunal na pag-ulat ng Finance na inilabas noong April 2017 na nagpakita ng, na pinalaki ng mabilis na paglago ng pagpapalabas ng mga umuusbong na merkado. Ang pangdaigdigang utang ay lumago sa \$7.6 trilyon noong 2016 kumpara noong nakaraang taon. Tumaas ang pagpapalabas ng 320 porsyento ng GDP noong 2015 [7].

Ang tradisyunal na mga lokal na bangko at mga union sa credit ay nagaalok ng hindi ligtas na pautang. Pero, mahirap makahanap ng hindi ligtas na utang ng negosyo sa pamamagitan ng tradisyunal na paghihiram; lalong lalo na kung ang negosyo ay bago palang at walang sapat na oras para magsagawa ng magandang credit. Aabutun ng buwan bago ka makapag-apply at matanggap. Sa pangkalahatan, ang operasyon ng mga bangko ay tumutuon sa paghanap ng geograpikong lokasyon, na nagpapahirap sa mga tao sa ibat-ibang lugar na umugnay para sa transaksyon ng credit.

Ang pribadong tagapagpapahiram ay maunti lang at malayo sa isat-isa at naka-kalat sa ibat-ibang lugar. Mararaming mahihirap na kinakailangan ang kailangang maaprubahanpara sa pribadong pautang, hanggang sa ang muling pamamataan ng pagbabayad ay hindi pa automated.

Bilang kahalili, ang mga nagpapahiram sa plataporma online katulad ng direkta at peer-to-peer na mga nagpapahiram ay maaaring mag alok ng mabilis, at madaling pagproseso ng mga aplikasyon ng online [1].

Ang mga nagpapahiram sa platapormang Peer-to-peer ay gumagamit ng ibang mga mamumuhunan para magpondo ng kanilang mga pautang. Ang ibig sabihin nito ang pera para sa iyong utang ng negosyo ay maaaring nagmumula sa mga dosenang, o pwedi ding daan-daang indibidwal na mamumuhunan sa mundo. Karaniwan sila ay nagaalok ng mas flexible na pag-apruba at mga termino ng muling pagbabayad sa alin mang bangko o direkta online na mga nagpapahiram, pero ang kanilang rate ng interes ay mas mataas ng kaunti.

PANGKABUUANG IDEYA NG MERKADO

Kailan lang, ang Amazon ay nag-anunsyo na ito ay kumite ng \$1 bilyon sa isang maliliit na negosyo ng pagpapautang, na umabot ng \$1,000 hanggang \$750,000 sa loob ng 12 na buwan, na pwedi pang umabot sa 20,000 na mga mangangalakal sa Estados Unidos, Japan at UK sa nakalipas na 12 na buwan.



Sinula noong inilunsad ang Amazon Lending sa taong 2011, nalampasan nito ang \$3 bilyon sa pautang sa mga maliliit na negosyo sa mahigit na 130 na ibat-ibang bansa sa mundo. Bilang karagdagan, ang Amazon ay kayang gawin ito kahit na wala ang pagsunod sa regulasyon na kailangan sundin naman ng mga bangko [11].

Ang mga nagpapahiram sa Direct platforms ay maglalabas ng pautang mula sa kanilang kapital ng kumpanya, katulad ng bangko, pero walang mga tradisyunal na kinakailangan at limitasyon ng pagpapautang ng bangko. Bilang resulta, ang mga direktang nagpapautang at pwedi ng maglabas ng mga utang ng mas mabilis kaysa sa bangko o kahit na sa mga peer-to-peer na nagpapautang, pwede na ring mag-alok ng mga best rate na pwede sa labas ng tradisyunal na mga nagpapahiram.

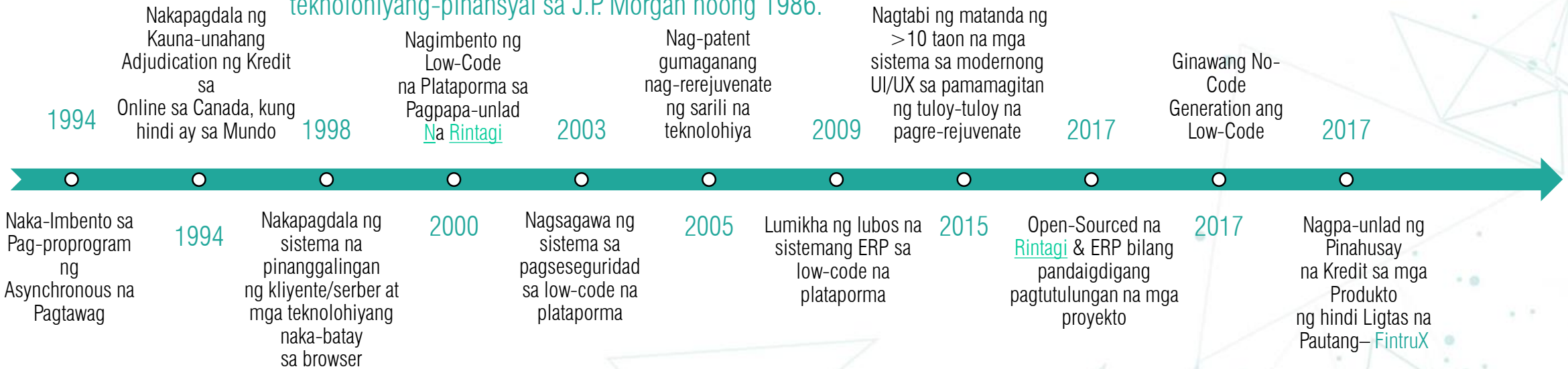
Gayunpaman, mayroon paring nawawala, ang kasalukuyang P2P platforms ay hindi tunay na P2P sapagkat gumagamit sila ng tagapamagitan katulad ng trust account at iba pa, katulad nalang ng direktang mga nagpapahiram, sila ay kinukulang sa kalinawan at sila ay hindi nagbibigay ng sapat na siguridad para sa mga mga puhunan ng mga nagpapahiram.

Salamat sa tumataas na kapangyarihan ng Ethereum Blockchain maaari nating maabot lahat at magkapagbigay ng mataas na benepisyo sa kapwa humihiram at nagpapahiram.

WHY NOW?

“Noong 80’s ang pamumuhunan ay ginagawa sa pamamagitan ng pag-fax, tapos gagawa kami ng sistema gamit ang teknolohiya ng kliyente/server upang simulan at pangasiwaan ang Financing higit sa dial-up na modem at pribading linya sa pagpapahiram noong 90’s. Makaraa nang ilan, isinulat ulit namin ang parehas na aplikasyon papunta sa interaktib na solusyong web-based na tinatawag na Web 2.0 Sa ngayon kami ay magsisimula sa bagong paglalakbay upang isagawa ang Financing sa Web 3.0.”

Isang tagapag-innovate na si Nelson Lin sa buong buhay niya simula noong simulan niya ang kanyang karera bilang taga-analisa ng sistema teknolohiyang-pinansyal sa J.P Morgan noong 1986.



Si Nelson ay ilang taon ng nakikipag laban sa konseptong ito, naghihintay lang ng tamang teknolohiya at oportunidad - isang desentralisadong blockchain na pumapayag na ang smart contract na gumawa gamit ang plataporma sa pagpapa-unlad ng no-code. Ang Ethereum Virtual Machine (EVM) ay nagbigay sa kanya ng atensyon noong taong 2017 at ang tamang oras ay hindi pa maganda. Ang teknolohiyang ito ay sinamahan ng mekanismo ng pagpapababa ng panganib na niuutilise ng securitization funder, ang arbitrage ng malawakang pagkakaiba ng rate sa buong mundo, at network ng mga sanay na taga-operate at mga ahensiya ito ay isang napakagandang oportunidad para gumawa ng isang pinagkakatiwalaang mundo ng pagpapahiram at pagpapautang, na sisimulan gamit ang pinakasimpleng hindi ligtas na pautang.

Kamakailan lang pagkatapus, si Nelson ay makasangkot ng ilan-ilang mga dating kliyentena pumayag na mas magalugad pa kung papaanu itong platform na ito mababawasan ang panganib at mas mapapaganda pa ang liquidity, siguridad, pamamahala at presyo sa industriya ng finance, lalong lalo na sa pagitan ng mga maliliit na negosyo at accredited na mga mamumuhunan.

Meron siyang halos tatlongpung taon na karanasan sa pagdadala ng solusyon sa sektor ng finance. Itinatag ni Nelson ang Robocoder Corporation sa taong 1999, isang may reputasyong kumpanya sa pagdisenyo ng software at pagpapa-unlad at matagumapay na nakapag dala ng mga solusyon sa mission-critical financing para sa nakalipas na 18 na taon. Ang koponan Robocoder ay magiging ka-partner para sa aming pagpapa-unlad ng app.

Kapos ang mga Tradisyunal na Sistema

Maraming mga Taga-pamagitan

Halis lahat ng pag-finance ay nagmula sa pamamagitan ng mga ikatlong-partido katulad ng mga brokers at iba pang tagapamagitan. Pinagbibili nila ang kanilang kontrata sa banko na may credit lines na nakuha galing sa banko. Ang halaga ng credit line ay ipapas sa mga humihiram. Kapag ang kanilang portfolios ay naging napakalaki, ang may likha ay pweding siguraduhin ang siguredad ng kanilang kontrata para makakuha ng mababang gastos sa pagpopondo.



Hati-hati at hindi pantay-pantay

Karamihan sa employed system ay hindi lubos na automated, ang nababago ang mga nakatala, censored, at nasasakop ng mabayang akto ng bansa ng nakatira. Sa ngayon, ang magkaibang partido ay nag naglagay ng sarili nilang kopya ng data, at sila na ang nag proposo. Ito ang nagpapahirap na ma-synchronize at ma-collaborate papunta sa mga nababahaging proseso. Ito ang nagdagdag ng napakalaking kumplikasyon at halaga ng pagaudit.

Matrabaho

Karamihan ng kontrata ay mahirap maunawaan at mga espesyal na panutokatulag ng refinance, paunang bayad, pagproseso ng wakas ng termino, at iba pa. Ang mga ito ay malakihang manual na isinasagawa sa spreadsheets.



Mga Startup at Maliliit na Pinahihintulatang Negosyo

Meron mga bilang ng maliit na negosyo ang sumisibol, lalo na ang startups, na nabigo na makakuha ng mga pautang galing sa bangko:

- Ang pautang ay masyadong mababa para sa banko upang sula ay maging interesado.
- Ang mga pautang ay karaniwang brought ng mga brokers na hindi naman kumikita ng sapat na insentibo sa maliliit na mga pautang na sumunod.
- Ang mga banko ay karaniwang ninaabot ng matagal na oras para makamit ang isang desisyon.
- Ang kinakailangan na dokumentasyon ng banko ay masyadong mataas.
- Ang ibang maliliit na negosyo ay hindi naaabot ang mga polisiya ng internasyunal na parametro ng bangko kahit na sila ay karapat-dapat ang credit sa ibang pamantayan.



Ang Marketplace Ng Pagpapahiram Ay May Problema Pa rin

Ang bagong mga teknolohiyang na internet ay nakatulong upang mapalawak ang harang ng tradisyonal na sistema ng banko sa pamamagitan ng pagaalok ng alternatibong non credits, katulad ng marketplace ng pagpapahiram. Ang mga teknolohiya na ito ay nakatulong sa credit system para makaabante sa mga pangunahing susing puntos:

- ang epekto ng network sa pagmomoderno ng buong credit-granting na proseso ay tumaas;
- ang segment na populasyon ay sakop ng sistema ng credit ng marketplace na patuloy na tumataas;
- ang gastusin na tungkulin ng tagapamagitan ay nabawasan, nasa punto na ang P2P rate ng interes ay mababa sa pinaka-trasisyunal na rates ng mga bangko sa pagpapautang; at
- ang mas magandang konsidyong shift brought para sa parehong humihiram at mga nagpapahiram para sa pag-evaluate ng creditworthiness.

NGUNIT...

Ang proseso ng pagsusuri ng panganib ng credit, ay kahit na napaunlad na, ay nanatili paring asymmetric.

Kapag ang kumpanya sa likod ng platapornang P2P ay nag-defaults o nagdiklara ng pagkalugi, humihingi ito ng tulong sa humihiram.

Sa pangkabuuan ang panganib ng Credit ay ipinapalagay parin ng nagpapahiram, at hindi ng platapormang P2P.

Mayroon lamang kaunting kagamitan sa pamamahala ang nagpapahiram upang pamahalaan ang kanilang ari-arian.

Ang Pag-finance ng Maliit na Negosyo ay Mahalaga sa Ekonomiya.

Ang pagdaloy ng pera ay isang usapin sa maraming negosyo, at habang ang pabago-bago ng pera ay maaaring maliit na maaari itong magkaroon ng epekto sa negosyo' na may kakayahang tumakbo. Ito ay kung saan ang hindi ligtas na pautang ay papasok. Ang kakayahan ng maliliit na negosyo na maaccess ang abot-kayang credit ay mahalaga sa pagpapasigla at pagpapanatili ng malusog, hiwa-hiwalay at makabagong ekonomiya. Ayon sa Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC), sa ika-31 ng Marso taong 2014, mayroong \$292 bilyon ng komersyal at pang-industriyang na mga pautang ang sa ilalim lamang ng \$1 milyon.

Kulang ang Pagsisilbi ng Kasalukuyang Sistema ng Pagpapahiram sa mga Humihiram.

Dahil sa mataas nitong fixed na gastusin ng underwriting at paglilingkod, ang mga trasyunal na sistema ng pagbabangko ay hindi-angkop upang magampanan ang mga pangangailangan sa pag-finance ng maliliit na negosyo at posibilidad ng adisyunal na nahihitang na bayad at parusa. Ang mga portal ng online na pag-finance na nagsusubok na balewalain ang mg atagapamagitan ay nabigo na sabihin ang usapin na ito.

May Limitadong Pagpipilian lamang ang mga Nagpapahiram Upang Makalahok sa Pag-finance ng Maliliit na Negosyo

Dahil ang mga indibidwal na mamuhunan ay kulang sa sukat at pag-access para mamuhunan ng direkta sa istrukturang mga produkto, hindi sila pweding mamuhunan sa mga credit ng maliliit na negosyo. Samantalang ang mamuhunang institusyunal ay mayroong access sa merkado na ito, karamihan ay kulang sa mga kagamitan para i-customize ang portfolio papunta sa kanilang tiyak napagpapaubaya sa panganib, at pangkalahatan ay ina-access ng bangko itong merkado para i-hold ang mga pautang na naisagawa sa kanilang balance sheet. Bilang resulta, naniniwala kami na ang karagdagang capital na pwedeng maipuhunan sa isang mailiit na utang ng negosyo ay malaki na ang naisarado ng merkado.

Ang Halaga ay na sa Epekto ng Network.

Mula sa tingin ng nagpapahiram, ang kahalagahan ng pagbalik ng principal at mga interes ay hindi pweding mabigyang diin. Ang huwarang pangyayari ay pumili sa saganang supply ng rate na mga ahensiya na may fixed na halaga na nagbibigay ng serbisyo katulad ng paghahanap ng panloloko at pagkakakilanlan, mga desisyon ng credit scoring, at iba pa.

Bilang ang kauna unahang lumikha ng online credit adjudication sa Canada noong taong 1994, kung hindi ang mundo, at nagtatrabaho kasama ang may mga reputasyong nagbibigay-pondo na namamahala ng bilyong-bilyon dolyar ng mga ari-ariang na-seciritize, kita ay nasa maayos na posisyon para gumawa ng bago, alternatinong marketplace at plataporma sa automated na administrasyon para sa peer-to-peer na pagpapahiram na may kasamang pagpapahusay ng credit bilang isang back-bone upang maprotektahan ang interes ng mga nagpapahiram.

Bilang dagdag, ang aming karansan sa pagawa ng [low-code self-generating na plataporma sa pagpapaunlad](#) [10] ay pinapayagan kami na magsagawa ng mga robust na mga smart contract na base sa piniling legal na mga termino at administrative na pamimilian. Ang mga program ay saglit na ginawa at ipinamahagi sa online at real-time sa pamamagitan ng drag at drop at point at click na madaling gamitin na mga interfaces kasama ang karanasan ng user bilang aming pang unang prioridad sa parehong humihiran at nagpapahiram.

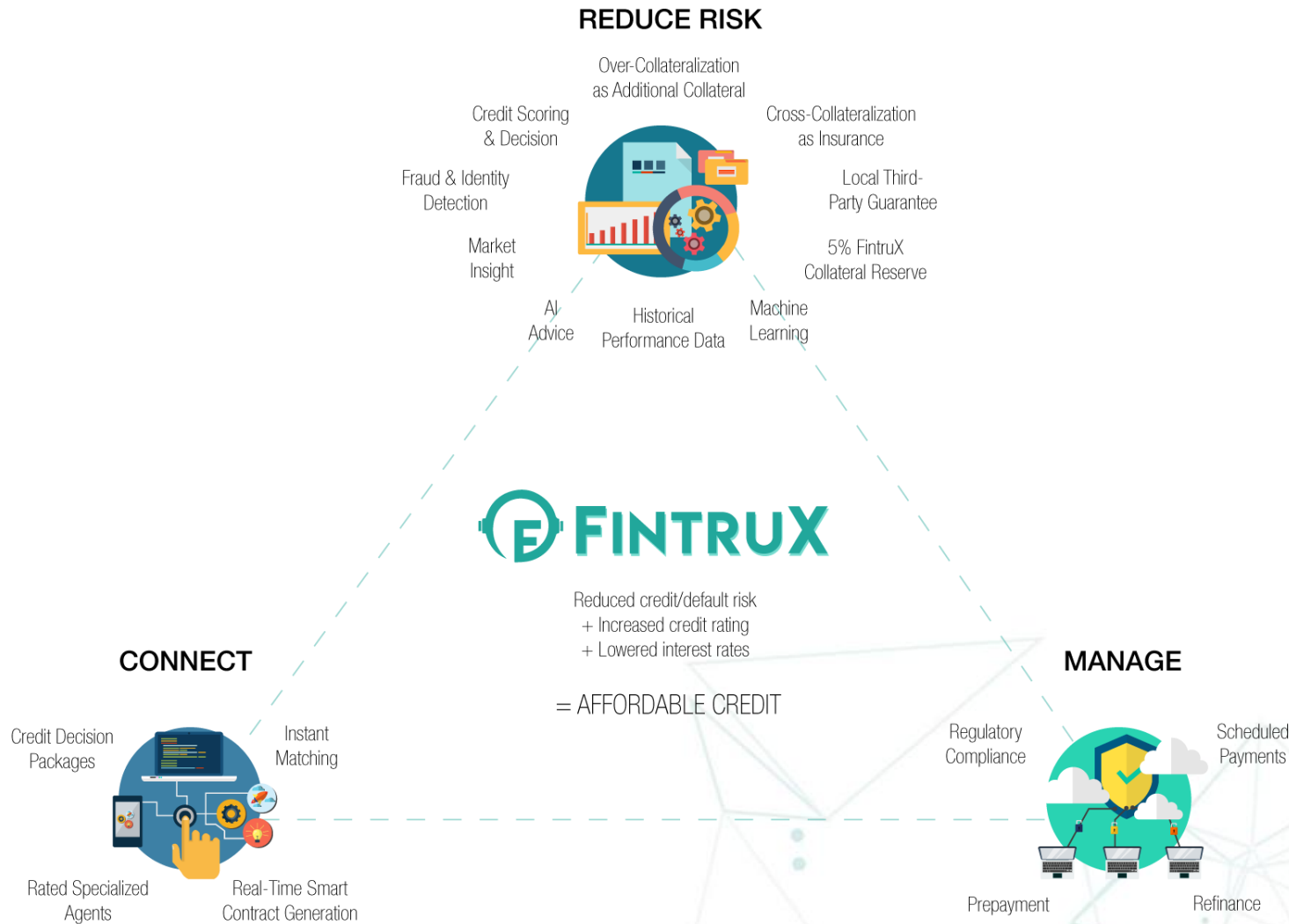
Kapag pinagsama, ang Network ng Fintrux ay nag-aalok ng kapaligirang disruptive na magiging kapaki-pakinabang sa pandaigdigang ekonomiya.

Sa nakalipas na taon, ang pangekonomiyang pagpapawala ng tagapamagitan ay naisakatuparan. Ang Uber ay dinis-rupt ang industriya ng at naabot ang halagang \$69B [9]. Ang Airbnb ay naipawala ng tagapamagitan ang sektor ng panunuluyan at naging pinaka malaking "hotel chain" sa mundo na kahit hindi nagmamay-ari ng isang "hotel", magbibigay sa kanila ng na \$31B halaga [10]. 88% Ang 88% ng Fortune 500 na kompanya ay huli nab ago pa naisip na ang value ay nasa pekto ng network ng kanilang users, hindi ang halaga ng pisikal na ari-ariang pagmamay-ari nila, at bilang resulta sila ay nawala [6].

Ang Platapormang pagpapahiram na P2P ay ginawa mula sa pundasyon ng teknolohiya ng blockchain ay nagsisimula na umusbong, na karaniwan sa mga teknolohiya katulad ng Ethereum, sumablit, ang anumang ari-arian na isinarado bilang kolateral at kailangan maging pareho o mas malaki sa utang, na nagpapakumplikado ng proseso ng pagsasagawa ng desisyo. Ang ganitong mga platapormaay nasa pinaka-unang yugto pa lamang.

Mayroong mga pagkakatoan para sa modelo ng online marketplace para makagawa ng hindi ligtas na pautang bilang posobling libre sa anumang panganib, dahil sa pagiging simple nito kumpara sa alternatibong title na pautang na kasama ang mga ari-arian bilang kolateral. Kami ay naniniwala sa malinaw at bukas na pamilihan na na lubos na automated na administrasyon ang kailangan.

Ang mga humihiram at nagpapahiram ay pweding makapag-access para sa isang ligtas at malinaw na impormasyon, na pinunan ng makabago na teknolohiya at mga kagamitan para hindi ito mabago. Ito ay pweding maging mas gawing marami pa ang credit at abot kaya, mas hindi nakalilito, mas nakakatiyak, at muling pagdidirekta ng mga umiiral na mga pool ng capital na nakulong sa loob ng sistema ng bangko habang inaakit ang mga bagong pagkukunan ng capital. Ang pamilihan ng pagpapahiram ay may kapangyarihan na magpagaan ng mas mahusay na pagpapamahagi ng kapital at mas mapaganda pa ang pandaigdigang ekonomiya. All rights reserved.



Ang Network ng Fintrux ay isa sa pinakaunang blockchain sa mundo na naka-base sa online marketplace at plataporma ng automated na administrasyon na nagkokonekta sa humihiram at tagapagpahiram at mga espesyalistang agent sa pagsererbisyo, na papayagan sila upang ma-configure at magawa ang bawat isang kontrata ng humihiram ng real-time.

Mula ng ang bawat smart contract ay ma-fully-customize at magawang simple, ito ay naging mas madaling maintindihan at kahit na walang ambiguity. Wala ng "kapag ... kaya naman ... iba pang" na mga pahayag at hindi mga kinakailangang code. Ang mga maliliit na programa ay magdudulot din ng mababang gas fee.

Ang aming teknolohiya ay sumusuporta sa ganitong marketplace at administrasyong modelo para ma ayos ang pagkonekta at maisagawa ang pandaigdigang pinagkukunan at kinakailangang kapital.

Inaalalis din ng aming plataporma ay ang pangangailangang impraturang pisikal at nagdadala ng kaginhawahan at kabuuang awtomasyon, na nag-papataas ng kahusayan, nagbabawas ng manual na proseso at nagpapaganda ng karanasan ng lahat ng humihiram at nagpapahiram.

Gumagamit kami ng mga antas ng cascading ng pagpapahusay ng credit upang masmapaganda pa ang kahalagahan ng credit. Sa pamamagitan ng pagpapahusay ng credit, ang nagpapautang ay binibigyan ng panggarantiya na iagagalang ng humihiram ang obligasyon sa pamamagitan ng over-collateralization bilang karagdang kolateral, lokal na ikatlong-partidong gumagarantiya, cross-collateralization bilang panggarantiya, at pinakamataas na nakareserbang proteksyon ng FintruX.

MGA KALAMANGAN SA PAKIKIPAGKUMPETINSYA

Naniniwala kami na ang mga sumusunod na kalamangan ang nag-iiba samin at nagbibigay samin ng kalamangan sa pakikipagkumpetinsya pagdating sa mga oportunidad na maibibigay nito sa merkado.

Pinababang Panganib. Our cascaded credit enhancement mechanisms neutralize the risk of credit/default.

Epekto ng Robust na Network. Ang aming pamilihan online ay nagbibigay ng mga epekto sa network na sanhi ng bilang ng mga kalahok at mga puhunan sa aming plataporma. Bilang dagdag, ang pagdami ng kalahok ang nagiging dahilan ng pagdami ng data na magagamit sa machine learning para mas mapabisa ang aming credit adjudication at mga scoring models, ang pagpapahusay ng aming tala at paggenerate ng pagtaas ng tiwala sa aming marketplace. Sa pagtaas ng tiwala, mas makakaakit kami ng mga humihiram na may mataas na kalidad.

Rated na mga Serbisyo. Ang network na rated na mga ahensiya ay dapat ng magbigay upang mabigyan ang rated na mga serbisyo katulad ng panloloko, pagkakakilanlan, credit scoring, at desisyon sa kredit.

Pagkakataon ng Pandaigdigang Pagpopondo. Maraming mgapangangailangan at madaming mga supply na lumilikha ng mas marami pang oportunidad para magpondo at maipondo. Sa binigay na parehas na salapi, ang Network ng FintruX ay mas mababang rates na nagbibigay ng oportunidad sa mga humihiram at nagpapahiram na magtake ng kalamangan sa pandaigdigang ekonomiya gamit ang pagfifinnc na mapagkakatiwalan.

Mataas na Availability at Seguridad. Ang blockchain ang nagbibigay ng mataas na availability, ito ay desentralisado at nagbibigay ng seguridad sa pagkilala at pagkapribado. Ang mga smart contract ay ligtas sa mga pagbagsak at pagkawala at power. Walang pannganib sa pagkawala ng mga kontrata ng kustumer dahil ito ay nakaimbak sa mga ledger.

Kalinawan. Nakacustomized at pinasimple ang mga matatalinong kontrata na nagbibigay ng transparency sa borrower at mamumuhunan. Mas madali itong unawain. Ang mga pamilian sa paggawa ng portfolios ay nakikita sa interface. Ang parehong panig ay pwedeng suriin ang Financing ayon sa borrowing/investing at patuloy na masubaybayan ang mga gawain nito. Kami ay nagbibigay ng access para sa mga aprubadong Financing at sa mga naunang performance data para sa mga Financing na nainvest sa aming plataporma.

Saglitang Pagtutugma. Sa pamamagitan ng pagpapahintulot sa mga humihiram ng pagpili ng kanilang mga package ng parameters na bigay ng rated credit na mga ahensiya sa desisyon na lampas pa sa tamang oras, ang funding ay maaaring saglit na matalinong maitugma sa mga humihiram, ang patatabi sa lahat ng oras at naghihintay ng approval at buong inpormasyon.

Mataas na Humihiram at Pagkakuentento ng Nagpapahiram. Ang karanasan ng mga user ang aming inuuna. Sa mabilis na pagkuha at malaking oras na natitipid sa pagadminister ng Financing sa pamamagitan ng self-serve na pamamaraan, naniniwala kami na ang mga mga humihiram at mga mamumuhunan ay mas lalong makokontento.

Hindi nababago, Censorship Resilient. Ang lahat ng gawain at dukumento na may kaugnayan sa bawat Financing ay nakasarado sa nakapull audit, kahit ang mga lokasyon at kondisyon ng mg atermino nito. Dahil ang mga termino ng kontrata ay di nababago, ang mga user ay di basta basta nadadaya. Ang mga smart contracts ay ligtas sa mga pangiangalam ng tao.

Pinababang Bayarin sa Transaksyon. Dahil nga ang mga matalinong kontrata ay nakafully customized at pinasimple para sa mga kontrata ng mga mga humihiram. Wala ng “kung ... tapos ... saka” at mga di kinakailangang codes. Mas maliit na programa, mas mababang gas fees.

Naiwasan ang mga Kamalian ng tao. Kada-Financing sa FintruX ay nareregulate ng matalinong kontrata na kung saan ito ay nakadokumento ng maayos ang mga kasunduan. Naiwasan ang kamalian ng taon at ang mga risk dahil sa programmable nitong administrasyon.

Kakaibang Plataporma ng Teknolohiya. Ang aming natatanging plataporma ng teknolohiya ay nagaautomate ng buong siklo ng pagpapautang na nagbibigay ng isang napakalaking oras at gastos ng kalamangan sa iba pang mga P2Pna plataporma sa pagpapahiram. Halimbawa, kami ay gumawa ng isang maliit na programa para sa bawat kontrata sa pagpapahiram sa halip ng isang malaking programa para sa lahat ng mga kontrata.

Mahusay at Kaakit-akit na modelo ng Financial. Kami ay kumikita mula sa mga fee ng serbisyo mula sa aming plataporma sa pagtapat ng mga mga humihiram at mga mamumuhunan, paggamit ng Financing originators, at pagadminister ng buong operasyon ng kontrata. Di kami gumagamit ng sarili naming capital para maginvest sa Financing na pinamamahalaan ng aming plataporma. Ang aming teknolohiya ay nag-aalis ng mga pangangailangan sa mga inprastruktura at mapababa ang aming halaga, na nagbibigay sa amin ng nagooperasyon na leverage.

MGA BENIPISYO

Benepisyong sa mga Humihiram

Access to Affordable Credit. Ang aming innovative na modelo ng pamilihan, pagpapadala online at pagproseso ay nakakatulong para makapag-alok sa mga mga humihiram rate ng interesna kung saan ito ay mababa sa average na rates na binibigay ng mga ibang hindi ligtas na mga pautang sa plataporma ng P2P na pagpapahiram at mga tradisyunal na bangko.

Matinding Karanasan sa Pagpapahiram. Kami ay nagbibigay ng mabilis at madaling gamitin ng proseso ng aplikasyon online at nagbibigay sa mga humihiram ng access para masuportahan at maautomate ang proseso at para sa Financing. Ang aming goal ay makabuo ng pangmatagalang pakikipagrelasyon sa mga mga humihiram, pagfacilitate at maaccess ang mga pinansyal na mga produkto na magbibigay sa kanilang pangangailangan.

Pagkakataon sa Pagtatatak. Ang mga nagpapahiram ang magbibigay ng rating at review sa blockchain para maayos ang mga mga humihiram sa ekosistemang ito. Kapag may magandang rating, ang mga mga humihiram ay makakatipid sa mga interest rates sa mga pautan. Higit pa dun, ang mga mga humihiram ay makakakuha ng oportunidad na makapagbigay ng feedback at maishare ang opinion at makapagprovide ng batayan ng paghahalintulad sa pagitan ng ibat-ibang mga humihiram.

Kalinawan at Pagkakapantay. Kada-kontra ng mgakustomer ay nakafully-customized sa blockchain. Ito ay secure, transparent, hindi nababago at censorship resilient. Ang mga data ay madaling maaccess ng mga humihiram.

Pinababang bayarin sa Transaksyon. Dahil nga nakafully-customized ang mga smart contract at pinasimple para sa mga mga humihiram, mas madali itong intindihin. Wala ng “kung ... tapos ... saka” at mga di na kinakailangang code. Ang mga maliliit na programa ay nagreresulta sa mga mababang gas fee; at ito ay bayad para sa Network ng FintruX.

Mahusay at Napakabilis na Pagpondo. Gumamit kami ng online data at matalinong teknolohiya para medaling maitugma ang mga panganib, credit rating at anumang kakaibang parameters na ginawa ng mga mamumuhunan para makapagmungkahi ng mga rate ng interes. Ang mga kwalipikadong brokers ay pwedeng tumulong sa pagconfigure ng mga contract. Ang mga mga humihiram ay makakapagevaluate at maitapat sa mga originators na kanilang pinili na di nakakaapekto sa kanilang credit score.

Sariling Serbisyo. Ang lahat ng mga pamilihan tulad ng refinance, buy-out, pay-up, mga paunang pagbabayad, atbp. Na magagawa online sa loob lang ng ilang minuto, sa lahat ng mga mobile devices.

Benepisyong sa mga Nagpapahiram

Access sa Napababang panganib na Pamumuhunan. Ayon sa kasaysayan ay magagamit sa securitization ng pagpopondo ng mga malalaking portfolio. Sa pamamagitan ng paglalapat ng mga pagpapahusay ng cascading credit, hinahanap ng Network ng FintruX na neutralisahan ang panganib sa kredito ng tagapagpahiram at, sa kaso ng isang default, magbigay ng garantiya upang ang mga nawala ay masakop.

Superior Lending Experience. Kami ay nag-aalok ng fully-automated na proseso ng aplikasyon at nagbibigay sa mga nagpapahiram ng access sa suporta na live at mga kagamitan online habang nagpoproseso ito hanggang sa huli ng Financing. Ang aming layuninay makabuo ng long-term na relasyon sa mga nagpapahiram, nagpapagaan ng kapwa nilang mga walang panganib na pag-aalok sa mga humihiram sa kanila.

Pagkakataon sa Pagtatatak. Ang mga mga humihiram ay makapagprovide ng ratings at transparent reviews sa blockchain para mapanatili ang mga originators sa ekosistemang ito. Kapag may magandang ratings, ang mga nagpapahiram ay makakabuo ng magandang reputasyon. Higit pa dito, ang mga originators ay makakakuha ng access sa mga feedbacks para maenhance pa ng serbisyong binibigay sa mga mga humihiram.

Access to a Network of Expertise. A network of rated agencies such as fraud, identity, credit scoring and credit decision are readily available.

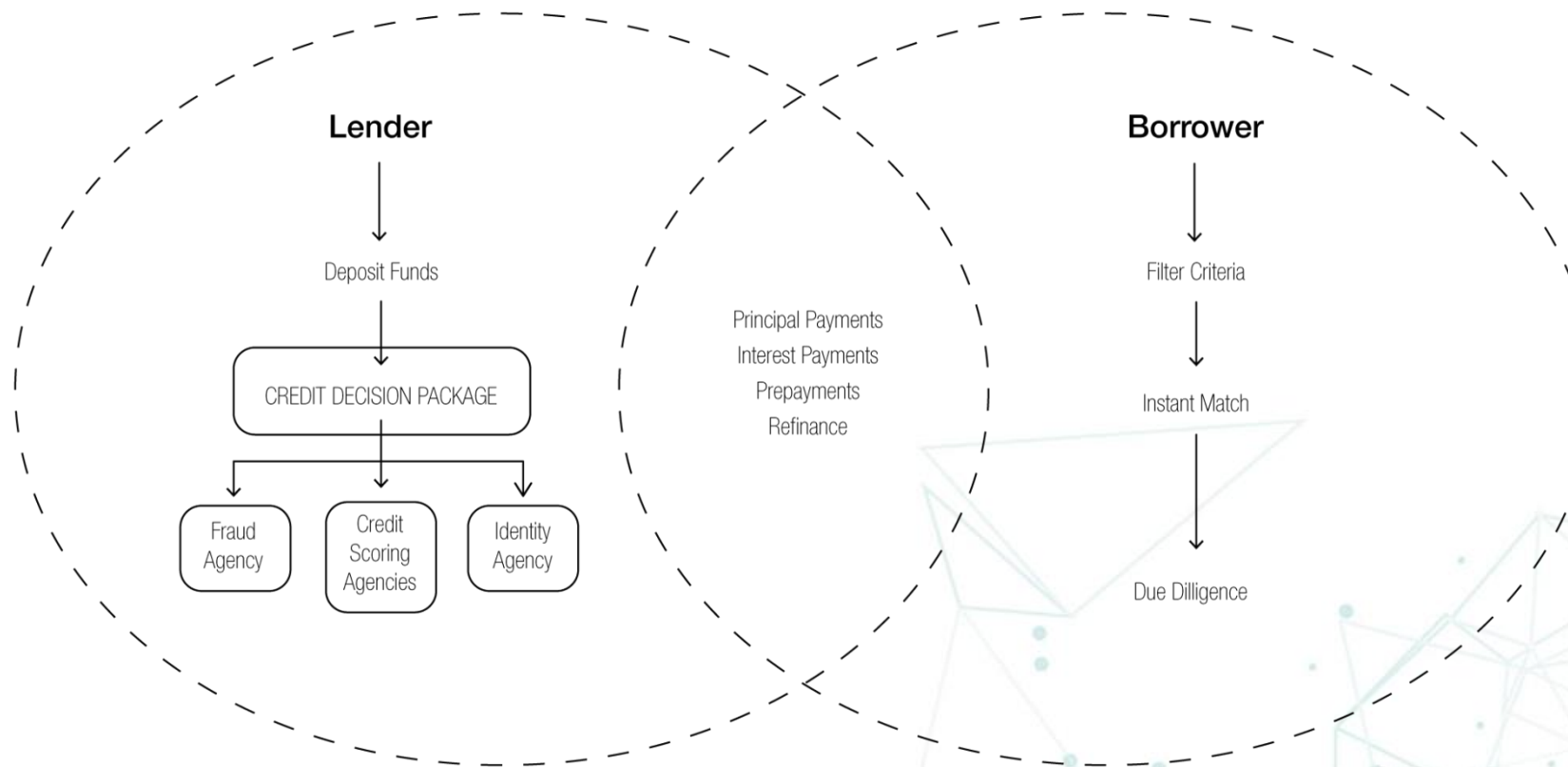
Kaakit-akit na Balik. Sa pagkakaroon ng access sa mababang halaga ng funding at paghinto ng mga malalaking gastos na kaakibat sa pamamahala ng Financing, ang savings na ito ay pandagdag sa profit margin. Kapag naconfigure na ang table ng desisyon, ang automated money machine na ito ay maggegenerate ng kita habang ang mga nagpapahiram ay naglalaan ng oras sa pamilya nila.

Walang Upfront na Gastos sa mga Nagpapahiram. Walang lump-sum license fee, walang fee sa pagpapahusay, walang fee sa pagpapanatili, walang fee sa suporta para sa sistema; sa totoo lang, di na kailangan ng upfront gastos. Sa madaling salita, walang capital para maging mamumuhunan ka. Ang fee lang sa originator ay ang komisyon na nakokolekta sa panahon ng funding at mga gastos sa pagserserbisyo na maililipat sa mga mga humihiram.

More Satisfied Customers. Ang sariling serbisyo ay nakapagtataas ng pagiging kunteto ng mga kustomer. Ito ay mabilis, mahusay, malinaw at ang mga maasahan ay naaasahan. Ang pagtitipid sa oras ng originators ay nangangahulugang may oportunidad na magkaroon ng extra time para magkaserbisuhan ang mga mga humihiram ng maayos. Maraming satisfied na customer ay nangangahulugan ng mas marami pang negosyo.

MODELO NG NEGOSYO

Kustomer



Sumisingil ang FintruX Network ng komisyon sa pagtutugma ng mga humihiram sa mga nagpapahiram sa marketplace at isang katamtamang bayad sa serbisyo para sa bawat aksyon habang isinasagawa ito sa smart contract.

Ang mga maliit na gas na sisingilin ng Ethereum Virtual Network para sa pag-deploy ng bawat smart contract at para sa pagpapatupad ng mga aksyon sa loob ay mapupunta sa FintruX Network.

Ang Network ng FintruX ay isang platapormang multi-sided [13] at ang ecosystem na nagdadala ng halaga na hindi lamang sa humihiram at nagpapahiram, kundi sa mga tapanagot at mga ahensya din.

Ang nagpapahiramay mag de-deposito ng mga pondo at pipili ng credit decision package na ibinigay ng isa sa mga na turing ahensya; na kasama ang inirekomendang fraud, pagkakakilanlan at mga credit scoring na ahensya. Pamantayan ng pag-sala ng mga humihiram batay sa magagamit na mga parameter sa pagpopondo at agarang pag-tutugma sa mga na aangkop na nagpapahiram. Ang mga humihiram ay pwede rin maging kintakatawan ng affiliate na kapartner na ahensya sa pagma-market.

Pagkatapos ng nararapat na pagsusumikap, ang pagpopondo ay ibinigay at kasunod nito tumatanggap ang mga nagpapahiram ng invested principal at interes sa pagbabayad ng mga humihiram.

Mag-aambag ang mga kalahok sa aming plataporma sa pagpopondo at para sa bawat aksyon habang isinasagawa ito sa network.

MODELO NG NEGOSYO

Tokenization



Sumisingil ang FintruX Network ng komisyon sa pagtutugma ng mga humihiram sa mga nagpapahiram sa marketplace at isang katamtamang bayad sa serbisyo para sa bawat aksyon habang isinasagawa ito sa smart contract.

Ang mga maliliit na gas na sisingilin ng Ethereum Virtual Network para sa pag-deploy ng bawat smart contract at para sa pagpapatupad ng mga aksyon sa loob ay mapupunta sa FintruX Network.

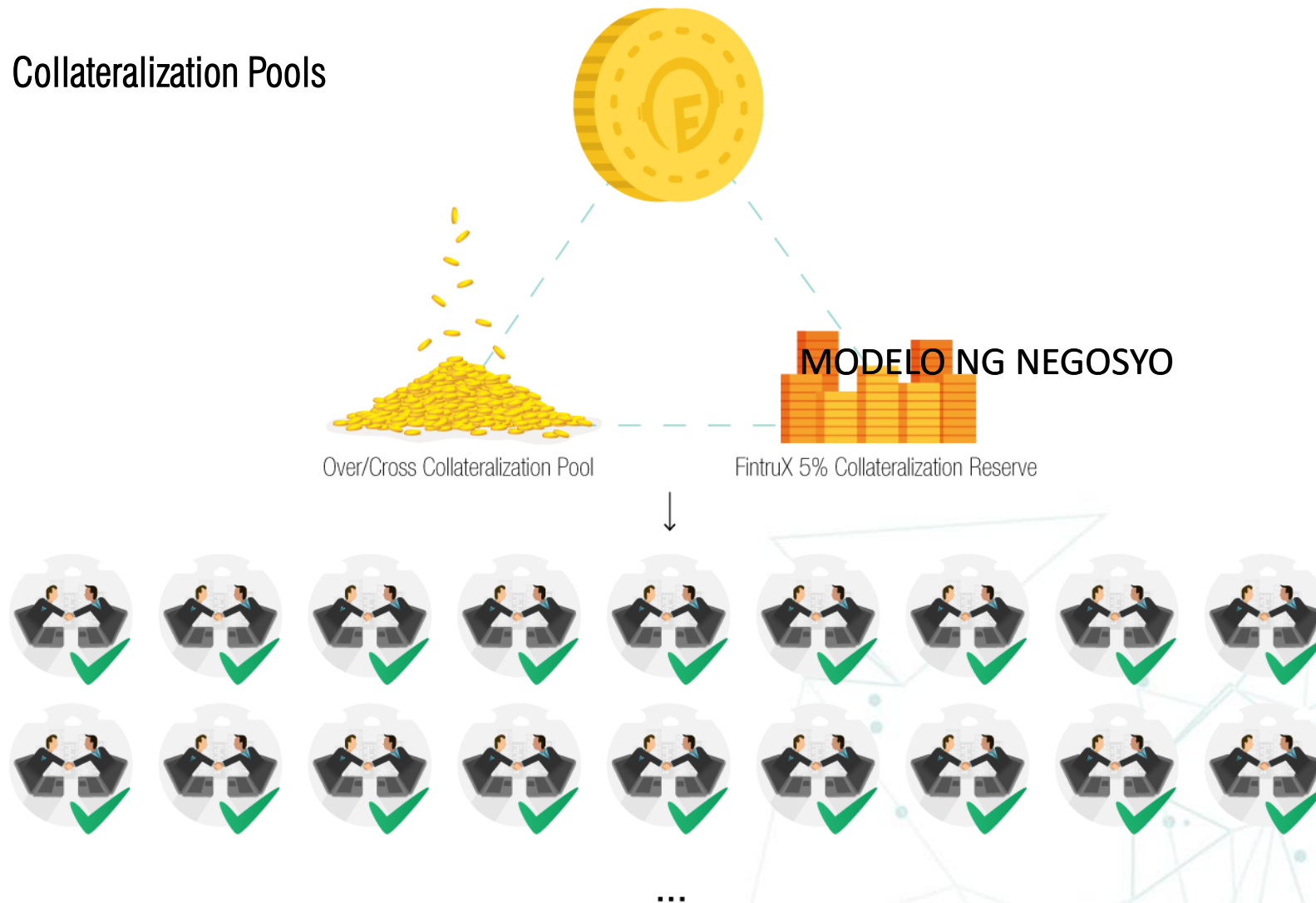
Maliban sa pera na ginastos, sa loob ng FintruX Network, lahat ay tokenized. Kino-convert ng mga nagpapahiram ang bahagi ng over-collateralization ng kanilang pagpopondo sa FTX Token upang ma ilagay sa lampas/cross na collateralization pool.

Mga ahensya, mga taga-garantiya, at FintruX Network lahat ay binabayaran ng FTX Token. Mga pabuya at naantala ng mga singil sa mga humihiram ay binabayaran din ng FTX Token.

Gumagawa ito ng isang token economy para sa limitadong suplay ng FTX Token.

MODELO NG NEGOSYO

Collateralization Pools



Sumisingil ang FintruX Network ng komisyon sa pagtutugma ng mga humihiram sa mga nagpapahiram sa marketplace at isang katamtamang bayad sa serbisyo para sa bawat aksyon habang isinasagawa ito sa smart contract.

Ang mga maliliit na gas na sisingilin ng Ethereum Virtual Network para sa pag-deploy ng bawat smart contract at para sa pagpapatupad ng mga aksyon sa loob ay mapupunta sa FintruX Network.

Kumukolekta ng 10% ang FintruX Network sa bawat utang bilang over collateralization at ito ay ipinapasok sa kaukulang cross-collateralization pools. Sa bawat pool ay itinalalga sa kaparehong credit decision package at sa kaparehong salapi.

Bilang karagdagan, 5% FTX Token ay nakalaan na upang masakop ang credit/default na mga pagkawala bilang isang huling resort.

Sa pagkat ito ay tumatagal upang bayaran ang utang at ito ay nakatabi sa FTX Token, ang mga pool na ito ay maaring tumaas ang halaga kapag wastong namuhunan at pinamahalaan, ang paggawa nitong ligtas na insurance upang masakop ang credit/default na panganib para sa benepisyo ng mga nagpapahiram. Mga aktibidad at mga katayuan sa bawat pool ay malinaw sa mga kani-kaniyang tagapahiram. Gayon pa man, mula sa sampo aabutin ng higit pa sa isa ang hindi magandang utang upang ubusin itong poolsa paggarantiya. Meron din buffering na epekto habang parami ng parami ang mga bagong utang na naibibigay sa kani-kanilang mga pool.

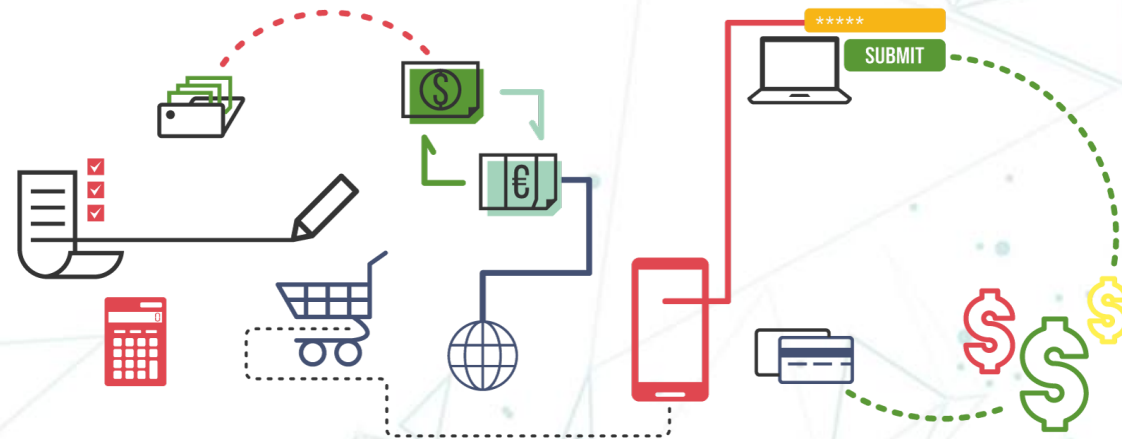
MODELO NG NEGOSYO

Ikatlong-Partidong Taga-garantiya



Ang mga Lokal mga nagpapahiram ay maaaring pumili sa listahan ng mga lokal na pautang na may varying incentives para mag act as guarantor. Sa sandaling nakatuon, ang anumang natitira sa hindi nabayaran pagkakasala o default ng mga pautang sa ilalim ng kanilang proteksyon ay babayaran para sa tagatangkilik na ito. Upang mabawi ang kanilang mga pagkalugi sa huli ang lokal na taga pangtanggol na ito ay maaaring magsagawa ng mga pamamaraan sa pagkolekta.

Pagsasapera



Ang gastusin sa makina ay isisingil sa parehong humihiram at nagpapahirm. Kapag ang lubos na collateralized FTX Tokens ay na bigay na sa karapat dapat na cross-collateralization pool, Ang machine fee ay ichacharge sa parehong humihiram at nagpapahiram. Kapag ang over-collateralized FTX Tokens ay nalipat na sa karapatdapat na cross-collateralization pool, sisingilin ang isang komisyon. Gayundin, ang bayad sa transaksyon sa FTX Token ay sisingilin sa bawat naka-iskedyul na pagbabayad. Ang bayad sa transaksyon ay magiging fixed percentage na ipapataw sa bawat aksyon na isasagawa.

Sumisingil ang FintruX Network ng komisyon sa pagtutugma ng mga humihiram sa mga nagpapahiram sa marketplace at isang katamtamang bayad sa serbisyo para sa bawat aksyon habang isinasagawa ito sa smart contract.

Ang mga maliliit na gas na sisingilin ng Ethereum Virtual Network para sa pag deploy ng bawat smart contract at para sa pagpapatupad ng mga aksyon sa loob ay mapupunta sa FintruX Network.

ANG NETWORK NG FINTRUX



Ang pagleverage ng teknolohiya ng Robocoder at mg aumiiral na relasyon sa mundo ng pagpopondo, pinangungunahan ng FintruX Network ang daan patungo sa credit democratization, na nagaalok ng makabagong alternatibo ng access sa credit. 16

Ang FintruX Network marketplace at otomatikong administrasyong plataporma ay isang credit enhanced P2P pandaigdigang portal sa financing sa blockchain. Ito ay nangunguna para ma buksan ang startups at ang mga maliliit na negosyo para makahiram mula sa mga lokal na accredited na mga mamumuhunan at sa mga institusyong pinansyal. Maari din silang humiram sa crypto currency, na ang lahat ay isinasagawa pang kalahatan. Para mapalawak ang benepisyo ng credit enhancement, ang mga ibang lokal na taga pag-garantiya ay iniimbitahan para masakop ang kahit anong mga pagtaas ng pagkalugi mula sa di magandang gawain o di pag bayad na ang over-collateralization ay hindi pantay ang sakop.

Meyroong mga cross-collateralization pool sa FTX Token sa bawat credit decision package at pera. Umaakto ito bilang reserbang insyurans para sa hindi inaasahang pagkalugi. Sa pag tatapos ng termino itong mga FTX Token ay babaguhin pabalik mula sa orihinal nitong pera sa orihinal na conversion rate, na ibabahagi sa mga humihiram o nagpapahiram, kada sitwasyon.

Sa pagdala ng mga ito ng samasama ay direktang resulta sa mahusay, nakamumura at malinaw na marketplace.

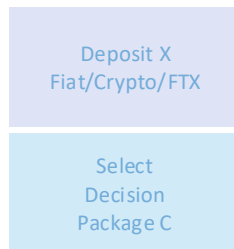
MGA PANGUNAHING TAMPOK

Ang **Over-collateralization** ay ang proseso ng maramihang pag po-post ng kolateral sa higit nitong kailangan para iseguridad ang pag papapinansyal. Over-collateralization is often used as a method of credit enhancement by lowering the creditor's exposure to default risk.

Pag-Configure ng mga Parameter sa Financing

Ang mga nagpapahiram ay mag pre-define ng kanilang mga parameter batay sa naka laang mga decision table na meron sa listahan ng packaged classes na ibinigay ng mga naturing ahensya. Ang package ay maaring mag laman ng kanilang choice of fraud, identity, at credit scoring agencies. Power-of-attorney ay ibibigay ng mga nagpapahiram sa FintruX Network para pagsamahin ang mga financing contract batay sa magagamit ng pondo at mga spesipikong kondisyon.

Mamumuhunan A



Saglitang Pagtutugma

Gamit ang aming responsive user interface, ang mga humihiram ay kayang ayusin ang kanilang financing request sa pamamagitan ng point & click, drag & drop sa lahat ng uri ng mga device kasama ang desktops, laptops, tablets, at mga smartphone. Ang agarang pagtutugma ay maisasagawa kapag ang mga humihiram ay nag narrow down ng kanilang mga hinahanap batay sa magagamit ng mga parameter at sa kanilang mga kinakailangan.

Humihiram B



Mamumuhunan A



Credit Score



KYC & Documentation



Instant Matching

Pagkatapos ibigay ang mga sagot sa mga katanungan, isang listahan ng mga nagpapahiram na mayroong ratings, pagbabalik-aral, mataas an antas ng impormasyon at mga espesyal na inaalalok ay agarang magagamit para pagpilian ng mga humihiram. Credit adjudication at skoring ay maaring isagawa sa puntong ito, sa kagustuhan ng mga humihiram. Ito ay kapag ang taga-serbisyong ahensya at FintruX Network ay babayaran ng FTX Token sa kaparehong oras ng humihiram.

MGA PANGUNAHING TAMPOK

Desebtralisadong Rating & Pagbabalik-Aral

Nag bibigay kami at pinapanatili ang plataporma ng na-decentralize na pagsusuri para sa mga humihiram, nagpapahiram at lahat ng mga ahensyang nagseserbisyo base sa mga Ethereum smart contract. Sa pagkakaiba, ang mga pagsusuri na isinulat sa ibang website ay bagay na papalitan ng may ari ng site, wala itong integridad sa kasalukuyang sistema na nakabase sa non-blockchain. Ang pangangailangan ng pagkakaroon ng kwalipikadong data sa pananaliksik ng feedback/market upang mapahusay ang kalidad ng panganib sa assessment, serbisyo at aninaw ay hindi maaring higit bigyang-diin.

Sa kabila noon, nakikita namin ang mga humihiram, ay nagkukulang sa maaasahang pinagmumulan ng pag-hahambing sa pagitan ng mga nagpapahiram pati na rin ang posibilidad na ibigay ang hindi na-filter na feedback para ibahagi ang kanilang opinion at mga saloobin. Ganoon rin sa mga nagpapahiram na kaya na rin i-rate at isulat ang mga pagsusuri sa kanilang mga humuhiram at mga ahensya; kasunod noon maari rin itong gamitin bilang parte ng mekanismo ng credit iskoring para sa assessment ng credit risk.

Angkop na Pagsusumikap

Kapag ang mga humihiram ay may napiling package at handa na upang gumawa, isang listahan ng mga dokumento ay hihilingin ng napiling panloloko at ahente ng pagkakakilanlan. Kinakailangan ang perehong mga dokumento ng personal at negosyo. Ang mga halimbawa ng know-your-customer (KYC) na mga dokumento ay:

Mga Negosyo:

- Pangalan ng negosyo, tirahan, email address, numero ng telepono
- Ano ang ginagawa ng iyong negosyo
- Gaano katagal ng bukas ang negosyo
- Taunang kita
- Taunang kita ng negosyo bago ang mga buwis
- Ang uri ng legal na entity ng iyong negosyo
- Ang porsyento ng negosyo na pagmamay-ari mo
- Paano mo balak na gamitin ang pera
- Kung ang iyong negosyo ay may anumang natitirang utang
- Gaano karami ang iyong mga empleyado
- Kung nagmamay-ari ka o umuupa ng iyong opisina
- Kung mayroon kang ari-arian o insurance na pananagutan

Personal:

- Ang halaga ng iyong bangko at mga account sa pagreretiro
- Kita ng kabahayan
- Kung mayroon kang personal na panggarantiya sa buhay

Bitang ang lahat ng ini-rekomendang mga dokumento ay naipasa na, ang panloloko at ahente ng pagkakakilanlan ay makikipag tulong sa pagapruba o kaya naman pag-apruba ng transaksyon, humiling para sa maraming impurmasyon o tanggihan ang aplikasyon.

Kasama ang permiso ng humihiram, pwedeng magawa ang mga dokumentasyong ito na KYC profile upang ito ay pwedeng muling magamit, na nagpapasimple ng mga angkop na pagsusumikap sa hinaharap.

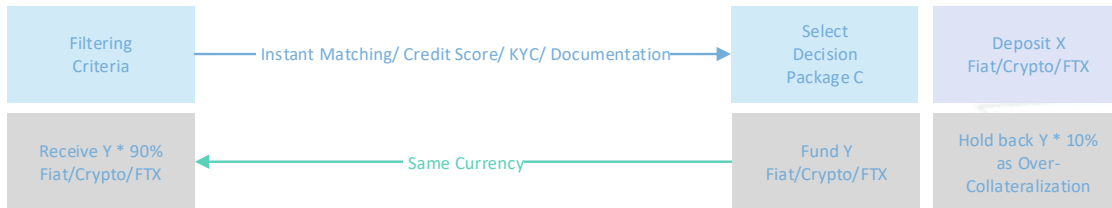
MGA PANGUNAHING TAMPOK

Ang **Cross-collateralization** ay isang terminong ginagamit habang ang kolateral para sa isang utang ay ginagamit din bilang kolateral para sa iba pang utang.

Mabigyan ng Pondo

Pagtapos maaprubahan ang mga aplikasyon, ang fully-customized at pinasimpleng kontrata ay magegenerate para sa mga humihiram, na may detalyadong impormasyon. Pagtapos makumpirma, ang smart contract na ito ay maidadagdag na sa ledger. Ang pagpondo ay maisasagawapati na rin ang lahat ng mga mahahalaga at kinakailangang mga dokumento/mga imahe ay na-kuhaan na at na-verify ng mga ahenti s apanlolojo at pagkakakilanlan.

Humihiram B



Ang solusyon ng aming blockchain ay naninigurado na ang parehas humihiram at nagpapahiram ay makikita ang parehas na detalye ng transaksyon at mga dokumento. Dahil sa nababahaging katangian ng blockchain, di na kailangan pa ng third party para makumpirma ang mga transaksyon. Ang mga kalahok sa transaksyon na may permiso ay makikita ang impormasyon sa takdang oras.

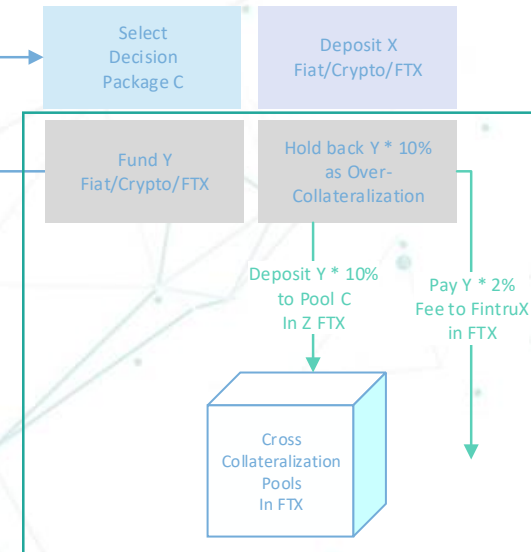
Collateralization

Bilang isang parte ng over-collateralization, mayroong balik na 10% ng pagpopondo kada kontrata. Ito ay pinapalitan ng FTX Token kung ang mga nagpapahiram ay naubusan na. Ito ay isasantabi sa inilaang respetadong cross-collateralization pool ito ay kapareho ng credit decision package at pera. Ang 2% ay ibabayad naman sa FintruX Network bilang kumisyon para sa serbisyo ng pagkukumpara, gamit rin ang FTX Token.

Humihiram B

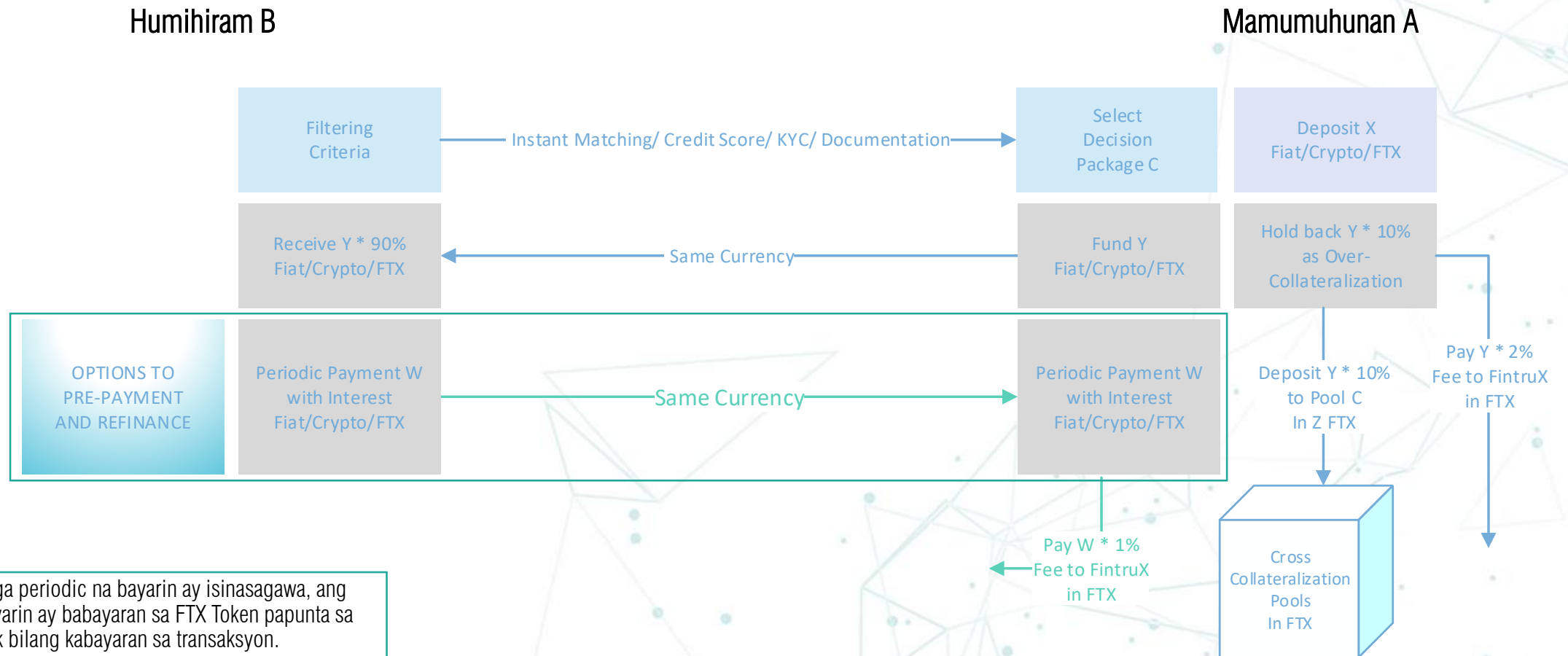


Mamumuhunan A



MGA PANGUNAHING TAMPOK

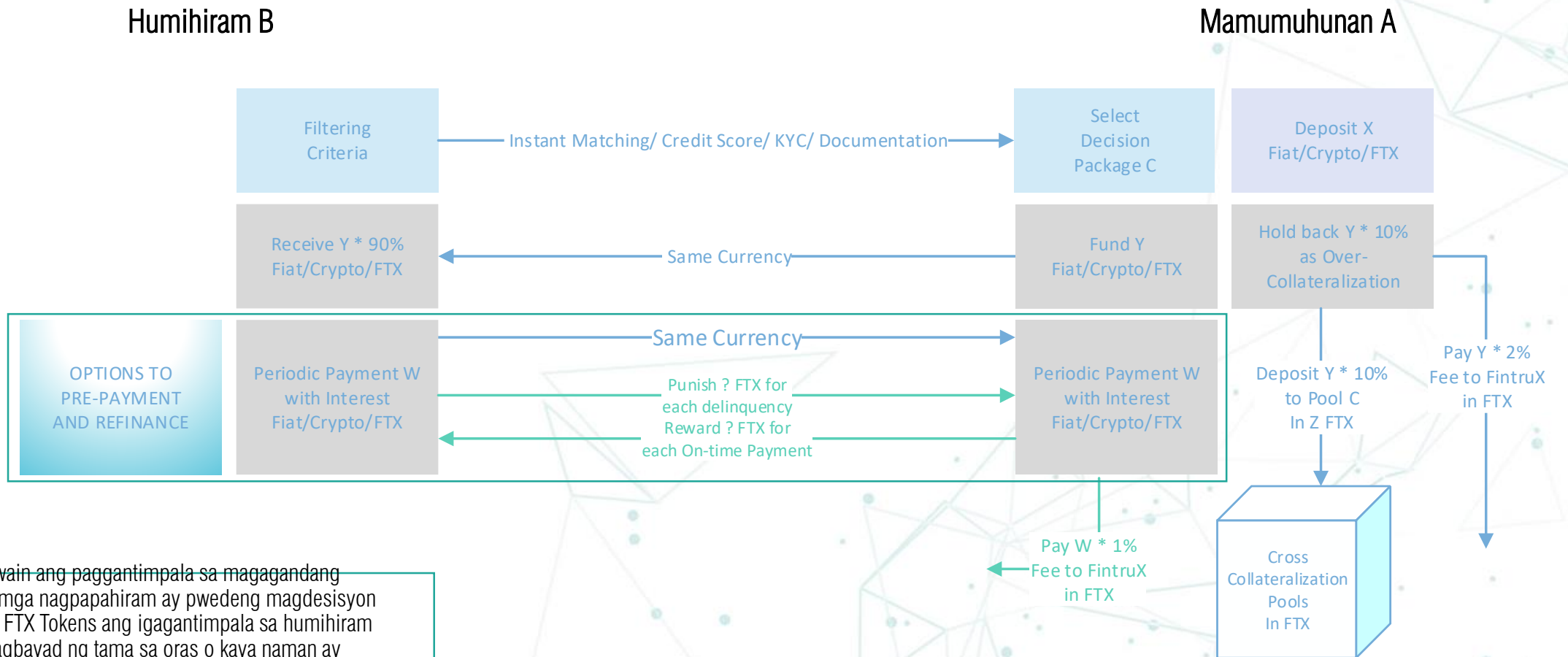
Mga Bayad



Habang ang mga periodic na bayarin ay isinasagawa, ang 1% ng mga bayarin ay babayaran sa FTX Token papunta sa FintruX Network bilang kabayaran sa transaksyon.

MGA PANGUNAHING TAMPOK

Gamtimpala/Parusa

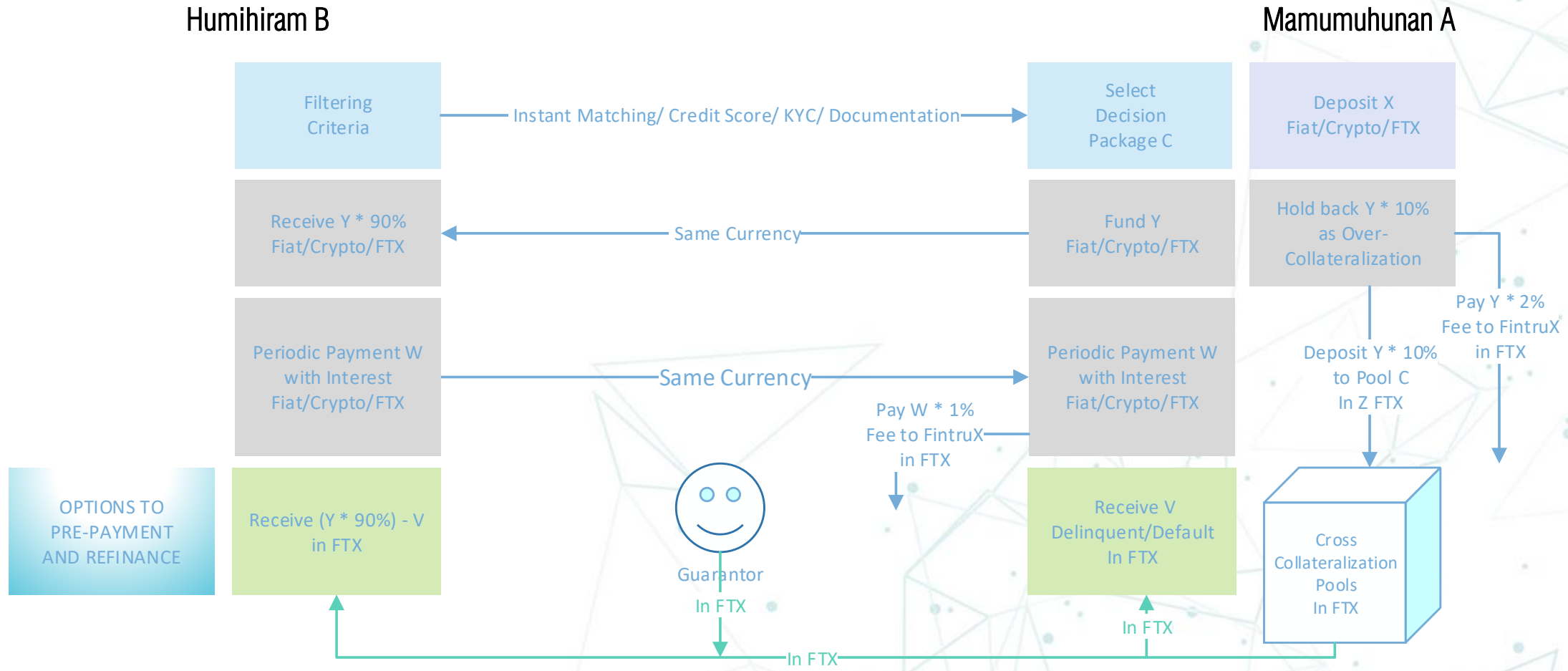


Magandang gawain ang paggantimpala sa magagandang kaugalian. Ang mga nagpapahiram ay pwedeng magdesisyon kung ilang mga FTX Tokens ang igagantimpala sa humihiram kapag sila ay nagbayad ng tama sa oras o kaya naman ay parusahan sila sa pagkakasala.

MGA PANGUNAHING TAMPOK

Sa pagtatapos ng termino, meroong dalawang sinaryo ang pwedeng mangyari. Ang mga humihiram ay maaring makakuha ng buong hold-back ng 10% mula sa respetadong over-collateralization na nakalkula base sa orihinal na halaga. Sa halip, ang humihiram ay makakatanggap ng principle losses mula sa cross-collateralization pool sa kaso ng credit/defaults losses. It to ay tumatakbo sa basehan na first-come-first serve.

Katapusan ng Termino



MGA PANGUNAHING TAMPOK

Taga-garantiya

Sa pag sama ng ahenteng intermediary (ang “tagagarantiya”), Ang FintruX Network ay naghahanap upang kanselahin ang credit risk ng nagpapahiram at sa kaso ng hindi pag bayad, nag bibigay ng alternatibong mekanismo upang sa pamamahala ng ubligasyon ng pag kolekta sa bansa ng residente sa humihiram. Ang tagagarantiya ay isang namumuhunan na nag disisyon na kuhain ang risk sa pag sasakop ng inadequate coverage na ibinigay ng over-collateralization. Ang potensyal na mga tagagarantiya ay pipili mula sa listahan ng mga utang na walang tagagarantiya at kumita ng insentibong bayarin sa FTX Token na ibinigay na ibinase sa maturity at mga risk profile.

Post Funding Na Administrasyon

Ang mga Self-serve option halimbawa ng paunang bayad at muling pag pinansyal ay maroon pa para sa kagaanan ng mga humihiram. Ang paunang bayad ay kailangan lang kapag ang maliit ng negosyo ay kayang kaya upang i-pay back ang nakaraang utang upang isalba ang interest cost. Sa kaibahan, kapag ang oras ay mahirap, ang muling pag pipinansyal ay kayang maiwasan ang hindi magandang Gawain na pwedeng makaapektp sa mga rating at i-incure ang ekstrang mga penalty charge. Ang mga ito ay mga discretionary option na ibinigay ng mga respetadong nagpapahiram.

Ang mga napondohang transaksyon ay nirerepresenta ng matalinong kontrata na ginawa ng FintruX base sa pinagkasunduang conpigurasyon ng magkabilang panig. Ang matalinong kontrata na ito a nakikita ng bawat panig. Di ito nababago, censorship resilient. Pili ang mga administratib na pamilian at lahat ay naisasagawa base sa smart contract at ito ay tatagal hanggang sa dulo ng Financing.

Ang awtomatikong pag me-mensahe ay naghahatid gamit ang text sa mobile, email, social media atbp. ay mga magagamit sa maraming mga okasyon tulad ng pagpopondo, mga bayari, hindi magandang gawain, koleksyon, katapusan, atpb..

Portfolio Management

Ang aming portfolio ay nagbibigay pahintulot sa borrower at investor para makuha ang overview ng transaksyon na nagawa nila at ng buod ng key metrics. Ang portfolio ay nakabahagdan at pwedeng ilagay para makagawa ng mga kumplikadong struktura na makakatulong sa organisasyon.

Ang mataas na level ng impormasyon tulad ng delinquency, defaults at ibang performance information ay available at pwedeng makita at maangkat.

Pananaw ng Mercado

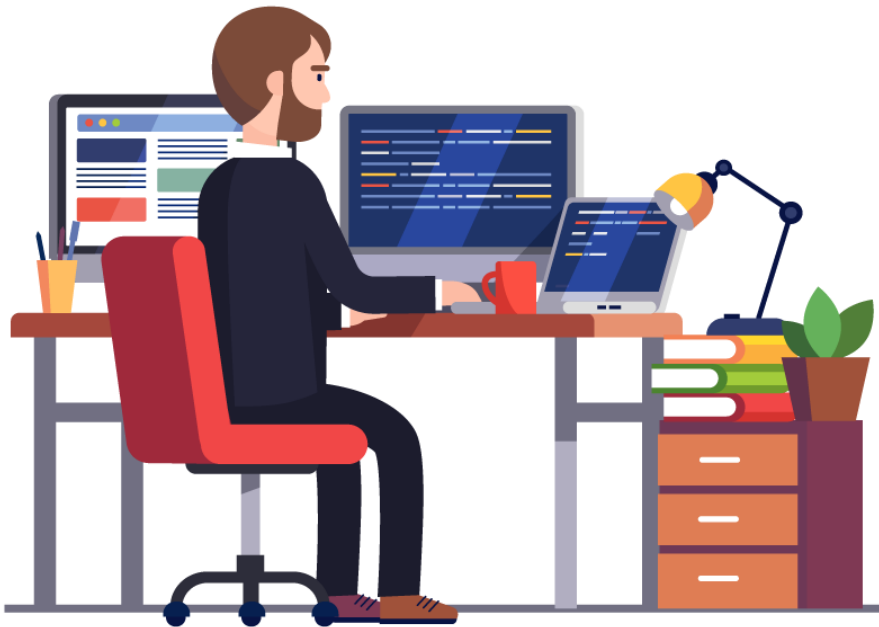
Sa buong rehiyon ang FintruX ay magagawang magbigay ng isang detalyadong pangkalahatang-ideya ng aktibidad ng merkado, mga merkado, exposures atbp. Nagbibigay ng isang walang kapantay na pagtingin sa merkado ng Financing ang kakayahang mag-aggregate ng mga istatistika.

Nagpapakita ng iba't ibang data sa merkado at mga abiso na gumagamit ng isang pangkalahatang-ideya ng dashboard ng FintruX. Batay sa kanilang mga kinakailangan ang dashboard na ito ay nagpapahintulot sa bawat gumagamit na i-customize at subaybayan ang data.

TEKNOLOHIYA

“Sa algebra, ginagawa nating $5(2+x) + 3(5x + 4) - (x^2)2$ 2 papunta sa pinakasimpleng ayos $20x + 22 - x^4$ bago i-solve ang x . Ito ay mas madaling intindihin at mas madaling i-solve.

Sa pagsusulat, ginagawa nating “you’ll hear from me coming back to this point again and again” papunta na pinakamadaling ayos “I’ll keep coming back to this point”. Sa kadahilanang tayo ay patuloy na nagpapasimple ng mga nagawa upang makipag-kumunikasyon ng mas epektibo.”



Ang lahat ng code ay nakalaan lang para sa isang buong nababagong kaganapan.

Ang maliliit na mga programa ay patungo sa mas babang mga gas fee at mas mabilis na mga transaksyon. Ang pinaka madali ay ang pinaka mabisa.

Ang FintruX Network ay isa sa pinakang unang desentralisadong mga aplikasyon sa mundo na pinapatakbo ng Ethereum at no-code na pag paplano. Binubuksan nito ang smart contract para maigawa at maibahagi ng real-time para sa mga humihiram, na walang pagko-coding. Ang arkitektura ng FintruX Network ay isang mataas na sukat at malakas na kombinasyon ng bagong teknolohiya na may mga kalamangan sa blockchain, karanasan ng gumagamit, kliyente, at server side approaches.

Ang tradisyonal na awtomasyon ay isang sistemang para sa lahat ng varieties ng mga transaksyon maraming “kung-ngayon-sa halip” mga istamento, na sobrang komplikado. Inililipat naming ang programming paradigm kasama ang FintruX Network. Gumagawa kami ng isang kakaibang programa (“Smart Contract”) sa bawat kontrata ng humihiram upang mailagay ng real-time sa blockchain gamit ang isang configurable interface. Sa pamamagitan ng pag gawa ng bagong kontrata sa bawat indibidwal na gamit, bawat programa ay nasa pinakamadaling ayos, wala ng maraming kung-ngayon-sa halip na mga pahayag.

Ang ibig sabihin n gaming mga programmer: bago, ginawa naming ang lahat ng program na flexible, walang hard-coding; ngyon ito ay ang kabaliktaran – lahat ng hard-coding upang masiguro na ito ay nasa pinaka madaling ayos at nababago ng buo para sa isang sinaryo, isang sitwasyon, isang kaganapan.

Ang Smart Contract ay nagiging isang kasunduan sa pagitan ng mga kalahok – mabilisang pagkakilala,, hindi nababago at walang hinihinging arbitration.

TEKNOLOHIYA

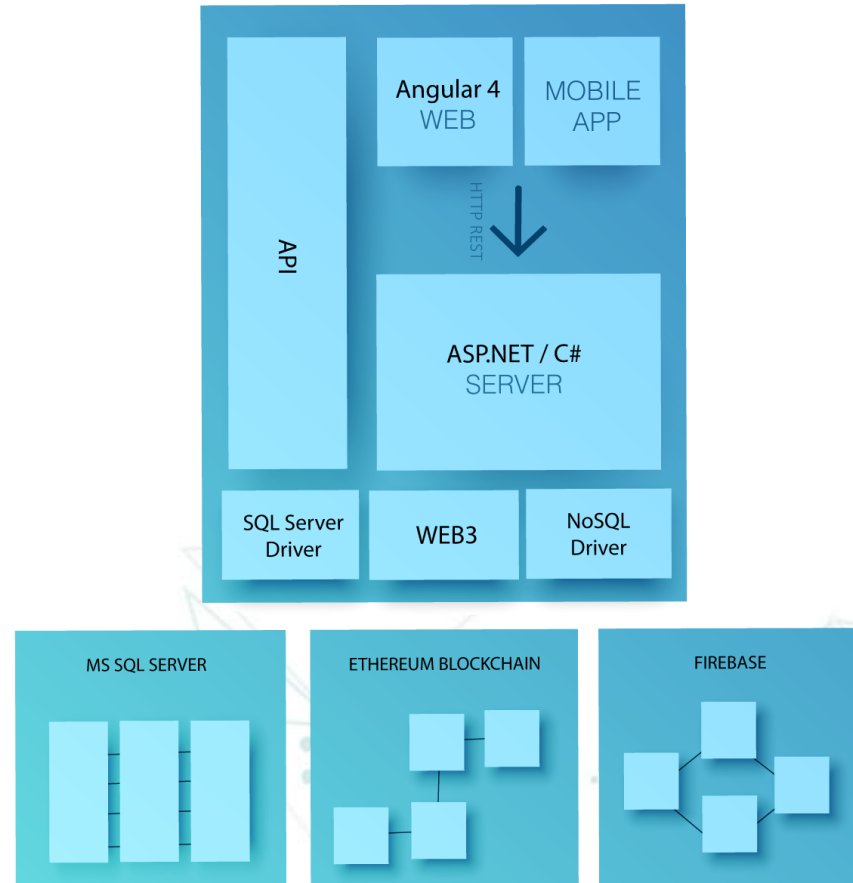
Ang Blockchain

Gumagamit ng blockchain technology na nag-aalok sa lahat ng mga kalahok ng pagiging consistent ng aming marketplace, magbahagi at ligtas na mga proseso. Ang likas na katangian ng desentralisadong blockchain ay nagbibigay-daan sa ganap na trustless na pakikipag-ugnayan sa pagitan ng mga partido na nagtatanggal ng mga gastos at komisyon ng mga third party.

Gumagamit ng Ethereum blockchain ang aming platform at nagbibigay ng komprehensibong kapaligiran sa pag-unlad at malaking komunidad ang mga smart contract nito.

Pribado, Mataas na Performance na Imbakan

Upang ang ilang transaksyon ay maproseso, kinakailangan na ang pribado at kompidensyal na impormasyon ay maiimbak at mapalitan. Ang aming imbakan ay isang secure database ng SQL. Sa pamamagitan ng pagbibigay ng mabilis na pag-access sa data tulad ng borrower records o iba pang kumpidensyal na impormasyon pinagsasama nito ang blockchain network. Maramihang mga antas ng seguridad, panlabas na authentication at ang malakas na paggamit ng profiling ay kasama.



25
Ang user interface ("UI") ay implementado gamit ang Angular 4 na mabilis at responsive. Gumamit kami ng Node.js backend na naghahawak sa halos lahat ng business logic. Ang Angular 4 at Node.js na kombinasyon ay napatunayang pinaka mabilis, magaan at robust approach.

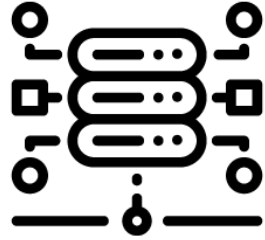
Itong web UI ay nag-re-render responsively sa mga tablet at mga phone; bilang parte n gaging roadmap nag sasagaw kami ng mobile app, upang makakuha ng kalamangan sa karaniwang phone at tablet capabilities — ang Ionic ay ginagamit pero may subject na mababago.

Ang backend ay meroong tatlong mga database: Ethereum blockchain, MSSQL, at Firebase.

1. Ang Ethereum Virtual Machine ay humahawak ng blockchain data kasama ang mga smart contract sa bawat kontrata ng humihiram at mga kasamang dokumentasyon;
2. Ang SQL database ay humahawak ng mabilis at mission-critical structured data, especially sa data na kailangan ng garantiya na ang dalawa o maraming mga update kung nagawa o hindi bilang atomic unit;
3. Ang NoSQL database ay humahawak ng dynamic unstructured data tulad ng personalization, user profile management, big data, interacting with internet of things (IoT), atbp.;

Ang FintruX Network ay nagbibigay ng inprastruktura at low-code na teknolohiya upang bumuo ng aming henerasyong no-code ng mga smart contract at marketplace.

MALAKING DATA



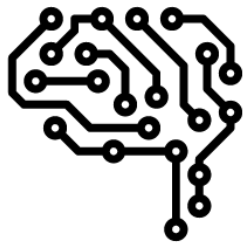
BIG DATA ANALYTICS

Nagkokolekta ng lahat ng data sa FintruX platform, mga ka-partner, at maaaring API



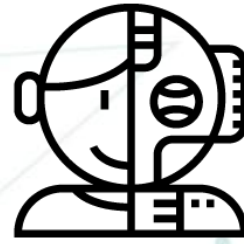
PANANALIKSIK

- Pakikipag-partner sa Unibersidad
- Mga Pananaliksik sa maliliit na Negosyo



MACHINE LEARNING

- Pag-detect ng mga panloloko
- Default na pwedeng Mahulaan
- Credit Scoring



PAYO NG AI

- Payo sa Pagpapaunald ng Credit

Ang FintruX Network ay gagawa ng malaking bilang ng data na magiging malaking halaga sa aming mga customer. Ang data ay magbibigay ng market insight na hindi na lumalabas ngayon, Ang nasalabas na mga kumpanya ay pwedeng gamitin itong data bilang parte ng kanilang solusyon, kahit na hindi sila direktang gumagamit ng Fintrux Marketplace.

Ang mga parte n gaming software ay magiging open source, inilaan upang gamitin ng ibang mga financing solution vendor. Sa pag sasagawa nito makamit namin upang gumawa ng isang malakas na ekosistema na meroonng aktibong kumunidad ng mga adopter.

Ang Fintrux Network ay kukulekta ng lahat ng data mula sa plataporma at lahat ng magagamit na API, ahente ng serbisyo, atpb. Kami ay nag le- leveraging key partnerships sa Robocoder, Enterprise Ethereum Alliance, Microsoft at ibang mga unibersidad upang mag sagawa ng pananaliksik para sa pag papalawig sa pagawa ng credit decision, panloloko, pamamahala ng pagkakakilanlan, at pagbabawas ng panganib.

MGA PAGAANALISA SA KATUNGGALI

Ang plataporma ng mga nagpapahiram na humiram sa maliit ng mga negosyo na pwedeng hatiin sa dalawang pangnahing mga kategorya:

Funding Circle, OnDeck at Kabbage (Ang Tradisyunal na P2P at direktang nagpapahiram)

Mayroong maraming paraan na pwedeng ipagkaiba ng P2P na utang ng maliit na negosyo at Funding Circle mula sa balance-sheet ng mga nagpapahiram katulad ng OnDeck at Kabbage.

Ang mga utang ng Funding Circle ay pinanggagalingan mula sa maramihang mga namumuhunan, na bumili ng mga porsyon sa business loan o tumaya sa kanila sa auction, habang ang Kabbage at OnDeck ay himiram sa kanilang capital.

Ang Kabbage at OnDeck na mga utang – ay kadalasang inererepera bilang merchant cash advance na mga utang – upang maging para sa short-term business purposes (6 na buwan o isang taon), habang ang Funding Circle ay kadalasang istraktura para sa long-term business growth (hanggang 5 taon).

Lahat sila ay humihiram sa pagitan ng 20% hanggang 50%, bihira kapag humiram sila ng masbaba pa doon[14].

Sa Pangkalahatan, lahat ng tatlong mga kumpanya dito ay nag hahanap upang kausapin ang isang major structural flaw sa umiiral na credit i=environment ng maliit na negosyo mga bangko at ibang tradisyunal na capital na pinagmumulan ay hindi humihiram sa SMB's. Kaya nga parami ng parami ang mga may ari ng negosyo ay lumilipat sa alternatibong pinansyal upang palaguin ang kanilang mga kumpanya.

1. Ang tradisyonal na P2P at Direktang mga nagpapahira – humiram sa kaparehong bansa sa pera ng bansang iyon
2. Ang crypto currency ay gumagamit ng smart contract – nagpapahirang gamit ang blockchain smart contract bilang tagapamagitan
ETHLend, Lendoit, SALT
(Ang Crypto currency na ginagamit ang Smart Contract)

Gamit ang mga token bilang isang kolateral, Ang ETHLend ay isang buong desentralisadong P2P na nagpapahiram na plataporma gamit ang mga smart contract sa Ethereum blockchain para sa pagpapahiram ng Ether. Ang ETHLend ay hindi nag lalabas ng iskor at walang kahit anong mga compensation fund upang protektahan ang mga nagpapahiram.

Ang Lendoit ay kapareho sa ETHLend pero pinagsasama ang iskoring ng humihiram, reputasyon, nangungulekta at 2% mula sa crowdsale bilang compensation fund upang protektahan ang mga nagpapahiram.

Ang SALT ay humihiram sa perang papel. Ito ay sentralisadong mga utang na plataporma para sa mga utang na masmataas kaisa sa US\$5,000. Gumagamit ito ng smart contract para pag dedeposito lang ng cryptocurrency bilang kolateral. Ang target nilang market ay mga humihiram na meroong mga crypto currency na ayaw ng magbayad gamit ang perang papel. Tanging ang akreditading mga namumuhunan at mga qualified financial institution ay pwedeng maging nagpapahira sa SALT

Ang FintruX Network ay isang buong desentralisadong peer-to-peer na plataporma na gumagawa at naglalabas ng isang kakaibang smart contract sa Ethereum blockchain sa bawat nagpapahiram na indibiwal. Para sa hindi ligtas na mga utang, ito ay gumagamit ng credit enhancing tools katulad ng over-collateralization, guarantors, cross-collateralization, at 5% ng lahat ng mga FTX token upang maiwasan ang panganib para sa mga nagpapahiram.

Ang aming pinupuntirang mga humihiram ay mga maliliit na negosyo, especially mga startup, na gustong makakuha ng abanse ng mababang rates na naihain ng aming plataporma dahil gumagawa kami ng pinakang ligtas mula sa hindi ligtas na mga utang. Specialized agents on fraud, identity, credit scoring and decisions are partners in this ecosystem. Only accredited investors and financial institutions can become lenders on phase I of FintruX Network.

Meroong mga daan-daang mga platapormang nagpapahiram na marketplace diyan sa labas, pinag iiba naming iyon na binubukasan namin sa mga humihiram upang makahiram sa mababang rate sa madali at mga tagapahiram na nagpapahiram na meroong lakas ng loob sa kahit anong oras.

HINAHARAP NA MGA PANGANIB

Sa ibaba ay ang pagsasadula na ang FintruX Network ay nag-evaluate ng lahat ng mga risk at pinatuyan ang hindi ligtas na utang na inihain sa mga maliliit na negosyo sa network na ito maaring magsaya sa mababang rate due sa lahat ng mekanismong risk-reduction na ipinakilala.

Pagkakakilanlan ng Panganib. Tanging pinagkakatiwalaang panloloko at pagkakakilanlan na mga ahensya ay ang maaring mag sagawa sa FitruX Network.

Credit Risk Ito ay pinamamahalan ng bawat credit decision package na ibinigay ng mga naturang ahensya sa patas na lebel na meroong balik. Mataas na risk mataas ang balik.

Panganib sa Pagkawala. Ito mismo ay pababa, kung hindi maialis, sa pamamagitan ng cascading over at corss collateralization bilang credit enhancers; sa ibabaw ng ibang mga naggagarantiya, 5% ng lahat ng mga token ay nailaan na bilang isang last resort protection sa mga nagpapahiram.

Locked-in na panganib. Ang Liquidity ay importante sa nagpapahiram. Ang mga nagpapahiram ay pwedeng mag labas ng hindi na kumitang mga pondo sa kahit anong oras. Para sa nakumitang mga pondo, Ang FintruX Network ay mag bibigay ng isang platapormang pag papalitan na pwede sa lahat ng nag papahiram upang maipagpalit ang kanilang mga utang sa isat-isa.

Panganib sa Maraming Pangungutang. Ang FintruX Network ay hindi kinukunsidara ang sobrang pagpapahiram sa humihiram higit sa kaya nito. Maari itong maging mahirap upang mapanatili ang mga humihiram mula sa pagkuha ng mga utang mula sa ibat-ibang mga pinagkukunan sa kaparehong panahon. Ang ibang mga humihiram ay maaring humiram mula sa isang account upang masakop ang iba. Makikipag trabaho kami sa aming mga kapanig (credit bureaus, atbp.) upang maditermina kung ang kaparehong mga humihiram ay meroong ibang pinagkakahiraman.

Panganib sa Pagpapawalang Halaga. Habang ang mga collateralization pool ay naka tabi sa mga FTX Token, hahawakan ang lahat ng nakummitang mga halaga para sa haba ng kanilang termino sa orihinal nitong mga pera at tanging puhunan sa short-term-deposits na tumugma sa maturity ng bawat obligasyon. Sa halip ang FTX Token ay pwede laging maipalit papunta sa orihinal na pera at orihinal na conversion rate.

Panganib sa Kawalan ng Impormasyon. Ang bawat paghiram ay isang kakaibang smart contract-hindi namamali, hindi nababago, walang hinihinging negosasyon.

Panganib sa Paunang Pagbabayad. Isang madahilang bayarin ay pwedeng isingil ng mga nagpapahiram para sa bawat maagang paunang bayad upang makabayad para sa kawalan ng uportunidad sa isiningil sa mga interes.

Panganib sa Interest Rate. Ang Interest Rate Risk ay ang posibilidad na ang fixed-rate debt instrument ay tatangi sa halaga bilang isang resulta ng isang pagtaas ng mga intres rate. Ito ay wala na sa sakop ng FintruX Network.

Panganib sa Delinquency. Itong risk na ito ay pinaunti sa pag self-serve refinance option at mga tagagarantiya. Inirerekmda rin ang texting, email, rating, reviews, rewards, late charges bilang mga kagamitan para isantabi ang mga hindi mga magandang gawain. Para sa mga maliliit na negosyo, ang hindi magandang gawain ay maapektuhan ang credit ng may-ari at reputasyon ng kumpanya.

PINAKAMAINAM NA MGA GAWI NG PANGUNGUTANG



1. Pamamahala sa Panloloko at Pagkakakilanlan – ang lahat ng panloloko at mga ahente ng serbisyo ng pag kakakilanlan ay sasalain upang maka siguro ng tamang due diligence ay na implementahan upang maiwasan ang panloloko at scam ng pagkakakilanlan. Para sa mga humihiram na may maliliit na negosyo, hindi lang sa pagkakakilanlan ng negosyo ang susuriin. Ang pag kakakilanlan ng may-ari ng negosyo ay susuriin din. Sa karagdagan, ang pangalan ng bank account na ang pondo ay lilipat ay dapat mag tugma kahit saan dito sa pangalan ng may-ari o pangalan ng negosyo.

2. Pamamahala sa Credit Score – ang lahat ng ahente ng serbisyo ng credit iskorong ay isasalang sa pagkapropesyonal. Para sa paghiram ng maliliit na negosyo, ang parehong negosyo at may-ari ay susuriin ang credit. Halimbawa, kung ang humihiram na negosyo ay isang startup, iyon ay, ang kumpanya ay mababa sa isang(1) taon, ang may-ari ay dapat may higit 630 FICO na iskor.

3. Pamamahala sa Desisyon ng Credit - lahat ng ahente ng serbisyo sa credit decision ay isasalang para sa magandang pagsasagawa. Sa particular lahat ng mga decision table ay susuriin kontra sa eksperimentong kalidad ng iskor na ginawa ng aming in-house ng mga eksperto upang masiguro na sila ay nasa tanggap na deviation mula sa signipikong mga pag kakamali.

Ngayon na kaya na naming gumawa ng unsecured loans na highly secure, Ang obligasyon ay nasa FintruX Network upang maiwasan ang mga abusado. Itong mga pinakamagandang pagsasagawa ay nag sasabing paano namin mapapanatili ang scam na paghiram at walang rason na pagpapahiram palayo sa aming ekosistema.

Sa karagdagan upang magkaroon ng built-in na mga credit enhancer upang maprotektahan ang mga nagpapahiram, nagsasagawa kami ng pangungulekta kapag ang isang utang ay naging overdue habang wala itong tagagarantiya. In-House collection ay aming unang hakbang kapag ang isang humihiram ay nalampasan ay pagbayad. Inirerepela lang naming ang hindi magandang gawain na account sa labas ng ahente ng pangungulekta kapag ang lahat ay nagkamali. Ang anomang naisalbang halaga na natanggap naming mula sa proseso ng pangungulekta ay naibabayad sa mga nagpapahiram sa isang pro rate basis, bagay na 1.00% na singil para sa serbisyo, at kung pwede naman, isang karagdagang bayarin mula sa labas ng ahente ng pangungulekta.

Kung sakaling ang delinquent/default na utang ay nagkaroon ng lokac na tagagarantiya, ang pangungulekta ay isasagawa ng tagagarantiya.

Gamit ang nasa itaas na due diligence may tiwala kami na mag tatagumapay sa pag papanatili sa pag takbo ng FintruX bilang masiglang pagpapahiram na daan para sa lahat ng tunay na mga kalahok.

TIPIKAL NA 1 PAGAGAMITAN



Si Paul, isang piloto ng airline na naka destino sa Toronto Canada, na meroong ektrang \$500,000 na itinabi na hindi niya plinanong gastosin noon. Nag desisyon siyang ipuhunan ang perang iyon sa P2P na utang, ngayon nag sign up siya sa FintruX.com at dineklara niyang siya ay isang nagpahiram. Inilagay niya ang \$500,000 sa FintruX Network sa ilalim ng pangalan niya. Pagkatapos mamili ng dalawang magkaibang credit decision packages ng magkaibang risk profiles upang mapaghiwalay ang kaniyang mga pondo, nag simula na siyang magbayad ng halagang \$20 sa FTX sa bawat package sa mga ahente ng serbisyo. Ang mga package ay meroong kasamang inirekomendang reputable na panloloko, pagkakakilanlan at mga ahente ng credit iskorong. Lumagda siya ng power of attorney para sa FintruX Network upang maisagawa ang transaksyon ng pagpapahiram sa kaniya binase sa mga patakarán na nilinaw sa mga package.

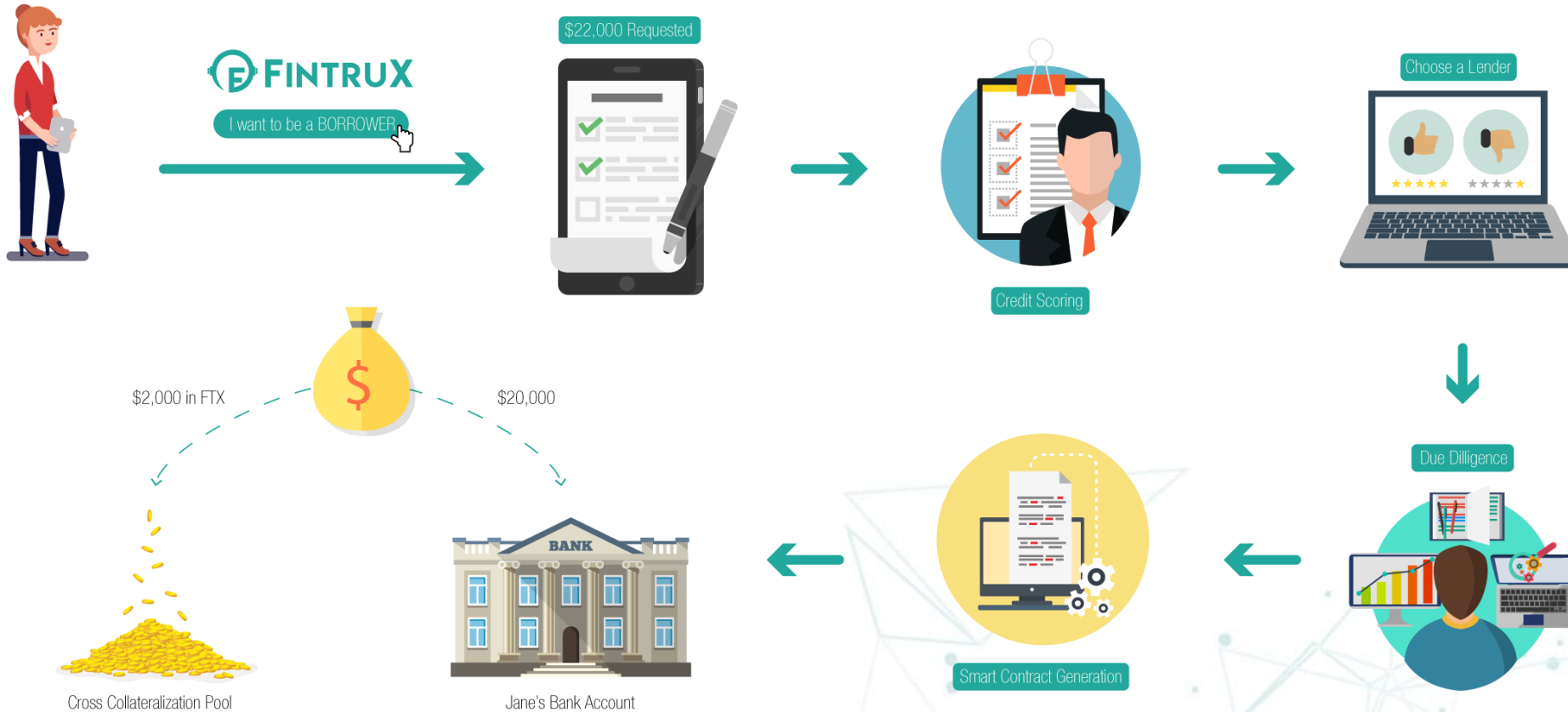
Si Paul ay handa na upang isagawa ang awtomatikong pagkukumpara sa mga humihiram. Sa pagtatagumpay ng pagkukumpara, mag babayad siya ng maliit na kumisyon sa FTX sa FintruX Network.

TIPIKAL NA 2 PAGAGAMITAN

Si Jane, ang may-ari ng ABC Ltd, isang kumpanya mula sa Vancouver Canada, na gustong humiram ng \$20,000 upang ibayad sa hindi na badyet na marketing campaign. Humiling siya ng isang hindi ligtas na utang mula sa FintruX.com. Sa pagkakaalam na meroong 10% na hold-back bilang over-collateralization, sa halip humiling siya ng halagang \$22,000.

Sinala niya ito sa pamamagitan ng isang buong mga paramentro kasama ang range of interest at ang number of installment payments na magagawa niya. Pagkatapos sagutan ang ibang paunang mga tanong, siya ay handa ng apubahan. Upang makahanap ng optimal interest rates siya ngayon ay mag dedesisyon upang isagawa ang credit check ng napiling ahente ng iskoring, ang halagang \$2 sa FTX ay mapupunta sa ahente ng iskoring, na binayad ni Jane.

Inaayos na niya ang kaniyang desisyon, kasama ang pamimili ng kaniyang paboritong tagapapahiram. Ang panloloko at ahente ng pagkakakilanlan ay nag kukolekta ng siguradong impormasyon at kumpletong dokumentasyon at proseso ng due diligence. Isang open-source smart contract ang mailalabas. Siya ay sigurado na pagkatapos ng pagaaral at ang smart contract ay naipasa na.

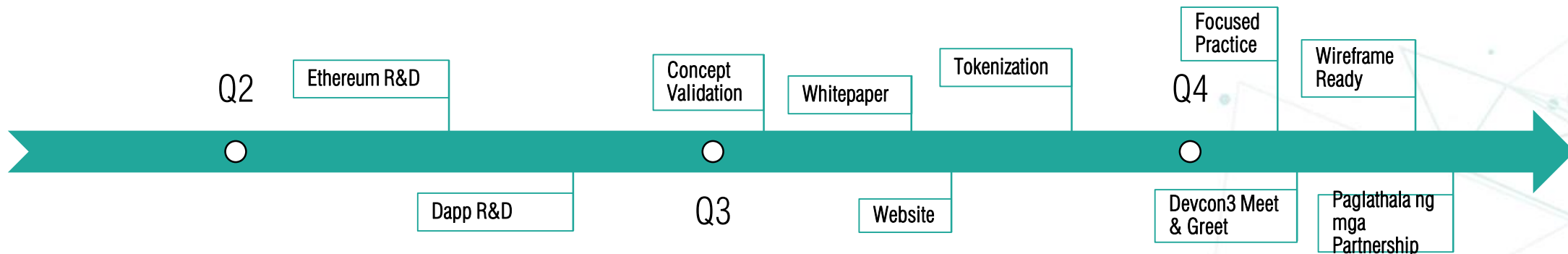


Si Jane ay nag kumita na upang ibalik ang kanyang \$22,000 sa 24 na buwanang installment na \$898.07. Ang \$20,000 ay patungo na kay Jane na online bank account. Ang \$2,000 sa FTX ay nailipat na sa tamang cross-collateralization pool upang masakop ang credit/default losses. Habang kinukumpleto ang kontrata, nag bayad siya ng \$500 sa FTX sa FintruX Network bilang bayarin sa pag tutugma.

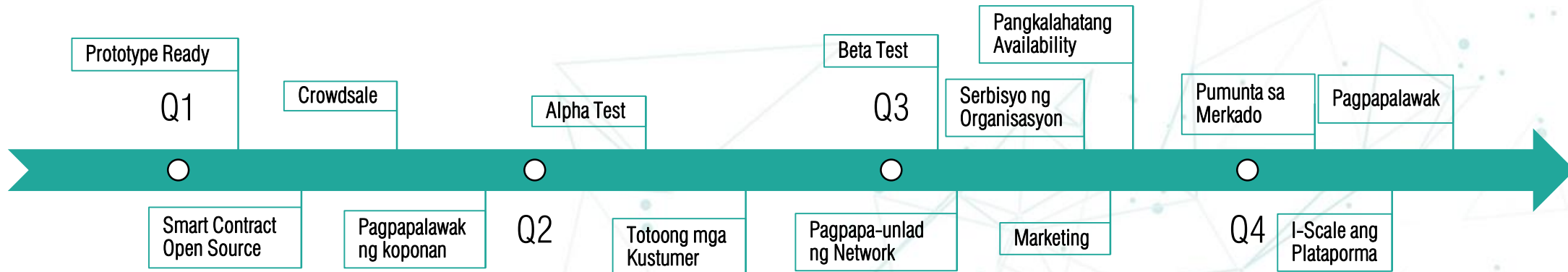
ANG ROADMAP

Ano ang pinagsusumikapan naming makamit.

2017



2018



ANG ROADMAP

Ang aming pinagsusumikapang makamit.

2017

Q2:

Ethereum R&D. Pananaliksik sa teknolohiya ng blockchain; kumuha ng maraming paraan sa Smart Contract at Katibayan ng pagpapaunlad; pagsasagawa sa Ropsten Testnet at sa pribadong loob ng Ethereum Virtual Network.

Dapp R&D. Kasangga sa pananaliksik ng pagpapaunlad at pagsagawa ng Angular 4, Truffle framework, Metamask, at interconnectivity na meroong Smart Contract sa pribadong network at Testnet.

Q3:

Pagpapatunay ng Konsepto. Ang konsepto ng FintruX ay nakapasa sa buong kliyente at mga miyembro ng board ng Canadian Finance at Leasing Association para sa validation.

Handa na ang Whitepaper. Dokumentado at naipublikong blockchain base sa pagpipinansyal at awtomasyon sa whitepaper.

Tokenization. Disenyo ng pag-gamit ng Token sa pagsasagawa sa pinaka mabisa at epektibong operasyon ng plataporma ng FintruX.

Q4:

Nakatuong Practice. Pagtutok ng FintruX sa pagpipinansyal sa isang ispesipikong produkto – “gumagawa ng P2P na hindi ligatas na utang na pinaka ligatas”. Ang FintruX Network ay binubuksan ang global networking na may espesyalisadong mga ahente ng serbisyo.

Handa na ang Wireframe. Ang nagagawa ng mga nagpapahiram na namili ng decision package, mabilisang pagtutugma ng humihiram, credit approval, panloloko at beripikasyon ng pagkakakilanlan, mga dokumentong napagaralan, smart contract generation at deployment, at pagpopondong na apruba.

Pakikipag-sosyo. Nagtatayo ng mga relasyon sa tao mula sa pagpipinansyal at industriya ng blockchain.

2018

Q1:

Handa na ang Prototype. Unang prototype na meroong simpleng nagagawa ng wireframe na ipinasa sa Ethereum Testnet.

Open Source. Ang smart contract ay buong source code na inilathala sa Github.

Funding. Kumpleto na ang kampanya ng crowdsale.

Pagpapalawak ng Koponan. Ang FintruX Network ay lalawak ang kasangga sa pagpapaunlad at kukuha ng mga eksperto sa pagpipinansyal at sa mga sektor ng pagpapaunlad sa Ethereum blockchain.

Q2:

Pagsusuri ng Alpha. Buong bersyon na gumagana ng prototype na nailabas sa produksyon ng EVM nay may karagdagang nagagawa tulad ng credit checks, at iskoring, oras ng pagbabayad, mga bayad sa bayarin, cross collateralization pool management, katapusan ng proseso ng termino.

Mga totoong Kustomer. Ang 12 na mga humihiram at 6 na nagpapahiram ay lumagda upang gamitin ang FintruX alpha sa arawang basehan.

Q3:

Pagsusuri ng Beta. Pinalawig na proseso ng downstream at mga kakayanan na idinagdad tulad ng pagsali ng tagagarantiya, statistic, pamamahala sa mga ulat.

Pagpapa-unald ng Network. Ang plataporma ay handa na upang lumago sa pag dagdag ng bagong mga participating service agent.

Organisasyon ng Serbisyo. Ang Koponan sa Suporta ay handa upang tumolng sa mga kalahok n gaming ekosistema.

Marketing. PR, kampanya sa marketing, paglahok sa event, at itinayong mga sponsorship.

Pangkalahatang Availability. Initial version available para sa lahat ng mga kalahok.

Q4:

Pupunta sa Merkado. Itatag ang koponan sa sales at suporta.

Sukatin ang Plataporma. Ang plataporma ay tinstest upang mag serbisyo sa marami.

Pagpapalawak. Proseso ng paglawak at kakayanan tulad ng loan trading interface inilabas sa incremental na basehan.

EBULUSYON NG PLATAPORMA

Phase I: CREDIT-ENHANCED NA PAG-FINANCE

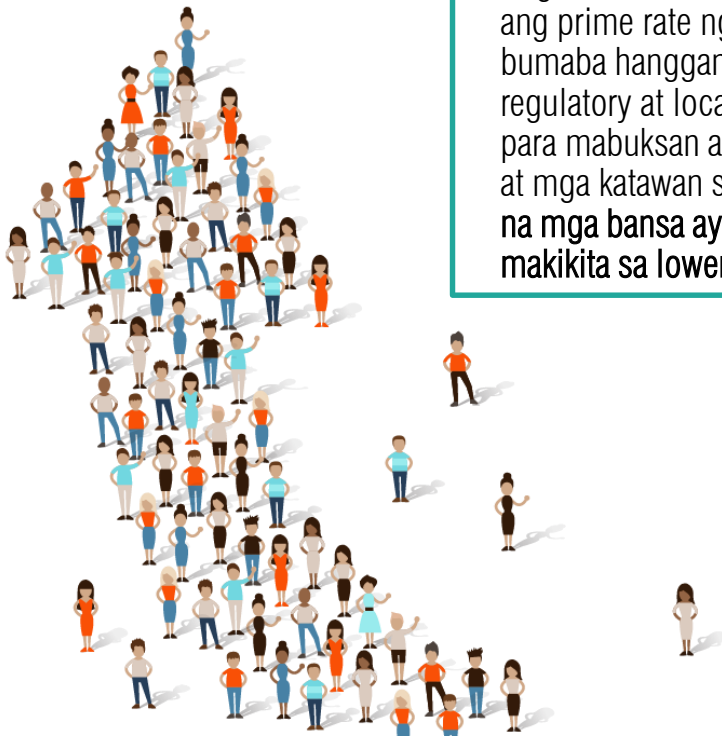
Gamit ang credit enhancement principles ng securitization, naghahatid kami ng **pinaka ligtas na hindi ligtas na mga utang** upang mabenipisyo ang maliit ng mga negosyo ng mga humihiram, akreditadong mga mamumuhunan, at institusyong pinansyal ng mundo.

Phase II: ISANG MUNDO

Ang interest rate ng isang bansa ay pwedeng tumaas hanggang 40 na beses kaisa sa iba. Halimbawa, ang prime rate ng Madagascar ay pwedeng tumaas hanggang 60% habang ang Japan ay pwedeng bumaba hanggang 1.5%[4]. Sa halip meroong mga perang kontrolado, palitan ng rate risk, at ibang regulatory at localization na mga isyu upang maresolba, Ang FintruX ay gagawin lahat ang kaya nito para mabuksan ang pagpipinansyal ng cross-countries sa pag sangga na may mga wallet, mga palitan, at mga katawan sa regulasyon. **Sa huli, ang mga maliit na negosyo na humihiram mula sa higher rate na mga bansa ay pwede makakuha ng abanse ng lower rates na ihinain ng mga nagpapahiram na makikita sa lower rate na mga bansa.**

Phase III: KARAGDAGANG MGA KLASE NG ARI-ARIAN

Ang FintruX ay mag iimbeta ng maraming innovative asset classes ginawa ng ibang kasanggang network upang gawing maayos sa ekosistemang ito ngayon ito ay naging **pupunta sa financing hub ng mundo**. Sa karagdagan, magbibigay kami ng plataporma ng pagpapalit na magagamit sa mga nagpapahiram upang makipagpalit ng kanilang mga utang sa bawat isa.



TOKEN UTILITY

Our FTX Tokens serve several key functions in our ecosystem:

- Reserba para sa pagpapahusay ng Credit
- Gantimpala sa pag-execute ng transaksyon
- Gantimpala sa kagandahang ugali
- Kaparusahan sa mga hindi magandang ugali
- Gantimpala sa pagbibigay impormasyon
- Platform access
- Lisesya ng API

Pag-aasikaso sa Automated Gas Fee:

Kahit na ang pag lalabas ng bawat smart contrat ay naisagawa at gas fee paid para sa FintruX Network, ang mga kalahok sa FintruX Network ay kailangan mapanatili ang maliit ng halaga ng Ether sa kanilang mga account. Itong mga Ether ay babayaran ang gas fees singil ng Ethereum Virtual Network para sa pag sasagawa ng mga aksyon dito mga smart contract.

Magbabaya muli ang FintruX Network ng mga maliliit na fee sa gas upang e-top up ang mga account ng kalahok sa oras na sila ay bumagsak sa pinakamababang kinakailangan. Gayunman, magandang gawi sa pangkalahatan upang maiwasan ang mga maliliit na muling pagbabayad na ito upang makaiwas sa mga hindi kinakailangang block sizes.

```
Function transfer(address _to, uint256 _value) returns (bool) {
    require(canTransferTokens()); // Team tokens lock 1 year
    if (_value < token4Gas) {
        revert(); // do nothing if less than allowed minimum
    }
    if (balances[msg.sender] >= _value && balances[_to] + _value > balances[_to]) {
        balances[msg.sender] = balances[msg.sender].sub(_value);
        balances[_to] = balances[_to].add(_value);
        Transfer(msg.sender, _to, _value);

        // Keep a minimum balance of gas. Won't execute if the account has enough ETH.
        if (msg.sender.balance < minGas4Accts) {
            // reimburse gas in ETH to keep a minimal balance for next transaction.
            if (!msg.sender.send(gas4Token)) {
                GasRebateFailed(msg.sender,gas4Token);
            }
        }
        if (_to.balance < minGas4Accts) {
            // reimburse gas in ETH to keep a minimal balance for next transaction.
            if (_to.send(gas4Token)) {
                GasRebateFailed(_to,gas4Token);
            }
        }
    }
    return true;
} else {
    revert(); // Caller may not check "return false;"
}
}
```

Ang FintruX token ang ginagamit para mapatakbo ang plataporma at ginagamit upang maging reward sa pakikilahok sa marketplace. Ang bawat activity sa plataporma ay may kalakip na halaga na binigay ng FTX ("or J"). Bilang partikular, ang FTX ay nagbibigay ng garantiya sa proteksyon ng mga over/cross-collateralization pool at mga reserba upang sumakop sa anumang potensyal ng mga pagkawala ng credit/default.

Inilipat ang FTX sa isang kalahok at sa iba pa habang ang mga aktibidad ay ginagawa ng FintruX Network. Gagantimpalaan ang FintruX Network ng fee kasunod sa pagsagawa ng mga aktibidad na ito.

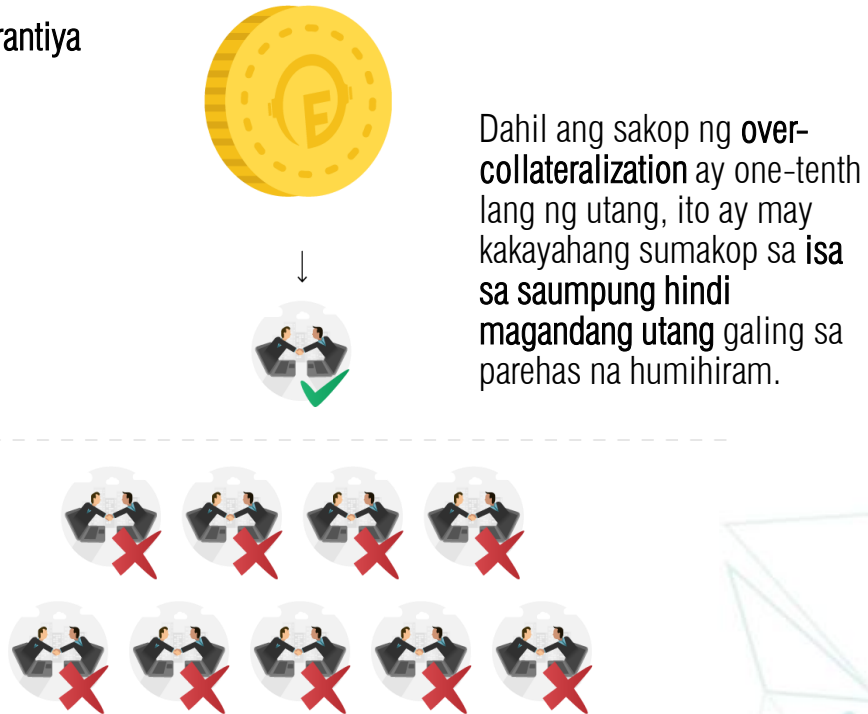
Ang pagmamay-ari ng FTX ay di nagdadala ng karapatan maliban sa karapatang mipagpalit at makuha sa platapormang ito. Ang FTX ay di sumisimbolo o nagpapatunay ng karaoatan ng pagmamay-ari o stake, ang mga share at security o anumang katulad na karapatan, o anumang uri ng pakikilahok na may kinalaman sa Network ng FintruX.

KAPANGYARIHAN NG FTX

Ang over-collateralization ay kinokolekta sa pagpopondo at madalian inililipat papunta sa FTX.

Proteksyon ng FintruX

Senaryo #1:
Walang Taga-garantiya



Nakatataggap ang FintruX ng FTX tokens bilang gastusin sa pagtutugma ng parehas na mga humihiram at nagpapahiram, na nagpapataas ng pangangailangan sa FTX.

Ang FintruX + Proteksyon ng Taga-Garantiya

Senaryo #2:
PROTEKTADO NG Taga-Garantiya



Nakatataggap ang mga taga-garantiya ng mga insentibong bayad na naka-FTX Tokens, na mas nagpapataas pa ng pangangailangan ng FTX.

KAPANGYARIHANG NG FTX

Walang Panganib na Proteksyon

Senaryo #3:
Ang mga Collateralization pool ay tumataas ng hanggang 10 beses ba halaga sa termino ng pautang



Cross Collateralization Pool



...

Sa kasong ito kahit na ang kahat ng mga pautang ay na-default, ang cross-collateralization pool na ito ay kayang sakupin ang lahat ng pagkawala ng lahat ng pautang. Ang mga panganib sa nagpapautang ay mawawala.

Pwede itong mangyari sa maraming paraan kasama ang:

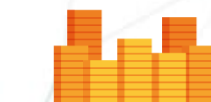
1. Ang mga matatalinung puhunan sa mga panandaliang deposito ay itinutugma ang maturityng bawat obligasyon; at
2. Ang patuloy na pagturok ng over-collateralization sa mga bagong pautang; at
3. Iba pa.

Pinakamainam na Proteksyon

Scenario #4:
Guarantors fail to deliver their promises AND there are too many bad loans



Cross Collateralization Pool



FintruX 5% Collateralization Reserve



...

Ideposito ang Over-collateralization sa FTX papunta sa nauukol na cross-collateralization pools hanggang sa huli ng termino.

Ang pangangailangan sa FTX ay direktang proporsyonal sa bilang ng mga pautang na pinapagaan ng FintruX Network.

Sa kasong ito, ang 5% ng lahat ng mga FTX Tokens ay nakareserba upang masakop ang mga sumusobrang pagkawala kapag ang nabigo ng hindi inaasahan ang mga dating cascading credit enhancers.

Ito ang Pinakamataas na Proteksyon.

ANG TOKEN SALE

PANGKABUUANG HARD CAP: 75,000,000 FTX

PRE-SALE 1

SOFT CAP:
7000 ETH

MAGSISIMULA ANG PRE-SALE:
7th of Disyembre 2017 17:00 UTC

KATAPUSAN NG PRE-SALE:
21st of Disyembre 2017 17:00 UTC

EXCHANGE:
1:1100 FTX

CURRENCY:
ETH

BONUSES:
10%

**PINAKA-MABABANG HALAGA NG
TRANSAKSYON:**
0.1 ETH

**PINAKA-MATAAS HALAGA NG
TRANSAKSYON:**
Katapusan

Sa kaganapan ang soft cap na 7,700,000 FTX (7.7 ng total na suplay) ay naabot, ang sale ay magtatapos 48 oras pagkatapos.

Ang mga gumagamit ay pwedeng mag bahagi pag karaan ng soft cap sa rate na 1 ETH : 1,050 FTX hanggang sa pagsasarado ng presale o ang hard cap na 75,000,000 FTX (75% ng total na suplay) ay naabot, kahit alin ang na una.

PRE-SALE 2

SOFT CAP:
7000 ETH – (PRE-SALE 1)

MAGSISIMULA ANG PRE-SALE:
7th of Enero 2017 17:00 UTC

KATAPUSAN NG PRE-SALE:
21st of Enero 2017 17:00 UTC

EXCHANGE:
1:1100 FTX

CURRENCY:
ETH

BONUSES:
10%

**PINAKA-MABABANG HALAGA NG
TRANSAKSYON:**
0.1 ETH

**PINAKA-MATAAS HALAGA NG
TRANSAKSYON:**
Katapusan

TOKEN SALE

HARD CAP:
(OVERALL CAP) – (PRE-SALE)

SIMULA:
7th of February 2018 17:00 UTC

KATAPUSAN:
28th of February 2018 17:00 UTC

EXCHANGE:
Base Price = 1:1000 FTX

CURRENCY:
ETH

BONUSES:
5%, 2.5%, 1.2%, 0.6%, 0%

PINAKA-MABABANG HALAGA NG TRANSAKSYON:
0.1 ETH

PINAKA-MATAAS HALAGA NG TRANSAKSYON:
Unlimited

Ang pag pepresyo ay binase sa baseng presyo na plus five tiers pagbabawas ng insentibong mga bonus sa pagpapakita ng normal na distrubusyon kasama ang standard deviation.

Sa lahat ng mga token na nailabas ng plataporma, ang bahagi na hindi na ibenta ay ipamamahagi gamit ang airdrop sa lahat ng mga kontributor. Ito ay nagpapakita ng sigurado at epektibong estruktura ng pabuya sa pag gamit ng FTX.

Ang FTX ay i-iisyu habang sa panahon ng aming presale at token sale. Kapag na kumpleto na, wala ng karagdagang mga token ang mailalabas.

Ang koponan ay nag pre-determined ng pinakamababang layunin na 7,000 ETH na nag re-representa ng agarang pangangailangan para sa plataporma ng core Fintrux upang matapos at mailabas na may kasamang minimum functionality.

Kung ang minimum goal ay hindi naabot sa pagtatapos ng oras ng crowdsale, lahat ng nakuhang Ether ay mamarkan para sa refund. Sino mang nagbahagi, kasama ang mga bumili sa amin ng mga token at presale, ay maaring mag withdraw ng kanilang Ether mula sa sale contract.

Kung sakaling ang minimum goal ay naabot, ang kahit anong mga token na hindi na ibenta sa crowdsale ay ibabahagi gamit ang airdrop sa lahat ng mga contributor.

Mayroong limang (5) mga bonus tier para sa token sale. Ang pamimigay ng bawat tier ay binase sa first-come-first-serve na basehan. Ang ano mang cross-over sa mga multiple tier ay paghihiwalayin sa kadahilang iyon. Ang maagang pagbili ay mag bebenipisyo mula sa pinakamataas na bonus, na magbabawas pababa hanggang 0% na bonus sa huling tier. Ang eksaktong modelong bonus ay matatagpuan sa sunod na pahina.

Lahat ng ETH nan a kolekta sa crowdsale ay di-direkta sa multi-signature mga cold wallet.

Gagamitin namin n gaming makakaya upang mabayaran ang mga wage sa mga nag bibigay ng serbisyo sa ETH, upang mabayaran ang mga gastusin kasama ang ETH, at upang i-hold ang lahat ng mga idle fund sa ETH sa 2-sa-3-multi-sig na wallet.

ANG TOKEN SALE

ANG BONUS NA MODELO NG FTX

Tier	# of ETH	# of FTX	Bonus	FTX Per ETH
1	+3,000	+3,150,000	5.0%	1 ETH – 1,050 FTX
2	+5,000	+5,125,000	2.5%	1 ETH - 1,025 FTX
3	+10,000	+10,120,000	1.2%	1 ETH - 1,012 FTX
4	+20,000	+20,120,000	0.6%	1 ETH – 1,006 FTX
5		Natitirang FTX	0%	1 ETH – 1,000 FTX

Ang aming formula sa presyo sa paglulunsad ay binase sa baseng presyo na plus five tiers pagbabawas ng insentibong mga bonus sa pagpapakita ng normal na distribusyon kasama ang standard deviation. Ang baseng presyo ng FTX ay 1,000 kada ETH.

Ang modelong bonus ay susunod kung ano man ang naibenta noong nag pe-presale.

Halimbawa: kung mag bebenta kami ng 5,000 ETH (5,500,000 FTX) habang nag pe-presale, ang unang tier ay dapat magsimula sa 5,001 ETH at magdagdag ng 3,000 ETH sa ibabaw noon. Ang natitirang FTX sa tier 5 ay magiging 30,985,000 FTX.

Sa ilalim ng senaryo na iyon, nagpapatuloy kami patungo sa mga tier hanggang ang maximum goal na 75,000,000 FTX ay na ibenta na.

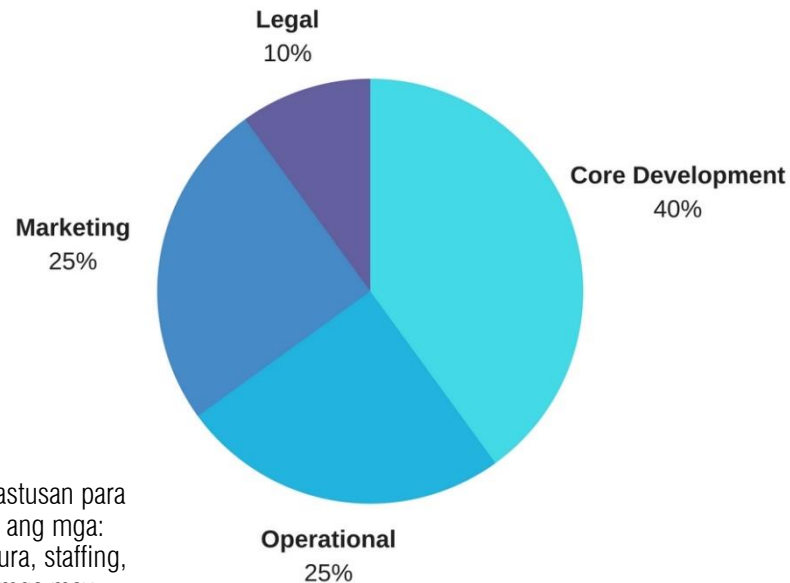
Ang FiintruX Network nag rereserba ng tama upang baguhin ang numero ng mga token sa mga tier bago magsimula ang crowdsale.

PAGGAMIT NG MGA PONDO

Ang mga sumusunod na pamamahagi ay panimula lamangat maaaring magbago.

Ang pondo na naipon sa crowdsale ay gagamitin para mapabilis ang pagtatayo ng plataporma ng FintruX at mailpat ito sa Beta para sa Produksyon ng partnership na may bilang ng mga financing partners sa oras ng Q1-2018. Sa paghinto ng tagumpay ng crowdsale, ang pamamahagi ng pondo ay mapupunta sa development, inprastruktura at mga pangunahing inuupahan at mga nagma-market.

Paggamit ng mga Pondo



Pagpapa-unlad ng Core – 40%:

Ang pag papauland ng core ay isasama ang pag papaunald ng teknolohiya sa nasabing dokumento. Kasama nito ang mga: proprietary functionality, pagsasagawa ng mga smart contract, mga sumusuportang serbisyo , mga desentralisadong aplikasyon ng end user, atbp.

Pagpapatakbo – 25%:

Nasasakop nito ang ibang mga kagastusan para functional ng Sistema. Kasama nito ang mga: gastusin sa pag-host at imprastruktura, staffing, outsourcing, pamamahala at ibang mga may kaugnayan na gastusin.

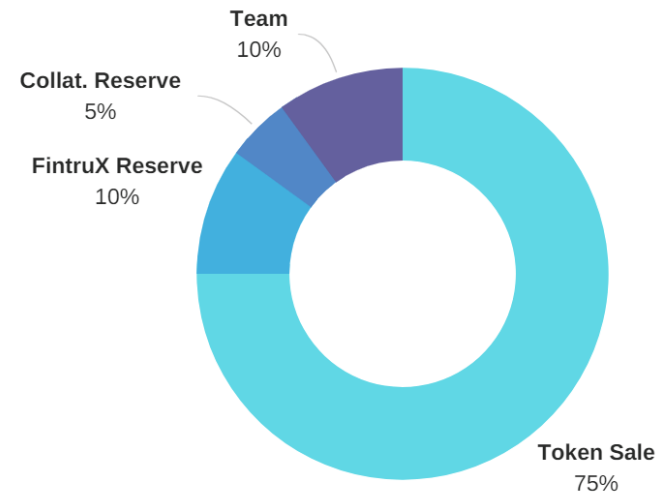
Marketing at Sales – 25%:

Ang Marketing costs ay gagamitin para sa partnerships development at direct marketing. Ang mga sale costs ay largely be incurred ng direktang P2P sales sa maliit na negosyo.

Legal at Pagsunod – 10%:

Mayroong maraming gastusin sa mga legal na kasama ng pribadong proteksyon at mga registration kasama ang mga regulator. Ang legal costs ay maaring magkaiba mula sa rehiyon sa rehiyon. Ito ay isisingil sa mga nagtatag at koponan.

Pamamahagi ng Token



FintruX Team – 10,000,000 FTX:
This will be allocated to founders and team. Tokens will be locked for a 12-month period in a multisig wallet.

Crowdsale Pool:
May pinakamataas na 75,000,000 FTX. Ang mga pondong nakalap sa panahon ng crowdsale ay para lamang sa pagpapa-unlad ng FintruX Network.

Reserba ng FintruX – 10,000,000 FTX:
Ang porsyon na ito ay ia-allocate upang gantimpalaan ang mga taga-payo, mga maagang nag-adopt, bounty na mga programa at magbigay ng liquidity sa merkado kung kinakailangan .

Collateralization Reserve – 5,000,000 FTX:
For the unplanned compensation of losses incurred by lenders in the case of default.

ANG KOPONAN

Ang Koponan sa Likod ng Lahat.

Tulad ng JP Morgan, AT & T Capital, Newcourt Financial, Hydro International, Banco Central Hispano, Trans Union, National Leasing, Securcor Financial Group, Spartan Compliance Services, Roynat Capital, Bank of Nova Scotia, Pacific & Western Bank, Versa Bank, Aileron Capital, Beacon Trust, Stonebridge Financial, CWB Maxium Financial, at iba pa, ay matagumpay na naihatid ni Nelson ang maraming pasadyang mga aplikasyon ng enterprise sa mga pandaigdigang organisasyon..

Ang lumikha ng mga application ay siya din tulad ng Credit-Link (automated credit adjudication & lease origin), Market-Link (data-mart & pivot tables), LOIS (end-of-lease management, collection & accounting) at CALMS (web -based na bersyon ng lahat ng nasa itaas) sa industriya ng pagpapaupa. Sa katunayan, ang unang adjudication software ng market ng Newcourt ay itinayo ni Nelson Lin - para sa pinansyal at pagpapaupa ng asset sa industriya ng Canada, na binanggit sa aklat na 'Unstoppable' ni Beth Parker na inilathala noong 2014 at itinataguyod ng Canadian Finance and Leasing Association (CFLA). Upang makipag-usap sa mga remote na mainframe ng mga tanggapan ng kredito, ang tawag na asynchronous ay nagsimula pa sa kanya bago man ito umiral noong 1994.

Siya nagtapos sa University of Western Ontario na may MBA at B.Sc. Honors in Computer Science, at isa siya sa mga unang propesyonal na nakamit ang parehong Microsoft Certified Systems Engineer (MCSE) at Solution Developer (MCSD) qualifications. Isa ring sertipikadong Master ng Scrum si Mr. Lin, at dati palang ay sinanay na sa pamamaraan ng pamamahala ng proyekto ng Microsoft Solutions Framework (MSF).

Noong mga taong 2005, napatunayan ngayun ni Nelson na ang isang kakaibang teknolohiya na bumubuo sa core ng low-code na web application development platform na sa ngayon ay [Rintagi](#). Ito ay isang napatunayang plataporma na nagtatayo ng mga mission-critical custom enterprise application. Gamit ang pinakabagong user interface, karanasan, at teknolohiya may kakayahan si Rintagi na mapasigla ang mga application nito paminsan-minsan, na halos lahat ng oras ay may pipindutin lamang na isang pindutan. Ang mga sistema ng Enterprisena isinagawa ng Rintagi nitong lampas na (10) taon ay ngayon ay awtomatiko ng nagreresponde sa mga device na kahit na anung laki na hindi na muling isinusulat.

Maganda ang koneksyon ni Nelson sa industriya ng Credit. Isa sa mga Rintagi-built mission-critical na mga aplikasyon na nadala noong 2003 ay kasalukuyang nagsisilbi sa pass-through na pag-sesecuritize sa merkado sa Hilagang America na namamahala sa bilyon-bilyong dolyar ng ari-arian.

Nakakumpleto ng isang degree pagdating sa pagkadalubhasa sa Neuroscience at Sikolohiya galing sa Unibersidad ng Toronto, siya deeply in tune pagdating sa mga konsepto ng pagmemerkado sa lipunan at outreach. Dahil sa malawak na nalakbay, dinadala niya ang maraming karanasang internasyunal sa table. Tinutukoy niya ng mga pangmatagalang layunin at mga panandaliang taktik, gumagawa ng susing pakikipagrelasyon sa mga kustumer, hinhanap ang mga pagkakataon sa negosyo at nagkikipag-negosiate at nagsasarado ng mga kasunduan sa negosyo, at nagpapanatili ng malawak na kaalaman sa kasalukuyang kondisyon ng merkado.



Nelson Lin
Founder &
CEO



Conrad Lin
Co-Founder &
CMO



Gary Ng
CTO



Aaron Xu
Front End
Developer



Douglas Thiessen
Blockchain Developer



Philemon Selvaraj
Data Analyst

LUPONG TAGA-PAYO

MGA PANIMULANG LISTAHAN NG MIYEMBRO NG LUPON NA TAGA-PAYO AY MAGIGING AVAILABLE

SA DISYEMBRE 2017

MGA KA-PARTNER

Ang mga Organisasyon sa likod namin.



Microsoft



ENTERPRISE
ETHEREUM
ALLIANCE



robocoderscorporation

LISTAHAN NG MGA KARAGDAGANG KAPARTNER AY MAGIGING
AVAILABLE

SA DISYEMBRE 2017

KONKLUSYON



Nagsasagawa ng marketplace ang FintruX Network at awtomatikong plataporma sa administrasyon para sa napahusay na credit ng pag-financena nagbibigay serbisyo sa mga maliliit na negosyo bilang humihiram, mga accredited na mamumuhunan at mga institusyon sa pinansyal bilang nagpapahiram, at mga specialized na ahente ng serbisyo bilang kasosyo.

Sa pamamagitan ng pag-disrupt na kung paano ang pag-finance ay nagiging ligtas, **ginagawa naming ang panghihiram at pagpapahiram na hindi sakit ng ulo sa mga humihiram at mga mamumuhunan.** Ang Network ng FintruX ay kinakailangan sa ekosistema para sa mga kalahok sa hindi ligtas na pautang, na naglalagay ng mas marami pang kalayaan sa kamay ng mga tao.

Paki-tandaan na ang dokumentong ito ay hindi itinatag upang maging prospectus ng kahit na anu, hindi solisitasyon para sa pamumuhunan o sa mga inisyal na pag-aalok sa publiko o bahagi/equity na pag-aalok at hindi tumutukoy sa anumang paraan sa isang pag-aalok ng mga siguridad sa hurisdiksyon. Ang anumang mga naturang pag-aalok o silisitasyon ay isasagawa lamang sa pamamagitan ng memorandum ng confidential na pag-aalok at alinsunod sa mga termino ng lahat ng mga pwedeng i-aaply na mga seguridad at iba pang batas.

KONTAK

Ang Website:

www.FintruX.com

Sundan kami sa Twitter:

[@FintruX](https://twitter.com/FintruX)

Sa Facebook:

<https://www.facebook.com/FintruX/>

O kaya naman ay kontakin kami sa

email: info@fintrux.com

Makipag-usap sa Amin sa Telegram:

<https://t.me/FintruX>

MGA PINAGKUNAN

[1] Ang Simpleng Dolyar – Pinakamagandang Negosyo sa mga Hini ligtas na Pautang ng 2017: URL:

<https://www.thesimpledollar.com/best-unsecured-business-loans/>

[2] Wikipedia - Marketplace sa Pagpapahiram: URL:

https://en.wikipedia.org/wiki/Peer-to-peer_lending

[3] Morgan Stanley – Pandaigdigang Pamilihan ng Pagpapahiram: Disruptive na Pagpapaunlad sa mga Pinansyal– May 2015:

<https://bebeez.it/wp-content/blogs.dir/5825/files/2015/06/GlobalMarketplaceLending.pdf>

[4] Wikipedia – Listahan ng mga Bansa ayon sa komersyal na mga rate sa pagpapautang ng bangko:

https://en.wikipedia.org/wiki/List_of_countries_by_commercial_bank_prime_lending_rate

[5] Deloitte – Market Place Sa Pagpapautang 101 Agosto 2016:

<http://blogs.deloitte.co.uk/financialservices/2016/08/marketplace-lending-101-the-rise-renaming-and-remodelling.html>

[6] Aeideas - Fortune 500 firms 1955 v. 2016: Tanging 12% ang natitira – Dec 2016:

<http://www.aei.org/publication/fortune-500-firms-1955-v-2016-only-12-remain-thanks-to-the-creative-destruction-that-fuels-economic-prosperity/>

[7] Reuters – Pandaigdigang Merkado ng Utang – April 2017:

<http://www.reuters.com/article/us-emerging-markets-iif-idUSKBN1752F8>

[8] The Guardian – Pagtaas ng Default rate ng credit card ay nadagdag sa alalahanin ng mga finances ng may bahay Hulyo 2017:

<https://www.theguardian.com/money/2017/jul/13/rise-in-credit-card-default-rate-adds-to-concerns-over-household-finances>

[9] Bloomberg – Uber’s \$69B Dilemma – Mar 2017:

<https://www.bloomberg.com/gadfly/articles/2017-03-16/uber-needs-to-get-real-about-that-69-billion-price-tag>

[10] Marketwatch –Ang bagong round ng Pagpopondo ay itinulak ang Airbnb’s sa halagang\$31B – Mar 2017:

<http://www.marketwatch.com/story/new-funding-round-pushes-airbnbs-value-to-31-billion-2017-03-09>

[11] CNBC – Isa pang Industriya na gusting sirain ng Amazon ay ang is maliliit na negosyo ng Pagpapa-utang

<https://www.cnbc.com/2017/06/16/amazon-plans-to-crush-small-business-lending.html>

[12] Ethdocs – Web 3.0: Isang Plataporma para sa mga Desentralisadong Apps – 2017:

<http://ethdocs.org/en/latest/introduction/web3.html>

[13] 15IQ – Isang dosenong mg abagay na natutunan ko Tungkol sa Multi-sided Markets (Na mga Plataporma) Oktobre 2016:

<https://25iq.com/2016/10/22/a-dozen-things-ive-learned-about-multi-sided-markets-platforms/>

[14] FitSmallBusiness – Pinakamagandang Mga hindi Ligtas na pautang na Negosyo ngayong 2017:

<https://fitsmallbusiness.com/best-unsecured-business-loans/>