



Tornando empréstimos não seguros em altamente seguros.

WHITEPAPER v1.4

Aviso Legal: As informações contidas neste documento estão sujeitas a alterações ou atualizações sem aviso prévio e não devem ser interpretadas como compromisso pela FintruX.

Nelson Lin -
[LinkedIn](#)

Conrad Lin -
[LinkedIn](#)

Obter um empréstimo não seguro pode ser fácil, rápido e acessível com o ecossistema da FintruX de agências avaliadas, tecnologia descentralizada e aprimoramentos de crédito revolucionários.

A redução de custos é uma das motivações mais importantes na securitização. Muitas vezes, é feito através de melhorias de crédito. Podemos aplicar os mesmos princípios para reduzir a taxa de juros exigida pelos empréstimos não seguros, tornando-o atraente tanto para os mutuários quanto para os credores. Nosso objetivo na FintruX Network é inovar a forma como os empréstimos não seguros estão sendo originados e administrados. Este artigo apresenta uma visão geral da nossa abordagem.

Um empréstimo não seguro é um empréstimo que não está protegido ou garantido por nenhum ativo. Neste caso, o credor está a correr muito mais risco e provavelmente irá cobrar uma taxa de juros mais elevada. Quanto mais arriscado for o empréstimo, mais caro será. Mudaremos isso.

Existem opções para obter um empréstimo não seguro para o seu negócio. Bancos locais, credores privados e credores do mercado, como credores de plataforma peer-to-peer e diretos. No entanto, há espaço para melhoria nas áreas de transparência, redução de risco e taxa, e facilidade e velocidade de financiamento. A FintruX Network pode oferecer uma experiência para abordar todos estes ao mesmo tempo.

Na FintruX Network, facilitamos empréstimos de mercado em uma verdadeira rede peer-to-peer. Através da melhoria de crédito, melhoramos a qualidade do crédito. O credor está seguro de que o mutuário irá honrar a obrigação através de garantias adicionais, seguros e um fiador terceiro. A melhoria de crédito reduz o risco de crédito/inadimplência de uma dívida, aumentando assim a avaliação geral de crédito e reduzindo as taxas de juros simultaneamente.

quatro níveis em cascata de melhorias de crédito oferecem uma redução de risco sem precedentes em relação e os empréstimos não seguros:

1. Garantia adicional atuando como segurança adicional; e se não cobrir todas as perdas resultantes do mesmo mutuário,
2. Fiares terceiros cuidam das perdas de excesso acima dos empréstimos selecionados; e se ainda falhar,
3. O pool de garantia cruzada oferece seguro adicional; e se ainda falhar,
4. Cinco (5)% de todos os Tokens FTX foram reservados para cobrir eventuais perdas incorridas pelos credores.

Estamos resolvendo três grandes problemas para pequenas empresas, especialmente startups, para emprestar de investidores credenciados:

1. Ao aplicar as melhorias de crédito, a FintruX Network procura neutralizar o risco de crédito do credor e, no caso de um incumprimento, fornecer níveis de seguro em cascata para cobrir a perda;
2. Um contrato inteligente exclusivo é gerado e implementado pela FintruX Network para cada empréstimo individual em tempo real para fornecer registros inquestionáveis, imutáveis e resistentes a censura, onde não é necessária nenhuma arbitragem;
3. Além de simplificar o processo de pedido de empréstimo por meio de correspondência instantânea, a FintruX Network também fornece aos mutuários opções de auto-serviço da administração pós-financiamentos, como refinanciamento e pré-pagamentos.

A GRANDE IDEIA

ESTRATÉGIA



Nossa **missão** é tornar o financiamento sem confiança um moleza para mutuário e investidor.

Nossa **visão** é facilitar um ecossistema onde o financiamento da liquidez é maximizado e todos os participantes ganham.



Para aprimorar ainda mais a nossa oferta, disponibilizaremos a nossa plataforma a parceiros 3 como agentes de fraude e de serviços de identidade, agentes de crédito e de decisão, carteiras, exchanges, bancos, gestores de ativos, companhias de seguros e empresas de tecnologia; para oferecer novos produtos de investimento e mutuário, e desenvolver novas ferramentas para uso em nossa plataforma. Esses parceiros do ecossistema podem negociar diretamente com nosso mercado ou alavancar nossas ferramentas de administração automatizada para construir carteiras de financiamento para atender às necessidades de investidores de seus clientes. Acreditamos que as oportunidades oferecidas por esses parceiros do ecossistema ajudarão a expandir a atratividade e a disponibilidade da nossa rede.

Geramos receita de cobrança de taxas de transação de participantes em tokens FTX. Os credores podem cobrar suas taxas desejadas aos seus mutuários. Os credores também podem recompensar os mutuários com tokens FTX se pagos a tempo.

Nós não assumimos o risco de crédito ou usamos nosso próprio capital para investir em financiamento facilitado pela nossa plataforma. O capital para investir vem diretamente de uma ampla gama de credores, incluindo investidores de varejo, indivíduos de alto patrimônio líquido e escritórios familiares, bancos e empresas financeiras, companhias de seguros, fundos especulativos, fundações, planos de pensão, recursos universitários e uma variedade de canais.

VISÃO GERAL DO MERCADO

Tabela 1: Débito Global Total(Todos os setores)



Fonte: IIF,BIS,Haver.

O empréstimo peer-to-peer ("P2P") também é chamado de empréstimo do mercado [2]. Este tipo de empréstimos ao consumidor no Reino Unido cresceu 81,2 por cento ao ano entre 2010 e 2015; O empréstimo de PME cresceu 6% ao ano durante o mesmo período; o número total de mutuários ativos quase dobrou só em 2015 [5]. De acordo com Morgan Stanley, enquanto o mercado de empréstimos em 2015 ainda era ~ % dos empréstimos não garantidos para consumidores e PME nos EUA, ele pode atingir ~10% até 2020 - e espera que a China, o Reino Unido e a Austrália sigam. O mercado global pode crescer para US\$150-490 bilhões até 2020 [3].

A dívida global aumentou para 325% do produto interno bruto mundial em 2016, totalizando US\$215 trilhões, um relatório do Institute for International Finance divulgado em abril de 2017 mostrou, impulsionado pelo rápido crescimento da emissão em mercados emergentes. A dívida global cresceu US\$7,6 trilhões em 2016 em relação ao ano anterior. A emissão aumentou de 320% do PIB em 2015 [7].

Bancos locais tradicionais e cooperativas de crédito oferecem empréstimos não seguros. No entanto, é notadamente difícil obter um empréstimo comercial não garantido através de credores tradicionais; especialmente se o seu negócio é relativamente jovem e não teve tempo suficiente para estabelecer um bom crédito. Também pode demorar meses para aplicar e ser aprovado. Geralmente, os bancos concentram suas operações em determinados locais geográficos, o que dificulta a conexão de pessoas em diferentes áreas para fins de transações de crédito.

Os credores privados são poucos, distantes e espalhados por todo o país. Existem requisitos mais rígidos para serem aprovados para um empréstimo privado, pois o método de reembolso não é automatizado.

Alternativamente, os credores de plataformas online, como credores diretos e peer-to-peer, podem oferecer um processo de inscrição online mais rápido e fácil [1].

Os credores da plataforma peer-to-peer usam outros investidores para financiar seus empréstimos. Isso significa que o dinheiro para seu empréstimo comercial pode ser originário de dezenas, ou mesmo centenas de investidores individuais em todo o mundo. Eles geralmente oferecem termos de aprovação e reembolso mais flexíveis do que os bancos ou os credores diretos online, mas suas taxas de juros geralmente são um pouco maiores.

VISÃO GERAL DO MERCADO

Recentemente, a Amazon anunciou que ganhou US\$ 1 bilhão em empréstimos para pequenas empresas, variando de US\$ 1.000 a US\$ 750.000 por até 12 meses, para mais de 20.000 comerciantes nos Estados Unidos, Japão e Reino Unido nos últimos 12 meses.



Desde que a Amazon Lending surgiu em 2011, superou US\$ 3 bilhões em empréstimos a pequenas empresas em mais de 130 países diferentes em todo o mundo. Além disso, a Amazon pode fazê-lo sem a conformidade regulamentar que os bancos devem atender [11].

Os credores diretos de plataformas emitem empréstimos do capital de sua própria empresa, assim como um banco, mas sem alguns dos requisitos e limitações tradicionais dos empréstimos bancários. Como resultado, os credores diretos geralmente são capazes de emitir empréstimos mais rapidamente do que de um banco ou mesmo de credores peer-to-peer, e podem oferecer algumas das melhores taxas disponíveis fora dos credores tradicionais.

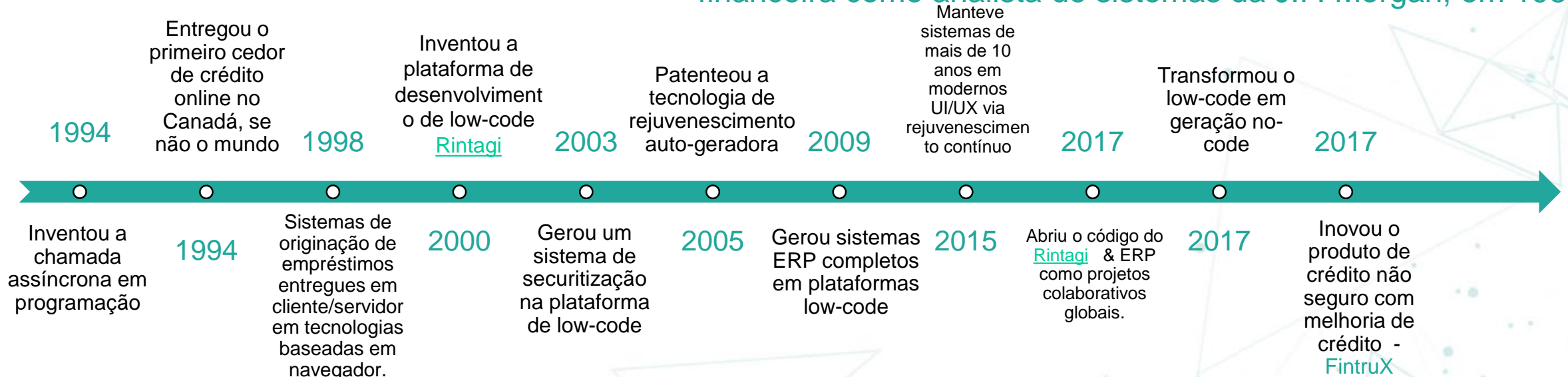
No entanto, alguma coisa ainda está faltando, as plataformas P2P atuais não são verdadeiras P2P, porque eles estão usando intermediários, como contas de confiança e outros, como credores diretos; falta transparência e não fornecem proteção adequada aos investimentos dos credores.

Graças ao aumento do poder da Ethereum Blockchain, podemos conseguir muito mais e trazer maiores benefícios tanto para os mutuários quanto para os credores.

POR QUÊ AGORA?

"Nos anos 80, o financiamento foi feito via fax. Na década de 90, construímos um sistema usando a tecnologia cliente/servidor para originar e administrar o financiamento por modem dial-up e linha particular alugada. Mais tarde, reescrevemos o mesmo aplicativo na solução interativa baseada na web na Web 2.0. Hoje estamos embarcando em uma nova jornada para permitir o financiamento na Web 3.0 "

Nelson Lin foi um inovador durante toda sua vida desde que começou sua carreira no setor de tecnologia financeira como analista de sistemas da J.P. Morgan, em 1986.



Nelson tem lutado com esse conceito por muitos anos, apenas esperando a tecnologia e a oportunidade certas - uma blockchain descentralizada que permite que os contratos inteligentes sejam gerados por uma plataforma de desenvolvimento no-code. A Máquina Virtual Ethereum (EVM) foi trazida à atenção deles no início de 2017 e o tempo não poderia ser melhor. Essas tecnologias combinadas com os mecanismos de redução de risco utilizados pelos financiadores de securitização, a arbitragem de grandes diferenciais de taxas de juros em todo o mundo e uma rede de operadores e agências sofisticadas; Esta é uma oportunidade de ouro para criar um mundo simples sem confiança de empréstimos, começando com o empréstimo sem seguro mais simples.

Pouco depois, Nelson contratou vários clientes existentes que concordaram em explorar ainda mais como esta plataforma poderia reduzir o risco e melhorar a liquidez, segurança, administração e custo no setor de financiamento, especialmente entre pequenas empresas e investidores credenciados.

Ele tem mais de trinta anos de experiência oferecendo soluções de financiamento no setor financeiro. Nelson fundou a Robocoder Corporation em 1999, uma empresa respeitável de design e desenvolvimento de software e entregou com sucesso muitas soluções de financiamento de missão crítica nos últimos 18 anos. A equipe Robocoder será nossa parceira para o desenvolvimento de nosso aplicativo.

Sistemas tradicionais são inadequados

Muitos intermediários

A maior parte do financiamento ainda é originada por terceiros, tais como corretores e outros intermediários. Eles vendem seus contratos para bancos ou originadores que possuem linhas de crédito obtidas junto aos bancos. O custo da linha de crédito é repassado aos mutuários. Somente quando suas carteiras chegam a um tamanho muito grande, os originadores podem securitizar seus contratos para obter menores custos de financiamento.



Fragmentado e Inconsistente

A maioria dos sistemas empregados não são totalmente automatizados, os registros são mutáveis, censurados e sujeitos ao ato patriota do país de domicílio. Atualmente, as diferentes partes armazenariam suas próprias cópias de dados e processariam-na individualmente. Isso dificulta a sincronização e a colaboração através de um processo compartilhado. Isso adiciona enorme complexidade e custo para a auditoria.



Trabalho intensivo

A maioria dos contratos de financiamento são difíceis de entender e instruções especiais, tais como refinanciamento, pré-pagamento, processamento de fim de prazo, etc., são em grande parte executadas manualmente em planilhas.



Startups e pequenas empresas não atendidas

Há um número crescente de pequenas empresas, especialmente startups, que não obtêm empréstimos de bancos:

- O montante do empréstimo necessário é muito pequeno para que os bancos estejam interessados.
- Empréstimos geralmente são trazidos por corretores que não ganham incentivos suficientes para empréstimos menores.
- Os bancos geralmente demoram muito para chegar a uma decisão.
- O requisito de documentação do banco é muito alto.
- Algumas pequenas empresas não atendem aos parâmetros de política interna dos bancos, embora sejam credíveis por outros padrões.



O empréstimo de mercado ainda tem problemas

As novas tecnologias sociais da Internet ajudaram a expandir os limites do sistema bancário tradicional, oferecendo novas alternativas de crédito, como os empréstimos de mercado. Essas tecnologias ajudaram o sistema de crédito a avançar nos seguintes pontos principais:

- O efeito da rede na modernização do processo de concessão de crédito aumentou;
- O segmento da população abrangida pelo sistema de crédito de mercado aumentou;
- A questão da localização foi mitigada - até certo ponto;
- Os custos de intermediação foram reduzidos, na medida em que as taxas de juros P2P eram menores do que a maioria das taxas tradicionais de empréstimos bancários; e
- A melhoria trouxe melhores condições tanto para os mutuários quanto para os credores para avaliar a credibilidade.

MAS...

O processo de avaliação do risco de crédito, embora melhorado, permanece assimétrico.

O risco de crédito geralmente é assumido pelo credor e não pela plataforma P2P.

O credor tem apenas algumas ferramentas de gerenciamento para gerenciar seus ativos.

Se a empresa que está por trás da plataforma P2P define ou declara falência, o credor tem recurso limitado em relação ao mutuário.

O financiamento das pequenas empresas é essencial para a economia.

O fluxo de caixa é um problema para muitas empresas, e enquanto as flutuações de caixa podem ser pequenas, elas podem ter um efeito enorme na capacidade de uma empresa correr. É aí que entra um empréstimo não seguro. A capacidade das pequenas empresas para acessar crédito acessível é essencial para estimular e sustentar uma economia saudável, diversificada e inovadora. De acordo com a Corporação Federal de Seguros de Depósitos (FDIC), em 31 de março de 2014, havia US\$ 292 bilhões de empréstimos comerciais e industriais em dívida abaixo de US\$ 1 milhão.

Os mutuários são inadequadamente servidos pelo sistema de empréstimo atual.

Devido ao seu alto custo fixo de subscrição e manutenção, o sistema bancário tradicional não é adequado para satisfazer a procura de pequenas empresas por financiamento e a possibilidade de incorrer em taxas e penalidades adicionais. Portais de financiamento online tentando contornar os intermediários não conseguiram abordar essas questões.

Os credores têm opções limitadas para participar do financiamento das pequenas empresas.

Como os investidores individuais geralmente não têm o tamanho e o acesso para investir em produtos estruturados diretamente, eles não conseguem investir no crédito às pequenas empresas. Embora os investidores institucionais tenham tido algum acesso a esse mercado, a maioria deles não tem ferramentas para personalizar os portfólios para a tolerância específica ao risco, e os bancos que acessam esse mercado geralmente possuem os empréstimos que eles geram no balanço. Como resultado, acreditamos que o capital adicional que poderia ser investido em empréstimos para pequenas empresas foi largamente

O valor está no efeito de rede.

Do ponto de vista de um credor, a importância do retorno do empréstimo e interesses não pode ser enfatizada demais. O cenário ideal é escolher entre um fornecimento de abundância de agências avaliadas com custos fixos que oferecem serviços como fraude e detecção de identidade, decisões de pontuação de crédito, etc.

Sendo o primeiro a criar o ceder de crédito online no Canadá em 1994, se não o mundo, e trabalhando com financiadores respeitáveis gerenciando bilhões de dólares de ativos securitizados, estamos bem posicionados para criar um novo mercado alternativo e plataforma de administração automática para - empréstimo de crédito com melhorias de crédito como uma espinha dorsal para proteger o interesse dos credores.

Além disso, nossa experiência na criação de uma [plataforma de desenvolvimento auto-geradora de low-code](#) [10] nos permite gerar contratos inteligentes robustos com base em termos legais selecionados e opções administrativas. Os programas são gerados e implantados instantaneamente online e em tempo real através de arrastar e soltar e apontar e clicar em interfaces fáceis de usar com a experiência do usuário como nossa prioridade número um tanto para os mutuários quanto para os credores.

Em suma, a FintruX Network oferece um ambiente inovador que será benéfico para a economia global.

Nos últimos anos, os poderes econômicos da desintermediação se materializaram. Uber inovou a indústria de transporte e obteve uma avaliação de \$69B [9]. A Airbnb desintermediou o setor de hospedagem e se tornou a maior "rede hoteleira" do mundo sem possuir um "hotel", dando-lhes um valor de US\$ 31 bilhões [10]. 88% das empresas da Fortune 500 demoraram muito para perceber que esse valor está no efeito da rede de seus usuários, não o custo dos ativos físicos de que possuem e, como resultado, eles desapareceram [6].

As plataformas de empréstimos P2P construídas a partir da base da tecnologia blockchain estão começando a surgir, particularmente com tecnologias como a Ethereum, no entanto, qualquer recurso bloqueado como garantia teria que ser igual ou maior do que o empréstimo, complicando o processo de tomada de decisão. Essas plataformas ainda estão em estágio inicial.

Existe uma oportunidade para o modelo de mercado online de tornar os empréstimos não seguros tão livres de risco quanto possível, devido à sua simplicidade, em comparação com sua alternativa de empréstimo de título com ativos como garantias. Acreditamos que um mercado transparente e aberto com administração totalmente automática é necessário.

Os mutuários e credores podem ter acesso a informações seguras e transparentes, complementadas por tecnologia avançada e ferramentas para impor imutabilidade. Isso pode tornar o crédito mais acessível, menos confuso, mais confiante e redirecionar conjuntos de capital existentes presos dentro do sistema bancário enquanto atraem novas fontes de capital. O mercado de empréstimos tem o poder de facilitar uma implantação de capital mais eficiente e melhorar a economia global.



9

A FintruX Network é uma das primeiras plataformas de mercado baseadas no mercado online e plataforma de administração automatizada que liga mutuários, credores e agentes especializados de serviço, permitindo que eles configurem e construam cada contrato de mutuário em tempo real.

Uma vez que cada contrato inteligente é totalmente personalizado e simplificado, é muito mais fácil de entender e sem ambiguidade. Não mais "se ... então ... mais" instruções e códigos desnecessários. Programas menores também levam a uma menor taxa de gás.

Nossa tecnologia apóia esse modelo inovador de mercado e administração para conectar e processar eficientemente a oferta e demanda global de capital.

Nossa plataforma também remove a necessidade de infraestrutura física e traz conveniência e automação total, aumentando a eficiência, reduzindo processos manuais e melhorando a experiência geral de empréstimos.

Usamos níveis de melhoria de crédito em cascata para melhorar a qualidade do crédito. Através da melhoria de crédito, o credor é fornecido com garantia de que o mutuário irá honrar a obrigação através de sobre-garantia como garantia adicional, garantia de fiadores locais terceiros, garantia cruzada como seguro e reserva final FintruX de proteção.

VANTAGENS COMPETITIVAS

Acreditamos que os seguintes pontos fortes nos diferenciam e nos proporcionam vantagens competitivas ao perceber o potencial de nossa oportunidade de mercado.

Risco reduzido. Nossos mecanismos de melhoria de crédito em cascata neutralizam o risco de crédito/inadimplência.

Efeitos de rede robustos. Nosso mercado online permite efeitos de rede que são impulsionados pelo número de participantes e investimentos habilitados através da nossa plataforma. O aumento da participação também resulta na geração de dados substanciais que podem ser utilizados na aprendizagem por máquinas para melhorar a eficácia dos modelos de adjudicação de crédito e pontuação fornecidos pelos agentes; aprimorando nosso registro de desempenho e gerando confiança em nosso mercado. À medida que a confiança aumenta, podemos atrair mais mutuários de alta qualidade.

Serviços de classificação. Uma rede de agências avaliadas é fornecida para fornecer os serviços de classificação como fraude, identidade, classificação de crédito e decisão de crédito.

Oportunidade de Financiamento Global. Mais demandas e mais recursos criando mais oportunidades para financiar e obter financiamento. Dada a mesma moeda, as taxas de empréstimos mais baixas da rede FintruX proporcionam uma oportunidade aos mutuários e credores para aproveitar a economia global através de financiamento sem confiança.

Alta Disponibilidade e Segurança. A Blockchain fornece a maior disponibilidade, é descentralizada e o hashing oferece imensa segurança sobre a identificação e a privacidade. Os contratos inteligentes não são propensos a falhas, como cortes de energia, falhas de nós, etc. Não há risco de perder o contrato do cliente, pois o contrato é salvo em um livro virtual distribuído.

Transparência. O contrato inteligente totalmente personalizado e simplificado proporciona transparência tanto aos mutuários quanto aos credores. É inequívoco e as opções feitas são visíveis em uma interface fácil de usar. Ambas as partes podem examinar cada contrato a um nível granular e continuar a monitorar o desempenho contínuo. Também fornecemos acesso a dados de perfil de crédito em cada financiamento aprovado, bem como a todos os dados históricos de desempenho para cada financiamento já investido em nossa plataforma.

Combinação instantânea. Ao ter os credores escolhendo o pacote de parâmetros fornecido por agências de decisão de crédito avaliadas antes do tempo, o financiamento pode ser inteligentemente combinado instantaneamente com os mutuários, economizando todo o tempo e ansiedade esperando por aprovação e informações detalhadas.

Alta satisfação do mutuário e prestador. A experiência do usuário é a nossa prioridade número um. Ao obter financiamento rápido e imenso tempo economizado na administração através de interfaces de atendimento automático, a satisfação do mutuário e credor aumenta.

Imutável, Resistente a Censura. Todas as atividades e documentações relacionadas a cada financiamento são bloqueadas com auditoria completa, mesmo locais e condições de itens, se solicitado. Uma vez que os termos do contrato não podem ser alterados, os usuários correm menor risco de serem enganados. Os contratos inteligentes são livres de todos os tipos de intervenção humana.

Taxa de Transação Reduzida. Uma vez que cada contrato inteligente é totalmente personalizado e simplificado para cada contrato de mutuário. Não mais "se ... então ... mais" e código desnecessário. Programas menores levam a uma menor taxa de gás.

Erro humano eliminado. Cada financiamento na rede FintruX é regulado pelo seu contrato inteligente, que é um acordo legal bem documentado. Sua programabilidade automatiza a administração, que elimina o erro humano, reduz o risco.

Plataforma de Tecnologia única. Nossa plataforma de tecnologia única automatiza todo o ciclo de vida do empréstimo, o que proporciona uma enorme vantagem de tempo e custo em relação às outras plataformas de empréstimos P2P. Por exemplo, geramos um pequeno programa para cada contrato de mutuário em vez de um grande programa para todos os contratos.

Modelo Financeiro Eficiente e Atraente. Geramos receita de taxas de manutenção modestas das funções da nossa plataforma em combinar mutuários com credores, facilitando oportunidades de negócios para agências especializadas e administrando todo o ciclo de vida de um contrato. Nós não assumimos o risco de crédito ou usamos nosso próprio capital para investir em financiamento facilitado pela nossa plataforma. Nossa plataforma de tecnologia remove a necessidade de infraestrutura física e diminui nossos custos, o que nos proporciona uma alavancagem operacional significativa.

BENEFÍCIOS

Benefícios para os mutuários

Acesso a crédito acessível. Nosso modelo de mercado inovador, entrega online, automação de processos e aprimoramentos de crédito nos permitem oferecer taxas de juros de mutuários que geralmente são mais baixas do que as taxas cobradas por outras plataformas de empréstimos P2P de empréstimo não seguro e bancos tradicionais, para não mencionar os cartões de crédito.

Experiência de empréstimo superior. Oferecemos um processo de inscrição online rápido e fácil de usar e fornecemos aos mutuários acesso a suporte ao vivo e automação online ao longo do processo e durante toda a vida do financiamento. Nosso objetivo é formar relacionamentos de longo prazo com os mutuários, facilitando seu acesso a uma série de produtos financeiros que atende suas necessidades em constante evolução ao longo do tempo.

Oportunidade de Imagem de Marca. Os credores podem fornecer classificações e avaliações transparentes em uma blockchain para estabelecer mutuários e agentes confiáveis dentro do ecossistema. Com melhores classificações, os mutuários podem economizar taxas de juros em empréstimos subsequentes. Além disso, os mutuários podem aproveitar esta oportunidade para dar comentários não filtrados para compartilhar sua opinião e fornecer uma base de comparabilidade entre diferentes credores.

Transparência e equidade. Cada contrato de cliente é escrito como um contrato inteligente totalmente personalizado em uma blockchain. É seguro, transparente, imutável e resistente a censura. Os dados históricos e as obrigações esperadas estão na ponta dos dedos do mutuário.

Taxa de Transação Reduzida. Consequentemente, uma vez que cada contrato inteligente é totalmente personalizado e simplificado para cada contrato de mutuário, é muito mais fácil de entender e sem ambiguidade. Não mais "se ... então ... mais" instruções e código desnecessário. Programas menores levam a uma menor taxa de gás; na verdade, isso é pago pela rede FintruX.

Financiamento eficiente e super rápido Aproveitamos os dados online e a tecnologia inteligente para combinar instantaneamente o risco, a classificação de crédito e quaisquer parâmetros únicos pré-determinados pelos credores em tabelas de decisão para sugerir taxas de juros adequadas. Os mutuários podem avaliar opções e são instantaneamente adaptados aos credores de sua escolha sem afetar sua pontuação de crédito.

Auto-serviço. Todas as opções disponíveis, como refinanciamento, pré-pagamento, etc., podem ser feitas online em poucos minutos, em todos os dispositivos, incluindo celulares.

Benefícios para credores

Acesso ao investimento com redução de risco. As melhorias de crédito historicamente disponíveis apenas para financiamento de securitização de grandes portfólios estão agora disponíveis para credores na rede FintruX. Ao aplicar as melhorias de crédito em cascata, a FintruX Network procura neutralizar o risco de crédito do credor e, no caso de inadimplência, fornecer um seguro para cobrir a perda.

Experiência de empréstimo superior. Oferecemos um processo de aplicação totalmente automatizado e fornecemos credores com acesso a suporte ao vivo e ferramentas online ao longo do processo e para a vida útil do financiamento. Nosso objetivo é formar relações de longo prazo com os credores, facilitando suas ofertas relativamente livres de risco para seus mutuários.

Oportunidade de imagem de marca. Os mutuários podem fornecer classificações e avaliações transparentes em uma blockchain para estabelecer credores confiáveis dentro do ecossistema. Com melhores classificações, os credores podem criar sua marca e reputação. Além disso, os credores podem obter acesso a informações de feedback e pesquisa de mercado qualificadas para aprimorar o serviço que prestam aos mutuários.

Acesso a uma Rede de Experiência. Uma rede de agências avaliadas, como fraude, identidade, classificação de crédito e decisão de crédito estão prontamente disponíveis.

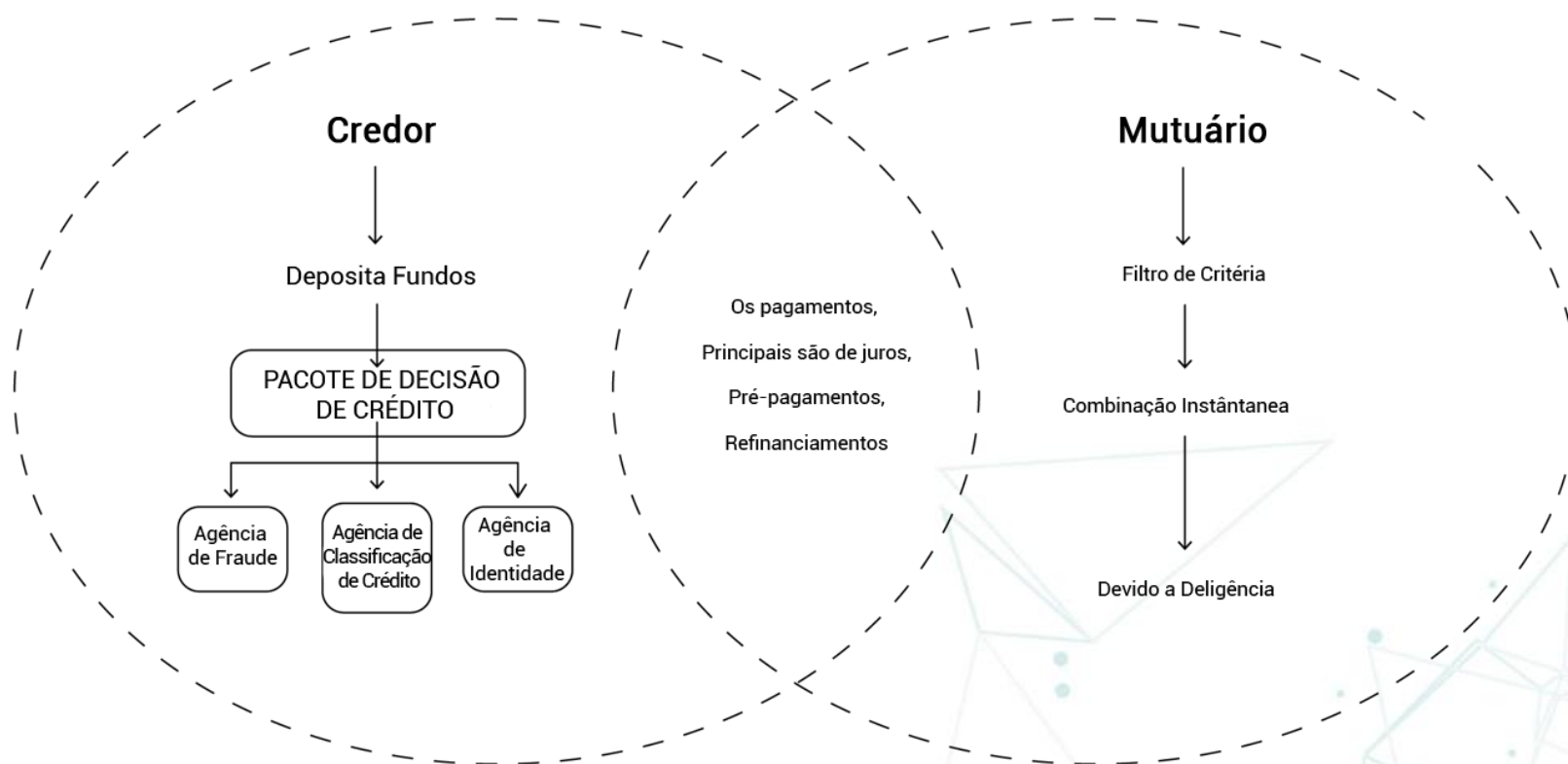
Retornos atraentes. Ao ter acesso a um menor risco de financiamento e a reduzir os principais custos associados à administração do financiamento, essas economias se tornam margens de lucro adicionais. Uma vez que suas tabelas de decisão são escolhidas e configuradas, esta máquina automatizada de dinheiro pode gerar receita enquanto os credores passam tempo com suas famílias.

Nenhum custo inicial para os credores. Nenhuma taxa de licença de montante fixo, nenhuma taxa de aumento, nenhuma taxa de manutenção, nenhuma taxa de suporte para um sistema; na verdade, nenhum custo inicial é necessário. A única taxa para um credor é uma comissão baseada em transações e custo de serviço que pode ser transferido para os mutuários. Cada financiamento é gerenciado de forma programática por contrato inteligente individual e independente. É essencialmente um mecanismo de auto-serviço para os mutuários; economizando mão-de-obra e tempo atendendo o contrato do mutuário.

Clientes mais satisfeitos. O auto-serviço aumenta a satisfação do cliente. É rápido, eficiente, transparente e a expectativa encontrou-se facilmente. Salvar o tempo do originador significa que eles receberam uma oportunidade para usar o tempo extra economizado para atender melhor os seus mutuários. Clientes mais satisfeitos podem se transformar em mais negócios.

MODELO DE NEGÓCIO

Cliente



A FintruX Network cobra uma comissão sobre a correspondência dos mutuários com os credores no mercado e uma modesta taxa de serviço para cada ação, uma vez que está sendo executada no contrato inteligente.

As pequenas tarifas de gás cobradas pela Rede Virtual Ethereum para a implantação de cada contrato inteligente e para a execução das ações dentro serão absorvidas pela rede FintruX.

A FintruX Network é uma plataforma multi-faces [13] e um ecossistema que oferece valor não apenas aos mutuários e credores, mas também a fiadores e agências.

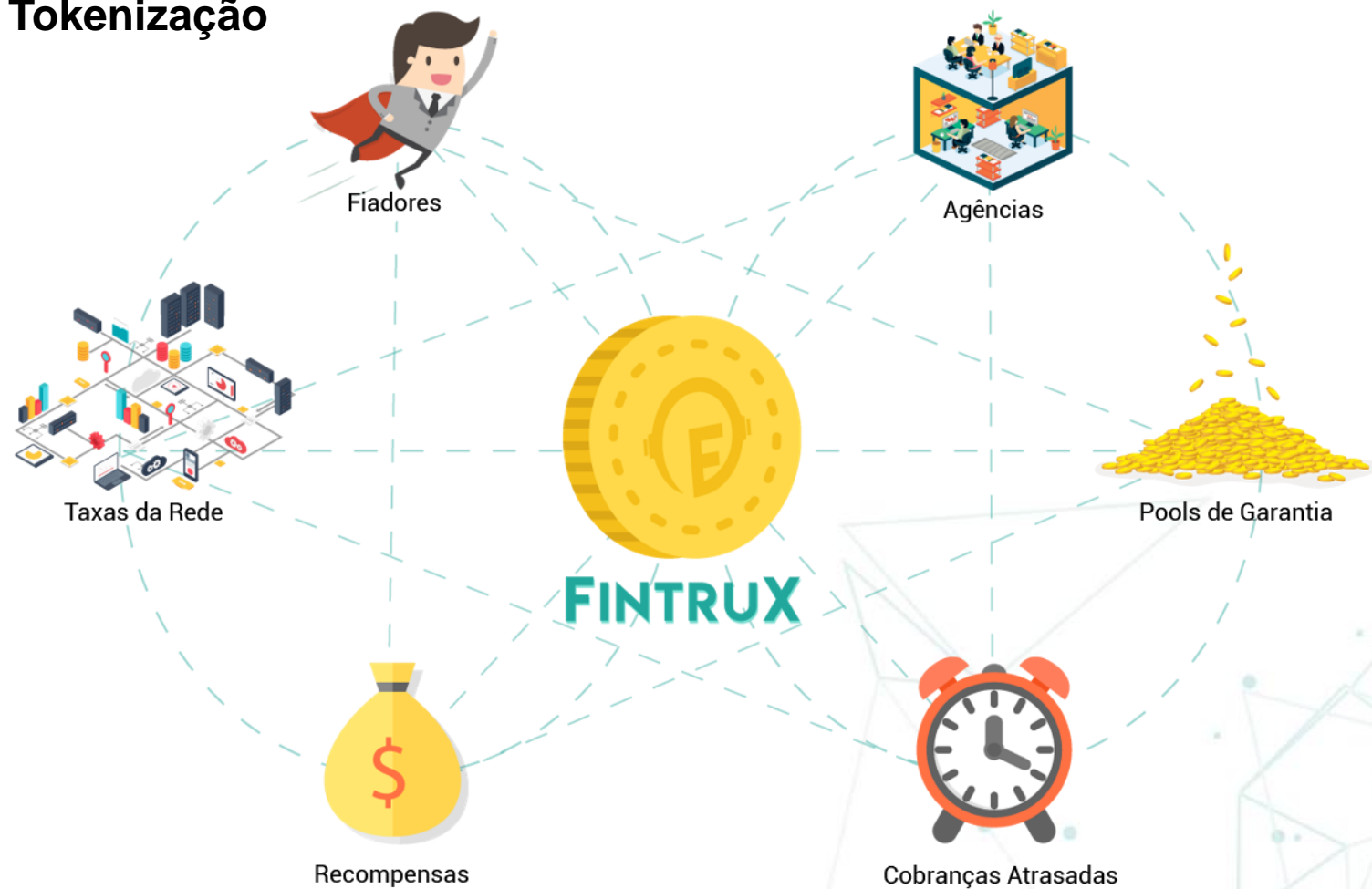
O credor irá depositar fundos e escolher um pacote de decisão de crédito fornecido por uma das agências avaliadas; que incluem agências recomendadas de fraude, identidade e crédito. Os critérios de filtragem dos mutuários com base nos parâmetros de financiamento disponíveis e são instantaneamente adaptados aos credores apropriados. Os mutuários podem ser representados por parceiros de agências de marketing de afiliados.

Após a devida diligência, o financiamento é fornecido e, posteriormente, os credores recebem o capital investido e os juros sobre os pagamentos feitos pelos mutuários.

Os participantes contribuirão para a nossa plataforma no financiamento e para cada ação, pois está sendo realizada na rede.

MODELO DE NEGÓCIO

Tokenização



A FintruX Network cobra uma comissão sobre a correspondência dos mutuários com os credores no mercado e uma modesta taxa de serviço para cada ação, uma vez que está sendo executada no contrato inteligente.

As pequenas tarifas de gás cobradas pela Rede Virtual Ethereum para a implantação de cada contrato inteligente e para a execução das ações dentro serão absorvidas pela rede FintruX.

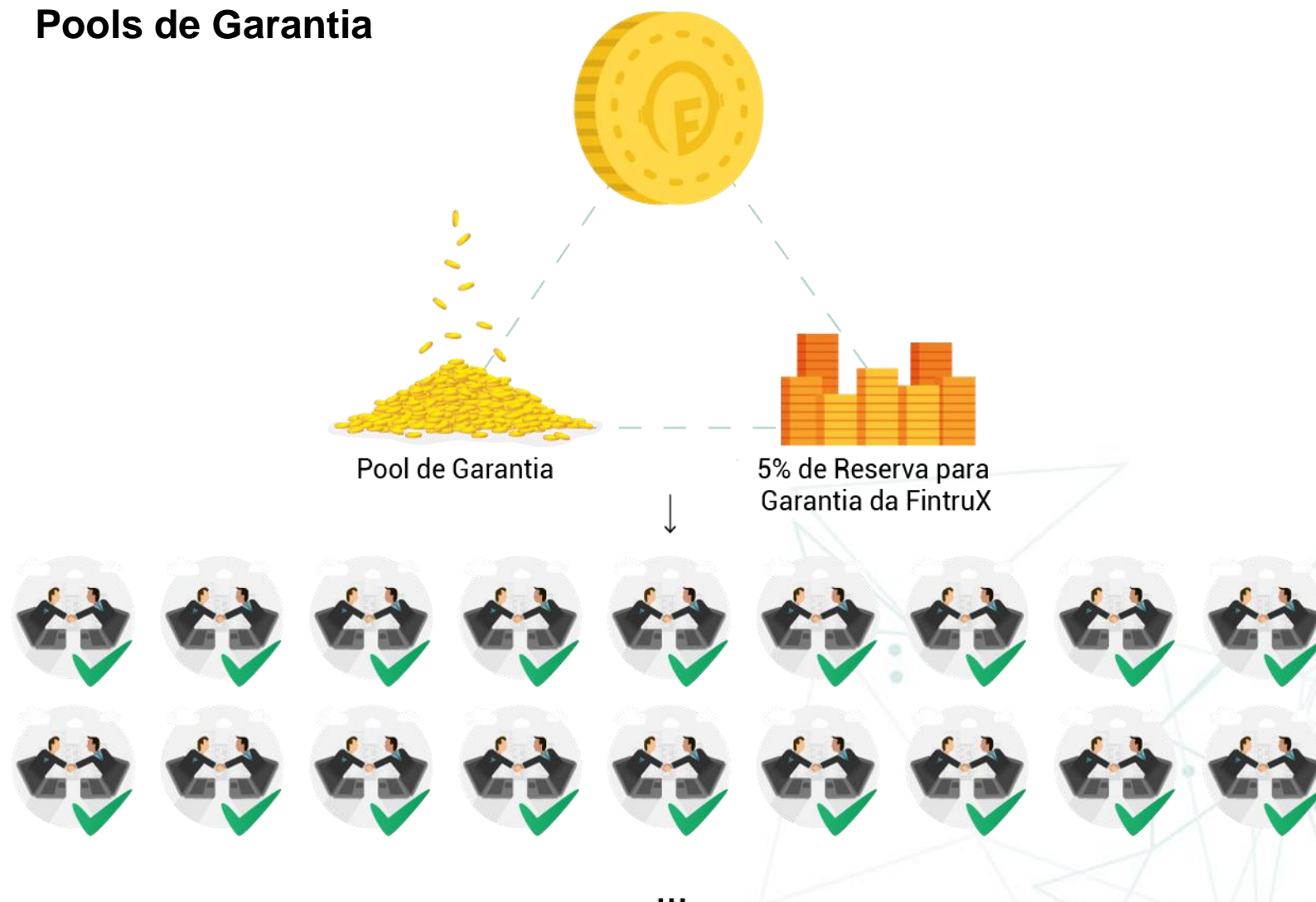
Com exceção da moeda que está sendo financiada, dentro da rede FintruX, tudo é tokenizado. Os credores convertem a porção de garantia adicional do seu financiamento no token FTX para serem armazenados no pool de garantia cruzadas.

Agências, fiadores e a FintruX Network estão todos sendo pagos em tokens FTX. Recompensas e cobranças tardias para os mutuários são pagas em tokens FTX também.

Isso cria uma economia do token para a oferta limitada do token FTX.

MODELO DE NEGÓCIO

Pools de Garantia



A FintruX Network cobra uma comissão sobre a correspondência dos mutuários com os credores no mercado e uma modesta taxa de serviço para cada ação, uma vez que está sendo executada no contrato inteligente.

As pequenas tarifas de gás cobradas pela Rede Virtual Ethereum para a implantação de cada contrato inteligente e para a execução das ações dentro serão absorvidas pela rede FintruX.

A FintruX Network cobra 10% de cada empréstimo como garantia e injeta isso nos respectivos pools de garantia cruzada. Cada pool é designado pelo mesmo pacote de decisão de crédito e na mesma moeda.

Além disso, 5% do token FTX foi reservado para cobrir perdas de crédito/inadimplência como último recurso.

Uma vez que leva tempo para reembolsar o empréstimo e está armazenado em tokens FTX, esses pools podem aumentar de valor quando devidamente investidos e gerenciados tornando este um seguro seguro para cobrir o risco de crédito/inadimplência para os benefícios dos credores. Atividades e status em cada grupo serão transparentes para os respectivos credores. Independentemente disso, levará mais de um empréstimo ruim em dez para esgotar esse pool de seguros. Há também um efeito de amortecedor à medida que mais e mais novos empréstimos contribuem para os respectivos pools.

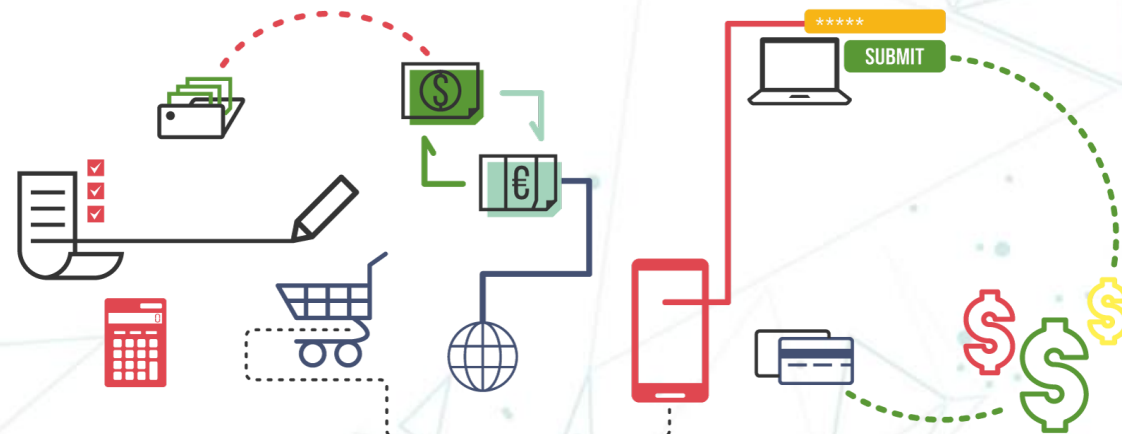
MODELO DE NEGÓCIO

Fiador Terceirizado



Os credores locais podem selecionar uma lista de empréstimos locais com incentivos variados para atuar como fiador. Uma vez comprometido, qualquer inadimplência ou incumprimento de empréstimos sob sua proteção será pago por esse fiador. Posteriormente, este garante local pode executar os procedimentos de cobrança para recuperar suas perdas.

Monetização



Uma taxa de correspondência será cobrada tanto para mutuários quanto para credores. Quando os Tokens FTX garantidos são transferidos para o respectivo grupo de garantia cruzada, será cobrada uma comissão. Da mesma forma, uma taxa de transação no token FTX será cobrada em cada pagamento agendado. A taxa de transação será uma porcentagem fixa que é cobrada em cada ação conforme ela é executada.

A FintruX Network cobra uma comissão sobre a correspondência dos mutuários com os credores no mercado e uma modesta taxa de serviço para cada ação, uma vez que está sendo executada no contrato inteligente.

As pequenas tarifas de gás cobradas pela Rede Virtual Ethereum para a implantação de cada contrato inteligente e para a execução das ações dentro serão absorvidas pela rede FintruX.

A FINTRUX NETWORK



Aproveitando a tecnologia da Robocoder e as relações existentes no mundo do financiamento, a FintruX Network lidera a democratização do crédito, oferecendo uma alternativa inovadora ao acesso ao crédito. 16

O mercado da FintruX Network e a plataforma de administração automatizada são um portal de financiamento global P2P aprimorado em blockchain. É principalmente para permitir que startups e pequenas empresas que façam empréstimos de instituições financeiras credenciadas locais. Eles também podem emprestar em criptomoedas, onde tudo é realizado globalmente. Para maximizar os benefícios de aprimoramento de crédito, fiadores terceirizados locais são convidados a cobrir eventuais perdas decorrentes de inadimplências ou padrões que a garantia não pode cobrir adequadamente.

Existem pools de garantia cruzada no Token FTX para cada pacote de decisão de crédito e moeda. Eles atuam como reservas de seguros para as perdas de inadimplência inesperadas. No final do prazo, estes Tokens FTX serão convertidos de volta para a moeda original à taxa de conversão original, para serem distribuídos aos mutuários ou credores, por situação.

Reunir essas entidades diretamente resulta em um mercado eficiente, econômico e transparente.

CARACTERÍSTICAS PRINCIPAIS

A **garantia adicional** é o processo de implantar mais garantias do que é necessário para garantir o financiamento. A garantia adicional é freqüentemente usada como um método de melhoria de crédito, reduzindo a exposição do credor ao risco padrão.

Configurar parâmetros de financiamento

Os credores pré-definem seus parâmetros com base em um conjunto de tabelas de decisão disponíveis em uma lista de classes embaladas fornecidas pelas agências avaliadas. O pacote pode incluir a escolha das agências de fraude, identidade e pontuação de crédito. Uma procuração será dada pelos credores da FintruX Network para vincular contratos de financiamento com base no fundo disponível e condições especificadas.

Investidor A

Deposita X
Fiduciária/Cripto/FTX

Seleciona
pacote de
decisões C

Combinação instantânea

Usando a nossa interface de usuário responsiva, os mutuários podem configurar sua solicitação de financiamento via aponte e clique, arraste e solte em todos os tipos de dispositivos - incluindo desktops, laptops, tablets e telefones inteligentes. A combinação instantânea pode ocorrer quando os mutuários restringem suas pesquisas com base nos parâmetros disponíveis e seus requisitos.

Mutuário B

Critérios de
filtragem

Classificação
de crédito

Agente de
adjucação
de crédito

Combinação
Instantânea

KYC &
Documentação

Agente de
fraude e
identidade

Seleciona
pacote de
decisão C

Investidor A

Deposita X
Fiduciário/Cripto/FTX

Depois que as respostas são fornecidas nos questionários, uma lista de credores com classificações, avaliações, informações de alto nível e ofertas especiais estarão disponíveis instantaneamente para serem selecionados pelos mutuários. A adjudicação de crédito e a pontuação podem ser realizadas nesta fase, a critério dos mutuários. Isto é, quando o agente de serviço e a rede FintruX serão pagos em tokens FTX ao mesmo tempo pelo mutuário.

CARACTERÍSTICAS PRINCIPAIS

Avaliação e revisão descentralizada

Nós fornecemos e mantemos uma plataforma de revisão descentralizada para mutuários, credores e todas as agências de serviços com base em contratos inteligentes Ethereum. Em contrapartida, as revisões escritas em um site de terceiros estão sujeitas a alterações pelo proprietário do site - não há integridade nos sistemas atuais não baseados em blockchain. A necessidade de obter informações qualificadas sobre a opinião do consumidor/pesquisa de mercado para melhorar a qualidade da avaliação de risco, serviço e transparência não pode ser enfatizada demais.

Do outro lado, vemos os mutuários, que não possuem uma fonte confiável de comparabilidade entre os diferentes credores, bem como a possibilidade de dar comentários não filtrados para compartilhar suas opiniões e pensamentos. O mesmo para os credores que agora podem avaliar e escrever críticas sobre seus mutuários e agências; posteriormente, estes podem ser utilizados como parte do mecanismo de avaliação de crédito para análise do risco de crédito.

Quando o mutuário selecionou o pacote e está pronto para se comprometer, uma lista de documentos será solicitada pelo agente de fraude e identidade selecionado. São necessários documentos pessoais e empresariais. Exemplos de documentos de: conheça seu consumidor (KYC) são:

Diligência devida

Empresa:

- Nome da empresa, endereço, endereço de e-mail, número de telefone
- O que o seu negócio faz
- Quanto tempo o negócio está aberto
- Vendas anuais
- Lucro comercial anual antes dos impostos
- Que tipo de entidade jurídica sua empresa é
- A porcentagem do negócio que você possui
- Como você planeja usar o dinheiro
- Se o seu negócio tiver uma dívida pendente
- Quantos funcionários você tem
- Se você possui ou aluga seu espaço de escritório
- Se você tem seguro de propriedade ou responsabilidade

Pessoal:

- O valor do seu banco pessoal e contas de aposentadoria
- Renda familiar
- Se você tem seguro de vida pessoal

À medida que todas as documentações necessárias são enviadas, o agente de fraude e identidade coordenará a validação e aprovará a transação, solicitará mais informações ou recusará o pedido.

Com a permissão do mutuário, essas documentações podem ser transformadas em um perfil KYC para que possa ser reutilizado, simplificando os processos futuros de diligência devida.

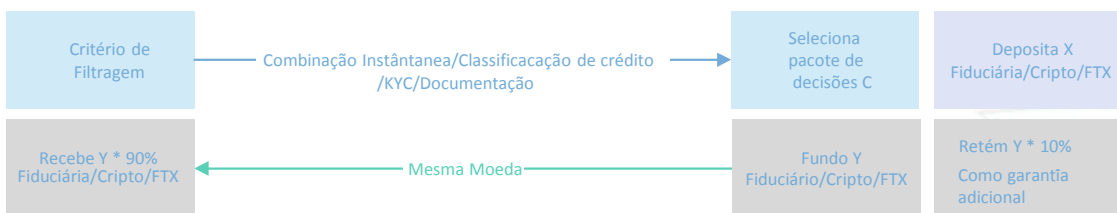
CARACTERÍSTICAS PRINCIPAIS

Garantia cruzada é um termo usado quando a garantia de um empréstimo também é usada como garantia para outro empréstimo.

Obtenha Financiamento

Após a aprovação do pedido, um contrato inteligente totalmente personalizado e simplificado é gerado para o mutuário, com informações detalhadas. Quando o mutuário confirmar o pedido, este contrato inteligente será adicionado ao livro virtual distribuído. O financiamento é imediatamente desencadeado, pois todos os documentos/imagens relevantes e necessários já são capturados e verificados pelo agente de identidade e fraude selecionado.

Mutuário B



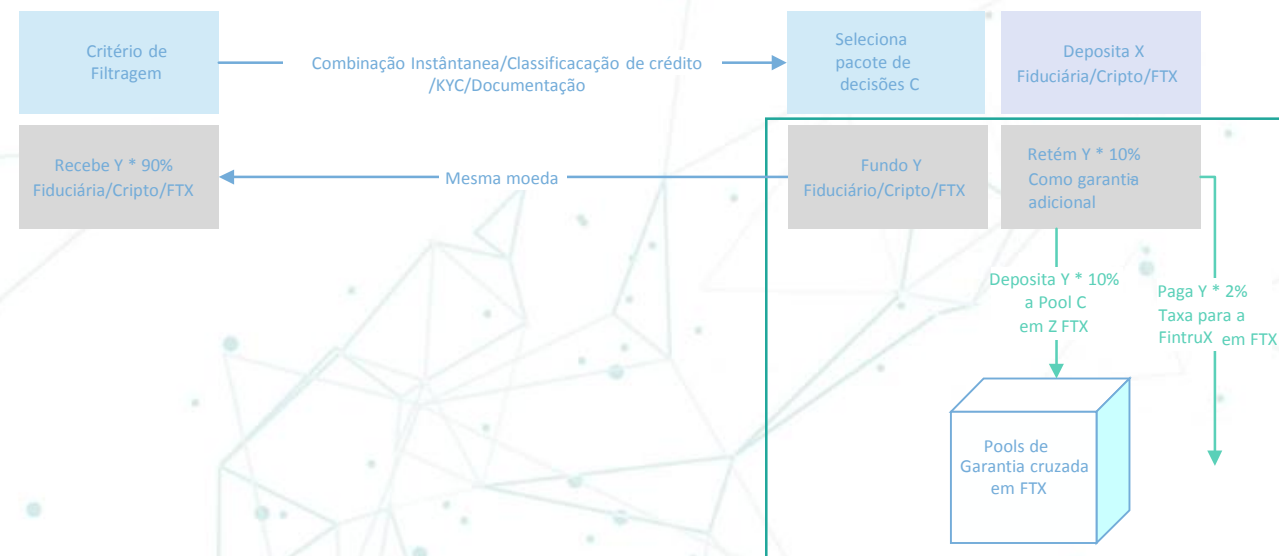
Nossa solução na blockchain garante que tanto os mutuários quanto os credores podem ver os mesmos detalhes e documentos da transação. Devido à natureza compartilhada da blockchain, não é necessário que um terceiro verifique e confirme a transação. Os participantes na transação que têm as permissões corretas poderão ver a mesma informação em tempo real.

Garantia

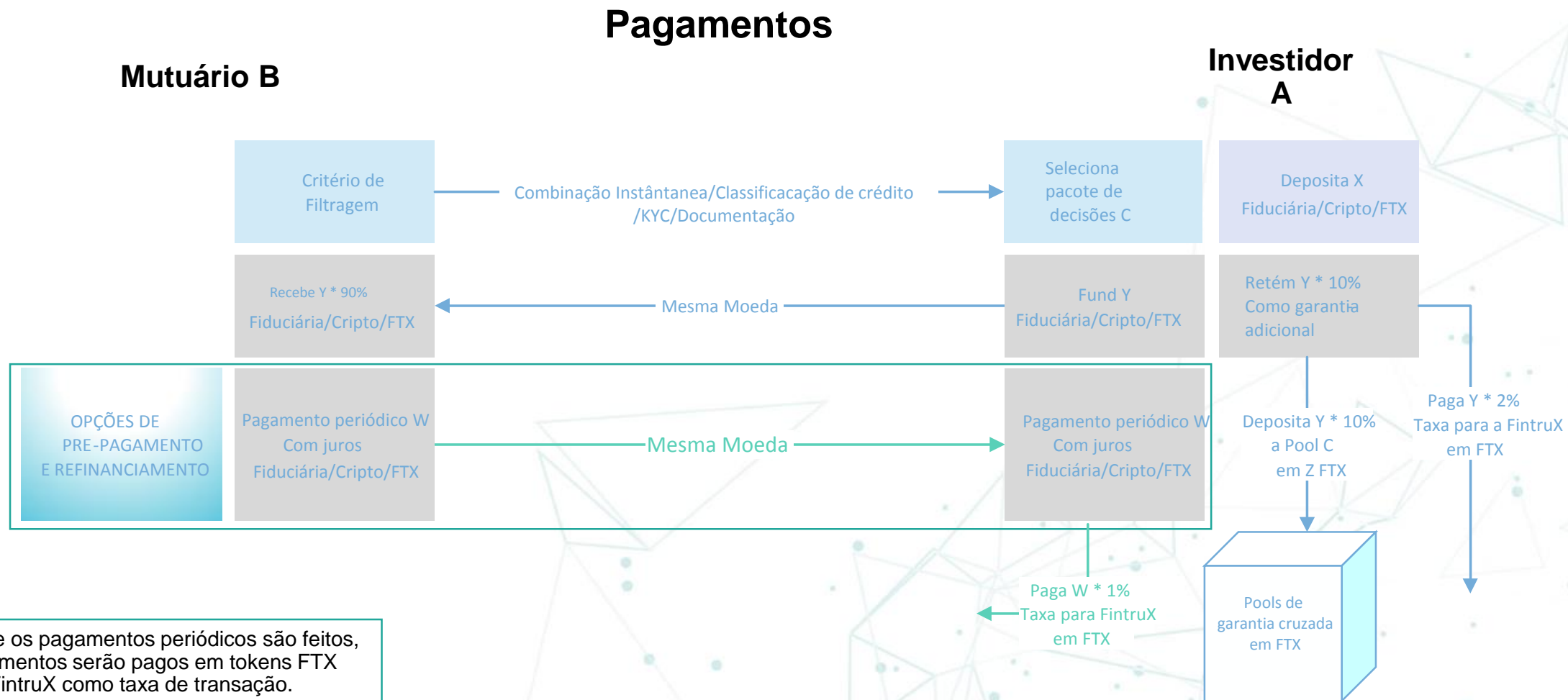
Como parte da garantia adicional, há uma retenção de 10% do financiamento por contrato. É convertido em tokens FTX se os credores não tiverem o suficiente. Ele será armazenado no respectivo grupo de garantia cruzada desde que seja o mesmo pacote de decisão de crédito e moeda. 2% será pago à rede FintruX como comissão para o serviço correspondente, também no Token FTX.

Mutuário B

Investidor A

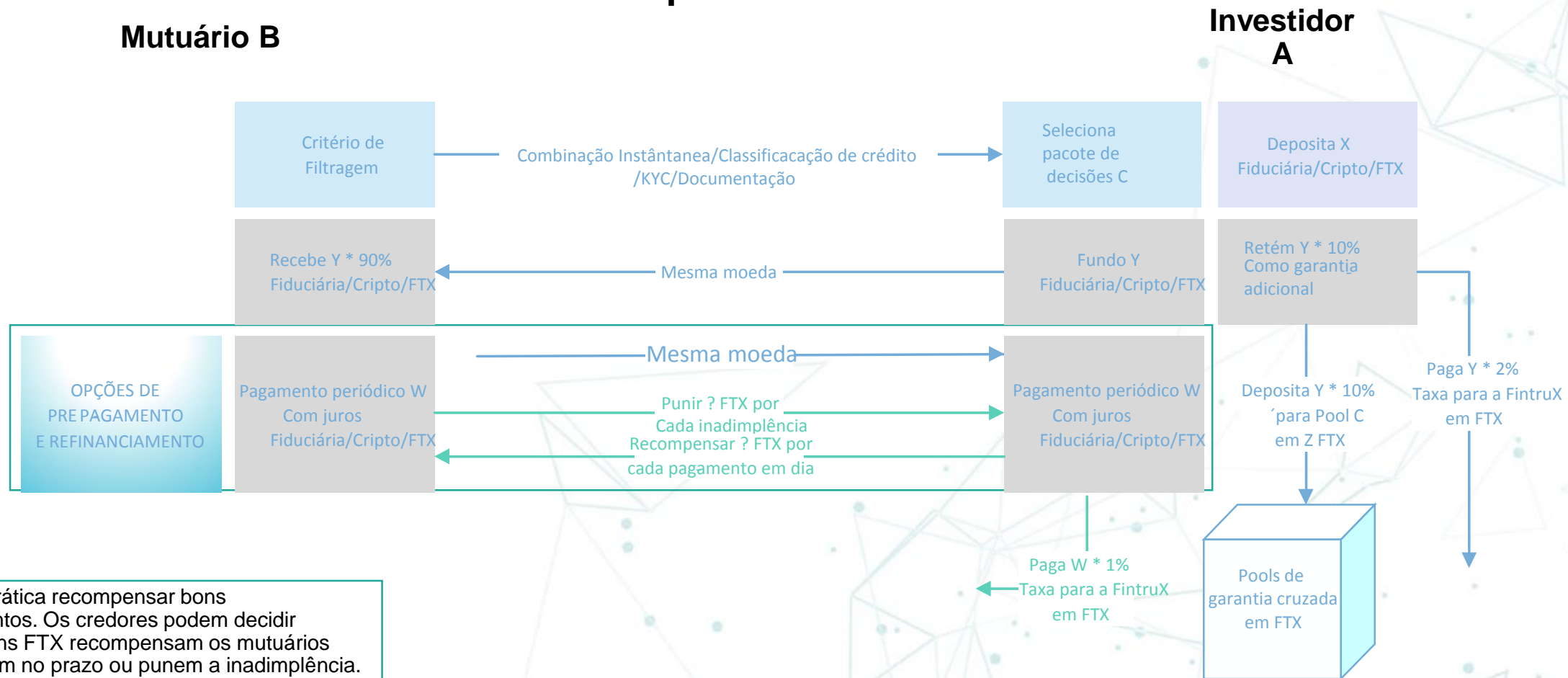


CARACTERÍSTICAS PRINCIPAIS



CARACTERÍSTICAS PRINCIPAIS

Recompensar/Punir

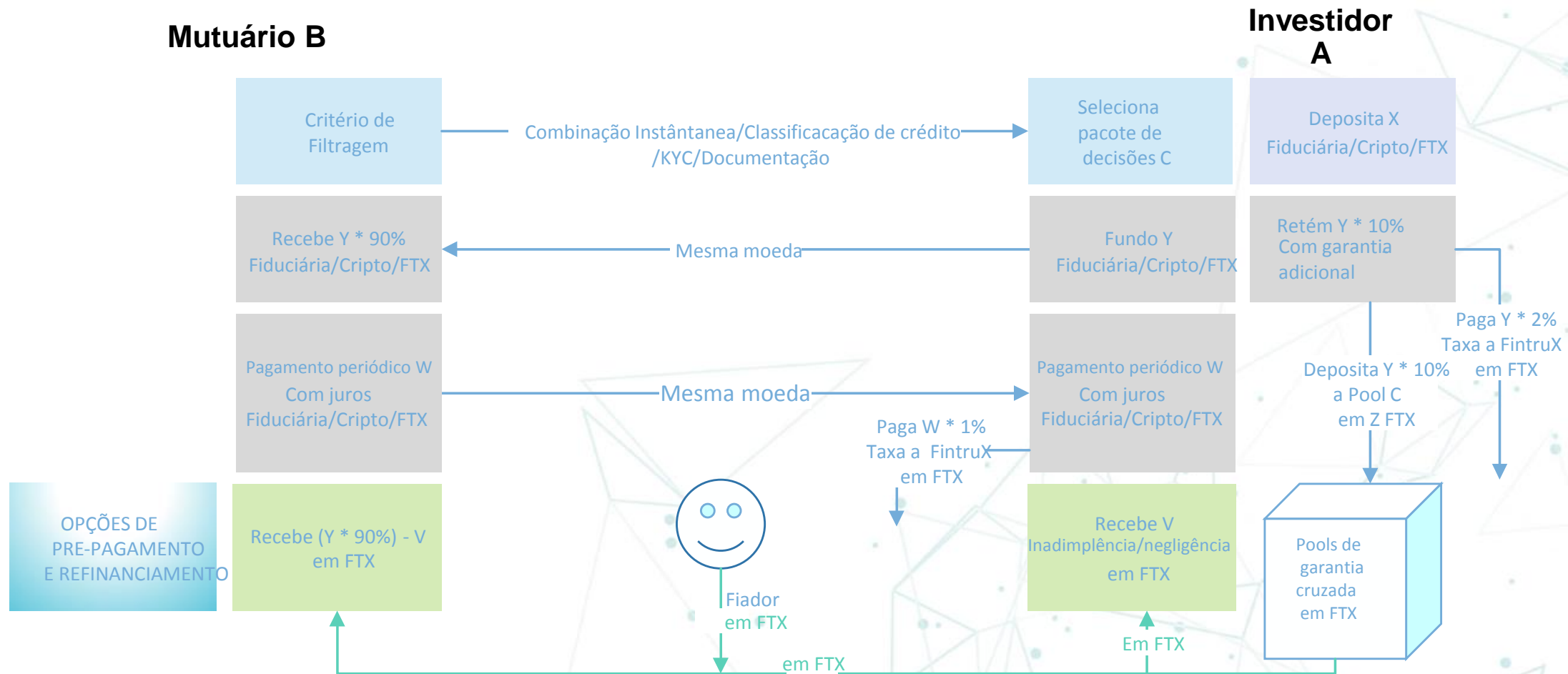


É uma boa prática recompensar bons comportamentos. Os credores podem decidir quantos tokens FTX recompensam os mutuários quando pagam no prazo ou punem a inadimplência.

CARACTERÍSTICAS PRINCIPAIS

No final do prazo, dois cenários podem acontecer. Os mutuários podem obter a retenção total dos 10% da respectiva garantia adicional calculada com base no valor original. Alternativamente, o credor receberá as principais perdas do pool de garantia cruzada no caso de perdas de crédito/inadimplência. Está operando em servir por ordem de chegada.

Fim do termo



CARACTERÍSTICAS PRINCIPAIS

Fiador

Ao incluir um agente intermediário (o "fiador"), a FintruX Network procura neutralizar o risco de crédito do credor e, em caso de inadimplência, fornecer um mecanismo alternativo para gerenciar a cobrança de dívidas no país de residência do mutuário. O fiador é um investidor que decide assumir o risco de cobrir a cobertura inadequada fornecida pela garantia adicional. Os fiadores potenciais escolherão uma lista de empréstimos que não têm garantia e ganham a taxa de incentivo em token FTX, com base nos perfis de maturidade e risco.

As opções de auto-serviço, como pré-pagamento e refinanciamento, estão disponíveis para a conveniência dos mutuários. O pré-pagamento é necessário quando a pequena empresa pode pagar o empréstimo mais cedo para economizar o custo dos juros. Pelo contrário, quando os tempos são difíceis, o refinanciamento pode evitar a inadimplência, o que pode afetar as classificações e incorrer em cobranças adicionais. Estas são opções discricionárias oferecidas pelos respectivos credores.

Administração Pós-Financiamento

Cada transação financiada é representada por um contrato inteligente gerado pela FintruX Network com base nas configurações acordadas por ambas as partes. Este contrato inteligente é visível e transparente para as partes envolvidas. É imutável e resistente a censura. As opções administrativas selecionadas são todas executáveis com base neste contrato inteligente que durará a vida útil do financiamento.

As mensagens automatizadas entregues através de texto para celular, e-mail, redes sociais, etc. estão disponíveis em muitas ocasiões, como financiamento, pagamentos, inadimplência, cobrança, expiração, etc.

Gerenciamento de Portfólio

Nossa funcionalidade de portfólio permite aos mutuários, credores e agências de serviços obter uma visão geral das transações que executaram e uma visão resumida das métricas-chave. Os portfólios são hierárquicos e podem ser aninhados para formar estruturas complexas para ajudar na organização e estruturação.

Informações de alto nível, como inadimplência, padrões e outras informações de desempenho estão disponíveis e podem ser visualizadas e exportadas.

Insights do Mercado

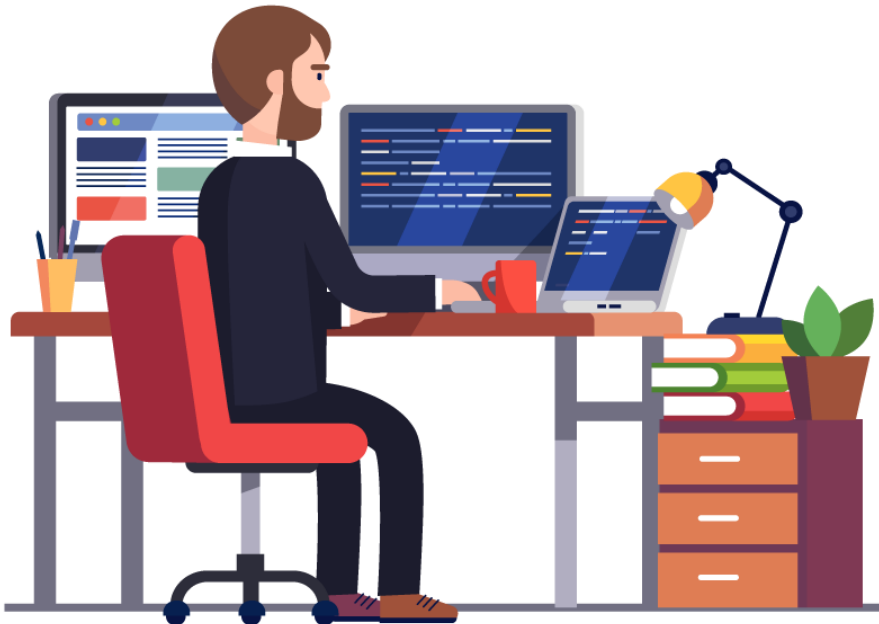
A rede FintruX fornece uma visão geral detalhada da atividade do mercado em regiões, setores de mercado, exposições, etc. A capacidade de agregar estatísticas fornece uma visão não paralela do mercado de financiamento.

O painel na rede FintruX exibe vários dados de mercado e notificações de usuários. Este painel permite que cada usuário personalize e monitore os dados de acordo com seus requisitos.

TECNOLOGIA

"Em álgebra, transformamos $5(2 + x) + 3(5x + 4) - (x^2) 2$ em uma forma mais simples $20x + 22 - x^4$ antes de resolver para x . É muito mais fácil de entender e muito mais fácil de resolver.

Por escrito, nos tornamos "você vai ouvir de mim voltar a esse ponto denovo e denovo" em uma forma mais simples "Vou continuar voltando para este ponto". Ou seja, estamos constantemente simplificando os conceitos para se comunicar de forma mais eficaz".



Todo o código é especificamente suprido por **um evento totalmente personalizado.**

Programas menores levam a taxas de gás mais baixas e transações mais rápidas. Quanto mais simples, melhor!

A FintruX Network é uma dos primeiros aplicativos descentralizados do mundo, alimentados pelo Ethereum e o desenvolvimento é no-code. Permite que os contratos inteligentes sejam gerados e implantados em tempo real para os mutuários, sem programação. A arquitetura da rede FintruX é uma combinação altamente escalável e robusta dos avanços tecnológicos mais recentes nas abordagens de blockchain, experiência do usuário, cliente e servidor.

A automação tradicional é um sistema para todas as variedades de transações - muitas afirmações "se-então-mais", muito complicadas. Estamos mudando o paradigma de programação com a FintruX Network. Geramos um programa exclusivo ("Contrato Inteligente") para cada contrato de mutuário a ser implantado em tempo real na blockchain através de uma interface configurável. Ao gerar um novo contrato para cada caso de uso individual, cada programa está em sua forma mais simples, não mais declarações se-então-mais.

O que significa para o nosso programador: antes, costumávamos tornar todos os programas flexíveis, sem codificação rígida; agora é exatamente o contrário - tudo com codificação rígida para se certificar de que é na sua forma mais simples e totalmente personalizado para um cenário, uma situação, um evento.

O Contrato Inteligente torna-se um acordo vinculativo entre os participantes - sem ambigüidade, imutável e sem necessidade de arbitragem.

TECNOLOGIA

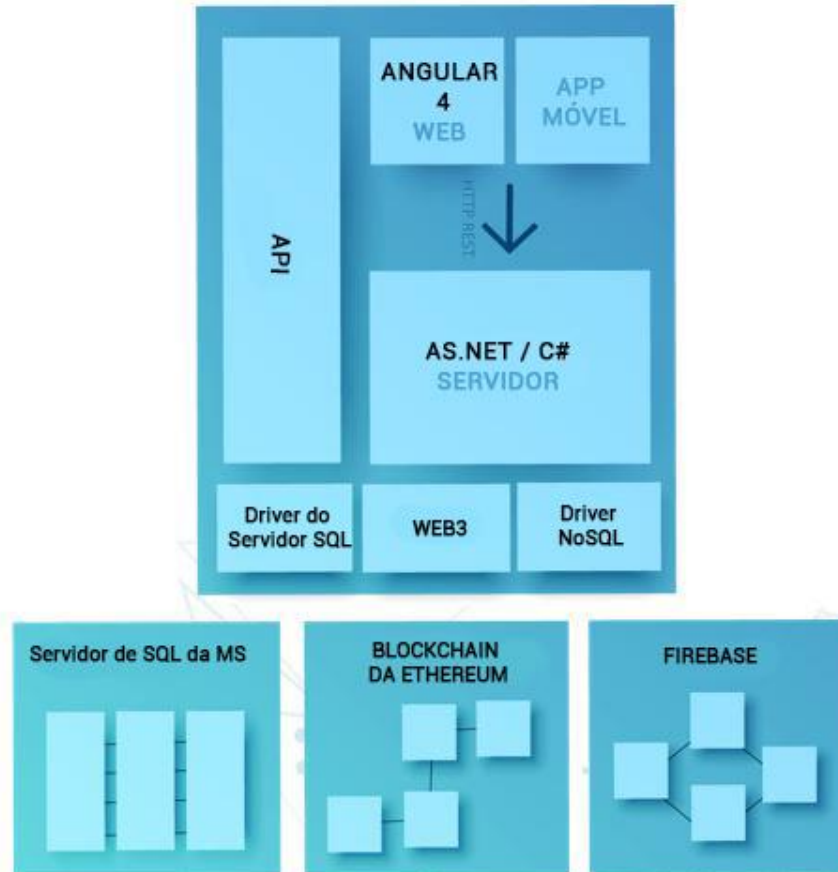
Blockchain

Nosso mercado aproveita a tecnologia blockchain que oferece a todos os participantes processos consistentes, compartilhados e seguros. A natureza da blockchain descentralizada permite uma interação completamente sem confiança entre as partes que remove custos e comissões de terceiros.

Nossa plataforma aproveita a blockchain Ethereum e seus contratos inteligentes que fornecem um ambiente de desenvolvimento abrangente e uma grande comunidade.

Armazenamento privado e de alto desempenho

Para processar certas transações, informações confidenciais e privadas são necessárias para serem armazenadas e trocadas. Nosso armazenamento é um banco de dados SQL seguro. Ele complementa a rede da blockchain, fornecendo acesso rápido a dados, como registros de mutuário ou outras informações confidenciais. Vários níveis de segurança, autenticação externa e perfil de uso forte estão envolvidos.



A interface do usuário ("UI") é implementada usando o Angular 4, que é rápido e responsivo. Utilizamos um backend Node.js que lida com a maior parte da lógica comercial. A combinação do Angular 4 e Node.js provou ser uma abordagem muito rápida, leve e robusta.

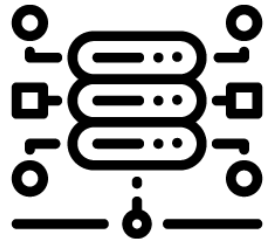
Esta UI da web responde de forma responsável em tablets e telefones; Como parte do nosso roteiro, estamos desenvolvendo um aplicativo para dispositivos móveis, para aproveitar as capacidades originais do celular e do tablet - provavelmente o iônico será usado, mas sujeito a mudanças.

O backend compõe três bases de dados: Ethereum blockchain, MSSQL e Firebase.

1. A Ethereum Virtual Machine lida com os dados da blockchain, incluindo contratos inteligentes para cada contrato de mutuário e documentações associadas;
2. O banco de dados SQL lida com dados estruturados rápidos e de missão crítica, especialmente dados que exigem garantir que duas ou mais atualizações tenham sucesso ou falhem como uma unidade atômica;
3. O banco de dados NoSQL lida com dados dinâmicos não estruturados, como personalização, gerenciamento de perfil de usuário, dados importantes, interação com internet de coisas (IOT), etc .;

A rede FintruX fornece esta infraestrutura e tecnologia de low-code para construir nossa geração no-code de contratos inteligentes e mercado.

BIG DATA



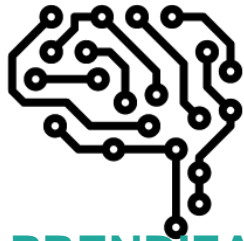
ANÁLISE DE BIG DATA

Coletando todos os dados da plataforma FintruX, parceiros e API disponível



PESQUISA

- Parceria Universitária
- Pesquisas de pequenas empresas



APRENDIZAGEM DA MÁQUINA

- Detecção de fraude
- Previsibilidade padrão
- Classificação de crédito



CONSELHO AI

- Conselho de melhoria da decisão de crédito

A rede FintruX gerará grandes quantidades de dados, que serão de grande valor para nossos clientes. Os dados fornecerão uma visão do mercado que não existe hoje. As empresas externas podem utilizar esses dados como parte de suas soluções, mesmo que não estejam usando diretamente o mercado da FintruX.

Partes do nosso software serão de open-source, disponíveis para outros fornecedores de soluções de financiamento para usar. Ao fazer isso, procuramos criar um forte ecossistema com uma comunidade ativa de adeptos.

A rede FintruX reunirá todos os dados da plataforma e de todas as API disponíveis, agentes de serviço, etc. Estamos alavancando parcerias chave com Robocoder, Enterprise Ethereum Alliance, Microsoft e várias universidades para realizar pesquisas com o objetivo de melhorar a tomada de decisões de crédito, fraude, identidade gestão e redução de risco.

ANÁLISE DE COMPETIDORES

Os credores da plataforma que emprestam à pequenas empresas podem ser divididos em duas categorias principais:

1. P2P tradicional e credores diretos - Empréstimos dentro do mesmo país com a moeda do país
2. Criptomoeda usando contrato inteligente - empréstimo usando blockchain contrato inteligente como intermediário

Círculo de financiamento, OnDeck e Kabbage (P2P tradicional e credores diretos)

Há muitas maneiras de diferenciar os empréstimos de pequenas empresas P2P no Financiamento do Círculo de financiadores de balanço patrimonial, como a OnDeck e Kabbage.

Os empréstimos do Financiamento do Círculo são provenientes de vários investidores, que adquirem partes do empréstimo comercial ou ofertam neles em leilão, enquanto a Kabbage e a OnDeck emprestam seu próprio capital.

Os empréstimos da Kabbage e OnDeck - geralmente referidos como empréstimos de adiantamentos de caixa mercante - tendem a ser para fins de negócios de curto prazo (6 meses ou um ano), enquanto os Ciclos de Financiamento são mais frequentemente estruturados para o crescimento do negócio a longo prazo (até 5 anos).

Todos estão emprestando entre 20% a 50%, raramente eles emprestam menos que isso [14].

Em geral, as três dessas empresas procuram enfrentar uma grande falha estrutural no atual ambiente de crédito às pequenas empresas: os bancos e outras fontes de capital tradicionais não estão emprestando às PMEs. É por isso que cada vez mais empresários se dedicam a financiamentos alternativos para aumentar suas empresas.

ETHLend, Lendoit, SALT (Criptomoeda usando o contrato inteligente)

Usando tokens como uma garantia, a ETHLend é uma plataforma de empréstimo peer to peer completamente descentralizada usando contratos inteligentes na blockchain Ethereum para empréstimo de ETH. A ETHLend não gera classificação e não possui fundos de compensação para proteger os credores.

A Lendoit é semelhante ao ETHLend, mas adiciona classificação ao mutuário, reputação, colecionador e 2% da crowdsale como fundo de compensação para proteger os credores.

SALT empresta em moedas fiduciárias. É uma plataforma de empréstimos centralizados para empréstimo superior a US \$ 5.000. Ele usa o contrato inteligente apenas para depositar criptomoeda como garantia. Seu mercado-alvo é mutuário com criptomoeda que não deseja liquidar em moeda fiduciária. Somente investidores credenciados e instituições financeiras qualificadas podem se tornar credores na SALT.

A FintruX Network é uma plataforma peer to peer completamente descentralizada, gerando e implantando um contrato inteligente exclusivo na blockchain Ethereum para cada empréstimo individual. Para empréstimos não seguros, ele usa ferramentas de melhoria de crédito, como garantia adicional, fiador, garantia cruzada e 5% de todos os tokens FTX para neutralizar o risco para os credores.

Nossos mutuários alvo são pequenas empresas, especialmente startups, que desejam tirar proveito das taxas mais baixas oferecidas pela nossa plataforma porque nós tornamos seguros os empréstimos não seguros. Agentes especializados em fraude, identidade, classificação de crédito e decisões são parceiros neste ecossistema. Somente investidores credenciados e instituições financeiras podem se tornar credores na fase 1 da FintruX.

Existem centenas de plataformas de empréstimo de mercado lá fora, nós diferimos em que nós permitimos que os mutuários emprestem a uma taxa significativamente menor à vontade e os credores emprestam com confiança em nenhum momento.

ABORDAGEM DE RISCOS

Abaixo está uma demonstração de que a FintruX Network avaliou todos os riscos e concluiu que o empréstimo não seguro oferecido a pequenas empresas nesta rede deveria ter uma taxa menor devido a todos os mecanismos de redução de risco introduzidos.

Risco de identidade. Somente as agências respeitáveis de fraude e identidade terão permissão para operar na rede FintruX.

Risco de crédito. Isso é gerenciado por cada pacote de decisão de crédito fornecido por agentes classificados a um nível compatível com o retorno. Maior risco maior retorno.

Risco de perda. Isto é significativamente reduzido, se não neutralizado, através de cascata e cruzamento de garantia como potenciadores de crédito; em cima dos fiadores terceiros. 5% de todos os tokens foram reservados como proteção de último recurso aos credores.

Risco bloqueado. A liquidez é importante para um credor. Os credores podem retirar fundos não comprometidos a qualquer momento. Para os fundos comprometidos, a FintruX Network fornecerá uma plataforma de negociação à disposição dos credores para negociar seus empréstimos entre si.

Risco de empréstimos múltiplos. FintruX Network desencoraja emprestar mais do que o mutuário pode pagar. Pode ser difícil impedir os mutuários da prática de tomar empréstimos de diferentes fontes no mesmo período. Alguns mutuários também podem pegar um empréstimo de uma conta para cobrir outra. Trabalharemos com parceiros (agências de crédito, etc.) para determinar se os mesmos mutuários possuem outros empréstimos.

Risco de desvalorização. Uma vez que os pools de garantia são armazenados em tokens FTX, manteremos todos os valores comprometidos durante a duração de seus termos em suas moedas originais e apenas investiremos em depósitos a curto prazo que correspondam ao prazo de vencimento de cada obrigação. Portanto, o token FTX sempre pode ser convertido de volta para a moeda original na taxa de conversão original.

Risco por falta de informação. Cada empréstimo é um contrato inteligente único - sem ambiguidade, imutável, sem necessidade de arbitragem.

Risco de pré pagamento. Uma taxa razoável pode ser cobrada pelos credores por cada pré-pagamento precoce para compensar a perda de oportunidade em taxas de juros.

Risco da taxa de juros. O risco de taxa de juros é a possibilidade de um instrumento de dívida de taxa fixa diminuir em valor como resultado do aumento das taxas de juros. Isso está fora do escopo da FintruX Network.

Risco de Inadimplência. Esse risco é atenuado pela opção de refinanciamento por auto-serviço e fiadores. Também recomendo mensagens de texto, e-mail, avaliações, revisões, recompensas, cobranças tardias como ferramentas para impedir a inadimplência. Para as pequenas empresas, a inadimplência afetará negativamente o crédito do proprietário e a reputação da empresa.

MELHORES PRÁTICAS DE EMPRÉSTIMOS



1. Gerenciamento de fraude e identidade - todos os agentes de serviços de fraude e identidade serão selecionados para garantir que a devida diligência seja implementada adequadamente para evitar fraudes e identidade falsa. Para o mutuário das pequenas empresas, não apenas a identidade da empresa será verificada, a identidade do proprietário da empresa também será verificada. Além disso, o nome da conta bancária onde o fundo será transferido deve corresponder ao nome do proprietário ou ao nome da empresa.

2. Gerenciamento de classificação de crédito - todos os agentes do serviço de classificação de crédito serão selecionados pelo profissionalismo. Para emprestar à pequenas empresas, os negócios e os proprietários serão verificados pelo crédito. Por exemplo, se o negócio emprestado for um startup, ou seja, a empresa tem menos de um (1) ano de idade, o proprietário deve ter mais de 630 FICO.

3. Gerenciamento de Decisão de Crédito - todos os agentes do serviço de decisão de crédito serão selecionados para as melhores práticas. Em particular, todas as tabelas de decisão serão verificadas em relação ao índice de qualidade empírico desenvolvido por nossos especialistas internos para garantir que estejam dentro de um desvio aceitável de erros significativos.

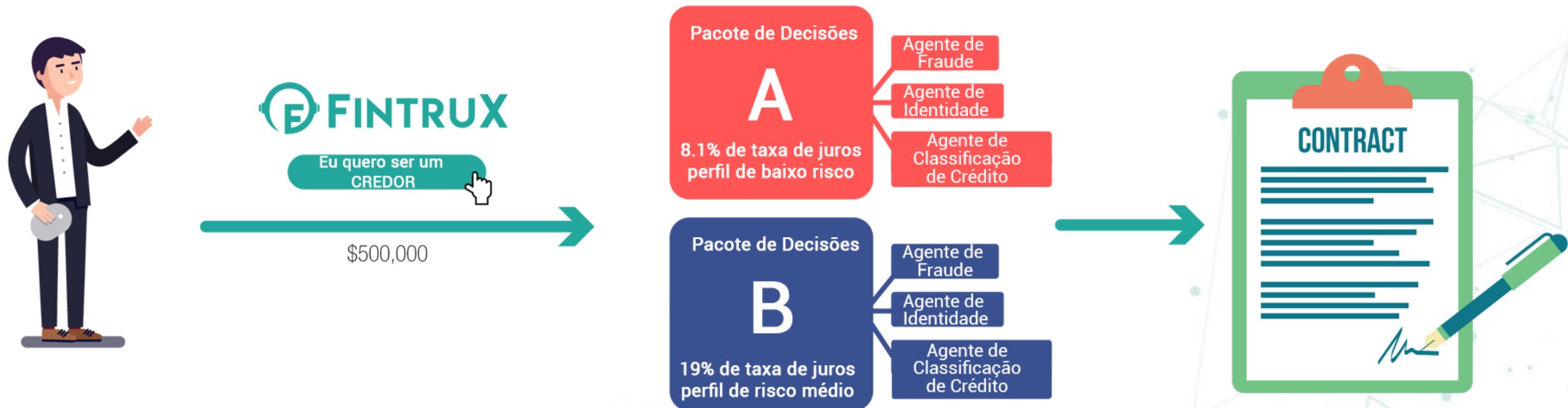
Agora que somos capazes de tornar os empréstimos não seguros altamente seguros, a responsabilidade está com a FintruX Network para evitar abusos. Essas melhores práticas descrevem como podemos manter distância de fraudes e empréstimos improcedentes do nosso ecossistema.

Além de possuir amplificadores de crédito integrados para proteger os credores, realizamos cobrança quando um empréstimo se torna atrasado quando não há fiador. A coleção interna é o nosso primeiro passo quando um mutuário perde um pagamento. Somente referimos a conta inadimplente ao agente externo de cobrança quando tudo falhar. Qualquer valor de recuperação que recebemos do processo de cobrança é pagável aos credores numa base proporcional, sujeito a uma taxa de serviço de 1,00% e, se aplicável, a uma taxa de cobrança adicional do agente de cobrança externo.

No caso de um empréstimo inadimplente/padrão com um fiador local, a cobrança será realizada pelo fiador.

Com a diligência devida acima, confiamos que possamos manter com sucesso a FintruX funcionando como um meio de empréstimo saudável para todos os participantes legítimos.

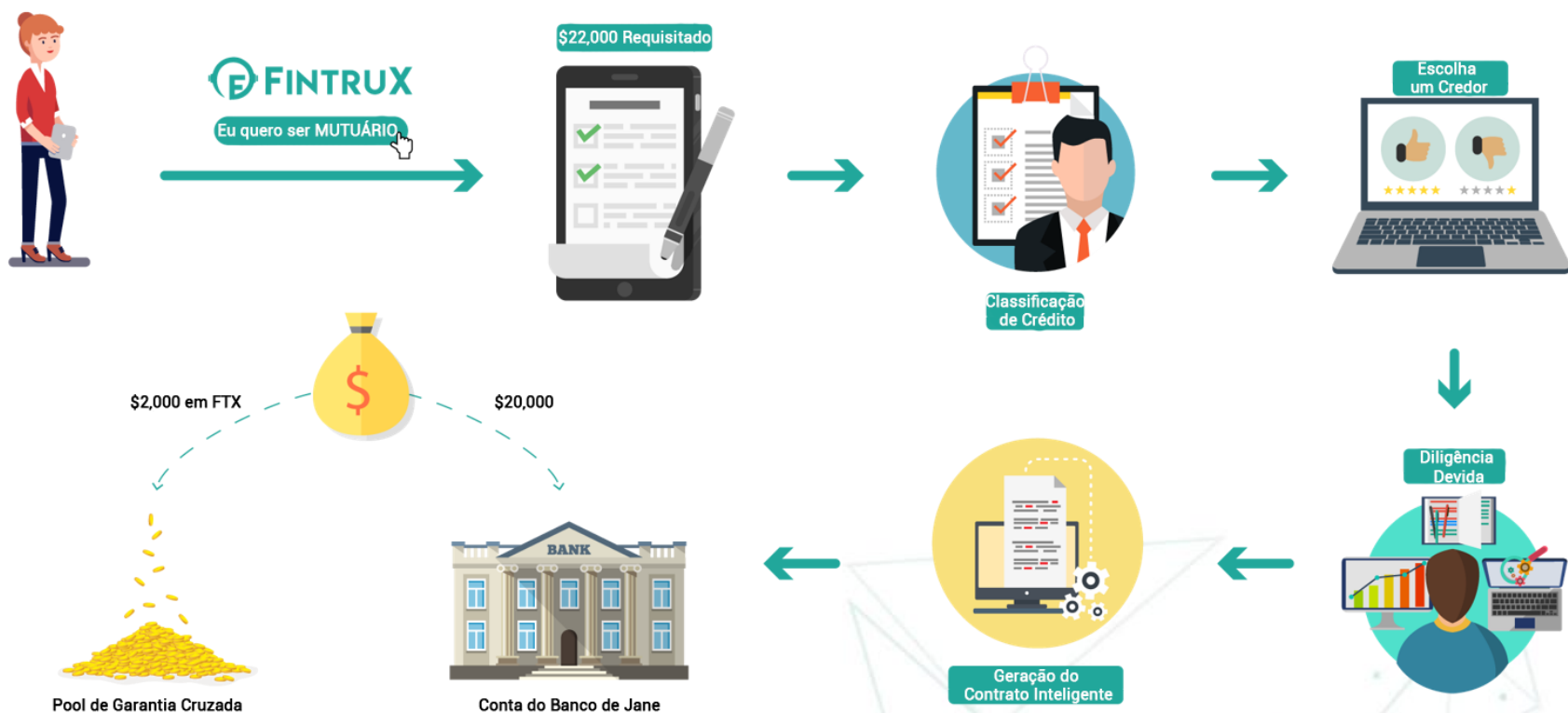
CASO DE USO TÍPICO 1



Paul, um piloto de avião reside em Toronto, Canadá, tem uma poupança extra de US\$ 500.000 que ele não planeja gastar por um tempo. Ele decide investir esse dinheiro em um empréstimo P2P, então ele se inscreve no FintruX.com afirmando que ele é um credor. Ele coloca os \$ 500,000 na FintruX Network sob o nome dele. Depois de selecionar dois pacotes diferentes de decisão de crédito de diferentes perfis de risco para dividir seus fundos, ele procede a pagar o equivalente a US \$ 20 em FTX por cada pacote para os agentes do serviço. Os pacotes também vêm com agentes de fraude, identidade e crédito aprovados recomendados. Ele assina uma procuração da FintruX Network para executar transações de empréstimos em seu nome com base nas regras definidas nesses pacotes.

Paul agora está pronto para se engajar na combinação automática para os mutuários. Após uma combinação bem sucedida, ele pagará uma pequena comissão em FTX à FintruX Network.

CASO DE USO TÍPICO 2



Jane, a proprietária da ABC Ltd, uma empresa de Vancouver Canadá, quer pedir US\$ 20 mil para pagar uma campanha de marketing não orçada. Ela solicita um empréstimo não seguro da FintruX.com. Sabendo que há 10% de retenção como garantia adicional, ela solicita o valor de \$22,000 em vez disso.

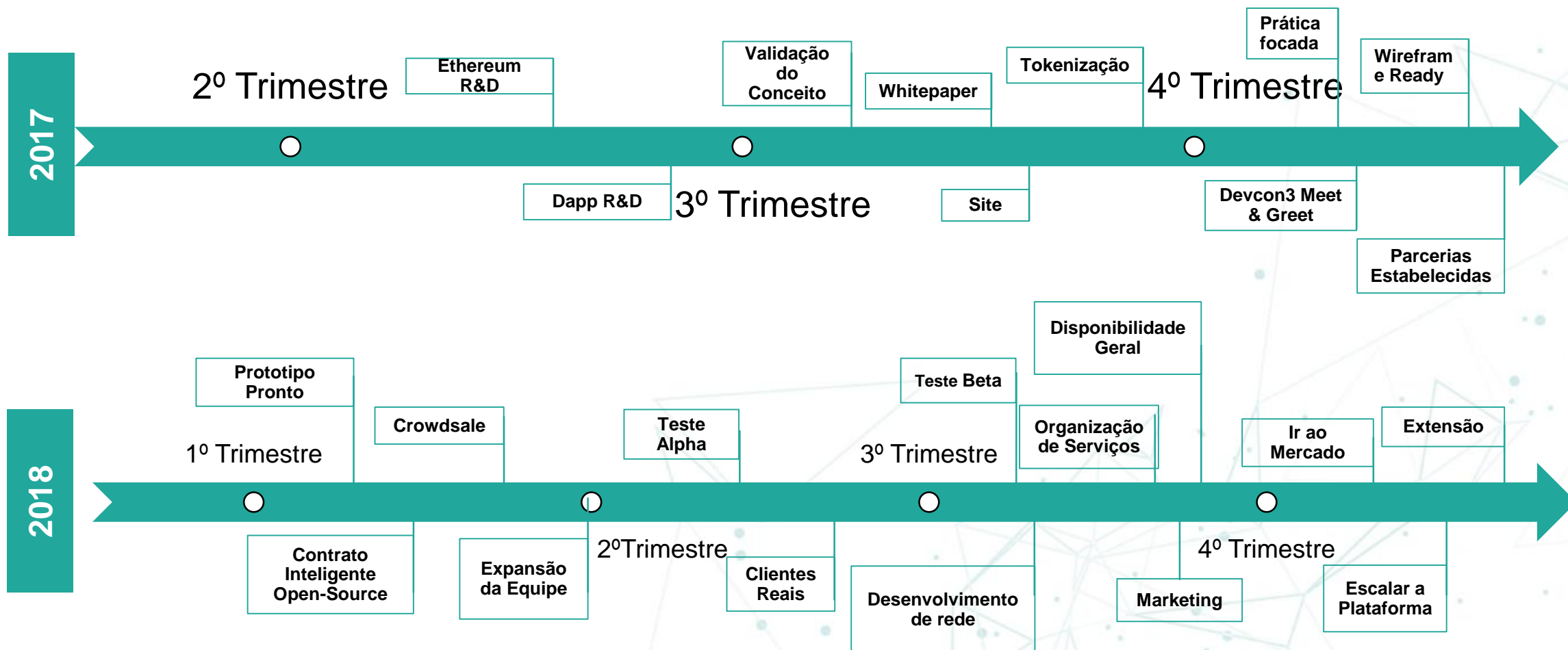
Ela filtra através de um conjunto de parâmetros, incluindo uma gama de taxas de juros e o número de pagamentos por parcelamento que ela fará. Depois de responder a algumas questões preliminares, ela é pré-aprovada. Para encontrar as melhores taxas de juros, ela agora decide realizar uma verificação de crédito por um agente de classificação designado pelo pacote que ela escolheu. O equivalente a US \$ 1 em FTX vai ao agente de fraude e identidade, o equivalente a US \$ 2 em FTX vai para o agente de classificação, pago por Jane.

Ela finaliza sua decisão, inclusive selecionando seu credor favorito. O agente de fraude e identidade coleta certas informações e concluiu o processo de documentação e diligência devida. É gerado um contrato inteligente de open-source. Ela está satisfeita após a revisão e o contrato inteligente é implantado.

Jane agora está empenhada em devolver uma dívida de US \$ 22.000 em 24 parcelas mensais de US \$ 989,07. US \$ 20.000 estão a caminho da conta bancária online de Jane. US \$ 2.000 são transferidos para o pool de garantia cruzada apropriado para cobrir perdas de crédito/inadimplência. Ao finalizar o contrato, ela paga US\$ 500 em FTX para a FintruX como taxa de correspondência.

ROTEIRO

Pelo que nos esforçamos para alcançar



ROTEIRO

Pelo que nos esforçamos para alcançar

2017

2º Trimestre:

Ethereum R&D. Pesquisado na tecnologia blockchain; realizou vários cursos sobre o desenvolvimento de contratos inteligentes e solidity; praticado na Ropsten Testnet e na rede virtual interna Ethereum privada.

Dapp R&D. Equipe de desenvolvimento pesquisou e praticou Angular 4, Truffle framework, Metamask e interconectividade com contrato inteligente em rede privada e Testnet.

3º Trimestre:

Validação do conceito. O conceito da FintruX passou em torno de clientes existentes e membros da diretoria da Canadian Finance & Leasing Association para validação.

Whitepaper Pronto. Blockchain documentada e publicada baseada em financiamento e automatização no whitepaper.

Tokenização. Desenhar a prática de utilização do token para a operação mais eficiente e efetiva da plataforma FintruX.

4º Trimestre:

Prática focada. Foco no financiamento da FintruX em um produto específico - "tornar o empréstimo não seguro P2P altamente seguro". A FintruX Network facilita a rede global com agentes de serviços especializados.

Wireframe pronto. A funcionalidade dos credores selecionando o pacote de decisão, a correspondência instantânea do mutuário, aprovação de crédito, fraude e verificação de identidade, auditoria de documentos, geração e implantação de contrato inteligente e financiamento demonstrado.

Parcerias. Estabelecer relações com pessoas da indústria de financiamento e blockchain.

2018

1º Trimestre:

Protótipo pronto. Primeiro protótipo que compreende a funcionalidade básica do wireframe implantado na Ethereum Testnet.

Open Source. O código-fonte de solidity dos contratos inteligentes publicado no Github.

Financiamento. Campanha de crowdsale completada.

Expansão da equipe. A FintruX Network expandirá a equipe de desenvolvimento e contratará especialistas nos setores de desenvolvimento de bancos de financiamento e Ethereum.

2º Trimestre:

Teste Alpha. Versão totalmente funcional do protótipo implantado em EVM de produção com funcionalidades adicionais, como verificações de crédito e classificação, pagamentos agendados, pagamentos de taxas, gerenciamento de pool de garantia cruzada, processamento de fim de prazo.

Clientes reais. 12 mutuários e 6 credores se inscrevem para usar a versão alfa da FintruX diariamente.

3º Trimestre:

Teste Beta. Estender os processos abaixo do público e as funcionalidades adicionadas, como a participação do fiador, estatísticas, relatórios de gerenciamento.

Desenvolvimento de rede. Plataforma pronta para crescer exponencialmente, adicionando novos agentes de serviço participantes.

Organização de Serviços. Equipe de suporte configurada para ajudar os participantes do nosso ecossistema.

Marketing. Relações Públicas, campanha de marketing, participação de eventos e patrocínios estabelecidos.

Disponibilidade geral. Versão inicial disponível para todos os participantes.

4º Trimestre:

Ir ao mercado. Equipe de vendas e suporte estabelecida.

Escalar a Plataforma. A plataforma é testada para servir as massas.

Extensão. Estenda os processos e as funcionalidades, como a interface de negociação de empréstimo lançada de forma incremental.

EVOLUÇÃO DA PLATAFORMA

Fase 1: CRÉDITO- FINANCIAMENTO MELHORADO

Usando os princípios de melhoria de crédito da securitização, tornamos **empréstimos não seguros altamente seguros** para beneficiar os pequenos empresários mutuários, investidores credenciados e instituições financeiras do mundo.

Fase 2: UM MUNDO

A taxa de juros de um país pode ser tão alta quanto 40 vezes do que outro. Por exemplo, a taxa de juros de Madagascar pode atingir 60%, enquanto o Japão pode ser tão baixo quanto 1,5% [4]. Apesar de haver controles de moeda, risco de taxa de câmbio e outras questões de regulamentação e localização para resolver, a FintruX usará seus melhores esforços para permitir o financiamento de países através da parceria com carteiras, exchanges e órgãos reguladores. **Em última análise, os mutuários das pequenas empresas de países de maior taxa podem aproveitar as menores taxas oferecidas pelos credores localizados em países com taxas mais baixas.**

Fase 3: CLASSES ADICIONAIS DE ATIVO

A FintruX convidará muitas classes de ativos inovadoras criadas por outros parceiros da rede para prosperar nesse ecossistema, de modo que ele se torne o **hub de financiamento do mundo**. Além disso, forneceremos uma plataforma de negociação à disposição dos credores para negociar seus empréstimos entre si.



UTILIDADE DO TOKEN

Nossos tokens FTX atendem várias funções-chave no nosso ecossistema:

- Reserva de melhoria de crédito
- Recompensa pela execução de transação
- Recompensas por um bom comportamento
- Punição por mau comportamento
- Recompensa por fornecer informações
- Acesso à plataforma
- Licença API

Manuseio automatizado das tarifas de gás:

Mesmo que a implantação de cada contrato inteligente seja realizada e a taxa de gás paga pela FintruX, os participantes da FintruX Network são obrigados a manter uma pequena quantidade de ETH em suas contas. Este ETH pagará as tarifas de gás cobradas pela Ethereum Virtual Network para a execução das ações dentro desses contratos inteligentes.

A FintruX Network reembolsaria estas minúsculas taxas de gás para completar as contas dos participantes se caíssem abaixo do mínimo exigido. No entanto, geralmente é uma boa prática evitar esses pequenos reembolsos para evitar o aumento desnecessário no tamanho dos blocos.

```
Function transfer(address _to, uint256 _value) returns (bool) {
    require(canTransferTokens()); // Team tokens lock 1 year
    if (_value < token4Gas) {
        revert(); // do nothing if less than allowed
        minimum
    }
    if (balances[msg.sender] >= _value && balances[_to] + _value >
        balances[_to]) {
        balances[msg.sender] = balances[msg.sender].sub(_value);
        balances[_to] = balances[_to].add(_value);
        Transfer(msg.sender, _to, _value);

        // Keep a minimum balance of gas. Won't execute if the account has
        enough ETH.
        if (msg.sender.balance < minGas4Accts) {
            // reimburse gas in ETH to keep a minimal balance for next transaction.
            if (!msg.sender.send(gas4Token)) {
                GasRebateFailed(msg.sender,gas4Token);
            }
        }
        if (_to.balance < minGas4Accts) {
            // reimburse gas in ETH to keep a minimal balance for next transaction.
            if (_to.send(gas4Token)) {
                GasRebateFailed(_to,gas4Token);
            }
        }
        return true;
    } else {
        revert(); // Caller may not check "return false;"
    }
}
```

O token FTX é usado para alimentar a FintruX Network e funciona como um meio para recompensar ou ser recompensado pela participação no mercado. Cada atividade na plataforma tem um custo associado especificado em FTX ("ou □"). Em particular, a FTX fornece a proteção do seguro pelos pools e reservas de garantias/garantia cruzada para cobrir possíveis perdas de crédito/inadimplência.

O FTX é transferido de um participante para outro, uma vez que as atividades são realizadas na FintruX Network. A FintruX Network será recompensada com uma taxa posterior à execução dessas atividades.

A propriedade do token FTX não possui direitos além do direito de trocar e reivindicar sobre a plataforma. O FTX não representa nem confere direito de propriedade ou participação, compartilhamento ou segurança ou direitos equivalentes, direitos de propriedade intelectual ou qualquer outra forma de participação relacionada à FintruX Network.

O PODER DO FTX

Proteção FintruX

Cenário 1:
Nenhum fiador



Uma vez que a cobertura da **garantia adicional** é um décimo do empréstimo, é capaz de cobrir **um em dez empréstimos incobráveis** do mesmo mutuário.



FintruX recebe tokens FTX como taxa de correspondência de mutuários e credores, gerando demanda por FTX.

FintruX + Proteção do Fiador

Cenário n. ° 2:
Protegido pelo fiador



...



...

O fiador local é responsável pelas perdas de transbordamento decorrentes de inadimplências e negligência de empréstimos sob sua proteção.

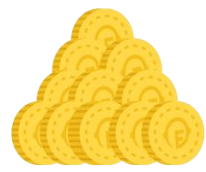
Os fiadores recebem remuneração de incentivo nos tokens FTX, gerando ainda mais a demanda por FTX.

Após o financiamento, a garantia adicional é coletada e imediatamente convertida em FTX.

O PODER DO FTX

Proteção livre de risco

Cenário # 3:
Os pools de garantia aumentam 10 vezes em valor ao longo do prazo do empréstimo



Cross Collateralization Pool



...

Nesse caso, mesmo que todos os empréstimos sejam inadimplentes, este grupo de garantia cruzada pode cobrir todas as perdas por incumprimento de todos os empréstimos. O risco para os credores é neutralizado.

Isso pode acontecer de várias maneiras, incluindo:

1. Investimento sábio em depósitos a curto prazo que correspondam ao prazo de vencimento de cada uma das obrigações; e
2. Injeção contínua de garantia adicional de novos empréstimos; e etc.

Proteção final

Cenário # 4:
Os fiadores não conseguem cumprir suas promessas e há muitos empréstimos ruins



Cross Collateralization Pool



FintruX 5% Collateralization Reserve



...

A garantia adicional é depositada em FTX em pools de garantias cruzadas respectivos até o final do prazo.

A demanda do FTX é diretamente proporcional ao número de empréstimos facilitados pela FintruX Network.

Neste caso, 5% de todos os tokens FTX foram reservados para cobrir essas perdas de transbordamento quando todos os potenciadores de crédito em cascata anteriores falharem inesperadamente.

Esta é a última proteção.

VENDA DO TOKEN

CAPITALIZAÇÃO MÁXIMA
GERAL: 75,000,000 FTX

PRÉ-VENDA

CAP:

7000 ETH

A PRÉ-VENDA COMEÇA:

Dia 7 de dezembro de 2017 17:00 UTC

ANTES DE VENDA:

21 de dezembro 2017 17:00 UTC

EXCHANGE:

1: 1100 FTX

MOEDA:

ETH

BÔNUS:

10%

- MONTANTE MÍNIMO POR TRANSACÇÃO:

0,1 ETH

- MONTANTE MÁXIMO POR TRANSACÇÃO:

Ilimitado

No caso de atingir o limite maleável de 7.700.000 FTX (7.7% da oferta total), a venda terminará 48 horas depois.

Os usuários podem contribuir além do limite maleável à taxa de 1 ETH: 1.050 FTX até o fechamento da pré-venda ou a cap. máxima de 75.000.000 FTX (75% da oferta total) é alcançada, o que ocorrer primeiro.

VENDA DO TOKEN

CAPITALIZAÇÃO:

(CAP. GERAL) - (PRÉ-VENDA)

COMEÇA:

Dia 7 de fevereiro de 2018 17:00 UTC

TERMINA:

Dia 28 de fevereiro de 2018 17:00 UTC

EXCHANGE:

Preço Base = 1: 1000 FTX

MOEDA:

ETH

BÔNUS:

5%, 2,5%, 1,2%, 0,6%, 0%

- MONTANTE MÍNIMO POR TRANSACÇÃO:

0,1 ETH

- MONTANTE MÁXIMO POR TRANSACÇÃO:

Ilimitado

O preço é baseado no preço base mais cinco níveis que diminuem os bônus de incentivo que representam uma distribuição normal com um desvio padrão.

De todos os tokens gerados pela plataforma, a porção não vendida é queimada. Isso introduz uma estrutura de recompensa previsível e efetiva para o uso do FTX. O restante é reinvestido na operação e crescimento da plataforma.

O FTX será emitido durante a pré-venda e venda do token. Uma vez concluída, nenhum token adicional será gerado. ³⁸

A equipe pré determinou um objetivo mínimo de 7.000 ETH que representa o objetivo necessária para que a plataforma principal da FintruX seja concluída e lançada com a mínima funcionalidade.

Se o objetivo mínimo não for atingido até o final da duração da crowdsale, todo ETH contribuído será marcado para reembolsado. Qualquer pessoa que tenha contribuído, incluindo aqueles que compraram nossos tokens na pré-venda, poderá retirar o ETH do contrato de venda.

Existem cinco (5) níveis de bônus para a venda de token. A distribuição de cada nível é baseada na ordem de primeiro a chegar, primeiro a servir. Qualquer cruzamento em vários níveis será dividido em conformidade. A compra antecipada se beneficiará do bônus mais alto, que diminuirá até o bônus de 0% no último nível. O modelo de bônus exato pode ser encontrado na próxima página.

Qualquer token não vendido na crowdsale será queimado.

Todos os ETH coletados na crowdsale serão direcionados para carteiras de frias multi-assinaturas.

Devemos usar nosso melhor esforço para pagar salários aos prestadores de serviços em ETH, para pagar despesas com ETH e para manter todos os fundos ociosos em ETH em uma carteira multi-sig de 2 de 3 indefinidamente.

VENDA DO TOKEN

MODELO DE BÔNUS FTX

Nível	# de ETH	# de FTX	Bônus	FTX por ETH
1	+3,000	+3,150,000	5,0%	1 ETH - 1.050 FTX
2	+5,000	+5,125,000	2,5%	1 ETH - 1.025 FTX
3	+10,000	+10,120,000	1,2%	1 ETH - 1.012 FTX
4	+20,000	+20,120,000	0,6%	1 ETH - 1,006 FTX
5		FTX restante	0%	1 ETH - 1000 FTX

Nossa fórmula de preço de lançamento baseia-se no preço base mais cinco níveis diminuindo bônus de incentivo que representam uma distribuição normal com um desvio padrão. O preço base do FTX é de 1.000 por ETH.

O modelo de bônus seguirá o que foi vendido durante a pré-venda.

Exemplo: Se vendemos 5.000 ETH (5.500.000 FTX) durante a pré-venda, o 1ª nível começaria em 5,001 ETH e adicionaria mais 3.000 ETH em cima disso. O FTX restante no nível 5 se tornará 30.985.000 FTX.

Sob esse cenário, continuamos através dos níveis até o objetivo máximo de 75.000.000 FTX ter sido vendido.

A FintruX Network reserva-se o direito de alterar o número de tokens nas camadas antes que a crowdsale comece.

USO DE FUNDOS

Os fundos arrecadados através da crowdsale será usado para acelerar a construção da FintruX Network para movê-la de alfa em beta e produção em parceria com alguns parceiros de financiamento durante o período 2º Trimestre de 2018. Enquanto se aguarda o sucesso da crowdsale, a distribuição de fundos será direcionada principalmente para desenvolvimento, infraestrutura e contratação de desenvolvedores e marketeiros.

A seguinte distribuição de fundos é preliminar e pode ser sujeita a alterações.

Uso de Fundos

Desenvolvimento básico - 40%:

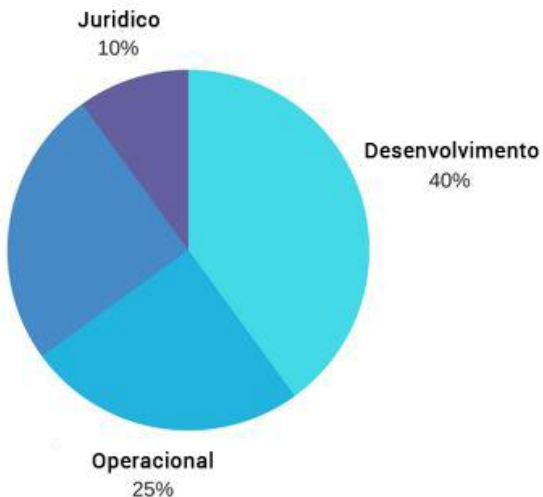
O desenvolvimento básico envolverá o desenvolvimento da tecnologia conforme descrito neste documento. Isso inclui: funcionalidade proprietária, geração de contrato inteligente, serviços de suporte, aplicativos de usuários finais descentralizados,

Operacional - 25%:

Isso cobre os custos necessários para um sistema funcional. Isso inclui: custos de hospedagem e infraestrutura, pessoal, terceirização, gerenciamento e outras despesas relacionadas.

Marketing e vendas - 25%:

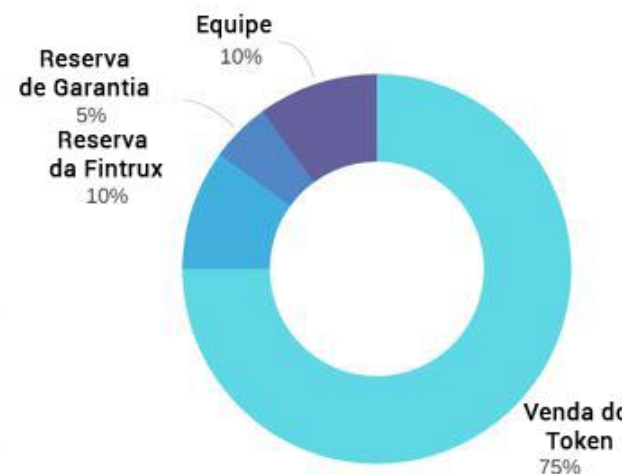
Os custos de marketing serão utilizados para desenvolvimento de parcerias e marketing direto. Os custos de vendas serão em grande parte suportados pelas vendas diretas de P2P para pequenas empresas.



Legal e Conformidade - 10%:

Existem custos legais associados à proteção de privacidade e registros com reguladores. Os custos legais podem variar de região para região.

Distribuição do Token



Equipe da FintruX - 10,000,000 FTX:

Isso será atribuído aos fundadores e ao time. Os tokens serão bloqueados por um período de 12 meses em uma carteira multisig.

Pool da Crowdsale:
Máximo de 75.000.000 de FTX. Os fundos arrecadados durante a crowdsale serão utilizados exclusivamente para o desenvolvimento da FintruX Network.

Reserva da FintruX - 10.000.000 FTX:
Esta parcela será alocada para recompensar conselheiros, primeiros adeptos, programas de recompensa e fornecer liquidez ao mercado se necessário.

Reserva de Garantia - 5.000.000 FTX:
Para a compensação não planejada das perdas incorridas pelos credores em caso de incumprimento.

EQUIPE

A equipe por trás disso tudo.

Nelson entregou com êxito inúmeras soluções empresariais a organizações globais, como JP Morgan, AT&T Capital, Newcourt Financial, Hydro International, Banco Central Hispano, Trans Union, Leasing Nacional, Securcor Financial Group, Spartan Compliance Services, Roynat Capital, Bank of Nova Scotia, Sun Life Assurance, Pacific & Western Bank, Versa Bank, Aileron Capital, Beacon Trust, Stonebridge Financial, CWB Maxium Financial, etc.

Ele também foi o criador de aplicativos como Credit-Link (adjudicação de crédito automatizado e originação de arrendamento), Market-Link (tabela de dados e marcos dinâmicos), LOIS (gerenciamento de fim de arrendamento, cobrança e contabilidade), Fast-Credit, e CALMS (versão baseada na web de todos os itens acima) no setor de financiamento. Na verdade, Nelson Lin construiu Newcourt e o primeiro software para ceder crédito online do mercado para o setor de financiamento e arrendamento baseado em ativos no Canadá, conforme mencionado no livro 'Unstoppable' publicado em 2014 por Beth Parker e aprovado pelo Canadian Finance and Leasing Associação (CFLA). Para se comunicar com os mainframes remotos das agências de crédito, ele simulou chamada assíncrona antes mesmo de existir em 1994.

Ele se formou na Universidade de Western Ontario com MBA e B.Sc. Honras em Ciências da Computação e é um dos primeiros profissionais a ter alcançado as qualificações do Microsoft Certified Systems Engineer (MCSE) e do Desenvolvedor de Soluções (MCSO). O Sr. Lin também é um Scrum Master certificado, e anteriormente foi treinado na metodologia de gerenciamento de projetos da Microsoft Solutions Framework (MSF).

Em 2005 Nelson patenteou uma tecnologia distinta que constitui o núcleo da plataforma de desenvolvimento de aplicativos de low-code [Rintagi](#) de hoje. This is a proven platform that builds customized mission-critical enterprise applications that last. A Rintagi tem a capacidade de rejuvenescer seus aplicativos de tempos em tempos com a mais recente interface, experiência e tecnologia do usuário, na maioria das vezes com apenas pressionar um botão. Os sistemas empresariais construídos por Rintagi há mais de dez (10) anos respondem automaticamente em dispositivos de qualquer tamanho sem reescrever.

Nelson está bem conectado na indústria de crédito. Um dos aplicativos de missão crítica criadas pela Rintagi entregues em 2003 está atualmente servindo o mercado de securitização de pass-through na América do Norte gerindo bilhões de dólares de ativos.

Concluindo um diploma especializado em Neurociências e Psicologia da Universidade de Toronto, ele está profundamente em sintonia com marketing social e divulgação. Sendo amplamente viajado, ele traz muita experiência internacional à mesa. Ele define os objetivos de marketing de longo prazo e as táticas de curto prazo, cria relacionamentos importantes com os clientes, identifica as oportunidades de negócios, negocia e fecha os negócios e mantém um amplo conhecimento das condições atuais do mercado.



Nelson Lin
Fundador e CEO



Conrad Lin
Co-fundador e OCM



Gary Ng
CTO



Aaron Xu
Desenvolvedor Front-End



Douglas Thiessen
Desenvolvedor Blockchain



Philemon Selvaraj
Analista de dados

CONSELHO CONSULTIVO

A LISTA PRELIMINAR DOS MEMBROS DO CONSELHO
CONSULTIVO SERÁ DISPONÍVEL

EM DEZEMBRO DE 2017

PARCEIROS

As organizações que estão por trás de nós.



Microsoft



ENTERPRISE
ETHEREUM
ALLIANCE



robocoderscorporation

A LISTA DE PARCEIROS ADICIONAIS ESTARÁ
DISPONÍVEL

EM DEZEMBRO DE 2017

CONCLUSÃO



A FintruX Network está criando um mercado e uma plataforma de administração automatizada para financiamento de crédito melhorado que atende pequenas empresas como mutuários, investidores credenciados e instituições financeiras como credores e agentes de serviços especializados como parceiros.

Ao inovar a forma como o financiamento está sendo assegurado, **nós fazemos dos empréstimos uma moleza para mutuários e investidores.** A FintruX Network é o ecossistema necessário para os participantes de empréstimos não seguros, colocando mais e mais liberdade nas mãos das pessoas.

Observe que este documento não constitui um prospecto de qualquer tipo, não é uma solicitação de investimento ou uma oferta pública inicial ou oferta de ações/participações e não pertence de forma alguma à oferta de valores mobiliários em qualquer jurisdição. Qualquer oferta ou solicitação será feita somente por meio de um memorando de oferta confidencial e de acordo com os termos de todos os valores mobiliários aplicáveis e outras leis.

CONTATO

Site:

www.FintruX.com

Siga-nos no Twitter:

[@FintruX](https://twitter.com/FintruX)

No Facebook:

<https://www.facebook.com/FintruX/>

Ou contate-nos por email:

info@fintrux.com

Fale conosco no Telegram:

<https://t.me/FintruX>

REFERÊNCIAS

[1] The Simple Dollar - Best Unsecured Business Loans for 2017: URL:

<https://www.thesimpledollar.com/best-unsecured-business-loans/>

[2] Wikipedia - Marketplace Lending: URL:

https://en.wikipedia.org/wiki/Peer-to-peer_lending

[3] Morgan Stanley – Global Marketplace Lending: Disruptive Innovation in Financials – May 2015:

<https://bebeez.it/wp-content/blogs.dir/5825/files/2015/06/GlobalMarketplaceLending.pdf>

[4] Wikipedia – List of countries by commercial bank prime lending rates:

https://en.wikipedia.org/wiki/List_of_countries_by_commercial_bank_prime_lending_rate

[5] Deloitte – Market Place Lending 101 August 2016:

<http://blogs.deloitte.co.uk/financialservices/2016/08/marketplace-lending-101-the-rise-renaming-and-remodelling.html>

[6] Aeideas - Fortune 500 firms 1955 v. 2016: Only 12% remain – Dec 2016:

<http://www.aei.org/publication/fortune-500-firms-1955-v-2016-only-12-remain-thanks-to-the-creative-destruction-that-fuels-economic-prosperity/>

[7] Reuters - Global debt markets – April 2017:

<http://www.reuters.com/article/us-emerging-markets-iif-idUSKBN1752F8>

[8] The Guardian – Rise in credit card default rate adds to concerns over household finances July 2017:

<https://www.theguardian.com/money/2017/jul/13/rise-in-credit-card-default-rate-adds-to-concerns-over-household-finances>

[9] Bloomberg – Uber’s \$69B Dilemma – Mar 2017:

<https://www.bloomberg.com/gadfly/articles/2017-03-16/uber-needs-to-get-real-about-that-69-billion-price-tag>

[10] Marketwatch – New funding round pushes Airbnb’s value to \$31B – Mar 2017:

<http://www.marketwatch.com/story/new-funding-round-pushes-airbnbs-value-to-31-billion-2017-03-09>

[11] CNBC - Another industry Amazon plans to crush is small-business lending

<https://www.cnbc.com/2017/06/16/amazon-plans-to-crush-small-business-lending.html>

[12] Ethdocs – Web 3.0: A Platform for Decentralized Apps – 2017:

<http://ethdocs.org/en/latest/introduction/web3.html>

[13] 15IQ - A Dozen Things I’ve Learned about Multi-sided Markets (Platforms) October 2016:

<https://25iq.com/2016/10/22/a-dozen-things-ive-learned-about-multi-sided-markets-platforms/>

[14] FitSmallBusiness – Best Unsecured Business Loans for Small Businesses 2017:

<https://fitsmallbusiness.com/best-unsecured-business-loans/>