



FINTRUX

THE GLOBAL P2P LENDING ECOSYSTEM

Wir machen unbesicherte Kredite hochsicher.

WHITEPAPER v2.0

Haftungsausschluss : Die Informationen in diesem Dokument können ohne Vorankündigung geändert oder aktualisiert werden und sind nicht als Verpflichtung von Fintrux zu verstehen.

Nelson Lin - [LinkedIn](#)

Conrad Lin - [LinkedIn](#)

Mit dem FintruX-Ökosystem aus bewerteten Agenturen, dezentraler Technologie und revolutionären Kreditverbesserungen ist es einfach, schnell und erschwinglich, einen ungesicherten Kredit zu erhalten

Kostensenkung ist eine der wichtigsten Motivationen bei der Verbriefung von Forderungen. Dies geschieht häufig über die Kreditverbesserung. Wir können die gleichen Prinzipien anwenden, um den Zinssatz für ungesicherte Kredite zu senken, was es sowohl für Kreditnehmer als auch für Kreditgeber attraktiv macht. Unser Ziel bei FintruX Network ist es, die Art und Weise, wie unbesicherte Kredite vergeben und verwaltet werden, zu stören. Dieses Papier gibt einen Überblick über unseren Ansatz.

Ein unbesichertes Darlehen ist ein Darlehen, das nicht durch einen Vermögenswert geschützt oder gesichert ist. In diesem Fall geht der Kreditgeber ein viel größeres Risiko ein und würde wahrscheinlich einen höheren Zinssatz verlangen. Je riskanter das Darlehen, desto teurer wird es. Das werden wir ändern.

Es gibt Optionen, um ein ungesichertes Darlehen für Ihr Unternehmen zu erhalten. Lokale Banken, private Kreditgeber und Marktplatzkreditgeber wie Peer-to-Peer und direkte Plattformkreditgeber. Verbesserungsbedarf besteht jedoch in den Bereichen Transparenz, Risiko- und Ratenreduzierung sowie Leichtigkeit und Schnelligkeit der Finanzierung. FintruX Network bietet Ihnen die Möglichkeit, all diese Probleme gleichzeitig zu lösen.

Bei FintruX Network erleichtern wir die Marktplatzausleihe in einem echten Peer-to-Peer-Netzwerk. Durch Kreditverbesserung verbessern wir die Kreditwürdigkeit. Dem Kreditgeber wird versichert, dass der Kreditnehmer die Verpflichtung durch zusätzliche Sicherheiten, Versicherungen und einen Drittgaranten erfüllen wird. Credit Enhancement reduziert das Kredit-/Defaultisiko einer Schuld und erhöht dadurch die Gesamtkreditwürdigkeit und senkt gleichzeitig die Zinssätze.

Die vier kaskadierenden Stufen der Kreditverbesserungen bieten eine beispiellose Risikoreduzierung für unbesicherte Kredite:

1. Überbesicherung, die als zusätzliche Sicherheit dient; und wenn sie nicht alle Verluste des gleichen Kreditnehmers abdeckt,
2. Drittgaranten kümmern sich um die oben genannten Überlaufverluste für die ausgewählten Darlehen, und wenn sie dennoch ausfallen,
3. Der Cross-Collateralization-Pool bietet zusätzliche Versicherungen, und wenn er immer noch versagt,
4. Fünf (5)% aller FTX-Token wurden reserviert, um Verluste der Kreditgeber abzudecken.

Wir lösen drei Hauptprobleme für kleine Unternehmen, insbesondere für Start-ups, um deren Cashflow-Probleme zu lösen:

1. FintruX Network versucht, durch die Anwendung von Kreditverbesserungen das Kreditrisiko des Kreditgebers zu neutralisieren und im Falle eines Ausfalls kaskadierende Versicherungsniveaus zur Deckung des Verlusts bereitzustellen;
2. Ein einzigartiger intelligenter Vertrag wird von FintruX Network für jede einzelne Kreditaufnahme in Echtzeit generiert und bereitgestellt, um eindeutige, unveränderliche und zensurresistente Aufzeichnungen bereitzustellen, bei denen keine Schlichtung erforderlich ist;
3. Neben der Vereinfachung des Kreditantragsprozesses durch sofortiges Matching bietet FintruX Network den Kreditnehmern auch Möglichkeiten der Selbstbedienungsadministration nach der Finanzierung, wie Refinanzierung und Vorauszahlung sowie den Zugang zu Agenturen mit Rating von Drittanbietern.

DIE große Idee

Strategie



Unsere **Mission** ist es, eine vertrauenswürdige Finanzierung zu einem Kinderspiel für Kreditnehmer und Investoren zu machen.

Unsere **Vision** ist es, ein Ökosystem zu schaffen, in dem die Finanzierungsliquidität maximiert wird und alle Beteiligten gewinnen.



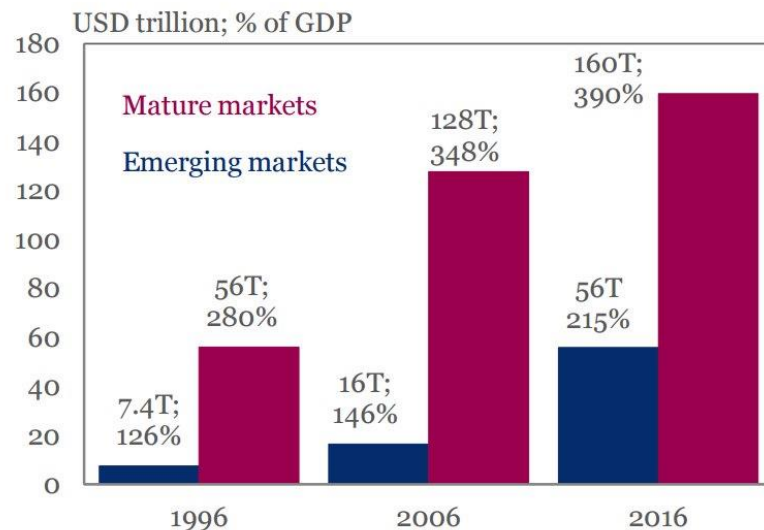
Um unser Angebot weiter zu verbessern, werden wir unsere Plattform Partnern wie Betrugs- und Identitätsservice-Mitarbeitern, Kreditscoring- und Entscheidungsagenten, Portemonnaies, Börsen, Banken, Vermögensverwaltern, Versicherungen und Technologieunternehmen zur Verfügung stellen, neue Anlage- und Kreditnehmerprodukte anbieten und neue Tools für den Einsatz auf unserer Plattform entwickeln. Diese Ökosystempartner können direkt mit unserem Marktplatz handeln oder unsere automatisierten Verwaltungstools nutzen, um Finanzierungsportfolios zu erstellen, die den Investitionsbedürfnissen ihrer Kunden oder ihrer Kunden entsprechen. Wir glauben, dass die Chancen, die diese Ökosystempartner bieten, dazu beitragen werden, die Attraktivität und Verfügbarkeit unseres Netzwerks zu erhöhen.

Wir generieren Einnahmen aus der Erhebung von Transaktionsgebühren für Teilnehmer in FTX Token. Kreditgeber können ihren Kreditnehmern ihre gewünschten Gebühren in Rechnung stellen. Kreditgeber können Kreditnehmer auch mit FTX-Token belohnen, wenn sie rechtzeitig bezahlt werden.

Wir übernehmen kein Kreditrisiko und investieren nicht mit eigenem Kapital in Finanzierungen, die durch unsere Plattform ermöglicht werden. Das zu investierende Kapital stammt direkt von einer Vielzahl von Kreditgebern, darunter Privatanleger, vermögende Privatpersonen und Family Offices, Banken und Finanzgesellschaften, Versicherungen, Hedgefonds, Stiftungen, Pensionspläne, Universitätsstiftungen und über eine Vielzahl von Kanälen. ©2017 FintruX.com. All rights reserved.

Markt Übersicht

Chart 1: Total Global Debt (all sectors)



Source: IIF, BIS, Haver.

Die globale Verschuldung stieg 2016 auf 325 Prozent des weltweiten Bruttoinlandsprodukts und belief sich auf insgesamt 215 Billionen US-Dollar, wie ein im April 2017 veröffentlichter Bericht des Institute for International Finance zeigte, der durch das schnelle Wachstum der Emissionen in den Schwellenländern unterstützt wurde. Die globale Verschuldung stieg im Jahr 2016 im Vergleich zum Vorjahr um 7,6 Billionen US-Dollar. Die Emissionen stiegen von 320 Prozent des BIP im Jahr 2015[7].

Peer-to-Peer ("P2P") Kreditvergabe wird auch als Marktplatzkreditvergabe bezeichnet[2]. Diese Art von Konsumentenkrediten in Großbritannien wuchs zwischen 2010 und 2015 um 81,2 Prozent pro Jahr; KMU-Kredite wuchsen im gleichen Zeitraum um 6 Prozent pro Jahr; die Gesamtzahl der aktiven Kreditnehmer hat sich allein im Jahr 2015 fast verdoppelt[5]. Laut Morgan Stanley lag die Marktplatzkreditvergabe im Jahr 2015 zwar noch bei ~1% der ungesicherten Konsumenten- und KMU-Kredite in den USA, aber sie kann bis 2020 ~10% erreichen - und erwartet, dass China, Großbritannien und Australien folgen werden. Der Weltmarkt kann bis 2020 auf 150-490 Milliarden Dollar anwachsen[3].

Traditionelle lokale Banken und Kreditgenossenschaften bieten unbesicherte Kredite an. Jedoch ist es bemerkenswert schwierig, ein ungesichertes Geschäftsdarlehen durch traditionelle Kreditgeber zu erhalten; besonders wenn Ihr Unternehmen relativ jung ist und nicht genügend Zeit hatte, gute Kredite zu etablieren. Es kann auch Monate dauern, bis man sich beworben und genehmigt hat. In der Regel konzentrieren sich Banken auf bestimmte geographische Standorte, was es für Menschen in verschiedenen Regionen schwierig macht, sich für Kredittransaktionen anzuschließen.

Private Kreditgeber gibt es nur wenige und weit voneinander entfernt und im ganzen Land verstreut. Es gibt strengere Anforderungen an die Genehmigung eines Privatkredits, da die Rückzahlungsmethode nicht automatisiert ist.

Alternativ können Online-Plattform-Kreditgeber wie Direkt- und Peer-to-Peer-Kreditgeber einen schnelleren und einfacheren Online-Bewerbungsprozess anbieten[1].

Peer-to-Peer-Plattformkreditgeber nutzen andere Investoren zur Finanzierung ihrer Kredite. Dies bedeutet, dass das Geld für Ihr Business-Darlehen könnte stammen aus Dutzenden, oder sogar Hunderte von einzelnen Investoren auf der ganzen Welt. Sie bieten in der Regel flexiblere Genehmigungs- und Rückzahlungsbedingungen als Banken oder direkte Online-Kreditgeber, aber ihre Zinssätze sind in der Regel etwas höher.

Markt Übersicht

Erst kürzlich hat Amazon bekannt gegeben, dass es in den letzten 12 Monaten 1 Milliarde Dollar an Krediten für Kleinunternehmen vergeben hat, die von 1.000 bis 750.000 Dollar für bis zu 12 Monate reichen, bis hin zu mehr als 20.000 Händlern in den Vereinigten Staaten, Japan und Großbritannien.



Seitdem Amazon Lending im Jahr 2011 gestartet ist, hat es 3 Milliarden Dollar an Krediten an kleine Unternehmen in mehr als 130 verschiedenen Ländern der Welt überschritten. Darüber hinaus kann Amazon dies auch ohne die Einhaltung der regulatorischen Vorgaben tun, die Banken erfüllen müssen[11].

Direkte Plattformkreditgeber vergeben Kredite aus dem Kapital ihres eigenen Unternehmens, genau wie eine Bank, jedoch ohne die traditionellen Anforderungen und Einschränkungen der Bankkredite. Infolgedessen sind direkte kreditgebende Stellen häufig in der Lage, Darlehen schneller als eine Bank oder sogar Peer-to-Peer-Kreditgebende Stellen herauszugeben und können einige der besten Kinetik anbieten, die außerhalb der traditionellen kreditgebenden Stellen vorhanden sind.

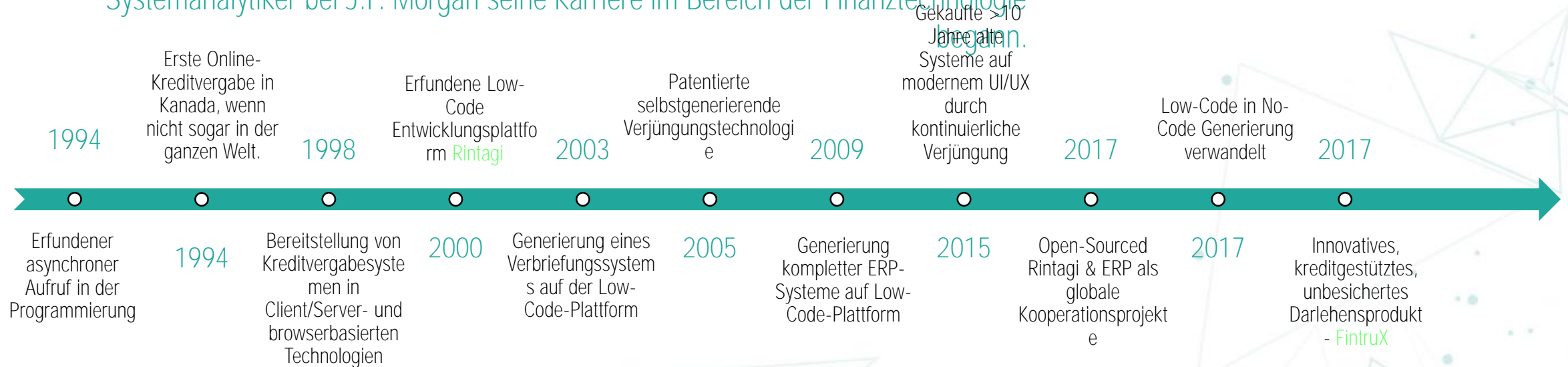
Allerdings fehlt noch etwas, denn die derzeitigen P2P-Plattformen sind kein echtes P2P, denn sie verwenden Zwischenprodukte wie Treuhandkonten und andere, genau wie direkte Kreditgeber; sie sind nicht transparent und bieten keinen ausreichenden Schutz für die Investitionen der Kreditgeber.

Dank der steigenden Macht der Ethereum-Blockchain können wir viel mehr erreichen und sowohl den Kreditnehmern als auch den Kreditgebern einen höheren Nutzen bringen.

WARUM JETZT?

In den 80er Jahren erfolgte die Finanzierung per Fax. In den 90er Jahren bauten wir ein System mit Client/Server-Technologie, um die Finanzierung über Wählmodem und private Standleitung zu initiieren und zu verwalten. Später haben wir die gleiche Anwendung in eine interaktive webbasierte Lösung auf Web 2.0 umgeschrieben. Heute begeben wir uns auf eine neue Reise, um Finanzierungen im Web 3.0 zu ermöglichen“.

Nelson Lin war sein ganzes Leben lang ein Innovator, seit er 1986 als Systemanalytiker bei J.P. Morgan seine Karriere im Bereich der Finanztechnologie begann.



Nelson kämpft seit vielen Jahren mit diesem Konzept und wartet nur auf die richtige Technologie und Gelegenheit - eine dezentrale Blockchain, die es ermöglicht, Smart-Contracts über eine No-Code-Entwicklungsplattform zu generieren. Die Ethereum Virtual Machine (EVM) wurde ihm Anfang 2017 vorgestellt, und das Timing könnte nicht besser sein. Diese Technologien kombiniert mit Risikominderungsmechanismen, die von Verbriefungsfinanzierern genutzt werden, der Arbitrage riesiger Zinsdifferenzen auf der ganzen Welt und einem Netzwerk von hoch entwickelten Betreibern und Agenturen; dies ist eine einmalige Gelegenheit, eine einfache, vertrauenswürdige Welt der Kreditaufnahme und -vergabe zu schaffen, beginnend mit dem einfachsten unbesicherten Kredit.

Nelson ist in der Kreditwirtschaft gut vernetzt. Eine der von Rintagi entwickelten geschäftskritischen Anwendungen, die 2003 ausgeliefert wurden, bedient derzeit den Markt für Durchreicheverbriefungen in Nordamerika und verwaltet mehrere Milliarden Dollar an Vermögenswerten. Er engagierte mehrere bestehende Kunden, die sich bereit erklärten, weiter zu erforschen, wie diese Plattform das Risiko reduzieren und die Liquidität, Sicherheit, Verwaltung und Kosten in der Finanzierungsbranche verbessern könnte, insbesondere zwischen kleinen Unternehmen und akkreditierten Investoren.

Er verfügt über mehr als dreißig Jahre Erfahrung in der Bereitstellung von Finanzierungslösungen im Finanzsektor. Nelson gründete 1999 die Robocoder Corporation, ein renommiertes Software-Design & -Entwicklungsunternehmen und hat in den letzten 18 Jahren viele erfolgskritische Finanzierungslösungen erfolgreich geliefert. Das Robocoder-Team wird unser Partner für unsere App-Entwicklung sein.

Herkömmliche Systeme sind unzureichend

Viele Intermediäre

Der Großteil der Finanzierungen erfolgt nach wie vor über Dritte wie Makler und andere Vermittler. Sie verkaufen ihre Verträge an Banken oder Originatoren, die über Kreditlinien verfügen, die sie von Banken erhalten haben. Die Kosten der Kreditlinie werden dann an die Kreditnehmer weitergegeben. Nur wenn ihre Portfolios sehr groß werden, können die Originatoren ihre Verträge verbriefen, um niedrigere Finanzierungskosten zu erzielen.



Fragmentiert und inkonsistent

Die meisten eingesetzten Systeme sind nicht vollständig automatisiert, die Aufzeichnungen sind veränderlich, zensiert und unterliegen dem Patriot Act des Domizillandes. Derzeit würden die verschiedenen Parteien ihre eigenen Kopien der Daten speichern und individuell bearbeiten. Dies erschwert die Synchronisation und Zusammenarbeit über einen gemeinsamen Prozess. Dies erhöht die Komplexität und die Kosten für die Auditierung.

Intensive Arbeit

Die meisten Finanzierungsverträge sind schwer verständlich und spezielle Anweisungen wie Refinanzierung, Vorauszahlung, End-of-Term-Abwicklung usw. werden weitgehend manuell auf Tabellenkalkulationen durchgeführt.



Start-ups und Kleinunternehmen unterversorgt

Es gibt eine wachsende Zahl von Kleinunternehmen, insbesondere Start-ups, die keine Kredite von Banken erhalten. :

- Die benötigte Kreditsumme ist zu gering, um für Banken interessant zu sein..
- Darlehen werden in der Regel von Maklern eingebracht, die nicht genügend Anreize für die kleineren Darlehen erhalten, um sie durchzuführen.
- Banken brauchen in der Regel viel Zeit, um eine Entscheidung zu treffen..
- Der Dokumentationsbedarf der Bank ist sehr hoch.
- Einige kleine Unternehmen erfüllen die internen Politikparameter der Banken nicht, obwohl sie nach anderen Maßstäben kreditwürdig sind..



Marktplatz Kreditvergabe hat immer noch Probleme

Die neuen sozialen Technologien des Internets haben dazu beigetragen, die Grenzen des traditionellen Bankensystems zu erweitern, indem sie neue Kreditalternativen, wie z.B. Marktplatzkredite, anbieten. Diese Technologien halfen dem Kreditsystem, die folgenden Kernpunkte voranzubringen:

- Der Vernetzungseffekt bei der Modernisierung des gesamten Kreditvergabeprozesses hat sich erhöht.;
- Der Anteil der Bevölkerung, der vom Marktplatz-Kreditsystem erfasst wird, hat sich erhöht.;
- das Lokalisierungsproblem wurde abgemildert - bis zu einem gewissen Grad;
- Die Vermittlungskosten wurden in dem Maße gesenkt, in dem die P2P-Zinssätze niedriger waren als die meisten traditionellen Kreditzinssätze der Banken;
- Die Verschiebung brachte sowohl für Kreditnehmer als auch für Kreditgeber bessere Bedingungen für die Beurteilung der Kreditwürdigkeit mit sich..

BUT...

Der Prozess der Kreditrisikobewertung ist zwar verbessert, aber nach wie vor asymmetrisch.

Das Kreditrisiko wird in der Regel weiterhin vom Kreditgeber und nicht von der P2P-Plattform übernommen.

Der Kreditgeber verfügt nur über wenige Management-Tools zur Verwaltung seiner Vermögenswerte.

Wenn das Unternehmen, das hinter der P2P-Plattform steht, in Verzug gerät oder Konkurs anmeldet, hat der Kreditgeber gegenüber dem Kreditnehmer einen eingeschränkten Rückgriff.

Die Finanzierung von Kleinunternehmen ist für die Wirtschaft unerlässlich.

Cash-Flow ist ein Thema für viele Unternehmen, und während die Cash-Schwankungen klein sein, können sie einen großen Einfluss auf die Fähigkeit eines Unternehmens zu führen. Hier kommt ein ungesicherter Kredit ins Spiel. Die Fähigkeit kleiner Unternehmen, Zugang zu erschwinglichen Krediten zu erhalten, ist für die Stimulierung und Aufrechterhaltung einer gesunden, vielfältigen und innovativen Wirtschaft unerlässlich. Nach Angaben der Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC) gab es zum 31. März 2014 gewerbliche und industrielle Kredite in Höhe von 292 Milliarden US-Dollar, die unter 1 Million US-Dollar ausstanden..

Kreditnehmer werden durch das aktuelle Kreditvergabesystem nur unzureichend bedient.

Aufgrund der hohen Fixkosten für Underwriting und Servicing ist das traditionelle Bankensystem ungeeignet, um den Finanzierungsbedarf von Kleinunternehmen und die Möglichkeit zusätzlicher Gebühren und Strafen zu decken. Online-Finanzierungsportale, die versuchen, die Intermediäre zu umgehen, haben es versäumt, sich mit diesen Fragen zu befassen..

Kreditgeber haben begrenzte Möglichkeiten, sich an der Finanzierung von Kleinunternehmen zu beteiligen.

Da Privatanleger in der Regel nicht in der Lage sind, direkt in strukturierte Produkte zu investieren, können sie nicht in Kredite für kleine Unternehmen investieren. Während institutionelle Investoren Zugang zu diesem Markt hatten, fehlten den meisten die Werkzeuge, um Portfolios an ihre spezifische Risikobereitschaft anzupassen, und Banken, die auf diesen Markt zugreifen, halten die Kredite, die sie generieren, in der Regel in ihrer Bilanz. Daher sind wir der Meinung, dass zusätzliches Kapital, das in Kredite für kleine Unternehmen investiert werden könnte, weitgehend vom Markt ausgeschlossen ist.

Wert ist im Netzwerkeffekt.

Aus Sicht eines Kreditgebers kann die Bedeutung der Rückgabe von Principals und Interessen nicht überbetont werden. Das ideale Szenario ist es, aus einer Fülle von bewerteten Agenturen mit fixen Kosten zu wählen, die Dienstleistungen wie Betrug und Identitätserkennung, Kreditwürdigkeitsentscheidungen usw. anbieten.

Als erster Anbieter von Online-Kreditentscheidungen in Kanada im Jahr 1994, wenn nicht sogar weltweit, und in Zusammenarbeit mit angesehenen Geldgebern, die Milliarden von Dollar verbriefter Vermögenswerte verwalten, sind wir gut positioniert, um eine neue, alternative Marktplatzplattform und eine automatisierte Verwaltungsplattform für Peer-to-Peer-Kredite mit Kreditverbesserung als Rückgrat zum Schutz der Interessen der Kreditgeber zu schaffen..

Darüber hinaus ermöglicht uns unsere **Erfahrung bei der Entwicklung einer selbstgenerierenden Entwicklungsplattform mit niedrigem Code**[10] die Generierung robuster Smart-Contract auf der Grundlage ausgewählter Rechtsbegriffe und administrativer Optionen. Die Programme werden sofort online und in Echtzeit per Drag & Drop und Point & Click generiert und bereitgestellt. Benutzerfreundliche Benutzeroberflächen mit User-Experience sind unsere oberste Priorität für Kreditnehmer und Kreditgeber.s.

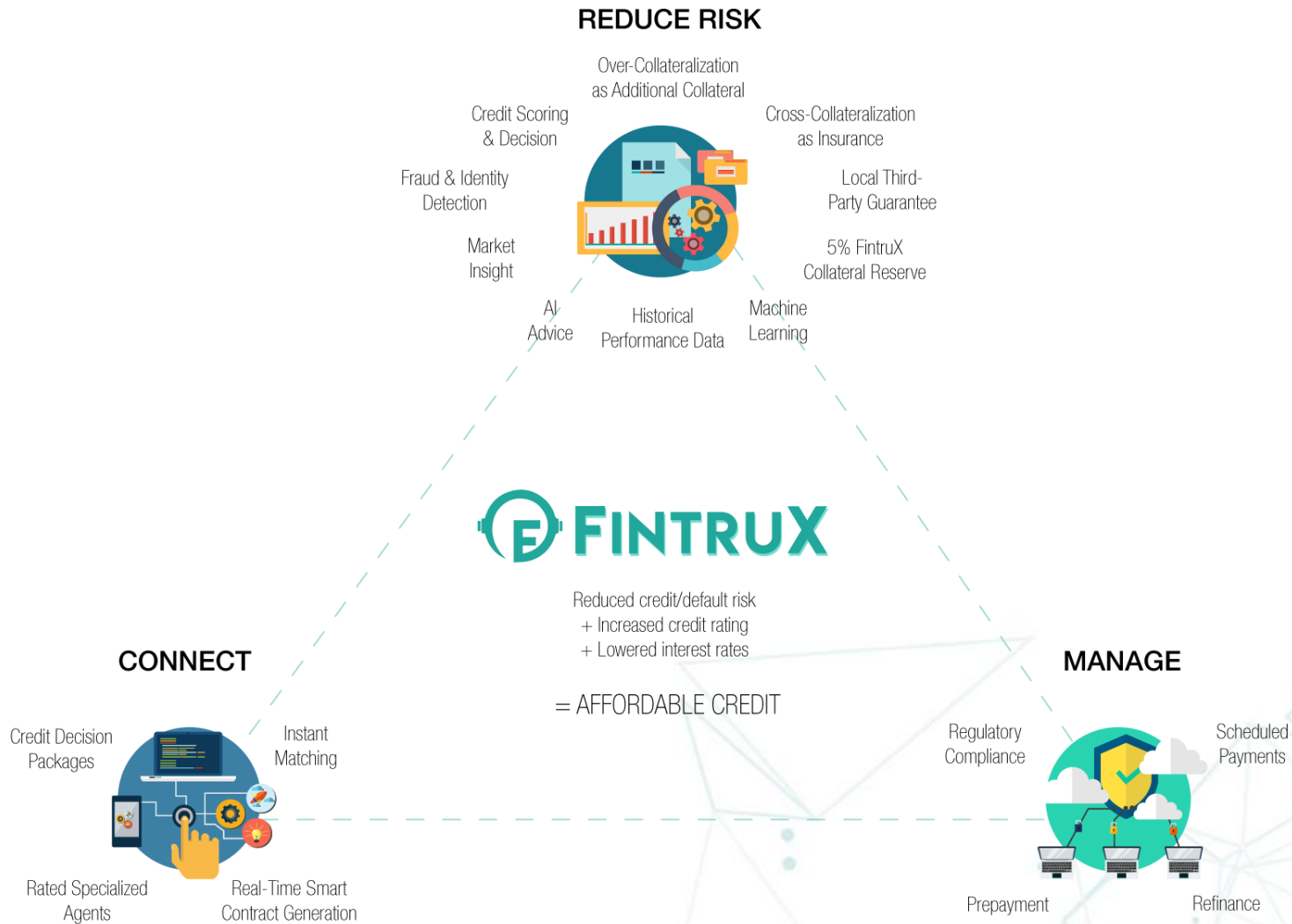
Alles in allem bietet FintruX Network ein störendes Umfeld, das der Weltwirtschaft zugute kommt.

In den letzten Jahren haben sich die ökonomischen Kräfte der Disintermediation herausgebildet. Uber hat die Transportindustrie gestört und eine Bewertung von \$69B[9] erzielt. Airbnb hat den Beherbergungssektor disintermediert und ist die größte "Hotelkette" der Welt geworden, ohne ein "Hotel" zu besitzen, was ihnen einen Wert von \$31B[10] gibt. 88% der Fortune-500-Unternehmen waren zu spät, um zu erkennen, dass der Wert im Netzwerkeffekt ihrer Nutzer liegt, nicht in den Kosten der physischen Vermögenswerte, die sie besitzen, und als Folge davon verschwanden sie[6].

P2P-Darlehensplattformen, die von Grund auf auf der Grundlage der Blockchain-Technologie aufgebaut wurden, beginnen sich zu entwickeln, insbesondere bei Technologien wie Ethereum, jedoch muss jeder Vermögenswert, der als Sicherheit gesperrt ist, gleich oder größer als das Darlehen sein, was den Entscheidungsprozess erschwert. Diese Plattformen befinden sich noch in einem sehr frühen Stadium.

Für das Modell des Online-Marktplatzes besteht die Möglichkeit, unbesicherte Kredite so risikofrei wie möglich zu gestalten, da es im Vergleich zu seiner Titeldarlehensalternative mit Vermögenswerten als Sicherheiten einfach zu handhaben ist. Wir glauben, dass ein transparenter und offener Marktplatz mit vollautomatischer Administration notwendig ist.

Kreditnehmer und Kreditgeber haben Zugang zu sicheren und transparenten Informationen, ergänzt durch fortschrittliche Technologien und Werkzeuge zur Durchsetzung der Unveränderlichkeit. Dies kann die Kreditvergabe erschwinglicher, weniger verwirrend, zuversichtlicher machen und bestehende Kapitalpools, die innerhalb des Bankensystems gefangen sind, umleiten und gleichzeitig neue Kapitalquellen anziehen. Marktplatzkredite haben die Macht, einen effizienteren Kapitaleinsatz zu ermöglichen und die Weltwirtschaft zu verbessern.



FintruX Network ist einer der weltweit ersten Blockchainbasierten Online-Marktplätze und eine automatisierte Verwaltungsplattform, die Kreditnehmer, Kreditgeber und spezialisierte Servicemitarbeiter miteinander verbindet und es ihnen ermöglicht, jeden Kreditnehmervertrag in Echtzeit zu konfigurieren und zu konstruieren.

Da jeder smart Vertrag vollständig angepasst und vereinfacht ist, ist er viel leichter verständlich und eindeutig. Nie mehr "wenn... dann... dann... sonst" Aussagen und unnötiger Code. Kleinere Programme führen auch zu niedrigeren Gasgebühren.

Unsere Technologie unterstützt dieses innovative Marktplatz- und Verwaltungsmodell, um das globale Angebot und die Nachfrage nach Kapital effizient zu verbinden und zu verarbeiten.

Unsere Plattform macht auch die physische Infrastruktur überflüssig und bietet Komfort und vollständige Automatisierung, steigert die Effizienz, reduziert manuelle Prozesse und verbessert die Kreditvergabe.

Wir verwenden kaskadierende Stufen der Kreditverbesserung, um die Kreditwürdigkeit zu verbessern. Durch Kreditverbesserung erhält der Kreditgeber die Gewissheit, dass der Kreditnehmer die Verpflichtung durch Überdeckung als zusätzliche Sicherheit, lokale Drittgarantie, Cross-Collateralisierung als Versicherung und FintruX Ultimate Protection Reserve erfüllt.

WETTBEWERBSVORTEILE

Wir glauben, dass die folgenden Stärken uns auszeichnen und uns Wettbewerbsvorteile verschaffen, wenn es darum geht, das Potenzial unserer Marktchancen auszuschöpfen.

Offenes Ökosystem

FintruX Network kooperiert mit Rating-Agenturen wie Identity, KYC/AML, Credit Scoring, Credit Model und Payments, um Kreditgebern eine breite Palette an Auswahlmöglichkeiten für die Vergabe ihrer Kredite zu bieten. Diese Agenturen spielen alle eine Rolle bei der sofortigen Abstimmung unserer Kreditgeber und Kreditnehmer.

Dezentrale Reputationsratings

Wir bieten eine dezentrale Bewertungsplattform für alle Teilnehmer, die auf den Smart-Contracts von Ethereum aufbauen. Kreditnehmer können jetzt ihre Kreditgeber bewerten und haben eine zuverlässige Quelle der Vergleichbarkeit zwischen verschiedenen Kreditgebern. Dasselbe gilt für Kreditgeber, die jetzt Bewertungen ihrer Kreditnehmer und Agenturen bewerten und schreiben können; diese können zur Beurteilung des Kreditrisikos herangezogen werden.

Token als Transaktionsgebühr

Viele Service-Agenturen berechnen immer noch eine Lizenzgebühr im Voraus, eine jährliche Wartungsgebühr und eine stündliche Anpassungsgebühr. FintruX Network wird sie davon überzeugen, unsere Kreditgeber per Transaktion in FTX-Token zu belasten. Dies vereinfacht das Onboarding-Erlebnis, indem es die Zugangsschranke aufhebt..

Dezentrale Ethereum-Blockchaintechnologie

Die Ethereum-Blockchain sorgt für höchste Verfügbarkeit. Es ist dezentralisiert und bietet durch seine Hashing-Funktion eine immense Sicherheit bei der Identifizierung und beim Schutz der Privatsphäre. Smart-Contracts sind nicht anfällig für Ausfälle wie Stromausfälle, Knotenausfälle etc. Da der Vertrag in einem verteilten Ledger gespeichert wird, besteht kein Risiko, dass der Kundenvertrag verlegt oder verloren geht.

Datensätze sind unveränderlich und Zensur belastbar. Alle Aktivitäten und Dokumentationen, die mit jeder Finanzierung in Zusammenhang stehen, werden mit einer vollständigen Prüfung abgeschlossen, auf Wunsch sogar mit Standorten und Konditionen der Objekte. Da die Vertragsbedingungen nicht geändert werden können, besteht für die Nutzer ein geringeres Risiko, betrogen zu werden.

Viele Systeme als Plattformarchitektur

Smart-Contracts schaffen Transparenz sowohl für Kreditnehmer als auch für Kreditgeber. Es ist eindeutig und die getroffenen Entscheidungen sind auf einer benutzerfreundlichen Oberfläche sichtbar. Beide Parteien können jeden Vertrag auf einer granularen Ebene prüfen und die laufende Leistung weiterhin überwachen.

Statt eines riesigen Programms zur Verarbeitung von Millionen von Kreditnehmerverträgen besteht unsere Plattform aus Millionen von kleinen Smart-Contracts die für jeden Kreditnehmervertrag individuell angepasst und vereinfacht werden. Nie mehr "wenn... dann... dann... sonst" Aussagen und unnötiger Code. Kleinere Programme führen zu niedrigeren Gasgebühren.

Dies bietet enorme Zeit- und Kostenvorteile gegenüber anderen P2P-Darlehensplattformen.

No-Code-Entwicklung und sofortige Bereitstellung

Unsere Smart-Contracts werden nicht handschriftlich verfasst. Durch die Überführung der Low-Code-Entwicklungsplattform von Robocoder in die No-Code-Entwicklung können alle möglichen Vertragskombinationen als Benutzeroberfläche für Kreditnehmer und Kreditgeber präsentiert werden. Codes auf dem neuesten Stand der Technik werden in Echtzeit generiert und eingesetzt. Dadurch wird menschliches Versagen ausgeschlossen.

Jede Finanzierung über FintruX Network wird durch einen intelligenten Vertrag geregelt, der eine gut dokumentierte rechtliche Vereinbarung ist. Es automatisiert die Administration und eliminiert menschliche Fehler, reduziert das Risiko..

Beispiellose Risikoreduzierung bei unbesicherten Krediten

Die kaskadierenden Kreditverbesserungen von FintruX bieten eine beispiellose Risikoreduzierung für ungesicherte Kredite, die es einfach macht, Kredite zu einem vernünftigen Zinssatz aufzunehmen. Dies ist ideal, wenn es darum geht, den unterversorgten Menschen zu dienen - durch die Freigabe von Finanzmitteln für kleine Unternehmen, die sie am meisten benötigen, insbesondere für Start-ups..

VORTEILE

Vorteile für Kreditnehmer

Zugang zu erschwinglichen Krediten. Unser innovatives Marktplatzmodell, Online-Bereitstellung, Prozessautomatisierung und Kreditverbesserungen ermöglichen es uns, Kreditnehmern Zinssätze anzubieten, die im Durchschnitt niedriger sind als die Zinssätze anderer ungesicherter P2P-Darlehensplattformen und traditioneller Banken, ganz zu schweigen von Kreditkarten.

Überlegene Erfahrung bei der Kreditaufnahme. Wir bieten einen schnellen und einfach zu bedienenden Online-Bewerbungsprozess und bieten Kreditnehmern Zugang zu Live-Support und Online-Automatisierung während des gesamten Prozesses und während der gesamten Laufzeit der Finanzierung. Unser Ziel ist es, langfristige Beziehungen zu Kreditnehmern aufzubauen und ihnen den Zugang zu einer Reihe von Finanzprodukten zu erleichtern, die ihren sich im Laufe der Zeit verändernden Bedürfnissen entsprechen.

Branding-Gelegenheit. Kreditgeber können Ratings und transparente Bewertungen für eine Blockchain bereitstellen, um vertrauenswürdige Kreditnehmer und Agenten innerhalb des Ökosystems zu etablieren. Mit besseren Ratings können Kreditnehmer bei nachfolgenden Krediten Zinsersparnisse erzielen. Darüber hinaus können Kreditnehmer die Gelegenheit nutzen, ungefiltertes Feedback zu geben, um ihre Meinung zu teilen und eine Grundlage für die Vergleichbarkeit zwischen verschiedenen Kreditgebern zu schaffen.

Transparenz und Fairness. Jeder Kundenvertrag wird als vollständig angepasster Smart-Vertrag auf einer Blockchain geschrieben. Es ist sicher, transparent, unveränderlich und zensurresistent. Historische Daten und erwartete Verpflichtungen stehen dem Kreditnehmer zur Verfügung..

Niedrigere Transaktionsgebühr. Da jeder Smart-Vertrag für jeden Kreditnehmervertrag individuell angepasst und vereinfacht wird, ist er viel leichter verständlich und eindeutig. Nie mehr "wenn... dann... dann... sonst" Aussagen und unnötiger Code. Kleinere Programme führen zu niedrigeren Gasgebühren, die von FintruX Network bezahlt werden..

Superschnelle und effiziente Finanzierung. Wir nutzen Online-Daten und intelligente Technologien, um Risiken, Bonitätseinstufungen und alle einzigartigen Parameter, die von den Kreditgebern in den Entscheidungstabellen vorgegeben werden, sofort miteinander in Einklang zu bringen und geeignete Zinssätze vorzuschlagen. Kreditnehmer können Optionen bewerten und werden sofort auf Kreditgeber ihrer Wahl abgestimmt, ohne ihre Kreditwürdigkeit zu beeinträchtigen..

Selbstbedienung. Alle verfügbaren Optionen wie Refinanzierung, Vorkasse, etc. können innerhalb weniger Minuten online auf allen Geräten, auch auf Handys, durchgeführt werden..

Vorteile für Kreditgeber

Zugang zu risikoreduzierten Anlagen. Kreditverbesserungen, die bisher nur für die Verbriefung großer Portfolios zur Verfügung standen, stehen nun auch Kreditgebern im FintruX Network zur Verfügung. FintruX Network ist bestrebt, durch kaskadierende Kreditverbesserungen das Kreditrisiko des Kreditgebers zu neutralisieren und im Falle eines Ausfalls eine Versicherung zur Deckung des Verlusts abzuschließen.

Überlegene Erfahrung im Kreditgeschäft. Wir bieten einen vollständig automatisierten Antragsprozess und ermöglichen Kreditgebern den Zugriff auf Live-Support und Online-Tools während des gesamten Prozesses und während der gesamten Laufzeit der Finanzierung. Unser Ziel ist es, langfristige Beziehungen zu Kreditgebern aufzubauen, um deren relativ risikofreie Angebote an ihre Kreditnehmer zu erleichtern..

Branding-Gelegenheit. Kreditnehmer können Ratings und transparente Bewertungen für eine Blockchain abgeben, um vertrauenswürdige Kreditgeber innerhalb des Ökosystems zu etablieren. Mit besseren Ratings können Kreditgeber ihre Marke und Reputation aufbauen. Darüber hinaus können Kreditgeber Zugang zu qualifiziertem Feedback und Marktforschungsdaten erhalten, um den Service für Kreditnehmer zu verbessern.

Zugang zu einem Kompetenznetzwerk. Ein Netzwerk von bewerteten Agenturen wie Betrug, Identität, Kreditwürdigkeit und Kreditentscheidung ist jederzeit verfügbar.

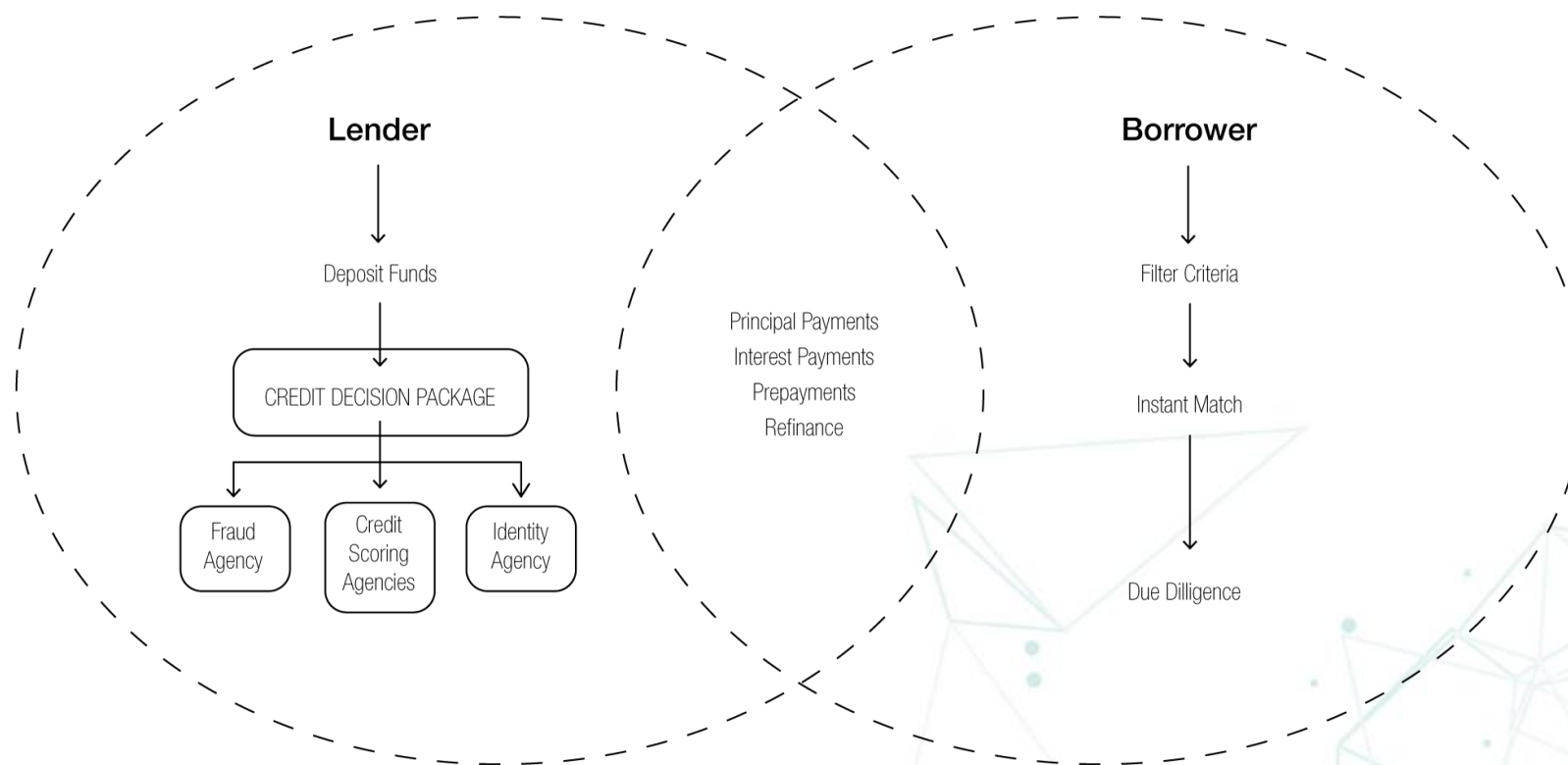
Attraktive Renditen. Durch den Zugang zu einem geringeren Finanzierungsrisiko und die Reduzierung der mit der Verwaltung der Finanzierung verbundenen hohen Kosten werden diese Einsparungen zu zusätzlichen Gewinnmargen. Sobald ihre Entscheidungstabellen ausgewählt und konfiguriert sind, kann diese automatisierte Geldmaschine Einnahmen generieren, während die Kreditgeber Zeit mit ihren Familien verbringen.

Keine Vorabkosten für Kreditgeber. Keine pauschale Lizenzgebühr, keine Erweiterungsgebühr, keine Wartungsgebühr, keine Supportgebühr für ein System; tatsächlich sind keine Vorabkosten erforderlich. Die einzige Gebühr für einen Kreditgeber ist eine transaktionsbasierte Gebühr und Servicekosten, die auf die Kreditnehmer übertragen werden können. Jede Finanzierung wird programmatisch durch einen individuellen und unabhängigen Smart-Vertrag verwaltet. Es ist im Wesentlichen eine Selbstbedienung Motor für die Kreditnehmer, die Einsparung von Arbeit und Zeit Wartung der Kreditnehmer Vertrag.

Mehr zufriedene Kunden. Self-Service steigert die Kundenzufriedenheit. Es ist schnell, effizient, transparent und erfüllt alle Erwartungen. Die Zeitersparnis für den Auftraggeber bedeutet, dass ihm die Möglichkeit gegeben wurde, die gesparte Zeit zu nutzen, um seine Kreditnehmer besser bedienen zu können. Zufriedenere Kunden können sich in mehr Geschäft verwandeln..

BUSINESS MODEL

Kunde



12
FintruX Network erhebt eine Gebühr für die Zuordnung von Kreditnehmern zu Kreditgebern auf dem Marktplatz und eine bescheidene Bearbeitungsgebühr für jede Aktion, die auf dem Smart Contract ausgeführt wird..

Die winzigen Gasgebühren, die das Ethereum Virtual Network für die Bereitstellung jedes einzelnen intelligenten Vertrags und für die Ausführung der darin enthaltenen Aktionen erhebt, werden vom FintruX Network übernommen..

FintruX Network ist eine vielseitige Plattform[13] und ein Ökosystem, das nicht nur Kreditnehmern und Kreditgebern, sondern auch Garantiegebern und Agenturen einen Mehrwert bietet.

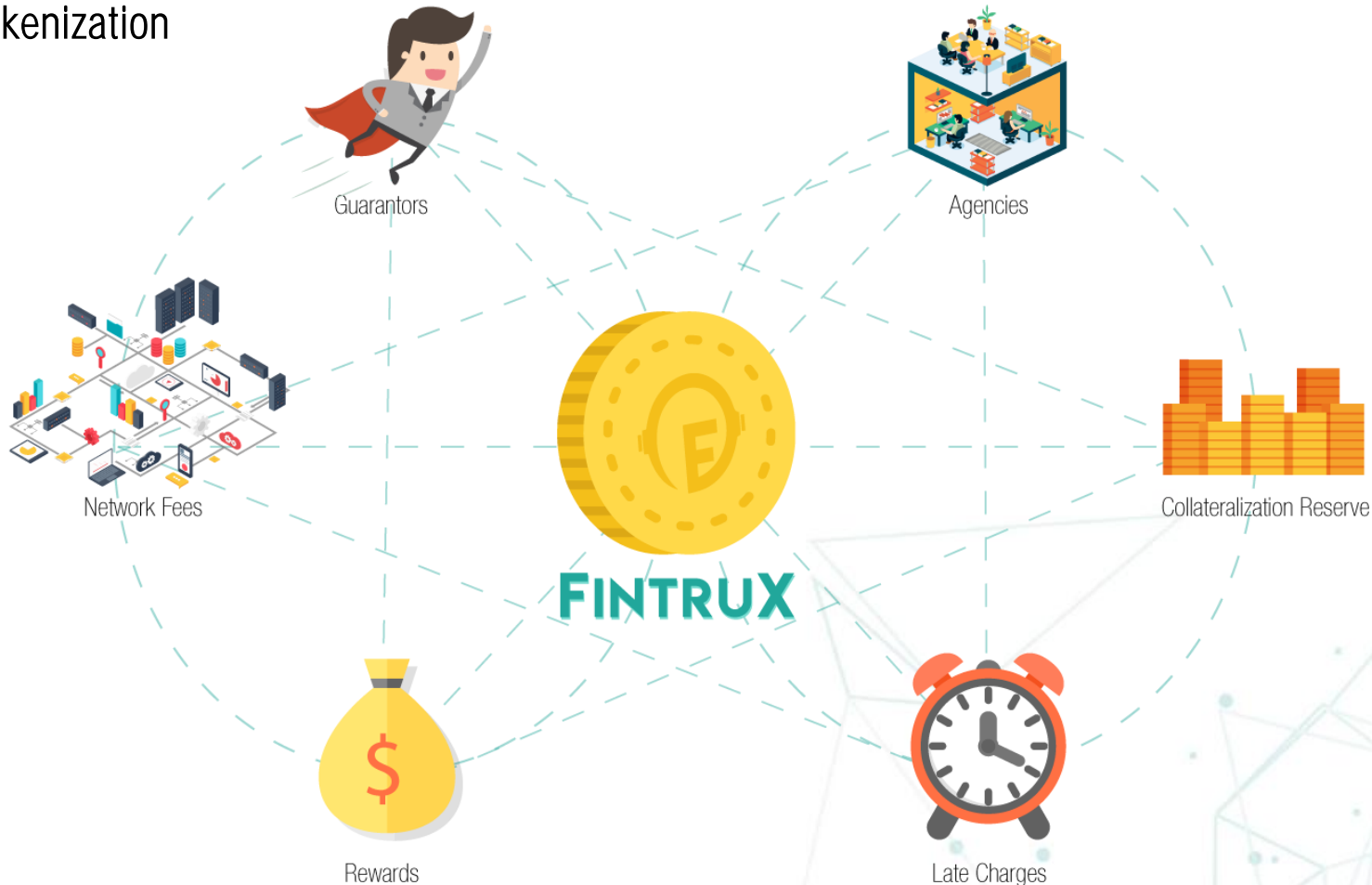
Der Kreditgeber wird Gelder einzahlen und ein Kreditentscheidungspaket wählen, das von einer der bewerteten Agenturen bereitgestellt wird; dazu gehören empfohlene Betrugs-, Identitäts- und Kredit-Scoring-Agenturen. Kreditnehmer filtern Kriterien auf der Grundlage der verfügbaren Finanzierungsparameter und werden sofort mit den entsprechenden Kreditgebern abgestimmt. Kreditnehmer können durch Affiliate-Marketing-Agenturpartner repräsentiert werden.

Nach der Due Dilligence werden die Mittel bereitgestellt und anschließend erhalten die Kreditgeber das investierte Kapital und die Zinsen auf die von den Kreditnehmern geleisteten Zahlungen.

Die Teilnehmer tragen zu unserer Plattform bei der Finanzierung und für jede Aktion, die im Netzwerk durchgeführt wird, bei.

BUSINESS MODEL

Tokenization



FintruX Network erhebt eine Gebühr für die Zuordnung von Kreditnehmern zu Kreditgebern auf dem Markt und eine bescheidene Servicegebühr für jede Aktion, die auf dem Smart Contract ausgeführt wird.

Die winzigen Gasgebühren, die das Ethereum Virtual Network für die Bereitstellung jedes einzelnen intelligenten Vertrags und für die Ausführung der darin enthaltenen Aktionen erhebt, werden vom FintruX Network übernommen.

Mit Ausnahme der Besicherungspools und der zu finanzierenden Währung wird innerhalb des FintruX-Netzwerks alles mit Token versehen.

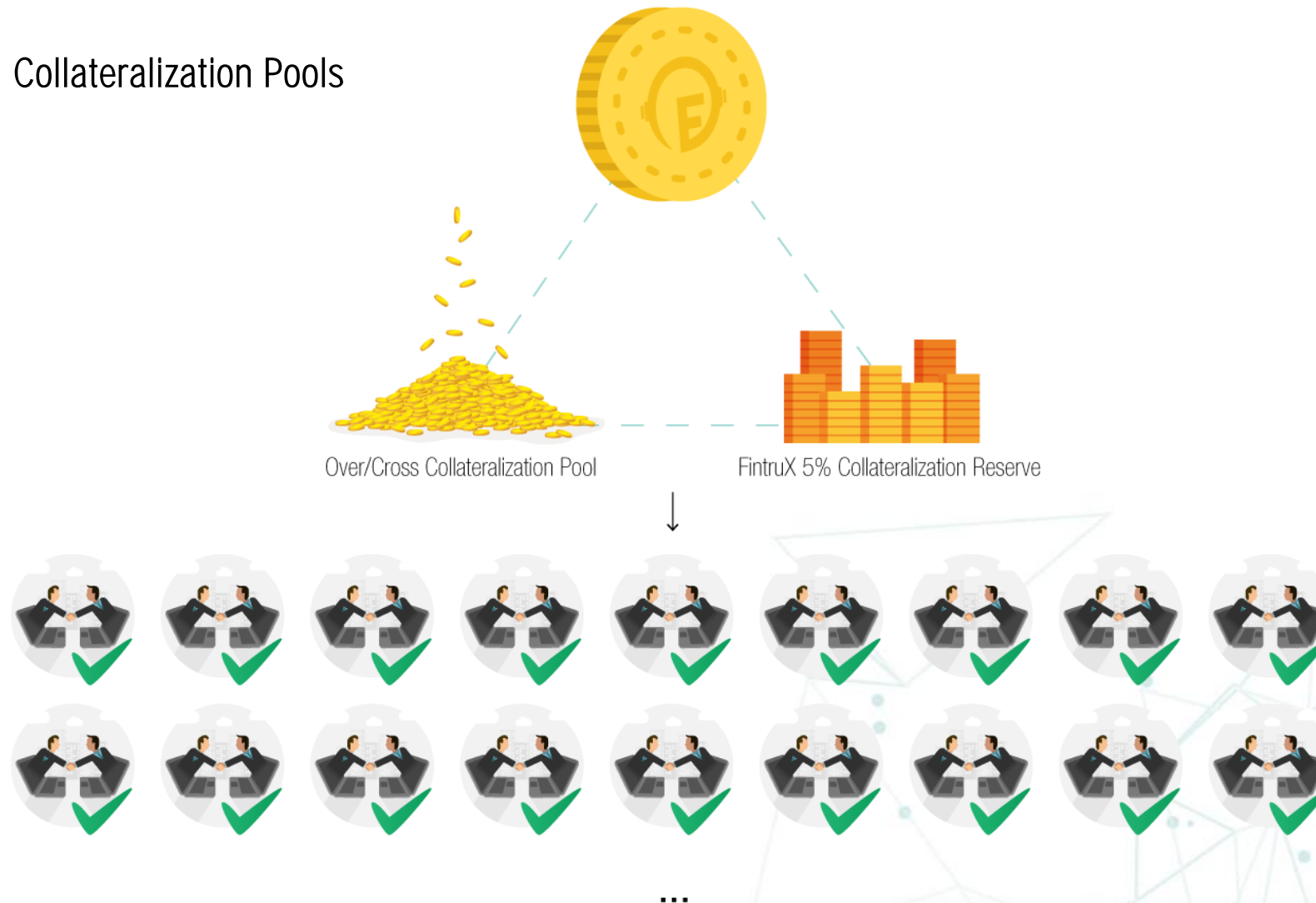
Agenturen, Garantiegeber und FintruX Network werden alle mit FTX Token bezahlt. Belohnungen und Säumniszuschläge für Kreditnehmer werden ebenfalls in FTX Token bezahlt.

FintruX wird kontinuierlich gesammelte Wertmarken an die Teilnehmer zurückverkaufen, um die Operation zu finanzieren und Liquidität bereitzustellen.

Dies schafft eine symbolische Ökonomie für die begrenzte Versorgung mit FTX-Token.

BUSINESS MODEL

Collateralization Pools



FintruX Network erhebt eine Gebühr für die Zuordnung von Kreditnehmern zu Kreditgebern auf dem Markt und eine bescheidene Servicegebühr für jede Aktion, die auf dem Smart Contract ausgeführt wird.

Die winzigen Gasgebühren, die das Ethereum Virtual Network für die Bereitstellung jedes einzelnen intelligenten Vertrags und für die Ausführung der darin enthaltenen Aktionen erhebt, werden vom FintruX Network übernommen.

FintruX Network sammelt 10% jedes Kredits als Überbesicherung und injiziert diese in die jeweiligen Cross-Collateralization-Pools. Jeder Pool wird durch dasselbe Kreditentscheidungs paket und in derselben Währung gekennzeichnet.

Zusätzlich wurde 5% FTX Token reserviert, um Kredit-/Defaultverluste als letztes Mittel abzudecken.

Da die Rückzahlung des Darlehens einige Zeit in Anspruch nimmt, wird es zu einer kontinuierlichen Überdeckung durch neue Darlehen kommen. Kombiniert mit einer klugen Investition in kurzfristige Einlagen, die der Laufzeit der einzelnen Verpflichtungen entsprechen, können diese Pools an Wert gewinnen, was sie zu einer sicheren Versicherung macht, um das Kredit-/Defaultrisiko für die Vorteile der Kreditgeber abzudecken. Die Aktivitäten und der Status der einzelnen Pools sind für die jeweiligen Kreditgeber transparent.

Unabhängig davon, es wird mehr als ein schlechtes Darlehen von zehn nehmen, um diesen Versicherungspool zu erschöpfen. Es gibt auch einen Pufferungseffekt, da immer mehr neue Kredite in ihre jeweiligen Pools einfließen.

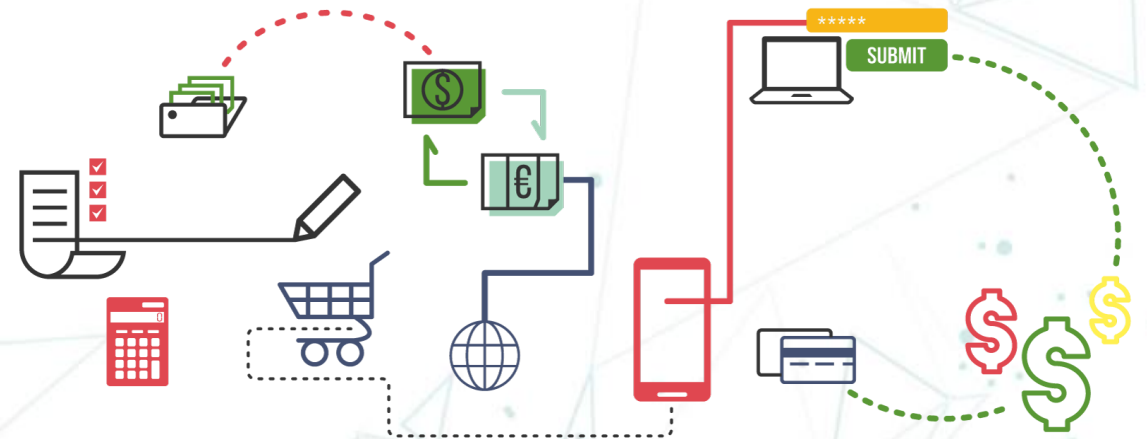
BUSINESS MODEL

Drittgarantiegeber



Lokale Kreditgeber können aus einer Liste lokaler Darlehen mit unterschiedlichen Anreizen wählen, um als Bürge aufzutreten. Einmal begangen, werden alle verbleibenden unbezahlten Vergehen oder Ausfälle von Krediten unter ihrem Schutz von diesem Bürgen bezahlt. Anschließend kann dieser lokale Garantiegeber die Inkassoverfahren durchführen, um die Verluste wieder einzufordern.

Monetarisierung



Eine entsprechende Gebühr wird sowohl den Kreditnehmern als auch den Kreditgebern in Rechnung gestellt. Ebenso wird bei jeder planmäßigen Zahlung eine Transaktionsgebühr in FTX Token erhoben. Die Transaktionsgebühr ist ein fester Prozentsatz, der auf jede Aktion erhoben wird, während sie ausgeführt wird.

FintruX Network erhebt eine Gebühr für die Zuordnung von Kreditnehmern zu Kreditgebern auf dem Marktplatz und eine bescheidene Servicegebühr für jede Aktion, die auf dem Smart Contract ausgeführt wird.

Die winzigen Gasgebühren, die das Ethereum Virtual Network für die Bereitstellung jedes einzelnen intelligenten Vertrags und für die Ausführung der darin enthaltenen Aktionen erhebt, werden vom FintruX Network übernommen..

BUSINESS MODEL

GESCHÄFTSMODELL ERKLÄRT

	Kreditnehmer	FintruX Network	Darlehensgeber	Garanten
Privilegien	<ul style="list-style-type: none"> Niedrigere Zinssätze dank der Kreditverbesserungen von FintruX Am Ende der Laufzeit erhalten Sie die 10% des Darlehens, das als Überdeckung zurückgehalten wurde.* 	<ul style="list-style-type: none"> Verleiht kein eigenes Geld Nicht verantwortlich für alle Versäumnisse und Ausfälle, die über die vier (4) kaskadierenden Kreditverbesserungen hinausgehen, können folgende Auswirkungen haben 	<ul style="list-style-type: none"> Loan delinquencies and defaults are covered by FintruX's credit enhancers as long as they are not depleted 	<ul style="list-style-type: none"> Verdienen Sie Token für die Garantie ausgewählter Kredite.
Verpflichtungen	<ul style="list-style-type: none"> Vertrauen Sie 10% der Kreditsumme mit FintruX als Über-/Querbesicherung. Kann eine Prämie von 10% für eine Cross-Collateralization-Versicherung zahlen, wenn dieser Pool erschöpft ist. 	<ul style="list-style-type: none"> Verwenden Sie die 10% des Darlehensbetrags, um eventuelle Zahlungsrückstände und Ausfälle desselben Darlehens zu begleichen (Übersicherung). Restbestände aus der Überbesicherung zur Begleichung von Zahlungsrückständen und Ausfällen anderer Kredite der gleichen Klasse (Risikoprofil) verwenden, wenn kein Garant oder Garant ausbleibt. Rückgabe von Restbeständen aus der Über-/Querbesicherung, um die zurückgehaltenen 10% an die Kreditnehmer zu zahlen. 	<ul style="list-style-type: none"> Inject 10% of loan amount into FintruX as over/cross-collateralization 	<ul style="list-style-type: none"> Rückzahlung von Restbeträgen aus unbezahlten Zahlungsverzug oder Ausfall von Krediten unter ihrem Schutz, die nicht durch Überbesicherung gedeckt sind.

+ wenn kein Zahlungsverzug/Standard und Cross-Collateralization Pool nicht erschöpft sind.

DAS FINTRUX NETZWERK



FintruX Network nutzt die Technologie von Robocoder und die bestehenden Beziehungen in der Finanzwelt, um den Weg zur Kreditdemokratisierung zu ebnen und bietet eine innovative Alternative zum Zugang zu Krediten.

Der FintruX Network Marktplatz und die automatisierte Administrationsplattform ist ein kreditgestütztes globales P2P-Finanzierungsportal auf einer Blockchain. Es dient in erster Linie dazu, Existenzgründern und kleinen Unternehmen die Möglichkeit zu geben, Kredite von lokalen, akkreditierten Investoren und Finanzinstituten aufzunehmen. Sie können auch in Krypto-Währungen leihen, wo alles global abgewickelt wird. Um die Vorteile der Kreditverbesserung zu maximieren, werden die lokalen Drittgaranten gebeten, alle Verluste zu decken, die sich aus Versäumnissen oder Ausfällen ergeben, die durch die Überbesicherung nicht ausreichend gedeckt werden können.

Für jedes Kreditentscheidungskpaket und jede Währung gibt es Cross-Collateralization-Pools. Sie dienen als versicherungstechnische Rückstellungen für die unerwarteten Ausfallverluste. Am Ende der Laufzeit werden diese Beträge je nach Situation an Kreditnehmer oder Kreditgeber zurückgezahlt..

Die direkte Zusammenführung dieser Einheiten führt zu einem effizienten, kostengünstigen und transparenten Marktplatz..

KEY FEATURES

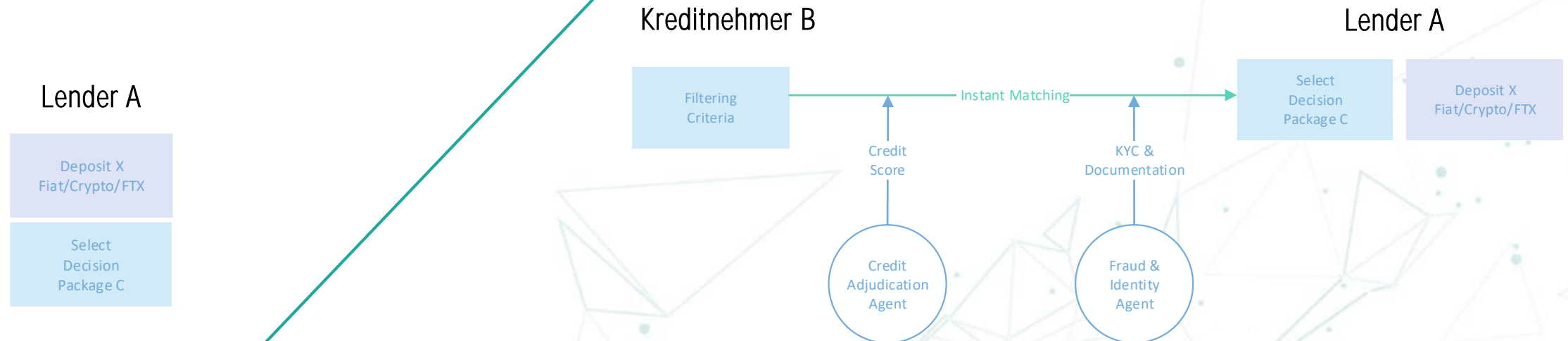
Überbesicherung ist der Prozess der Bestellung von mehr Sicherheiten, als zur Sicherung der Finanzierung erforderlich ist. Die Überbesicherung wird häufig als Methode zur Verbesserung der Kreditwürdigkeit eingesetzt, indem das Ausfallrisiko des Gläubigers verringert wird..

Finanzierungsparameter konfigurieren

Die Kreditgeber definieren ihre Parameter auf der Grundlage einer Reihe von Entscheidungstabellen, die auf einer Liste von Klassenpaketen, die von Rating-Agenturen bereitgestellt werden, verfügbar sind. Das Paket kann die Wahl der Betrugs-, Identitäts- und Kreditauskunfteien einschließen. Die Kreditgeber erteilen FintruX Network eine Vollmacht zur Bindung von Finanzierungsverträgen auf der Grundlage des verfügbaren Fonds und der festgelegten Konditionen.

Sofortige Anpassung

Mit unserer reaktionsschnellen Benutzeroberfläche können Kreditnehmer ihre Finanzierungsanfrage per Point & Click, Drag & Drop auf allen Arten von Geräten konfigurieren - einschließlich Desktops, Laptops, Tablets und Smartphones. Ein sofortiges Matching kann auftreten, wenn Kreditnehmer ihre Suche auf der Grundlage verfügbarer Parameter und ihrer Anforderungen einschränken.



Nachdem die Antworten auf den Fragebögen vorliegen, wird eine Liste von Kreditgebern mit Ratings, Reviews, hochrangigen Informationen und Sonderangeboten sofort verfügbar sein, um von den Kreditnehmern ausgewählt zu werden. Kreditentscheidung und Scoring können in diesem Stadium nach Ermessen der Kreditnehmer durchgeführt werden. In diesem Fall werden der Dienstleister und das FintruX-Netzwerk gleichzeitig vom Kreditnehmer in FTX Token bezahlt.

KEY FEATURES

Dezentrales Rating & Review

Wir bieten und unterhalten eine dezentrale Überprüfungsplattform für Kreditnehmer, Kreditgeber und alle Dienstleistungsagenturen auf der Basis von Ethereum Smart Contracts. Im Gegensatz dazu können Bewertungen, die auf einer Website eines Drittanbieters verfasst wurden, vom Eigentümer der Website geändert werden - es gibt keine Integrität in den aktuellen Systemen, die nicht auf Blockchain basieren. Die Notwendigkeit, qualifizierte Feedback-/Marktforschungsdaten zu gewinnen, um die Qualität von Risikobewertung, Service und Transparenz zu verbessern, kann nicht genug betont werden.

Auf der anderen Seite sehen wir Kreditnehmer, denen es an einer verlässlichen Quelle der Vergleichbarkeit zwischen verschiedenen Kreditgebern mangelt, sowie an der Möglichkeit, ungefiltertes Feedback zu geben, um ihre Meinung und Gedanken auszutauschen. Das Gleiche gilt für Kreditgeber, die jetzt Bewertungen ihrer Kreditnehmer und Agenturen bewerten und schreiben können; anschließend können diese als Teil des Kredit-Scoring-Mechanismus zur Bewertung des Kreditrisikos verwendet werden.

Sorgfaltspflicht

Wenn der Darlehensnehmer das Paket ausgewählt hat und bereit ist, das Paket zu übergeben, wird eine Liste von Dokumenten von dem ausgewählten Betrugs- und Identitätsagent angefordert. Es werden sowohl persönliche als auch geschäftliche Dokumente benötigt. Beispiele für Know-your-customer (KYC)-Dokumente sind:

Geschäftlich:

- Firmenname, Adresse, Email-Adresse, Telefonnummer
- Was Ihr Unternehmen leistet
- Wie lange ist das Geschäft schon geöffnet?
- Jahresumsatz
- Jahresgewinn vor Steuern
- Die Art der juristischen Person, die Ihr Unternehmen ist
- Der prozentuale Anteil des Unternehmens, das Sie besitzen
- Wie Sie das Geld einsetzen wollen
- Wenn Ihr Unternehmen ausstehende Schulden hat
- Wie viele Mitarbeiter haben Sie?
- Ob Sie Ihre Büroräume besitzen oder vermieten
- Wenn Sie über eine Sach- oder Haftpflichtversicherung verfügen

Persönlich:

- Der Wert Ihrer persönlichen Bank- und Vorsorgekonten
- Haushaltseinkommen
- Wenn Sie eine private Lebensversicherung haben

Sobald alle erforderlichen Unterlagen vorliegen, koordiniert der Betrugs- und Identitätsagent die Validierung und genehmigt die Transaktion, fordert weitere Informationen an oder lehnt den Antrag ab.

Mit Zustimmung des Kreditnehmers können diese Dokumentationen in ein KYC-Profil umgewandelt werden, so dass sie wiederverwendet werden können, was zukünftige Due-Diligence-Prozesse vereinfacht.

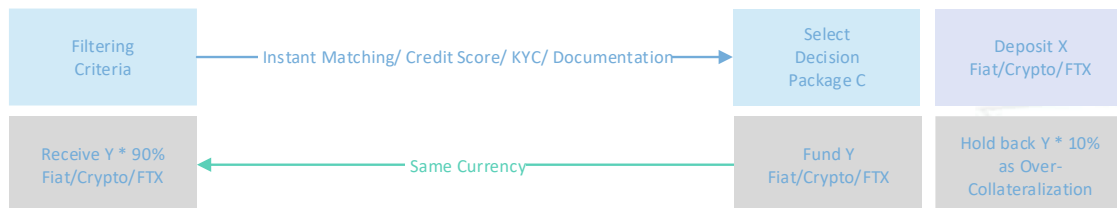
KEY FEATURES

Cross-Collateralization ist ein Begriff, der verwendet wird, wenn die Sicherheit eines Darlehens auch als Sicherheit für ein anderes Darlehen verwendet wird.

Erhalte eine Finanzierung

Nach der Genehmigung des Antrags wird ein vollständig angepasster und vereinfachter Smart-Vertrag für den Kreditnehmer mit detaillierten Informationen generiert. Wenn der Darlehensnehmer den Antrag bestätigt, wird dieser Smart-Vertrag dem verteilten Ledger hinzugefügt. Die Finanzierung wird sofort angestoßen, da alle relevanten und benötigten Dokumente/Bilder bereits erfasst und vom ausgewählten Betrugs- und Identitätsbeauftragten verifiziert wurden.

Kreditnehmer B

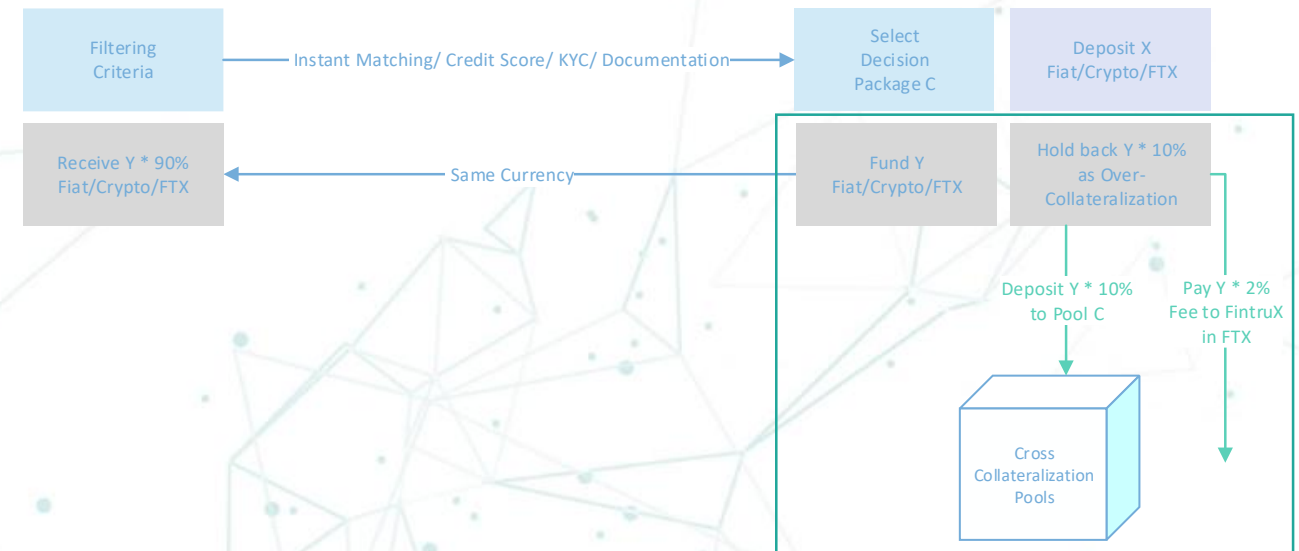


Unsere Blockchain-Lösung stellt sicher, dass sowohl Kreditnehmer als auch Kreditgeber dieselben Transaktionsdetails und Dokumente einsehen können. Aufgrund des gemeinsamen Charakters der Blockchain ist es nicht erforderlich, dass ein Dritter die Transaktion überprüft und bestätigt. Teilnehmer an der Transaktion, die über die entsprechenden Berechtigungen verfügen, können dieselben Informationen in Echtzeit einsehen.

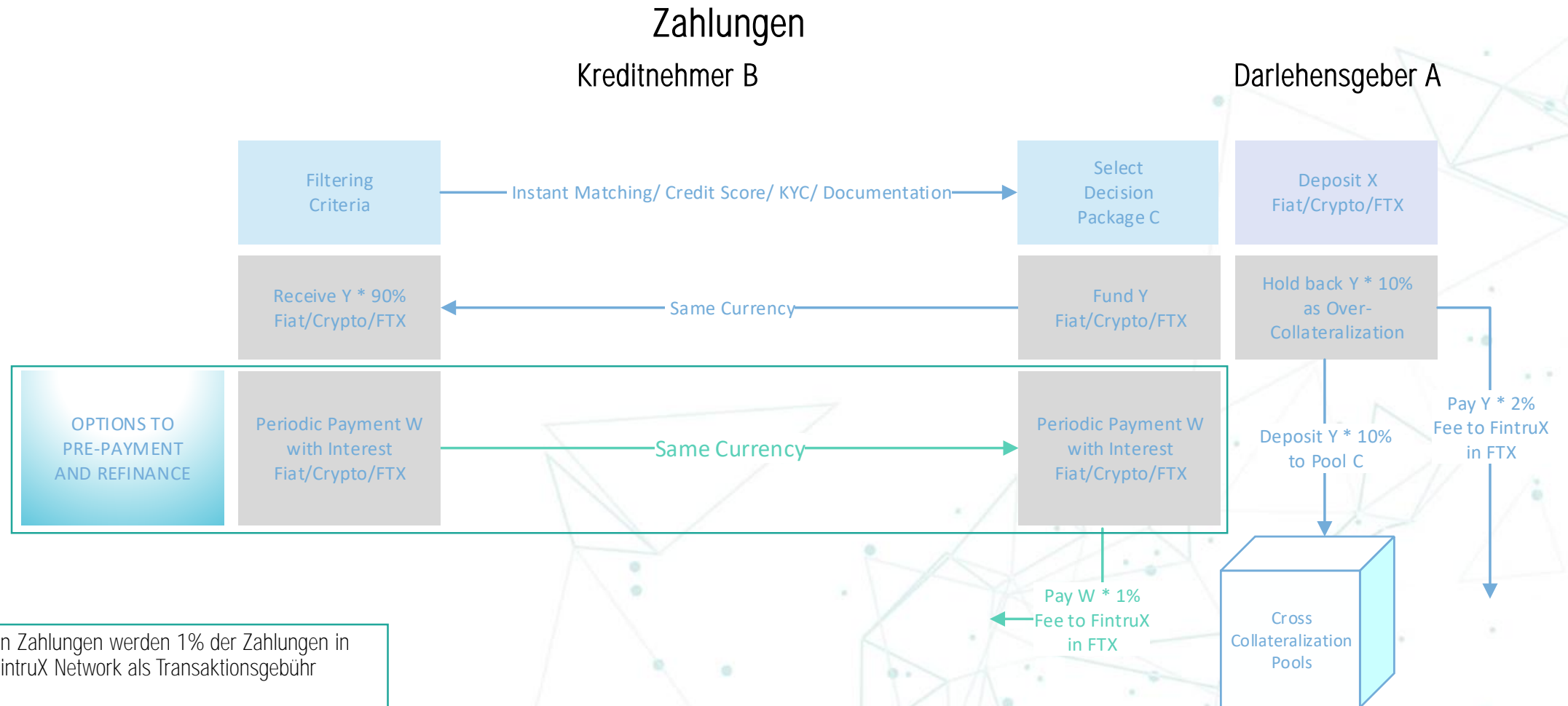
Besicherung

Im Rahmen der Überbesicherung gibt es eine Zurückhaltung von 10% der Finanzierung pro Vertrag. Es wird im jeweiligen Cross-Collateralization-Pool gespeichert, sofern es sich um das gleiche Kreditentscheidungskpaket und die gleiche Währung handelt. Eine Gebühr von 2% wird an FintruX Network für den Matching-Service in FTX Token gezahlt.

Kreditnehmer B

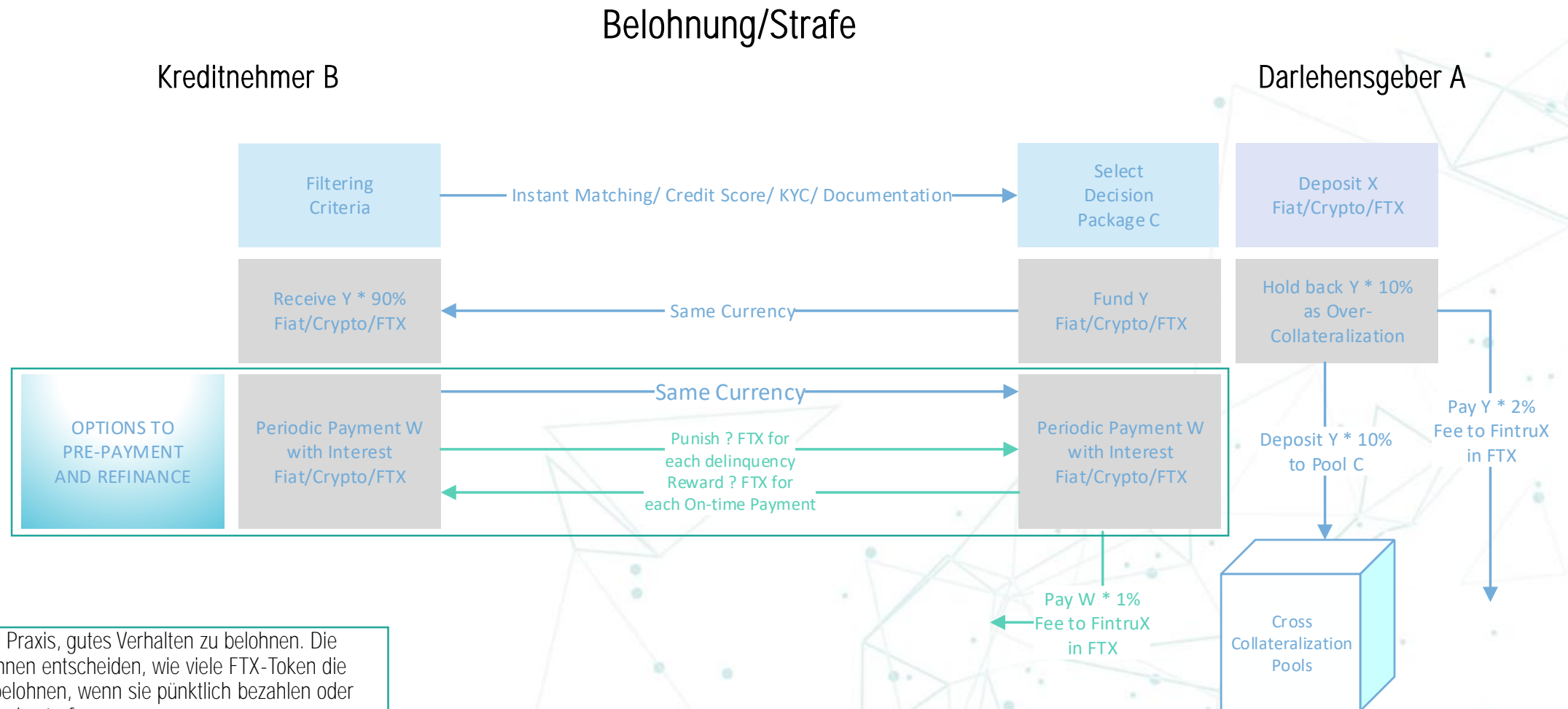


KEY FEATURES



Bei periodischen Zahlungen werden 1% der Zahlungen in FTX Token an FintruX Network als Transaktionsgebühr ausgezahlt.

KEY FEATURES



Es ist eine gute Praxis, gutes Verhalten zu belohnen. Die Kreditgeber können entscheiden, wie viele FTX-Token die Kreditnehmer belohnen, wenn sie pünktlich bezahlen oder sie bei Vergehen bestrafen.

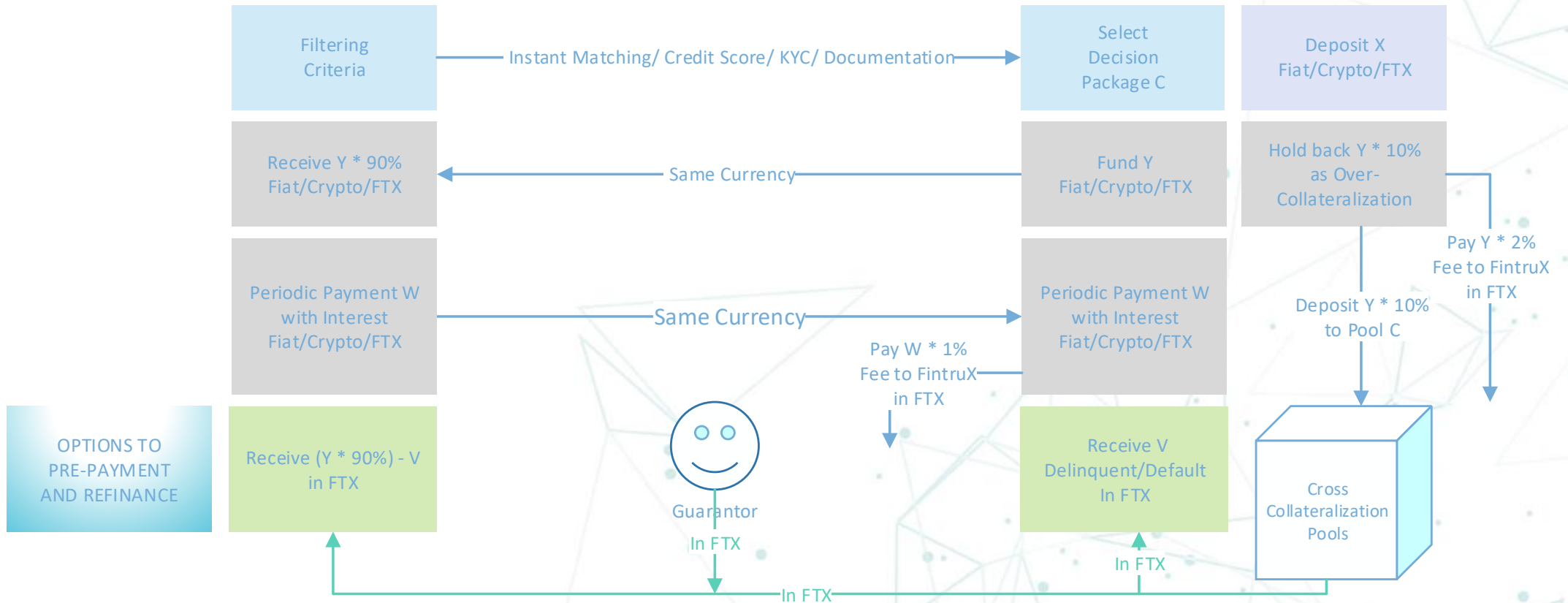
KEY FEATURES

Am Ende der Laufzeit können zwei Szenarien auftreten. Der Darlehensnehmer kann den vollen Rückbehalt der 10% aus der jeweiligen Überbesicherung erhalten, die auf Basis des ursprünglichen Wertes berechnet wird. Alternativ erhält der Darlehensgeber die Hauptverluste aus dem Cross-Collateralization-Pool bei Kredit-/Defaultverlusten. Sie arbeitet auf der Basis des First-come-first-service-Verfahrens.

Laufzeitende

Kreditnehmer B

Darlehensgeber A



KEY FEATURES

Garantiegeber

FintruX Network versucht durch die Einschaltung eines Intermediärs (der "Garant") das Kreditrisiko des Kreditgebers zu neutralisieren und im Falle eines Ausfalls einen alternativen Mechanismus für die Verwaltung des Inkassos im Wohnsitzland des Kreditnehmers bereitzustellen. Der Garant ist ein Investor, der sich entschließt, das Risiko einzugehen, die unzureichende Deckung durch die Überdeckung abzudecken. Potenzielle Garantiegeber wählen aus einer Liste von Krediten, die keinen Garantiegeber haben und verdienen die Anreizgebühr in FTX Token, die auf der Grundlage der Laufzeit- und Risikoprofile bereitgestellt wird.

Post Funding Administration

Self-Service-Optionen wie Vorauszahlung und Refinanzierung sind für die Bequemlichkeit der Kreditnehmer zur Verfügung. Vorauszahlung ist notwendig, wenn das kleine Unternehmen es sich leisten kann, das Darlehen früher zurückzuzahlen, um die Zinskosten zu sparen. Im Gegenteil, wenn die Zeiten hart sind, kann die Refinanzierung Delinquenz vermeiden, die sich auf die Ratings auswirken und zusätzliche Strafzahlungen nach sich ziehen kann. Hierbei handelt es sich um Ermessensoptionen, die von den jeweiligen Kreditgebern zur Verfügung gestellt werden.

Jede finanzierte Transaktion wird durch einen intelligenten Vertrag repräsentiert, der von FintruX Network auf der Grundlage der von beiden Parteien vereinbarten Konfigurationen generiert wird. Dieser smarte Vertrag ist für alle Beteiligten sichtbar und transparent. Es ist unveränderlich und Zensur widerstandsfähig. Ausgewählte administrative Optionen sind alle auf der Grundlage dieses intelligenten Vertrags ausführbar, der über die gesamte Laufzeit der Finanzierung gültig ist.

Automatisierte Nachrichtenübermittlung per SMS an Mobiltelefone, E-Mail, Social Media, etc. sind bei vielen Gelegenheiten verfügbar, wie z.B. Finanzierung, Zahlungen, Zahlungsverzug, Inkasso, Inkasso, Verfall, etc.

Portfoliomanagement

Unsere Portfoliofunktionalität ermöglicht es Kreditnehmern, Kreditgebern und Dienstleistern, einen Überblick über die von ihnen durchgeführten Transaktionen zu erhalten und einen Überblick über die wichtigsten Kennzahlen zu erhalten. Die Portfolios sind hierarchisch aufgebaut und können zu komplexen Strukturen verschachtelt werden, um die Organisation und Strukturierung zu erleichtern.

Hochrangige Informationen wie Delinquenz, Standardwerte und andere Leistungsdaten stehen zur Verfügung und können visualisiert und exportiert werden.

Markt-Einblicke

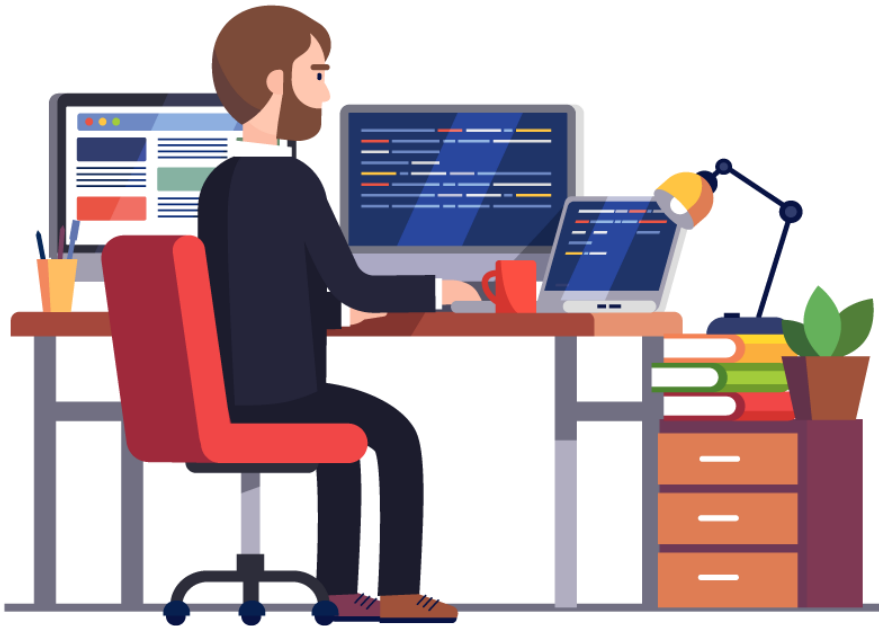
FintruX Network bietet einen detaillierten Überblick über die Marktaktivitäten in verschiedenen Regionen, Marktsektoren, Engagements, etc. Die Möglichkeit, Statistiken zu aggregieren, bietet einen unvergleichlichen Überblick über den Finanzmarkt.

Das Dashboard des FintruX-Netzwerks zeigt verschiedene Marktdaten und Benutzerbenachrichtigungen an. Dieses Dashboard ermöglicht es jedem Benutzer, die Daten entsprechend seinen Anforderungen anzupassen und zu überwachen.

TECHNOLOGIE

In der Algebra verwandeln wir $5(2+x) + 3(5x + 4) - (x^2)2$ in eine einfachere Form $20x + 22 - x^4$, bevor wir x lösen. Es ist viel leichter zu verstehen und viel einfacher zu lösen.

Im Schreiben verwandeln wir "Sie werden von mir hören, dass ich immer wieder auf diesen Punkt zurückkomme" in eine einfachere Form "Ich komme immer wieder auf diesen Punkt zurück". Das heißt, wir vereinfachen ständig Konstrukte, um effektiver zu kommunizieren."



Der gesamte Code ist speziell auf ein **individuelles Ereignis** zugeschnitten.

Kleinere Programme führen zu niedrigeren Gasgebühren und schnelleren Transaktionen. Das Einfachste ist das Beste.

25
FintruX Network ist eine der weltweit ersten dezentralen Anwendungen, die auf Ethereum und No-Code-Entwicklung basiert. Es ermöglicht die Generierung und Bereitstellung Smart-Contracts in Echtzeit für die Kreditnehmer ohne Codierung. Die FintruX Netzwerkarchitektur ist eine hochskalierbare und robuste Kombination der neuesten technologischen Fortschritte in den Bereichen Blockchain, User Experience, Client und Server Side Approach.

Traditionelle Automatisierung ist ein System für alle Transaktionsvarianten - viele "Wenn-dann-Else"-Aussagen, sehr kompliziert. Mit FintruX Network verändern wir das Programmierparadigma. Für jeden Kreditnehmervertrag generieren wir ein einzigartiges Programm ("Smart Contract"), das über eine konfigurierbare Schnittstelle in Echtzeit auf der Blockchain eingesetzt wird. Durch die Generierung eines neuen Vertrages für jeden einzelnen Anwendungsfall, ist jedes Programm in seiner einfachsten Form, keine Wenn-dann-Else-Anweisungen mehr.

Was es für unseren Programmierer bedeutet: Früher haben wir alle Programme flexibel gemacht, kein Hardcoding; jetzt ist es genau das Gegenteil - alles Hardcoding, um sicherzustellen, dass es in seiner einfachsten Form und vollständig auf ein Szenario, eine Situation, ein Ereignis zugeschnitten ist.

Der Smart Contract wird zu einer verbindlichen Vereinbarung zwischen den Teilnehmern - eindeutig, unveränderlich und ohne Schlichtung.

TECHNOLOGIE

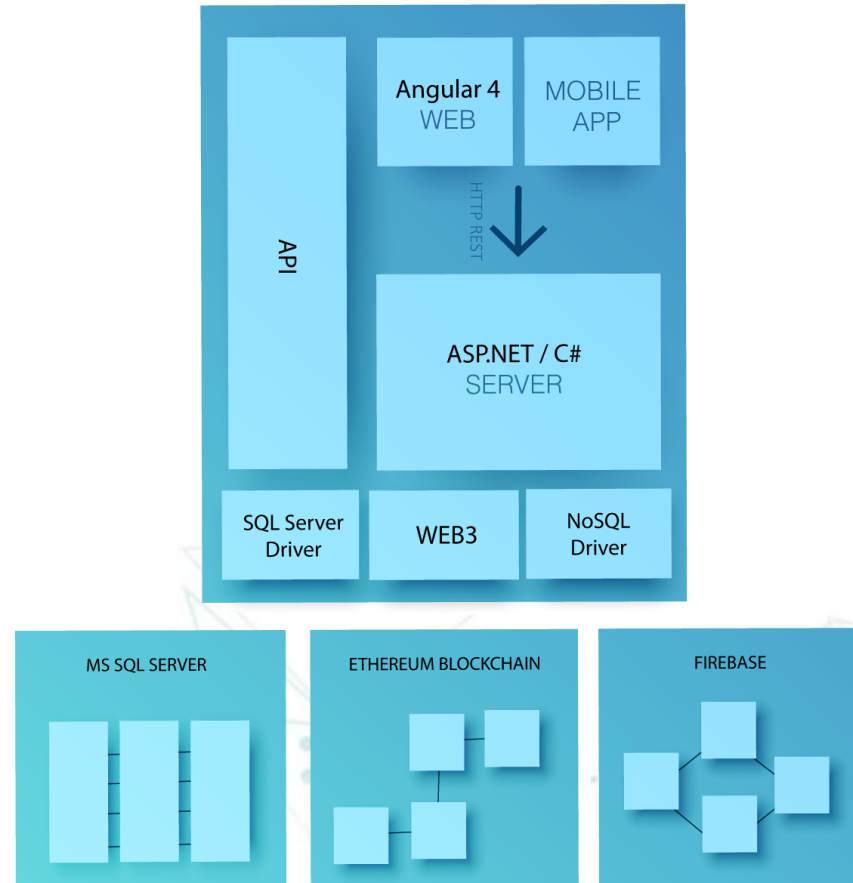
Blockchain

Unser Marktplatz nutzt die Blockchain-Technologie, die allen Beteiligten konsistente, gemeinsame und sichere Prozesse bietet. Die Beschaffenheit der dezentralen Blockchain ermöglicht eine absolut vertrauensvolle Interaktion zwischen den Parteien, wodurch Kosten und Provisionen Dritter entfallen.

Unsere Plattform nutzt die Ethereum-Blockchain und ihre Smart-Contracts, die eine umfassende Entwicklungsumgebung und eine große Community bieten.

Privater Hochleistungsspeicher

Um bestimmte Transaktionen abwickeln zu können, müssen private und vertrauliche Informationen gespeichert und ausgetauscht werden. Unser Speicher ist eine gesicherte SQL-Datenbank. Es ergänzt das Blockchain-Netzwerk, indem es einen schnellen Zugriff auf Daten wie z.B. Kreditnehmerdatensätze oder andere vertrauliche Informationen ermöglicht. Mehrere Sicherheitsstufen, externe Authentisierung und starkes Nutzungsprofiling sind involviert.



Die Benutzeroberfläche ("UI") ist mit Angular 4 implementiert, das schnell und reaktionsschnell ist. Wir verwenden ein Node.js-Backend, das den Großteil der Geschäftslogik übernimmt. Die Kombination aus Angular 4 und Node.js hat sich als sehr schnell, leicht und robust erwiesen.

Als Teil unserer Roadmap entwickeln wir eine mobile Anwendung, um die Vorteile der nativen Telefon- und Tablettfunktionen zu nutzen - wahrscheinlich wird Ionic verwendet, aber Änderungen vorbehalten.

Das Backend besteht aus drei Datenbanken: Ethereum blockchain, MSSQL und Firebase.

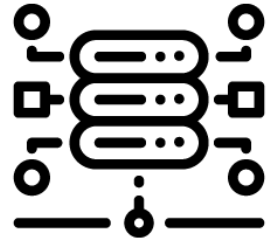
Die Ethereum Virtual Machine verarbeitet Blockchain daten, einschließlich Smart-Contracts für jeden Kreditnehmervertrag und die dazugehörigen Dokumentationen;

Die SQL-Datenbank verarbeitet schnelle und geschäftskritische strukturierte Daten, insbesondere Daten, die garantieren müssen, dass zwei oder mehr Aktualisierungen als atomare Einheit erfolgreich sind oder fehlschlagen;

Die NoSQL-Datenbank verarbeitet dynamische, unstrukturierte Daten wie Personalisierung, Benutzerprofilverwaltung, große Datenmengen, Interaktionen mit dem Internet der Dinge (IoT), usw..;

Das FintruX Netzwerk stellt diese Infrastruktur und Low-Code-Technologie zur Verfügung, um unsere No-Code-Generierung Smart-Contracts und Marktplätze aufzubauen.

BIG DATA



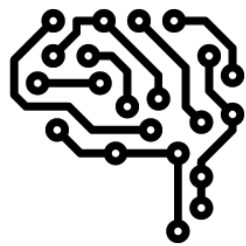
GROBDATENANALYTIK

Sammeln aller Daten von der FintruX-Plattform, Partnern und verfügbaren APIs



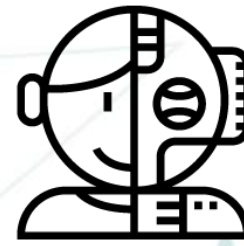
RESEARCH

- Hochschulpartnerschaft
- Small Business Researches



MASCHINELLES LERNEN

- Betrugserkennung
- Standard-Vorhersagbarkeit
- Kreditwürdigkeit



AI ADVICE

- Beratung zur Verbesserung der Kreditentscheidung

FintruX Network wird große Datenmengen erzeugen, die für unsere Kunden von großem Nutzen sein werden. Die Daten liefern einen Marktüberblick, den es heute noch nicht gibt. Externe Unternehmen können diese Daten als Teil ihrer Lösungen nutzen, auch wenn sie den FintruX-Markt nicht direkt nutzen.

Teile unserer Software werden Open Source sein und anderen Anbietern von Finanzierungslösungen zur Verfügung stehen. Auf diese Weise wollen wir ein starkes Ökosystem mit einer aktiven Adoptivgemeinschaft schaffen.

FintruX Network sammelt alle Daten von der Plattform und allen verfügbaren APIs, Servicemitarbeitern usw. Wir nutzen wichtige Partnerschaften mit Robocoder, Enterprise Ethereum Alliance, Microsoft und verschiedenen Universitäten, um Forschungsarbeiten zur Verbesserung von Kreditentscheidungen, Betrug, Identitätsmanagement und Risikominderung durchzuführen.

Robocoder lizenziert seine Technologie und stellt FintruX Network umfangreiche Entwicklungsdienstleistungen, Analysen und Marktdaten zur Verfügung. Nachdem Robocoder in den letzten 18 Jahren dem Verbriefungssektor gedient hat, hat er immense statistische Daten für viele Milliarden Dollar an Finanzierungsaktiva gesammelt. Diese großen Daten werden verwendet, um die Servicemodelle von FintruX Network zu validieren.

WETTBEWERBERANALYSE

Plattformkreditgeber, die Kredite an kleine Unternehmen vergeben, können in zwei Hauptkategorien eingeteilt werden:

1. Traditionelle P2P- und Direktkreditgeber - Kreditvergabe im selben Land mit der Landeswährung
2. Krypto-Währung mit Smart Contract - Kreditvergabe mit Blockchain Smart Contract als Vermittler

Förderkreis, OnDeck und Kabbage (Traditionelle P2P und direkte Kreditgeber)

Es gibt viele Möglichkeiten, wie wir P2P-Kleinunternehmerdarlehen am Funding Circle von Bilanzkreditgebern wie OnDeck und Kabbage unterscheiden können.

Die Kredite des Funding Circle stammen von mehreren Investoren, die einen Teil des Geschäftskredits erwerben oder in einer Auktion ersteigern, während Kabbage und OnDeck ihr eigenes Kapital zur Verfügung stellen.

Die Kredite von Kabbage und OnDeck - oft auch als Barkreditdarlehen für Händler bezeichnet - sind in der Regel für kurzfristige Geschäftszwecke (6 Monate oder ein Jahr) bestimmt, wohingegen Funding Circle's häufiger für langfristiges Unternehmenswachstum (bis zu 5 Jahre) strukturiert sind.

Sie alle verleihen zwischen 20 % und 50 %, seltener würden sie weniger verleihen als das[14].

Insgesamt versuchen alle drei Unternehmen, einen großen strukturellen Fehler im derzeitigen Kreditumfeld für Kleinunternehmen zu beheben: Banken und andere traditionelle Kapitalquellen vergeben keine Kredite an KMUs. Das ist der Grund, warum sich immer mehr Unternehmer an alternative Finanzierungsmöglichkeiten wenden, um ihre Unternehmen zu vergrößern.

ETHLend, Lendit, SALT (Krypto-Währung über Smart Contract)

ETHLend ist eine vollständig dezentralisierte Peer-to-Peer-Lending-Plattform, die Smart-Contracts auf der Ethereum- Blockchain für die Verleihung von Äther nutzt. ETHLend generiert keine Punktzahl und verfügt über keine Entschädigungsfonds zum Schutz der Kreditgeber.

Lendit ist ähnlich wie ETHLend, aber es fügt Kreditnehmer Scoring, Reputation, Sammler und 2% aus dem Crowdsale als Entschädigungsfonds zum Schutz der Kreditgeber hinzu.

SALT verleiht in Papierwährungen. Es handelt sich um eine zentrale Kreditplattform für Kredite mit einem Betrag von mehr als 5.000 US-Dollar. Es verwendet den Smart-Vertrag nur für die Hinterlegung von Krypto-Währung als Sicherheit. Ihr Zielmarkt sind Kreditnehmer mit Krypto-Währungen, die nicht in Papierform liquidieren wollen. Nur akkreditierte Investoren und qualifizierte Finanzinstitute können Kreditgeber bei SALT werden.

FintruX Network ist eine vollständig dezentralisierte Peer-to-Peer-Plattform, die für jede einzelne Kreditvergabe einen einzigen intelligenten Vertrag über die Ethereum- Blockchain generiert und bereitstellt. Bei unbesicherten Krediten werden kreditfördernde Instrumente wie Überbesicherung, Bürgen, Cross-Collateralisierung und 5% aller FTX-Token eingesetzt, um das Risiko für die Kreditgeber deutlich zu reduzieren.

Unsere Zielkreditnehmer sind kleine Unternehmen, vor allem Start-ups, die von den günstigen Konditionen unserer Plattform profitieren wollen, weil wir unbesicherte Kredite hochsicher machen. Spezialisierte Agenten für Betrug, Identität, Kreditwürdigkeit und Entscheidungen sind Partner in diesem Ökosystem. Nur akkreditierte Investoren und Finanzinstitute können in Phase I von FintruX Network Kreditgeber werden.

Es gibt Hunderte von Marktplatz-Darlehensplattformen da draußen, wir unterscheiden uns darin, dass wir Kreditnehmer in die Lage versetzen, mit einem deutlich niedrigeren Zinssatz zu leihen, und Kreditgeber verleihen mit Vertrauen in kürzester Zeit.

RISK ADDRESSED

Im Folgenden wird demonstriert, dass FintruX Network alle Risiken bewertet hat und zu dem Schluss gekommen ist, dass der unbesicherte Kredit, der kleinen Unternehmen in diesem Netzwerk angeboten wird, aufgrund aller eingeführten Risikominderungsmechanismen einen niedrigeren Zinssatz genießen sollte.

Identitätsrisiko. Nur seriöse Betrugs- und Identitätsagenturen dürfen auf FintruX Network operieren.

Kreditrisiko. Dies wird durch jedes Kreditentscheidungspaket gesteuert, das von den bewerteten Agenturen auf ein der Rendite angemessenes Niveau bereitgestellt wird. Höheres Risiko höhere Rendite.

Verlustrisiko. Dies wird deutlich reduziert, wenn nicht sogar neutralisiert, durch Kaskadierung und Cross Collateralization als Credit Enhancer, zusätzlich zu den Drittgarantien. 5% aller Wertmarken wurden als letzter Ausweg für den Schutz der Kreditgeber reserviert.

Eingesperrtes Risiko. Liquidität ist wichtig für einen Kreditgeber. Kreditgeber können jederzeit freie Mittel abheben. Für die zugesagten Mittel wird FintruX Network eine Handelsplattform bereitstellen, die den Kreditgebern zur Verfügung steht, um ihre Kredite untereinander zu handeln.

Risiko der Mehrfachausleihe. FintruX Network rät davon ab, mehr zu verleihen, als sich der Kreditnehmer leisten kann. Es kann schwierig sein, Kreditnehmer daran zu hindern, Kredite aus verschiedenen Quellen innerhalb eines Zeitraums aufzunehmen. Einige Kreditnehmer können auch von einem Konto ausleihen, um ein anderes zu decken. Wir arbeiten mit Partnern (Kreditbüros, etc.) zusammen, um festzustellen, ob die gleichen Kreditnehmer andere Kredite haben.

Abwertungsrisiko. Da die Besicherungspools für die Dauer ihrer Laufzeit in Originalwährungen gehalten werden und nur in kurzfristige Einlagen investieren, die der Laufzeit der jeweiligen Verpflichtung entsprechen, besteht kein Abwertungsrisiko.

Mangelndes Informationsrisiko. Jede Kreditaufnahme ist ein einziger intelligenter Vertrag - eindeutig, unveränderlich und ohne Schlichtung.

Vorauszahlungsrisiko. Für jede vorzeitige Vorauszahlung kann von den Kreditgebern eine angemessene Gebühr erhoben werden, um den Opportunitätsverlust bei den Zinskosten auszugleichen.

Zinsänderungsrisiko. Das Zinsänderungsrisiko ist die Möglichkeit, dass ein festverzinsliches Schuldtitel aufgrund eines Zinsanstiegs an Wert verliert. Dies fällt nicht in den Anwendungsbereich von FintruX Network.

Delinquenzrisiko. Dieses Risiko wird durch die Refinanzierungsoption und die Garantiegeber gemildert. Empfehlen Sie auch SMS, E-Mail, Bewertung, Bewertungen, Rezensionen, Belohnungen, verspätete Gebühren als Werkzeuge zur Abschreckung von Vergehen. Für kleine Unternehmen, Delinquenz wird sich negativ auf die Eigentümer Kredit- und Unternehmensreputation.

DIE VERGABE BEWÄHRTER VERFAHREN



1. Betrugs- und Identitätsmanagement - alle Betrugs- und Identitätsdienstmitarbeiter werden überprüft, um sicherzustellen, dass eine ordnungsgemäße Due Diligence durchgeführt wird, um Betrug und Identitätsbetrug zu verhindern. Für kleine Unternehmen Kreditnehmer, nicht nur die geschäftliche Identität wird überprüft werden, die Identität des Unternehmers wird auch überprüft werden. Darüber hinaus muss der Name des Bankkontos, auf das das Geld überwiesen wird, entweder mit dem Namen des Eigentümers oder dem Firmennamen übereinstimmen.

2. Credit Score Management - alle Kredit-Scoring-Dienstleister werden auf Professionalität überprüft. Für die Kreditaufnahme von Kleinunternehmen werden sowohl das Unternehmen als auch der Eigentümer auf Kredit geprüft. Wenn z.B. das Kreditgeschäft ein Startup ist, d.h. das Unternehmen weniger als ein (1) Jahr alt ist, muss der Eigentümer über 630 FICO-Score verfügen.

3) Kreditentscheidungsmanagement - alle Kreditentscheider werden auf Best Practices überprüft. Insbesondere werden alle Entscheidungstabellen mit der empirischen Qualitätskennzahl verglichen, die von unseren internen Experten entwickelt wurde, um sicherzustellen, dass sie innerhalb einer akzeptablen Abweichung von signifikanten Fehlern liegen.

Mit der o.g. Sorgfaltspflicht vertrauen wir darauf, dass wir FintruX als gesunde Kreditausbahn für alle legitimen Teilnehmer erfolgreich am Laufen halten können.

Jetzt, da wir in der Lage sind, ungesicherte Kredite hochsicher zu machen, liegt die Verantwortung bei FintruX Network, um Missbräuche zu verhindern. Diese Best Practices beschreiben, wie wir die Kreditaufnahme durch Betrug und unangemessene Kreditvergabe von unserem Ökosystem fernhalten können.

30

Zusätzlich zum Haben der eingebauten Gutschriftverstärker, zum der kreditgebenden Stellen zu schützen, führen wir Ansammlung durch, wenn ein Darlehen überfällig wird, wenn es keinen Bürgen gibt. Das Inhouse-Inkasso ist unser erster Schritt, wenn ein Kreditnehmer eine Zahlung versäumt. Wir verweisen das überfällige Konto nur dann an den externen Inkassobeauftragten, wenn alles andere fehlschlägt. Jeder Rückforderungsbetrag, den wir aus dem Inkassoprozess erhalten, ist an die Kreditgeber anteilig zu zahlen, wobei eine Bearbeitungsgebühr von 1,00 % und gegebenenfalls eine zusätzliche Inkassogebühr von einem externen Inkassobüro zu entrichten ist.

Im Falle eines überfälligen Darlehens mit einem lokalen Bürgen wird die Einziehung durch den Bürgen durchgeführt.

Unsere Erfahrung in der Anwendung von Kreditverbesserungen wie Over- und Cross-Collateralization von unter 10% auf Securitization-Finanzierungen, die Kosten des Fonds (Zinssatz) können typischerweise um 100 Basispunkte gesenkt werden. Wir gehen davon aus, dass sich die Garantiegeber- und Token-Sicherheitsrücklage verdreifachen wird.

TYPISCHER ANWENDUNGSFALL 1



Paul, ein Pilotendomizil in Toronto, Kanada, hat 500.000 Dollar zusätzliche Ersparnisse, die er nicht für eine Weile ausgeben will. Er beschließt, dieses Geld in ein P2P-Darlehen zu investieren, so dass er sich bei FintruX.com anmeldet und angibt, dass er ein Kreditgeber ist. Er überweist die 500.000 Dollar unter seinem Namen an FintruX Network. Nachdem er zwei verschiedene Kreditentscheidungspakete mit unterschiedlichen Risikoprofilen ausgewählt hat, um seine Gelder aufzuspalten, zahlt er den Dienstleistern den Gegenwert von \$20 in FTX für jedes Paket. Die Pakete kommen auch mit empfohlenen seriösen Betrugs-, Identitäts- und Kredit-Scoring-Agenten. Er unterzeichnet die Vollmacht für FintruX Network, in seinem Namen Kreditgeschäfte auf der Grundlage der in diesen Paketen definierten Regeln durchzuführen.

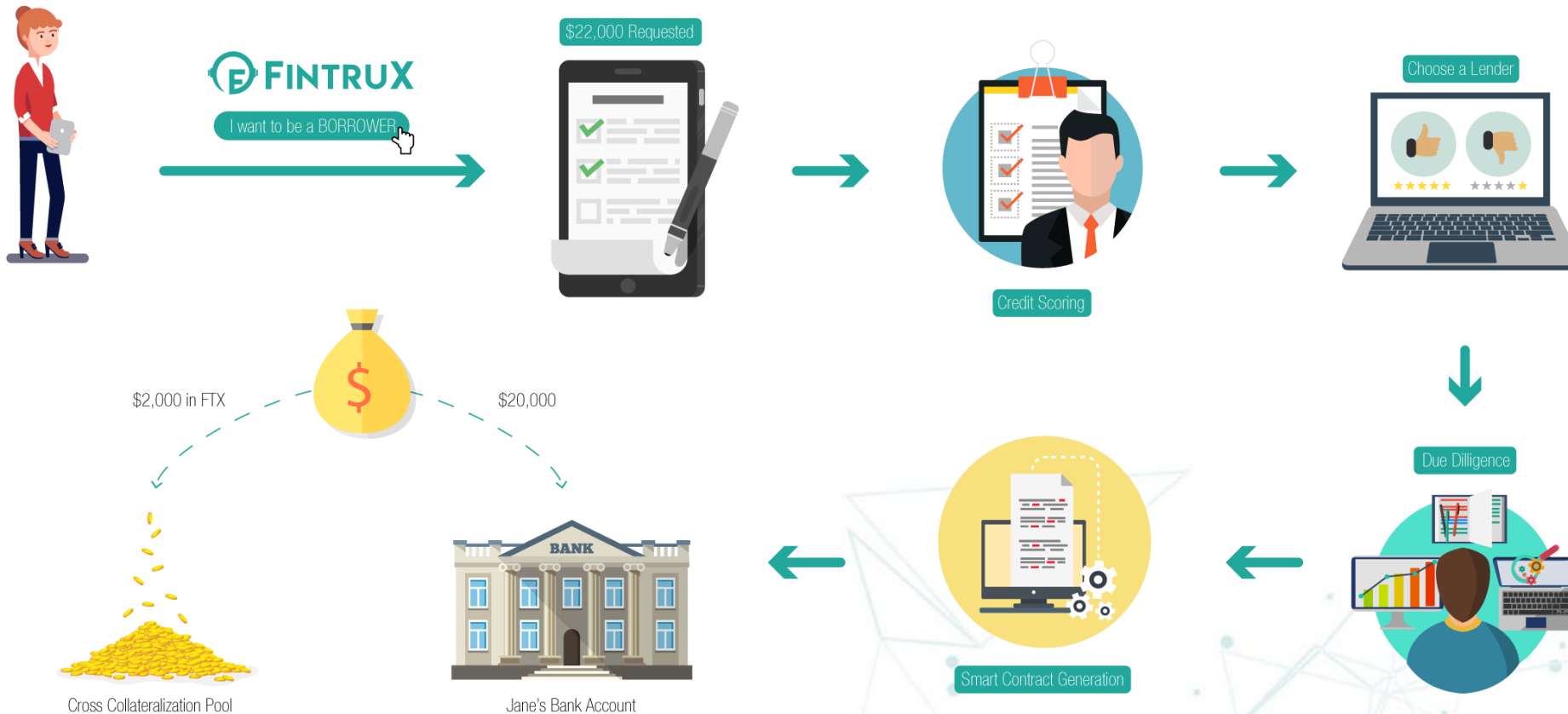
Paul ist nun bereit, sich mit dem automatisierten Abgleich von Kreditnehmern zu befassen. Nach erfolgreichem Matching zahlt er eine kleine Gebühr in FTX an FintruX Network.

TYPISCHER ANWENDUNGSFALL 2

Jane, die Eigentümerin von ABC Ltd, einem Unternehmen aus Vancouver Canada, möchte sich 20.000 Dollar leihen, um für eine nicht budgetierte Marketingkampagne zu bezahlen. Sie bittet um ein ungesichertes Darlehen von FintruX.com. Da sie weiß, dass es einen 10%igen Rückhalt als Übersicherung gibt, verlangt sie stattdessen den Betrag von 22.000 \$.

Sie filtert durch eine Reihe von Parametern, darunter eine Reihe von Zinssätzen und die Anzahl der Ratenzahlungen, die sie leisten wird. Nach Beantwortung einiger Vorfragen ist sie bereits vorab genehmigt. Um die optimalen Zinssätze zu finden, entscheidet sie sich nun für eine Bonitätsprüfung durch einen Scoring-Agenten, der durch das von ihr gewählte Paket bestimmt wird. Das Äquivalent von \$1 in FTX geht an den Betrugs- und Identitätsagenten, das Äquivalent von \$2 in FTX geht an den Scoring-Agenten, der von Jane bezahlt wird.

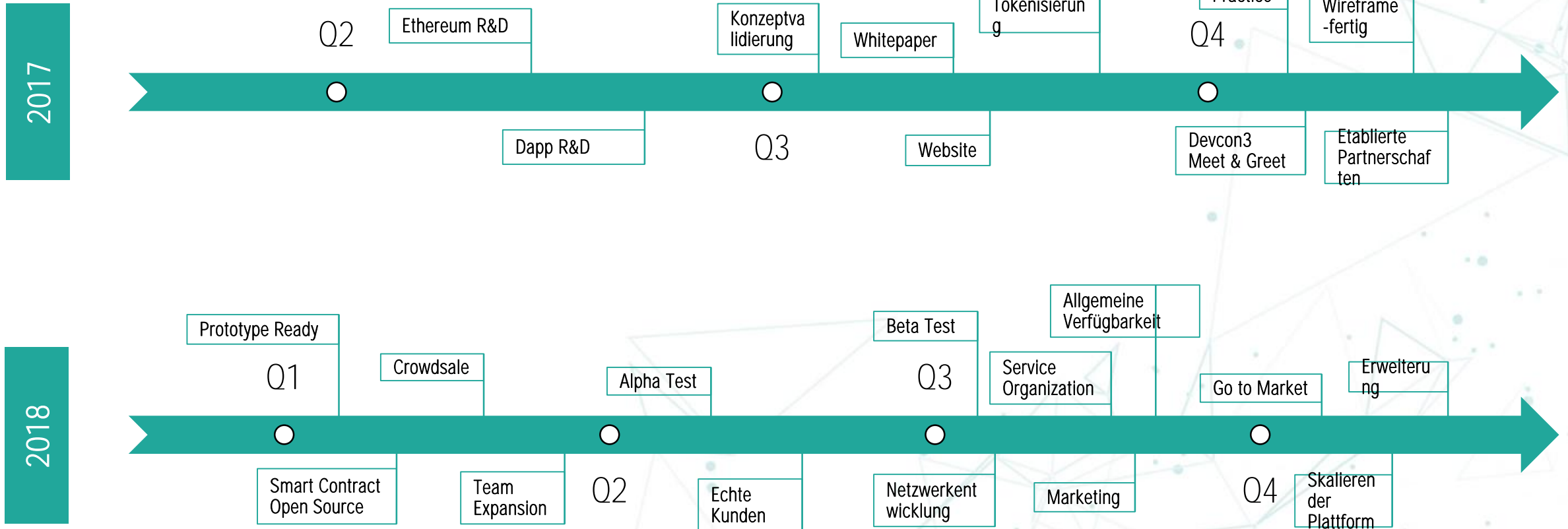
Sie finalisiert ihre Entscheidung, einschließlich der Auswahl ihrer bevorzugten Kreditgeber. Der Betrugs- und Identitätsagent sammelt bestimmte Informationen und hat die Dokumentation und Due-Diligence-Prüfung abgeschlossen. Es wird ein Open-Source Smart Contract generiert. Sie ist nach der Überprüfung zufrieden und der smarte Vertrag kommt zum Einsatz.



Jane ist nun verpflichtet, eine Schuld von 22.000 Dollar in 24 monatlichen Raten von 989,07 Dollar zurückzuzahlen. 20.000 Dollar sind auf dem Weg zu Janes Online-Bankkonto. Zur Deckung von Kredit-/Defaultverlusten werden 2.000 DM in den entsprechenden Cross-Collateralization-Pool übertragen. Wenn Jane ihr Darlehen im Laufe ihrer Amtszeit würdevoll zurückzahlt, erhält sie die zurückgehaltenen \$2000.

ROADMAP

Was wir erreichen wollen.



ROADMAP

2017

Q2:

Ethereum R&D. Erforscht in der Blockchain-Technologie; nahm an zahlreichen Kursen über Smart Contract und Solidity-Entwicklung teil; praktiziert auf Ropsten Testnet und internem privatem Ethereum Virtual Network..

Dapp R&D. Das Entwicklungsteam erforschte und praktizierte Angular 4, Truffle Framework, Metamask und Interkonnektivität mit Smart Contract im privaten Netzwerk und Testnet..

Q3:

Konzeptvalidierung. Das Konzept von FintruX wurde an bestehende Kunden und Vorstandsmitglieder der Canadian Finance & Leasing Association zur Validierung weitergegeben..

Fertiges Whitepaper. Dokumentierte und veröffentlichte Blockchainbasierte Finanzierung und Automatisierung in Form von Whitepaper.

Tokenization. Design von Token-Nutzungspraktiken für den effizientesten und effektivsten Betrieb der FintruX-Plattform.

Q4:

Focused Practice. Konzentrieren Sie sich bei der Finanzierung von FintruX auf ein bestimmtes Produkt - "die hohe Sicherheit des ungesicherten P2P-Darlehens". FintruX Network ermöglicht die globale Vernetzung mit spezialisierten Servicemitarbeitern..

Wireframe Ready. Die Funktionalität der Kreditgeber bei der Auswahl des Entscheidungspakets, sofortiges Matching des Kreditnehmers, Kreditgenehmigung, Betrug und Identitätsprüfung, Dokumentenprüfung, intelligente Vertragserstellung und -bereitstellung sowie Finanzierung demonstriert..

Partnerschaften. Knüpfen Sie Beziehungen zu Menschen aus der Finanzierungs- und Blockchain-Branche..

Was wir erreichen wollen.

2018

Q1:

Prototyp Ready. Erster Prototyp mit Basisfunktionalität des Drahtmodells, das bei Ethereum Testnet zum Einsatz kommt.

Open Source. Der Soliditäts-Quellcode der Smart Contracts wurde auf Github veröffentlicht. Funding Crowdsale-Kampagne abgeschlossen.

Teamerweiterung. FintruX Network erweitert das Entwicklungsteam und stellt Experten in den Bereichen Finanzierung und Ethereum Blockchain-Entwicklung ein..

Q2:

Alpha Test . Voll funktionsfähige Version des Prototyps, der in der EVM-Produktion eingesetzt wird, mit zusätzlichen Funktionen wie Bonitätsprüfung und Scoring, planmäßige Zahlungen, Gebührenzahlungen, Cross **Echte Kunden.** 12 Kreditnehmer und 6 Kreditgeber haben sich verpflichtet, das FintruX alpha täglich zu nutzen.

Q3:

Betatest. Erweitern Sie die nachgelagerten Prozesse und Funktionalitäten wie z.B. Garantiegeberbeteiligung, Statistiken, Managementberichte.

Netzwerkentwicklung. Plattform, die bereit ist, exponentiell zu wachsen, indem sie neue teilnehmende Service-Agenten hinzufügt.

Dienst Organization. Ein Support-Team, das eingerichtet wurde, um den Teilnehmern unseres Ökosystems zu helfen.

Marketing. PR, Marketingkampagne, Eventteilnahme und Sponsoring etabliert. Allgemeines Availability Die erste Version ist für alle Teilnehmer verfügbar.

Q4:

Go to Market. Aufbau eines Vertriebs- und Support-Teams.

Skalieren Sie die Plattform. Die Plattform wird getestet, um den Massen zu dienen.

Erweiterung. Erweitern Sie die Prozesse und Funktionalitäten wie z.B. die Schnittstelle für den Kredithandel, die schrittweise eingeführt wird.

EVOLUTION DER PLATTFORM

Phase I: KREDITGESTÜTZTE FINANZIERUNG

Mit Hilfe der Credit Enhancement Principles of Securitization liefern **wir hochsichere unbesicherte Kredite**, die den Kreditnehmern kleiner Unternehmen, akkreditierten Investoren und Finanzinstituten der Welt zugute kommen.

Phase II: ONE WORLD

Der Zinssatz eines Landes kann bis zu 40-mal höher sein als der eines anderen Landes. Zum Beispiel kann der Leitzins von Madagaskar bis zu 60 % betragen, während Japan bis zu 1,5 % betragen kann[4]. Obwohl Währungskontrollen, Wechselkursrisiken und andere regulatorische und lokalisierungsbedingte Probleme zu lösen sind, wird FintruX sein Bestes tun, um eine länderübergreifende Finanzierung zu ermöglichen, indem es Partnerschaften mit Portemonnaies, Börsen und Aufsichtsbehörden eingeht. **Letztendlich können Kreditnehmer kleiner Unternehmen aus Ländern mit höheren Zinssätzen von niedrigeren Zinssätzen profitieren, die von Kreditgebern in Ländern mit niedrigeren Zinssätzen angeboten werden.**

Phase III: WEITERE ASSETKLASSEN

FintruX wird viele innovative Asset-Klassen, die von anderen Netzwerkpartnern geschaffen wurden, dazu einladen, in diesem Ökosystem zu gedeihen, so dass FintruX zum **Dreh- und Angelpunkt** der Finanzierung der Welt wird. Darüber hinaus werden wir eine Handelsplattform zur Verfügung stellen, auf der Kreditgeber ihre Kredite untereinander handeln können.



TOKEN UTILITY

Unsere FTX-Token erfüllen mehrere Schlüsselfunktionen in unserem Ökosystem:

- Belohnung für die Ausführung von Transaktionen
- Token-Sicherheitsrücklage
- Belohnungen für gutes Benehmen

Automatisierte Handhabung von Gasgebühren:

Auch wenn die Bereitstellung jedes einzelnen Smart-Vertrages über das FintruX-Netzwerk erfolgt und die Gasgebühr vom FintruX-Netzwerk bezahlt wird, müssen die Teilnehmer des FintruX-Netzwerks eine kleine Menge Ether in ihren Konten führen. Dieser Äther zahlt die Gasgebühren, die das Ethereum Virtual Network für die Ausführung der Aktionen im Rahmen dieser Smart-Contracts berechnet.

FintruX Network würde diese winzigen Gasgebühren erstatten, um die Konten der Teilnehmer aufzuladen, wenn sie unter ein erforderliches Minimum fallen. Dennoch ist es im Allgemeinen eine gute Praxis, diese winzigen Erstattungen zu vermeiden, um unnötige Erhöhungen der Blockgrößen zu vermeiden.

- Strafe für schlechtes Benehmen
- Belohnung für die Bereitstellung von Informationen
- Zugang zur Plattform
- API-Lizenz

```
Function transfer(address _to, uint256 _value) returns (bool) {
    require(canTransferTokens()); // Team tokens lock 1 year
    if (_value < token4Gas) {
        revert(); // do nothing if less than allowed minimum
    }
    if (balances[msg.sender] >= _value && balances[_to] + _value > balances[_to]) {
        balances[msg.sender] = balances[msg.sender].sub(_value);
        balances[_to] = balances[_to].add(_value);
        Transfer(msg.sender, _to, _value);

        // Keep a minimum balance of gas. Won't execute if the account has enough ETH.
        if (msg.sender.balance < minGas4Accts) {
            // reimburse gas in ETH to keep a minimal balance for next transaction.
            if (!msg.sender.send(gas4Token)) {
                GasRebateFailed(msg.sender, gas4Token);
            }
        }
        if (_to.balance < minGas4Accts) {
            // reimburse gas in ETH to keep a minimal balance for next transaction.
            if (!_to.send(gas4Token)) {
                GasRebateFailed(_to, gas4Token);
            }
        }
        return true;
    } else {
        revert(); // Caller may not check "return false;"
    }
}
```

Der FTX Token wird zur Stromversorgung des FintruX-Netzwerks verwendet und dient als Belohnung oder Belohnung für die Teilnahme am Markt. Jede Aktivität auf der Plattform hat einen entsprechenden Preis, der in FTX ("oder ⌘") angegeben ist.

FTX wird von einem Teilnehmer auf einen anderen übertragen, da die Aktivitäten im FintruX-Netzwerk ausgeführt werden. FintruX Network erhält eine Gebühr für die Ausführung dieser Aktivitäten.

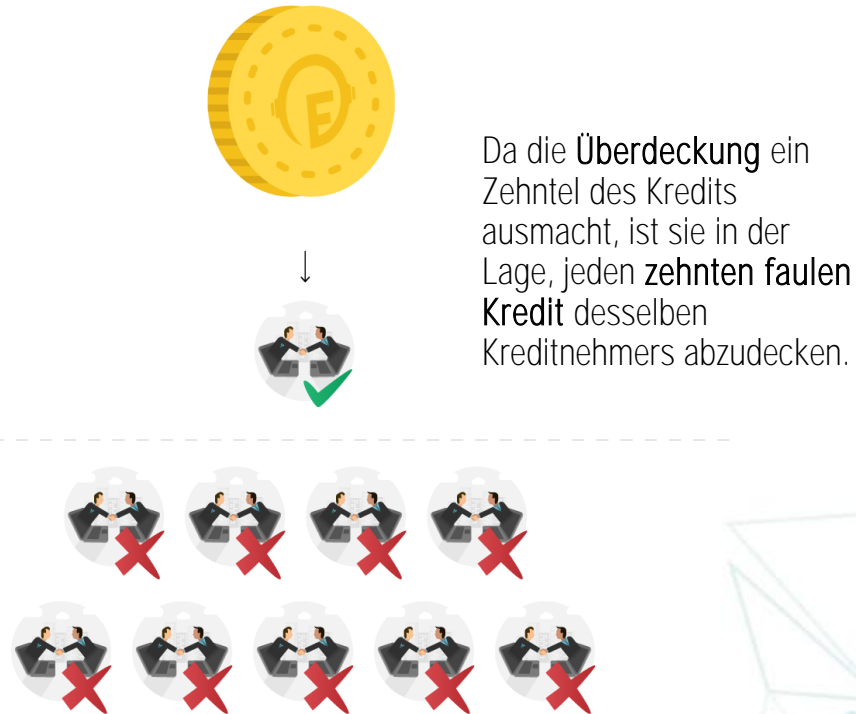
Das Eigentum an FTX Token beinhaltet keine anderen Rechte als das Recht zum Umtausch und zur Geltendmachung von Ansprüchen über die Plattform. FTX vertritt oder überträgt keine Eigentumsrechte oder Beteiligungen, Aktien oder Wertpapiere oder gleichwertige Rechte, Rechte an geistigem Eigentum oder andere Formen der Beteiligung im Zusammenhang mit dem FintruX-Netzwerk.

Im Laufe unseres Betriebs sammeln wir FTX-Token als Gebühr; FintruX wird sie kontinuierlich an die Teilnehmer zurückverkaufen, um die Token-Wirtschaft aufrechtzuerhalten und den Betrieb zu finanzieren.

POWER VON FTX

FintruX-Schutz

Szenario #1:
Kein Garant



FintruX erhält FTX-Token als Matching Fee von Kreditnehmern und Kreditgebern, wodurch die Nachfrage nach FTX steigt.

FintruX + Garantenschutz

Szenario #2:
Geschützt durch den
Garantiegeber



Die Garantiegeber erhalten Anreizzahlungen in FTX-Token, wodurch die Nachfrage nach FTX weiter steigt.

POWER VON FTX

Die FTX-Nachfrage ist direkt proportional zur Anzahl der von FintruX Network vermittelten Kredite.

Risikofreier Schutz

Szenario #3:
Besicherungspools erhöhen sich über die Laufzeit des Darlehens um das Zehnfache.



Cross Collateralization Pool



...

In diesem Fall kann dieser Cross-Collateralization-Pool auch bei Ausfall aller Darlehen alle Ausfallverluste aller Darlehen abdecken. Das Risiko für die Kreditgeber wird neutralisiert.

Dies kann auf viele Arten geschehen, wie z.B. :

1. Sinnvolle Anlage in kurzfristige Einlagen, die der Laufzeit der einzelnen Verpflichtungen entsprechen; und
2. Kontinuierliche Zuführung von Überbesicherungen aus neuen Krediten; und
3. Etc.

Ultimativer Schutz

Szenario #4:
Garantiegeber halten ihre Versprechen nicht ein UND es gibt zu viele faule Kredite.



Cross Collateralization Pool

FintruX 5% Collateralization Reserve



...

In diesem Fall wurden 5% aller FTX-Token reserviert, um diese Überlaufverluste abzudecken, wenn alle vorherigen kaskadierenden Kreditverbesserer unerwartet ausfallen..

Das ist der Ultimative Schutz

CROWDSALE

Allgemeiner HARD CAP: 75,000,000 FTX (25M USD)

PUBLIC PRE-SALE

SOFT CAP:
5000 ETH

PRE-SALE START:

7th of January 2018 17:00 UTC

PRE-SALE ENDET:

21st of January 2018 17:00 UTC

EXCHANGE:

1:1650 FTX

CURRENCY:

ETH

BONI:

10%

MIN. EINKAUF:

0.1 ETH

MAX. EINKAUF:

Unlimited

Bei Erreichen des Softcaps von 8.250.000 FTX (8,25% des Gesamtvolumens) endet der Vorverkauf 48 Stunden später.

Benutzer können über den Soft Cap hinaus mit einer Rate von 1 ETH: 1.575 FTX bis zum Abschluss des Vorverkaufs oder bis zum Erreichen des Hard Cap von 75.000.000 FTX (75% des Gesamtangebots) beitragen, je nachdem, was früher eintritt.

TOKEN SALE

HARD CAP:
(OVERALL CAP) – (PRE-SALE)

START:

7th of February 2018 17:00 UTC

ENDET:

28th of February 2018 17:00 UTC

EXCHANGE:

Base Price = 1:1500 FTX

CURRENCY:

ETH

BONI:

5%, 2.5%, 1.2%, 0.6%, 0% (Diminishing Incentive Bonuses)

MIN. EINKAUF:

0.1 ETH

MAX. EINKAUF:

Unlimited

Für den Fall, dass wir ca. 25 Mio. USD gesammelt haben, bereiten wir uns darauf vor, den Crowdsale innerhalb von 12 Stunden zu schließen.

Damit soll sichergestellt werden, dass die 25M-Bewertung der ETH abgerechnet wird und ein stabiler Preis der ETH verwendet wird. Nicht verkaufte Token werden bei der Einführung der Plattform proportional an alle Mitwirkenden verteilt.

FTX wird zu Beginn unseres Verkaufs ausgegeben. Nach der Fertigstellung werden keine weiteren Token mehr generiert.

39

10.000.000 FTX (10 % des Gesamtvolumens) stehen den Beitragszahlern in unserem Privatverkauf vor dem öffentlichen Vorverkauf auf der Grundlage eines Kauf- und Verkaufsvertrags zur Verfügung. Der unverkaufte FTX während des Privatverkaufs wird im öffentlichen Verkauf zum Verkauf angeboten.

Das Team hat ein Mindestziel von 5000 ETH festgelegt, das die Start- und Landebahn darstellt, die für die Fertigstellung und Freigabe der FintruX-Kernplattform mit minimaler Funktionalität notwendig ist.

Wenn das Mindestziel bis zum Ende der Crowdsale-Dauer nicht erreicht wird, werden alle beigesteuerten Äther zur Rückerstattung vorgemerkt. Jeder, der einen Beitrag geleistet hat, einschließlich derjenigen, die unsere Token im Vorverkauf gekauft haben, kann seinen Ether vom Kaufvertrag zurückziehen.

Sofern das Mindestziel erreicht ist, werden alle Token, die nicht im Crowdsale verkauft werden, an alle Mitwirkenden verteilt.

Es gibt fünf (5) Bonusstufen für den Token-Verkauf. Die Verteilung der einzelnen Stufen erfolgt auf der Grundlage des First-Come-First-Serve-Verfahrens. Jede Kreuzung auf mehreren Ebenen wird entsprechend aufgeteilt. Frühzeitiger Kauf profitiert von der höchsten Prämie, die sich auf 0% Bonus in der letzten Stufe reduziert. Das genaue Bonusmodell finden Sie auf der nächsten Seite.

Alle ETH-Sammlungen, die im Crowdsale gesammelt wurden, werden in Multi-Signatur-Wallets umgeleitet..

Wir werden uns nach besten Kräften bemühen, die Löhne an die Leistungserbringer der ETH zu zahlen, die Spesen mit der ETH zu bezahlen und alle ungenutzten Gelder der ETH in einem 2-of-3 Multi-Sig-Wallet auf unbestimmte Zeit aufzubewahren

CROWDSALE

TOKEN-SALES-BONUSMODELL

Tier	# of ETH	# of FTX	Bonus	FTX Per ETH
1	+2,000	+3,150,000	5.0%	1 ETH – 1,575 FTX
2	+3,500	+5,383,000	2.5%	1 ETH - 1,538 FTX
3	+7,000	+10,626,000	1.2%	1 ETH - 1,518 FTX
4	+12,000	+18,108,000	0.6%	1 ETH – 1,509 FTX
5		Remaining FTX	0%	1 ETH – 1,500 FTX

Unsere Einführungspreisformel basiert auf dem Grundpreis zuzüglich fünf Stufen verminderter Anreizprämien, die eine Normalverteilung mit einer Standardabweichung darstellen. Der Grundpreis von FTX beträgt 1'500 pro ETH.

Das Bonusmodell folgt dem, was während des Vorverkaufs verkauft wurde.

Beispiel: Wenn wir während des Vorverkaufs 5'000 ETH (8'250'000 FTX) einsammeln, fängt die erste Stufe bei 5'001 ETH an und fügt noch weitere 2'000 ETH hinzu. Der verbleibende FTX auf Ebene 5 wird zu 29.483.000 FTX werden..

Unter diesem Szenario fahren wir durch die Stufen, bis das maximale Ziel von 75.000.000.000 FTX verkauft wurde.

FintruX Network behält sich das Recht vor, die Anzahl der Token in den Rängen vor Beginn des Crowdsales zu ändern.

Wir werden FTX zwei Wochen nach dem Ende des Crowdsales vertreiben. Das Ende des Verkaufs kann durch folgende Punkte ausgelöst werden:

1. Erreichen unseres Hard Caps von 75M FTX
2. Erreichen des Endes des Verkaufszeitraums (28. Februar 17:00 UTC)

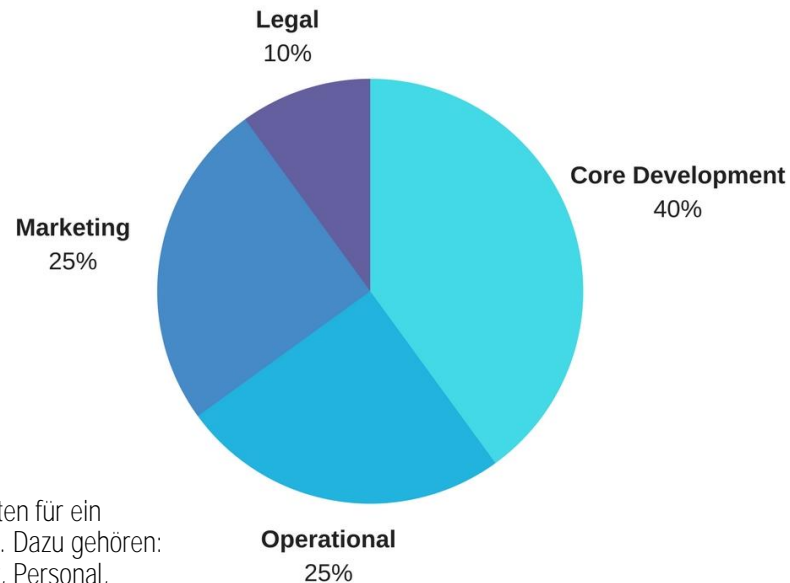
Unsere Teilnehmer können ihre Beiträge auf unserer Website verfolgen, nachdem sie von KYC genehmigt wurden.

Nutzung der Einnahmen

Folgende Mittelverteilung ist vorläufig und kann sich ändern.

Die durch den Crowdsale eingenommenen Mittel werden dazu verwendet, den Aufbau des FintruX-Netzwerks zu beschleunigen, um es von Alpha in die Beta-Phase und die Produktion in Partnerschaft mit einigen wenigen Finanzierungspartnern während des zweiten Quartals 2018 zu verlagern. Abhängig vom Erfolg des Crowdsales wird die Verteilung der Mittel hauptsächlich in die Bereiche Entwicklung, Infrastruktur und Schlüsselpositionen wie Entwickler und Vermarkter fließen..

Nutzung der Einnahmen



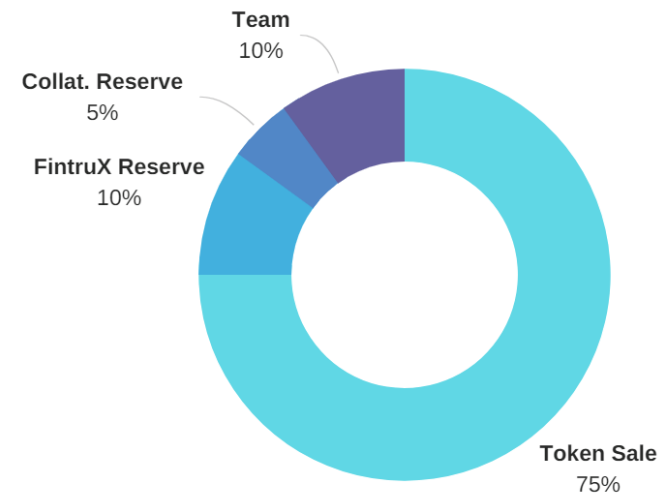
Kernentwicklung – 40%:
Kern der Entwicklung wird die Entwicklung der Technologie sein, wie in diesem Dokument beschrieben. Dazu gehören: proprietäre Funktionalität, intelligente Vertragserstellung, unterstützende Services, dezentrale Endbenutzeranwendungen, etc..

Betrieblich – 25%:
Damit werden die notwendigen Kosten für ein funktionierendes System abgedeckt. Dazu gehören: Kosten für Hosting und Infrastruktur, Personal, Outsourcing, Management und andere damit zusammenhängende Kosten..

Marketing und Vertrieb – 25%:
Die Marketingkosten werden für die Entwicklung von Partnerschaften und Direktmarketing verwendet. Die Vertriebskosten werden im Wesentlichen durch direkte P2P-Verkäufe an kleine Unternehmen verursacht..

Recht und Compliance – 10%:
Es entstehen Rechtskosten im Zusammenhang mit dem Schutz der Privatsphäre und Registrierungen bei Aufsichtsbehörden. Die Prozesskosten können von Region zu Region unterschiedlich sein..

Token-Verteilung



Wir glauben, dass wir mit unseren Unterstützern transparent sind, und insofern werden wir eine monatliche Überprüfung veröffentlichen, wie wir die gesammelten Gelder verwenden, um unser Ökosystem aufzubauen, Schlüsselpositionen zu besetzen, Marketing usw.

Crowdsale Pool:
Maximal 75.000.000.000 FTX. Die während des Crowdsales gesammelten Gelder werden ausschließlich für die Entwicklung des FintruX-Netzwerks verwendet.

FintruX Reserve – 10.000.000 FTX:
Dieser Teil wird für die Belohnung von Beratern, Early Adopters, Bounty-Programmen und bei Bedarf für Liquidität am Markt verwendet..

Sicherheitsreserve – 5.000.000 FTX:
Für den ungeplanten Ausgleich von Verlusten, die den Kreditgebern im Verzugsfall entstehen.

FintruX Team – 10.000.000 FTX:
Diese werden den Gründern und dem Team zugeteilt. Die Token werden für einen Zeitraum von 12 Monaten in einer Multisig-Brieftasche verschlossen.

MARKETING STRATEGIE

GO-TO MARKET STRATEGIE

Partnerschaft

- Identity Agents
- KYC/AML Agents
- Credit Scoring Agents
- Credit Decision Agents
- Affiliated Marketers
- Accredited Investors
- Financial Institutions

Öffentlich

Bildung

- Whitepaper
- Webinar
- Social Media
- Blogs
- Conferences

Marketing

- Social Media
- Facebook
- SEO
- Traditional PR

Ökosystem

- Roadshow
- Reddit
- Quora
- Telegram
- Panels
- Influencers
- Word of mouth
- Press & Publications

Gründer

Die Gründer hinter all dem.



Nelson Lin
Founder & CEO

Nelson hat bereits zahlreiche Unternehmenslösungen erfolgreich an globale Organisationen wie J.P. geliefert. Morgan, AT&T Capital, Newcourt Financial, Hydro International, Banco Central Hispano, Trans Union, National Leasing, Securcor Financial Group, Spartan Compliance Services, Roynat Capital, Bank of Nova Scotia, Sun Life Assurance, Pacific & Western Bank, Versa Bank, Aileron Capital, Beacon Trust, Stonebridge Financial, CWB Maxium Financial, etc.

Er war auch der Schöpfer von Anwendungen wie Credit-Link (automatisierte Kreditvergabe & Leasingvergabe), Market-Link (Data-Mart & Pivot-Tabellen), LOIS (End-of-Lease-Management, Inkasso & Buchhaltung), Fast-Credit und CALMS (webbasierte Version von allen oben genannten) in der Finanzierungsbranche. Tatsächlich baute Nelson Lin die erste Online-Kreditvergabesoftware von Newcourt - und die des Marktes - für die vermögensbasierte Finanzierungs- und Leasingbranche in Kanada, wie in dem Buch "Unstoppable" erwähnt, das 2014 von Beth Parker veröffentlicht und von der Canadian Finance and Leasing Association (CFLA) unterstützt wurde. Um mit den entfernten Großrechnern der Kreditbüros zu kommunizieren, simulierte er asynchrone Anrufe, noch bevor sie 1994 überhaupt existieren.

Er schloss sein Studium an der University of Western Ontario mit einem MBA und einem B.Sc. ab. Honors in Computer Science, und ist einer der ersten Profis, die sowohl Microsoft Certified Systems Engineer (MCSE) als auch Solution Developer (MCSD) Qualifikationen erreicht haben. Herr Lin ist ebenfalls zertifizierter Scrum Master und wurde zuvor in der Projektmanagementmethodik des Microsoft Solutions Framework (MSF) geschult.



Conrad Lin
Co-Founder & CMO

Nach dem Abschluss seines Studiums der Neurowissenschaften und Psychologie an der University of Toronto ist Conrad mit Social Marketing und Outreach bestens vertraut. Da er weit gereist ist, bringt er viel internationale Erfahrung mit. Er definiert langfristige Marketingziele und kurzfristige Taktiken, baut wichtige Kundenbeziehungen auf, identifiziert Geschäftschancen, verhandelt und schließt Geschäftsabschlüsse und verfügt über umfassende Kenntnisse der aktuellen Marktbedingungen.

Conrad ist verantwortlich für die Planung, Entwicklung und Durchführung der Marketing- und Werbeinitiativen von FintruX. Erfolgreich ist er durch umfangreiche Marktforschung, Produktmarketing, Marketingkommunikation, Werbung und Public Relations. Conrad stellt sicher, dass die Botschaft von FintruX über Kanäle und Zielgruppen verbreitet wird, um eine globale Marke aufzubauen und Ziele zu erreichen.

TEAM

Das Team dahinter.



Gary Ng
CTO

Gary ist ein Veteran in der Softwareentwicklung und seit 25 Jahren ein erfahrener Architekt im Finanzsektor, darunter einige der weltweit führenden Banken. Er beherrscht alle wichtigen Programmiersprachen und Computerplattformen.

Er war maßgeblich daran beteiligt, unsere Low-Code-Entwicklungsplattform in einen No-Code-Generator für Smart-Contracts zu verwandeln. Skalierbarkeit und Sicherheit ist sein Hauptaugenmerk bei der Entwicklung unternehmenskritischer Architekturen sowie bei der Bereitstellung kosteneffektiver Lösungen..



Douglas Thiessen
Blockchain Developer

Douglas ist seit 12 Jahren ein Full Stack-Entwickler für eine Vielzahl von Computersprachen, einschließlich einer kompletten Suite von Blockchain-Technologie und Smart Contracts with Solidity.

Mit Leidenschaft für Sicherheit und Qualität testet er seinen Code ausgiebig, indem er die Scrum-Methodik anwendet. Die technische Expertise von Douglas versetzt ihn in die Lage, komplexe Programmierherausforderungen zu bewerten und zu bewältigen..



Aaron Xu
Front End Developer

Die Benutzererfahrung war Aarons Stärke in den letzten 8 Jahren. Er hat formale Ausbildung und praktische Ausbildung in Web-Entwicklung und digitalem Design.

Er entwirft visuell atemberaubende Benutzeroberflächen, die sich gut in jede andere Software integrieren lassen. Aaron ist versiert darin, reaktionsschnelle geschäftskritische Anwendungen mit Low-Code-Technologie zu generieren und einfach zu bedienende mobile Anwendungen zu entwerfen.



Philemon Selvaraj
Data Analyst

Philemons Leidenschaft und Expertise liegt in den Bereichen Datenanalyse, maschinelles Lernen, KI und Business Intelligence. Er bringt 13 Jahre Erfahrung in der Analystenprogrammierung in den Bereichen Rechnungswesen und Finanzen mit.

Diese Liste enthält unternehmenskritische Systeme für große Fortune-500-Unternehmen. Er verfügt sowohl über MBA- und Ingenieurabschlüsse als auch über internationale Erfahrung in multinationalen Unternehmen.

Berater & Partner

LISTE DER BERATER UND PARTNER
FINDEN SIE AUF

<https://www.FintruX.com/#team-section>

Fazit



FintruX Network schafft einen Marktplatz und eine automatisierte Verwaltungsplattform für kreditbasierte Finanzierungen, die kleinen Unternehmen als Kreditnehmer, akkreditierten Investoren und Finanzinstituten als Kreditgeber und spezialisierten Dienstleistern als Partner zur Verfügung stehen.

Indem wir die Art und Weise, wie die Finanzierung gesichert wird, stören, *machen wir Kreditaufnahme und Kreditvergabe zu einem Kinderspiel für Kreditnehmer und Investoren.* FintruX Network ist das notwendige Ökosystem für ungesicherte Kreditnehmer, das immer mehr Freiheit in die Hände der Menschen legt.

KONTAKT

Website:

www.FintruX.com

Folge uns auf Twitter:

[@FintruX](https://twitter.com/FintruX)

Auf Facebook:

<https://www.facebook.com/FintruX/>

Oder kontaktieren Sie uns per E-Mail :

info@fintrux.com

Sprechen Sie mit uns auf Telegram :

<https://t.me/FintruX>

Siehe unseren Code auf Github:

<https://github.com/FintruX>

DISCLOSURE

Crowdsale Terms:

<https://www.fintrux.com/home/doc/CrowdsaleTerms.pdf>

Terms of Use:

<https://www.fintrux.com/home/doc/TermsOfUse.pdf>

Datenschutzerklärung:

<https://www.fintrux.com/home/doc/PrivacyPolicy.pdf>

Howey Test:

https://www.fintrux.com/home/doc/FintruX_Howey_Test.pdf

Please note that this document does not constitute to be a prospectus of any sort, is not a solicitation for investment or an initial public offering or share/equity offering and does not pertain in any way to an offering of securities in any jurisdiction. Any such offer or solicitation will be made only by means of a confidential offering memorandum and in accordance with the terms of all applicable securities and other laws.

REFERENZEN

[1] The Simple Dollar - Best Unsecured Business Loans for 2017: URL:
<https://www.thesimpledollar.com/best-unsecured-business-loans/>

[2] Wikipedia - Marketplace Lending: URL:
https://en.wikipedia.org/wiki/Peer-to-peer_lending

[3] Morgan Stanley – Global Marketplace Lending: Disruptive Innovation in Financials – May 2015:
<https://bebeez.it/wp-content/blogs.dir/5825/files/2015/06/GlobalMarketplaceLending.pdf>

[4] Wikipedia – List of countries by commercial bank prime lending rates:
https://en.wikipedia.org/wiki/List_of_countries_by_commercial_bank_prime_lending_rate

[5] Deloitte – Market Place Lending 101 August 2016:
<http://blogs.deloitte.co.uk/financialservices/2016/08/marketplace-lending-101-the-rise-renaming-and-remodelling.html>

[6] Aeideas - Fortune 500 firms 1955 v. 2016: Only 12% remain – Dec 2016:
<http://www.aei.org/publication/fortune-500-firms-1955-v-2016-only-12-remain-thanks-to-the-creative-destruction-that-fuels-economic-prosperity/>

[7] Reuters - Global debt markets – April 2017:
<http://www.reuters.com/article/us-emerging-markets-iif-idUSKBN1752F8>

[8] The Guardian – Rise in credit card default rate adds to concerns over household finances July 2017:
<https://www.theguardian.com/money/2017/jul/13/rise-in-credit-card-default-rate-adds-to-concerns-over-household-finances>

[9] Bloomberg – Uber's \$69B Dilemma – Mar 2017:
<https://www.bloomberg.com/gadfly/articles/2017-03-16/uber-needs-to-get-real-about-that-69-billion-price-tag>

[10] Marketwatch – New funding round pushes Airbnb's value to \$31B – Mar 2017:
<http://www.marketwatch.com/story/new-funding-round-pushes-airbnbs-value-to-31-billion-2017-03-09>

[11] CNBC - Another industry Amazon plans to crush is small-business lending
<https://www.cnbc.com/2017/06/16/amazon-plans-to-crush-small-business-lending.html>

[12] Ethdocs – Web 3.0: A Platform for Decentralized Apps – 2017:
<http://ethdocs.org/en/latest/introduction/web3.html>

[13] 15IQ - A Dozen Things I've Learned about Multi-sided Markets (Platforms) October 2016:
<https://25iq.com/2016/10/22/a-dozen-things-ive-learned-about-multi-sided-markets-platforms/>

[14] FitSmallBusiness – Best Unsecured Business Loans for Small Businesses 2017:
<https://fitsmallbusiness.com/best-unsecured-business-loans/>